

# 2023年个人年终工作总结公司财务 公司 年终个人工作总结(通用10篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。什么样的总结才是有效的呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 个人年终工作总结公司财务篇一

进入xx证券已有x年了，这段时间自身在各个方面都有所提高，主要体现在：

一

进入公司以来，从熟悉这个行业到通过资格考试，对证券这个行业有了初步的了解，而xx银行，通过渠道营销，对证券业务又有了较深的理解，工作中能解决各种基本问题。

在业务营销过程中，与客户的交谈和遇到的不同问题，提高了自己的沟通能力和应变能力；而对客户不定期的回访，为其提供全方位、多角度的服务，使xx服务真正的深入人心。

对自己经手的每一笔业务，都认真对待，尽量避免给客户和公司带来不必要的麻烦，办事效率力求最快。

在业务营销中，同样也发现了一些问题和自己的不足：

- 1、证券知识还须加深了解，需不断学习。
- 2、在与客户关系维护中，沟通方式还要逐步加强。

3、专业分析及营销能力还须进一步增强。

进入营销这个行业，业绩是衡量一个人的价值所在，前x个月的业绩表现不佳，我重新整理了思路，在今后的日子里，我要这样做：

### 1、发传单

进入xx证券我经常发传单，虽然发了很多，效果不是很好，但觉得还是可行，大量的传单会提高公司的知名度，下一步还想适量发些，坚持终会有效果的。

### 2、有效利用银行资源

在银行驻点已有x年了，业绩十分不理想。银行很好的服务有口皆碑，许多客户慕名而来，如能利用好这一资源紧紧抓住几个潜在客户效果是很好的，但xx银行和xx很好的合作关系和相互间有回扣的合作方式使我一直在寻找突破点，虽然很有压力，但目前与他们处好关系也是的办法。驻点客户经理的素质直接影响着公司的形象，所以我一直在努力的去做。

### 3、充分利用关系网络

拉动朋友或朋友介绍也是一种很有效的办法。通过朋友介绍朋友，让想炒股的客户选择我们xx来开户，另外，对于已在其它券商开通三方存管业务的客户，向客户介绍我公司的服务理念及竞争优势，努力将客户争取过来。

现在市场波动很大，观望的人占多数，同行间竞争也万分激烈，为此，我必须不断的去学习，丰富自己的专业知识，为客户提供全方位的服务，要想尽一切办法，尽自己努力来做。

## 个人年终工作总结公司财务篇二

作为一名刚入职公司不是很久久的员工，尽管刚走进一个新的工作环境，周围的一切都是陌生的，但我很快适应了这的环境和熟悉了这份工作，这将是我的职业生涯的一个腾飞点，我对此也十分珍惜，尽最大努力去做好这一工作。

眼看新的一年已经来临了，下面就我入职这一段时间以来的工作和学习进行以下回顾和总结：

作为一名刚入职的新人来说主要还是以学习为主，所以来到部门后我首先的工作就是看图纸，熟悉公司产品的结构，控制流程，在遇到不明白的地方时，我就积极的向领导和同事请教。

严格遵守公司的规章制度，在这段时间内从未出现迟到早退现象。我对领导的安排是完全的服从，并不折不扣的执行，对于自己不会的工作我也主动的去承担，争取能够更多的为领导和同事分担工作，快速的提高自己，胜任自己的岗位。我始终以一个学徒的身份向他们请教工作中的经验。

通过这段时间的工作，我发现自身存在的很多缺点与不足。例如与其他部门同事沟通少，在处理事情上的方法不够成熟，经验不够丰富，做不到统筹规划。展望20xx除了一如既往地听从各级领导安排，虚心向各位领导和同事学习外，还应该加强与其他部门同事之间的沟通交流，通过不断的学习和总结积累自己的工作经验，逐步提高自己的工作能力，更好的为公司服务。

总体来说，我对新年充满了期望，新年新气象，希望在20xx年里，大家相互共勉，共同打造美好的明天。

## 个人年终工作总结公司财务篇三

忙碌而又充实20xx年就要过去了，新的一年即将开始，在这辞旧迎新之际，回顾一年来的工作，在领导和同事们的关怀和帮助下，通过自身的不懈努力，较好地完成了各项工作任务。总结一年来工作中的经验、教训，有利于在以后的工作中扬长避短，更好的做好本职工作，下面分几个方面对一年来的工作进行一下总结。

