

创业基础论文(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

创业基础论文篇一

创业是一种艰难而精彩的旅程，它需要我们具备坚韧的品质、灵活的思维和坚定的决心。在我创业的过程中，我不仅获得了宝贵的经验和知识，还锻炼了自己的能力和素质。在此，我将分享我在创业过程中得到的体会和心得，希望对其他创业者能有所启发和帮助。

首先，在创业之前，我们必须拥有一个明确的目标和计划。创业不是一时兴起的冲动，而是需要经过深思熟虑的。在我创业之前，我花了大量的时间研究市场、竞争对手和行业趋势。我制定了详细的商业计划，明确了我的目标和行动计划。这使我在创业过程中有目标性地工作，并能及时调整策略以适应外部环境的变化。

其次，在创业过程中，创新是至关重要的。创新是推动企业发展的关键因素，它要求我们主动地寻找和发掘机会，并以不同寻常的方式解决问题。在我创业的过程中，我不断地探索新的商业模式和市场需求，并主动地研发创新产品。这不仅加强了 my 竞争力，还使我在市场中获得了一定的优势。

另外，创业不可避免地会面临各种困难和挑战。这需要我们具备坚韧的品质和积极的心态。在我创业的过程中，我遇到了许多困难，包括资金短缺、市场竞争激烈等。然而，我从未放弃，而是持续不断地努力。我学会了保持冷静，积极面对问题，并寻找解决问题的方法。这种坚韧的品质在创业旅程中对我起到了至关重要的作用。

此外，成功创业还需要良好的团队合作。没有一个良好的团队，很难实现创业的目标。在我创业的过程中，我时刻保持与团队成员的沟通和协作。我建立了一个互相信任、彼此支持的团队，我们共同努力，迎接挑战并实现目标。团队合作使我能够充分利用团队成员的优势和专长，共同解决问题和创造价值。

最后，永不停息的学习和成长是创业者必备的素质。创业是一个不断学习和适应的过程，需要我们持续改进和提升自己。在我创业的过程中，我不断学习行业知识和管理技能，并参加各种培训和学习活动。这样的学习和成长使我不断提高自己的能力和见识，为创业提供了更坚实的基础。

总结起来，创业是一项艰巨而充满挑战的任务，但也是一个充满乐趣和机遇的过程。在我的创业旅程中，我学到了很多，不仅获得了宝贵的经验和知识，还锻炼了自己的能力和素质。明确的目标和计划、创新的思维、坚韧的品质、良好的团队合作以及不断学习和成长，这些都是成功创业的基础。只有具备这些基础，我们才能在竞争激烈的市场中找到机会，实现自己的创业梦想。创业旅程将是一段漫长的道路，但只要坚持不懈，相信自己，我们一定能够创造出属于自己的辉煌。

创业基础论文篇二

随着大学生就业压力的突现，部分大学生毕业生积极主动地进行创业。党的十qi大报告指出：要实施扩大就业的发展战略，促进以创业带动就业。把鼓励创业、支持创业摆到就业工作更加突出的位置。自主创业已经成为当代大学生解决就业问题的主要途径之一，同时，创业成功还可以为社会提供大量的就业岗位。现通过对江苏农林职业技术学院06计算机应用技术班王文娟同学成功创业的典型案例进行分析，找出其成功的一面，给其他志愿创业的大学毕业生以参考。

1创业成功案例

王文娟，女□20xx年6月，毕业于江苏农林职业技术学院，所学专业计算机技术与应用，学历大专，创业项目：姐妹包装(淘宝店铺)。

王文娟一直认为年轻人创业贵在闯，贵在不怕失败。不经历风雨，难见彩虹。王文娟毕业以后和姐姐有过2次的创业失败经历：第一次经验网吧，结果遇人不淑，被合伙人骗了。第二次开了个珍珠奶茶店，但是由于经验不足，选择的地理位置不是很理想，最终还是以失败告终。两次失败的创业花光了家里所有的积蓄。但是王文娟没有就此消沉，在家人的鼓励下，王文娟又重新站了起来。他们摆过地摊，发过传单，最终，他们带着一年的积蓄，开始了他们的包装行业之旅。