20xx年x月份作为刚刚参加工作半年的见习生，被段安排到桥梁车间锻炼实习。刚开始在车间工作时，我是从零开始，一边是同事的悉心指导，一边是自己对着书本反复琢磨，几个月下来，已经能够熟练掌握基本的现场作业方法和一些简单的技巧。在x年的实习期间，我先后参加了多次现场施工作业，通过实践，使我解决实际问题的能力得到了很好的锻炼。xx月份，参加了段技术科组织的对管内桥涵设备秋季检查工作，徒步对段管内的京哈线、长白线、长白联络线、长图线、龙北联络线、长双烟线的桥涵设备进行了一次全面的检查。发现了许多桥涵设备问题，也从中学习到了在检查验收方面更多的知识。在桥梁车间实习锻炼将近一年后。20xx年xx月x日调到段技术科住勤工作，在这短短一个月的工作中，虽然感受到在段机关工作的压力和紧迫感，但是我有信心做好这份工作，充分发挥岗位职能，不断改进工作方法，提高工作效率，完成好领导交办的工作。

一年来我对自身严格要求，始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则，始终把工作作风放在严谨、细致、扎实、求实脚踏实地埋头苦干上。以诚待人，爱岗敬业。正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业。在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守段各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作。积极配合同事做好各项工作，

与同事心往一处想，劲往一处使，不会计较干得多少，只希望把工作圆满完成。经过一年的学习和锻炼，在不断学习和探索中使自己的综合素质有所提高。

一年来的工作虽然取得了一定的成绩，但也存在一些不足：一是工作中有时自信心不足，反而出现低级错误；二是在处理一些事情时显得较为急躁；三是对一些业务技能还不够熟练掌握。在今后工作中，我一定认真总结经验，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种科学知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种理论知识，并用于实践，以更好的适应发展的需要。

2、熟练的掌握各种业务技能才能够更好的投入工作，我将通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、“业精于勤而荒于嬉”，实践是不断取得进步的基础。我要通过实践不断的总结经验，提高自己解决实际问题的能力，并在实践的过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情的对待每一件工作。

总之，我必将以饱满的热情和主动的态度迎接铁路发展的步伐。建设现代化的中国铁路，不仅是我们的义不容辞的责任，也是我们引以为豪的使命。我要以与时俱进的使命感，以挑战重担的责任感，用我的实际行动描绘铁路跨越式发展的美好蓝图。

## 个人年终工作总结公司财务篇四

20xx年我公司各部门都取得了可喜的成就，作为公司出纳，我在收付、反映、监督、管理四个方面尽到了应尽的职责，特别是在非典期间，仍按时到银行保险等公共场合办理业务。

在过去的一年里在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

- 1、与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资发放工作。
- 2、清理客户欠费名单，并与各个相关部门通力合作，共同完成欠费的催收工作。
- 3、核对保险名单，与保险公司办理好交接手续，完成对我公司职工的意外伤害险的投保工作。
- 4、做好20xx年各种财务报表及统计报表，并及时送交相关主管部门。

- 1、迎接公司评估，准备所需财务相关材料，及时送交办公室。
- 2、为迎接审计部门对我公司帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作,对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。
- 3、按照公司部署,做好了社会公益活动及困难职工救济工作.

在本年度工作中

- 1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与帐目，发现现金金额不符，做到及时汇报，及时处理。
- 2、及时收回公司各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行，从无坐支现金。
- 3、根据会计提供的依据，及时发放教工工资和其它应发放的经费。

4、坚持财务手续，严格审核算（发票上必须有经手人、验收人、审批人签字方可报帐），对不符手续的发票不付款。

## 个人年终工作总结公司财务篇五

时光飞逝。随着紧张而略显紧张的工作节奏□20xx年即将结束。虽然我在公司时间不长，但是时间的脚步还是没有放慢。经过这段时间的工作，我有了很多想法。现将一年来的工作总结如下：

学习是一辈子的事。我学的是电子商务专业，几乎是工程材料的开始，所以一开始就盲目，给我的岗位学习造成了很大的障碍。经过领导和同事的及时指导，加上我深入的感性认识和学习，我逐渐对工作性质和工作材料有了很好的适应。万事开头难，我有个好的开始。相信以后的工作会很顺利，我的自我提升会很明显。