由于是个从没接触过的行业，他们必须从头做起。刚开始起步的时候他们去调查市场，千里迢迢的去寻找货源，摸清潜在客户□20xx年姐妹包装淘宝店开始营业。

真正涉足淘宝店，才发现电子商务和现实中的商品经济是完全不同的两个概念，淘宝店注重的是细节，顾客容不得一点瑕疵。刚开始初期，由于快递原因，经常被顾客给差评，经历过退货，经历过被投诉，但是，姐妹包装在王文娟的坚持下，一路成长起来。从一开始十几平方的小仓库搬到了100多平方的大仓库，慢慢地姐妹包装也有了老顾客，问题出现以后，王文娟也能够妥善解决，并不断地总结经营网店的经验，不断地改进服务方式，端正服务态度。目前姐妹包装已经达到5钻进入了冲冠阶段。

2创业特点

2.1 依托专业，合理创业王文娟同时在创业过程中有过不同种的尝试，但是最终还是以自己的专业为创业基础。大学生三年的学习生活，专业知识的学习是其主要的学习目标，毕业以后依托专业去创业，能够起到事半功倍的效果。在创业过程中，王文娟用自己的专业知识，利用网络平台，进行电子

商务交易，在此过程中，她的专业知识成了他成功的助推剂，所以大学生毕业生进行创业，依托专业知识，合理创业，优势更加突显。

2.2 合伙投资，降低风险对于初次创业的大学生和缺乏创业经验的大学生而言，有一个或者几个志同道合的合伙人一起参与是个不错的选择。合伙创业不仅有多人可以与你一起承担风险，而且在发展的重大时刻也会有合伙人一起分担责任和参与决策，大大降低经营者的盲目性和随意性。

选择合作伙伴，最重要的是要挑选合适的、互补的合伙人，相互之间能够做到信任、理解和团结一致。案例中王文娟选了自己的姐姐一起创业，首先对自己的家人比较了解，在合作过程中比较容易沟通。其次，减低了合作风险。

2.3 入住网店，拓宽渠道案例中的王文娟的姐妹包装淘宝网得到很不错的发展，对于刚毕业的大学生，选择网上创业有很大优势，无需太多的创业经验，创业资金不需太多，创业模式灵活，风险低、压力小，网上、实体店相结合的经营模式，市场渠道宽，创业成功的几率比较大。

3 创业成功者的特征

3.1 脚踏实地、勇于进取大学生创业者，是将自己推向社会，用自己的智慧和双手取得“第一桶金”的人。这个群体虽然人数很少，但极富影响力，因为他们身上具有积极进取，永不言败，脚踏实地的拼搏精神。创业，需要创业者具有创新、勇于开拓的精神，需要不断去尝试陌生的工作内容，解决各种陌生的难题；创业，意味着风险，需要创业者思路周全，照顾到企业的方方面面，同时还要关注到外围环境包括竞争对手的状况，有的时候努力却未必有收获，需要创业者具有强大的抗压能力。案例中的王文娟有两次创业失败的经验，但她不但没有就此被打垮，反而越挫越勇。

3.2目标明确，积累经验在创业初期，创业项目也许并不一定能够给创业者带来丰厚的利润，甚至前期投入较高，资金收入却很低，这个时候需要创业者有个清晰的目标，将能维持创业项目的现状或者略有盈余作为创业目标，积累创业经验，但不能将创业项目当成自己学习的过程，应该将创业的企业当成自己追求的事业，不断地去创新，不断拼搏努力。

3.3剖析自己，认清自身创业素质由于创业经验缺乏，在创业筹备阶段往往缺少对创业项目市场的调查，而是进行理想化的推断。同时对自己的认识不够，这是导致创业失败的主要原因。以上成功案例中的王文娟在创业过程中不断地摸索，在失败中不断地去剖析自己，认清自身的创业素质，及时调整创业路径，不断提升自身的创业素质。

[创业基础与案例分析]

创业基础论文篇三

第一段：引言

创业是一项充满风险的事业，成功创业不仅需要勇气和智慧，还需要一定的基础。本文将分享我在创业过程中积累的心得体会，以希望能够给其他有志之士提供一些参考和启示。

第二段：构建良好的商业理念

要成功创业，首先需要构建一个良好的商业理念。创业的初衷应该是发现市场中的机遇和痛点，并找到解决方案。在构建商业理念时，应该根据自身的专业知识和经验，确定一个独特的切入点，使自己的产品或服务具有竞争优势。同时，还需要对市场进行充分的调研，了解竞争对手的情况，为自己的创业过程做好准备。