我们的理论知识再丰富，最终还是会回归实践，因为工作本身就是实践的。

以前说到理论联系实际，会下意识的`理解为把书面的理论知识变成被动的行动。加入工作后，我发现以前的想法都是片面的或者形而上学的，因为以前的思维是建立在完整的理论基础上的，只有和实际的东西没有真正的接触，理解的结果才是单薄而脆弱的。直到慢慢接触实际工作，处理工作中的一些问题，才发现理论和实践其实是相辅相成的。理论联系实际的技巧要有主观能动性，理论和实践是一个长期的相互转化的过程。我们的实践需要以理论为基石，然后在理论基础上进行探索和实施；在实践的过程中，我们不断总结思考，为自己的理论知识增添新鲜的营养。理论和实践是一个长期的相互转化的过程。

罗马不是一天建成的。经过实践的积累，我的自我在工作各个方面都有了明显的提升。每次遇到困难都虚心求教，然

后总结自己，不断完善自己的方式方法。虽然目前还不成熟和粗糙，但我会在今后的工作中继续体验和提高。

作为公司新人，我也将是未来的生力军，感觉自己的责任很大。公司领导经常教我们学习更多的知识，参加各种活动，从各个方面训练自己，提高自己的素质水平。

我也坚持平时看书的习惯，看中国古典名著和一些现当代励志书籍。书籍是人类进步的阶梯。我从书本上学到了太多的东西，为自己的提高和充实做出了巨大的贡献。

经过这一阶段的工作学习，我感触良多，收获也不少。尽管有必要的改进和成就，但仍然存在一些缺点。比如创作工作思路不多，个别工作不够完善，需要在以后的工作中改进。今后，我将认真学习各项政策、规章制度，努力将思想觉悟和工作效率全面提升到一个新的水平，为公司的发展做出越来越大的贡献，为个人的提升创造更多的空间。

## 个人年终工作总结公司财务篇六

在繁忙的工作中悄然又迎来了新的一年，回顾2012的工作历程，作为环保的制图员、工艺员和紫洲的检验员取得了一定的成绩，基本上完成了公司的预定目标，但也存在不少的问题。为了更好的完成检验工作、加工制作和质检方法，特对阶段性的质检员工作进行总结。初到质检部时，我对检验方面的知识不是很精通，对于老环境、老事物、老产品检验起来却觉得陌生了。在白部长和史工的指引下，很快了解到公司产品的性质及其判断标准——让客户满意。作为质检部的一员，我深深觉到自己身肩重任。作为公司产品的质量保证部门，自己的一言一行，每一次签字，每一次的盖章，都直接影响到公司出厂产品的质量。所以我更要提升自身的专业水准，高标准的要求自己。在高素质的基础上更要加强自己在质检方面的知识和检验技能。



此外，还要广泛了解其它厂家的检验方法和技巧，走在质检的前沿。经过这段时间的磨练，力争尽快成为一名合格的检验人员，并且努力做好自己的本职工作。

针对今年四个半月的检验工作，从四个方面进行总结：

质检部人员由两位经验丰富的相关管理者和我组成，工作上虽然充满干劲、有激情和一定说服力，但在经验上存在不足，尤其在处理外购产品和一些新问题上存在着较大的欠缺。通过前期的产品入库检验，检验人员从能力和对质检的理解上都有了很大的提高，今后会通过对外部人员的培训和外部人员的引进来解决这一问题。

由于对产品制作自身的能力和加油站需要的性能运作思路上存在磨合，导致部分产品返工返修，通过前段工作紧锣密鼓的开展和双方不断的沟通和交流，这一问题已得到了解决。

由于协调不畅，质检部的很多工作都存在着拖沓、扯皮的现象，这一方面作为紫洲公司的检验员，我们有很大的责任。

协调不畅或沟通不畅都会存在工作方向上大小不一致，久而久之双方会在思路和工作目标上产生很大的分歧，颇有些积重难返的感觉，好在知道了问题的严重性，我们正在积极着手这方面的工作，力求分工明确、简洁高效、携手紫洲、共创未来。

但在质检部工作的责、权方面仍存在着不明确的问题。我认为质检部的工作要有一定的权限，只履行检验程序，问题无论大小都要考虑加油站上站，要产品的急与缓而让步接受入库或者是，没有合适的供应商的尴尬局面，检验标准有时得依照vi手册协助，势必会造成效率低。对一些问题的把控上也会对质检部带来负面影响，这样质检部工作就会很被动，建立一种责权明确、工作程序清晰的制度，是我们下一步工作的重中之重。