第三段：培养具备执行力的团队

一个好的商业理念需要一个优秀的团队来实现。在创业过程中，团队的执行力非常重要。一个团队应该由各个方面的专业人士组成，每个人都应该在自己的领域内有较高的素养。团队成员之间应该互补，相信并尊重彼此的能力，共同推动项目的进展。同时，作为创业者，需要具备一定的领导力，激励团队成员，使他们乐于奉献和追求卓越。

第四段：灵活应对市场变化

创业过程中，市场环境是难以预测的。因此，创业者需要具备灵活应变的能力。在面对市场变化时，要能够及时调整经营策略，确保企业的可持续发展。这需要创业者保持敏锐的观察力，善于发现和把握机遇。同时，创业者还需要具备适应能力和创新意识，及时调整产品或服务的定位，以适应市场需求的变化。

第五段：追求稳健的财务管理

良好的财务管理是创业成功的关键之一。创业者应该学会合理规划资金的使用，降低风险。在创业初期，资金可能会相对短缺，因此需要严格控制成本，避免过早地扩大规模。同时，要及时进行财务分析，了解企业的财务状况。创业者还应该与财务专业人士合作，制定财务策略，确保企业的可持续发展。

结论

创业是一项具有挑战性的事业，其中充满了风险和机遇。要成功创业，除了具备勇气和智慧外，还需要打下一定的基础。合理构建商业理念、培养有执行力的团队、灵活应对市场变化和稳健的财务管理，是创业的基础。希望本文能为其他有志于创业的人士提供一些参考和启示，帮助他们在创业的道路上取得成功。

创业基础论文篇四

写作思路：从创业课程中学到的知识，创业的艰辛，该怎样创业等多方面开始写作。

通过创业基础课程的学习，我明白创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

由于创业者是发现一个好的商业创意并将之转变成现实的人，因此创业者必须具备一些特定能力，如捕捉机会的能力、领导及合作能力、整合资源能力等。创业是一项系统工程，在创业过程中能否正确、高效地整合各种资源对于创业能否成功是很关键的。而在对资源的整合过程中，最为关键的又是能否与合作者融洽合作。实践创业中的大学生应把握方向、坚持原则，懂得选择、学会放弃。

在市场竞争中，要懂得如何进行放弃和选择体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业。

作为当代大学生，我们在校园里学习到了很多理论性的东西：我们有创新精神，又对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气、已经初生牛犊不怕虎的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了我们创业的动力源泉。

但光有动力和理论是不够的，在创业道路上，作为刚刚接触社会的大学生，我们往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，对创业的理解还停留在想法上。

所以对于创业中的挫折和失败许多创业者都会感到痛苦、迷茫、甚至沮丧、消沉。其实成功人士的背后往往有更多的失败，看到成功的同时也必然要考虑到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的我们更加理智，更加成熟。

自主创业除了要准备好失败的准备，更要有充足的资金和宽广的人脉做铺垫，如若资金不足，再好的项目中标也是枉然，正所谓千里之堤溃于蚁穴，如果创业者本身没有足够的资金或没有可以加快资金回笼的人脉关系，一旦出现项目资金周转不灵就可能造成工期延误甚至项目夭折。这样不仅赚不到钱，还可能造成前期投入全部付之东流，所以自主创业一定要有坚强的后盾，不能盲目投资。

其次，在有了平和的心态和充足的资金做前提下，创业者也应该选择一个合理可行的创业项目。最好选择父母从事行业

或自身所学专业的. 相关专业，因为这样可以保证不走弯路，同时也可以提高创业的成功率，从而使创业者可以较为容易的拿到第一桶金，对创业者的心态也是一个很大的鼓舞。尤其是可以让父母当你的领路人，这样不仅不用担心上当受骗，可以少走不少弯路。

同时也可以利用父母多年来积攒下来的人脉，毕竟在这个年代人脉比什么都贵。所以在创业者选择项目时，一定要慎重考虑，一个良好的项目可能会让你在创业的道路上事半功倍。毕竟依靠不是依赖，寻求父母帮助总比血本无归来的要好。