会议是一项很重要的工作环节和内容，但是无论我们质检部内部的会议还是与车间生产、物控部、安装部的会议效果都不是很理想，这与我们公司在会议内容和会议的形式以及参加人员的安排上不明确是有关系的。现在我们想通过专题会议、领导层会议和大会议等不同的组织形式，有针对性的解决这一问题，另外可以不在会上提议的问题，我们会积极与各部门在下面沟通好，这样会更有利于问题的解决。

前一阶段质检部在管理上也是就事论事，太多靠大家的自觉性来完成的，没有过多的靠规定制度来进行管理，这潜伏了很大的质量隐患。以后我们会通过加强内部管理、完善管理制度和思想上多交流，了解真实想法来避免不利于双方合作和产品运作不畅的事情发生。

以上只是粗略的工作总结及计划，希望贵公司能给予指正，我们会予以极大的重视，并会及时解决，最后祝公司2015年多接大项目，从而使业绩繁荣昌盛、红红火火。

## 个人年终工作总结公司财务篇七

时间如流水，不知不觉中，我进公司已快两个月了□xx作为全国电器销售巨头，在近两个月里，我无论在工作和生活中都有许多收获，在丰富了我工作经验的同时，也让我的生活更加精彩。

刚来的一个星期是新员工培训期间，按照公司安排，我们要在中山培训中心接受为期两天的xx新员工培训，与我一起参加培训的还有来自其他分店的8名新报道员工，于是，我们8个人组成了本次培训班。培训班从早晨九点开始授课，中午休息一个半小时，下午五点半结束，周二上午给我们授课的是培训企业文化一名专业讲师，她给我们详细介绍了xx的产业结构和发展模式，以及近年来xx的发展规模和前进速度，除了震撼，还是震撼。下午，她给我们做了xx企业文化和发

展历史的介绍，在xx的企业文化中让我感触最深的是xx的管理理念：制度重于权力，同事重于亲朋。老师说的好：小企业是人管人，中型企业是制度管人，大型企业是文化管人。一个企业是如此，一个国家亦是如此。人管人，制度管人都是被动的管理，只有文化管人，才能渗进人的内心，让精神来指导人的行为。xx的价值观是：做百年xx。国家企业员工，利益共享；树家庭氛围，沟通指导协助，责任共当。从中可以看出xx是一个负责任的企业，国家企业员工，利益共享，这是一个企业对于社会责任的敢承担，财富来源于社会，同样也应该回报于社会，在这一点上，好多企业，乃至国有企业，都应该向xx学习，敢于承担社会责任的企业，才能赢得社会的尊重。“至真至诚。xx服务”是xx对于每一个消费者负责任的承诺，十年树木，百年树品牌，试问五百强的企业，哪一个不是靠服务征服了消费者，从中可以看出xx之所以会成功，很大程度上是由于当时张近东先生那超越二十年的发展眼光，让xx有了牢固的根基，才有这么大的基业。两天的培训，让我们深刻领悟到xx强大生命力的所在，有如此深厚的企业文化作保证。xx之所以如此的壮大，也就显而易见了。周三，老师详细给我们介绍了xx的组织结构，依次详细给我们讲解了xx产业中的五大管理总部，八大地区总部，以及两个直属中心。下午老师给我们介绍了部分公司高管的个人简历，以及公司整个人事分配状况。另外老师还向我们教授了人事制度和工薪制度，并嘱咐我们要严格遵守公司的管理制度。xx的管理制度是相当严格的，同样公司给员工的待遇也是相当优厚的，各种基本社会保险以及多样的福利奖励也给了xx员工努力工作的动力。

培训完毕后，我就被分配到武汉xxxx店上班，刚上班那几天，我甚至不明确自身的工作定位。一直以为来xx的工作就是卖电器，并把自己当成导购员。可是进来了才发现，原来每个品牌都有它们厂家自己的导购，而我却相当于一个闲人，整天在卖场无所事事。幸亏我的领导及时发现了我的问题并经

常跟我谈心，随着对业务的不断熟练，在店长督导和各位同事的关心和帮助下我终于对自己的工作开始有了比较系统的全面的认识。鉴于我这两个月以来的学习，对公司的企业文化、规章制度以及销售的整个销售流程有了更深入的了解，同时努力完全领导安排的工作，团结同事，把卖场的销售工作做到最好。在工作上严格按照我司考勤制度上下班，上班期间认真学习产品知识，完善销售每一个环节，用心倾听每一位顾客的心声，将xx优质的服务带给每一位顾客。