而在有了以上的条件下，创业者如果觉得投入过高或投资风险过大，这时候创业者需要找到一个可以与其分担风险的人，也就是人们常说的创业合作伙伴来分摊风险。在挑选合作伙伴时，首先要看其是否有创业的渴望和激情，其次要看其是否有能力与你合作。

如果对方空有激情没有实力，到最后就算强拉入伙可能也会不欢而散。另外在寻找合伙人时要尽量避免与亲戚合作，尤其是不能与家中长辈合作。否则当亲戚将其亲属关系带入合作关系中会引来许多不必要的麻烦。所以说在寻找合作伙伴时一定要慎重选择。

总而言之，在创业的道路上会有许许多多的曲折与坎坷。然而对创业者来讲，这种艰辛的创业过程本身就是一种特殊的经历，也是一种值得回味的享受。愿所有创业者都可以披荆斩棘、勇往直前，最终到达成功的彼岸。也祝福所有的自主创业者能拥有一个美好幸福的未来。

文档为doc格式

创业基础论文篇五

创业是一项非常具有挑战性的任务，它需要创业者具备一定

的技能和特质来处理各种困难和风险。在实际创业中，我从自己的经验中学到了很多，这些心得体会对于我在未来的创业道路上会起到重要的指导作用。本文将分享我在创业过程中获得的五个基础心得体会。

首先，一个成功的创业项目需要一个明确的目标和愿景。在我开始创业之前，我深入思考了自己的兴趣和所擅长的领域，并将其与市场需求相结合。通过这样的思考，我明确了我希望实现的目标和我的企业的愿景。这种明确的目标和愿景不仅仅是为了吸引潜在客户和投资者，更重要的是可以为我和我的团队提供一个明确的方向和动力。有了这个目标和愿景，我就能更好地规划和实施我的创业计划。

其次，创业需要具备持之以恒的毅力和耐心。创业过程中可能会遇到各种各样的困难和挫折，特别是在初创阶段。然而，只有遇到困难和挫折，才能真正考验一个人的毅力和耐心。在我创业的过程中，我遇到了许多挫折，例如遇到了人员招聘的困难、资金问题等。但是，我相信只要坚持下去，我一定能够克服这些困难并取得成功。在面对困难和挫折时，我学会了保持积极的态度和乐观的心态，这给了我巨大的力量和动力。

第三，寻找合适的创业伙伴是非常重要的。创业是一个复杂而艰巨的过程，一个人很难应付所有的工作和责任。寻找合适的创业伙伴可以让我分担任务和责任，并加强团队的协作和配合。我寻找创业伙伴时考察了他们的技能、背景和价值观，并确保我们在目标和愿景上有共识。有了合适的创业伙伴，我能够共同面对挑战并分享成功的喜悦，这对于我的创业项目来说非常关键。

第四，创业需要不断学习和提升自己的能力。在快速变化的商业环境中，只有不断学习和提升自己的能力，才能保持竞争力和适应能力。在我创业的过程中，我从各种来源获取信息和知识，如参加创业讲座、读书和与行业专家交流等。通

过学习和提升自己的能力，我能够更好地理解市场和客户需求，并能够提供更好的解决方案和服务。不断学习和提升自己的能力无疑是创业成功的关键因素。

最后，创业需要勇于承担风险和寻找机会。创业本质上是面对不确定性和风险的过程，但也是寻找机会和实现梦想的过程。我学会了勇于承担风险，并为此做好准备。我在创业之前进行了充分的市场调研和风险分析，并制定了相应的应对策略。同时，我保持敏锐的观察力和对新机会的开放性，以便及时抓住和利用市场上的机会。通过寻找机会和勇于承担风险，我能够不断拓展我的创业领域和实现更大的成功。

综上所述，创业是一项充满挑战的任务，需要创业者具备明确的目标和愿景、持之以恒的毅力和耐心、合适的创业伙伴、不断学习和提升能力，以及勇于承担风险并寻找机会。这些基础心得体会对于创业者在创业道路上至关重要，希望能对正在或即将进行创业的人有所帮助。最后，祝愿所有的创业者能够实现自己的梦想和成功。