并在领导的协助下想办法及时解决。促销员工作中更多关心的是自己卖了多少商品，能拿到多少提成；而营业员更多要关心的是顾客在商场的购物是否满意，打造并维护好xx这一品牌。在思想上不断熟悉和掌握xx良好的销售政策和企业文化，并结合实际加以贯彻执行，较好的协调各方面的关系，充分调动每一位工作伙伴的积极性，共同完成复杂的工作任务。总结销售经验、提出建议、提高自己解决问题的能力。

样的团队更应该是包容的团队，对内不论工作能力大小、身家背景好坏，都能在团队中成长为最强的精英，对外不论顾客层次的高低，要求的难易，我们都应该要让他们得到最满意的服务。这是我今后努力的方向，也是我们要取得骄人战绩的不二条件。

每天穿梭在店面各个区域，各个区域的宣传栏拆了又换，换了又拆，可是xx的企业文化总是随处可见。人品优先，能力适度，敬业为本，团队第一；至真至诚□xx服务，服务是xx的唯一产品，顾客满意是xx的终极目标……本着共同的信念，我们每个人在这里茁壮成长着。感谢面试我的莎姐给我走进xx的机会；感谢督导和各位店长这些日子对我的开导，感谢各位可爱的同事们工作中对我的帮助。今后我会更加注重工作实效，严格要求自己，干好本职工作。在这两个月里□xx让我感受到了大家庭般的温暖。同事们对我非常帮助，领导对我非常关心，使我在这个大家庭里不断的成长、进步。随

着时间的流逝，在今后的日子里我相信通过我自己不断的努力，会把我的思想水平和实际工作提升到一个更高的层次。

意识真正做到“至真至诚，阳光服务”！

## 个人年终工作总结公司财务篇八

一年来□xx保险xx公司在省市公司准确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展，率先在全省突破保费收入千万元大关。今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年营销任务，各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这个年来的成绩与不足。

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提升效益”这个中心，进一步转变观点、改革创新，面对竞争日趋激烈的临沂保险市场，强化核心竞争力，展开多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为xx保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面增强学习，努力提升自身业务素质水平和管理水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻实施。所以，我十分注重保险理论的学习和管理水平的培养。注意用科学的方法指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的责任感和事业心，持续提升自己的业务水平和管理水平。

持续提升公司业务人员队伍的整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的培训计划，增强领导班子和员工队伍建设。

“没有规矩不成方圆”。要想使一个公司稳步发展，必须制

定规范增强管理。管理是一种投入，这种投入必定会产生效益。我分管的是业务工作，更需要向管理要效益。只有持续完善各种管理制度和方法，并真正贯彻到行动中去，才能出成绩、见效益。业务管理中我主要做了以下工作：

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个部室的周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室情况确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过增强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员的思想 and 业务素质教育。一年来，我多次组织形势动员会、业务研讨会，展开业务培训活动，组织大家学知识、找经验，提升职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队精神的培育。学习促动了各个团队自身素质的持续提升，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

3、协助经理室全面推动薪酬制度创新，持续夯实公司基础管理工作。建立与岗位和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕职位明确化、薪酬社会化、奖金绩效化和福利多样化“四化”目标，全面推动企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了安全保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入xx元，其中车险保费xx元，非车险业务xx元，满

期赔付率为。成为公司发展的重要保证。

因为工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不即时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提升职工的理解，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以持续发展建设为己任，以“诚信为先，稳健经营，价值为上，服务社会”为经营宗旨，锐意改革，持续创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观点，突破自我，逐渐增大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的准确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩。

## 个人年终工作总结公司财务篇九

紧张而忙碌的20xx年即将结束，回顾过去一年，心中不免有喜有悲。喜，能依旧为自己的专业而奋斗拼搏感到无比自豪与喜悦；忧，常年在外面，以工地视为己家，不能在家陪父母感到非常遗憾，但是我依然以自己的工作自豪。现将本年度工作与生活做如下简要总结。

主要配合主任及工长协同管理整个施工现场；负责组织贯彻施工验收规范、操作规程、质量检验标准以及其他技术规定；全面负责本该为自己圆满完成分内工作任务而感到欣慰才对。但我觉得很惭愧，我清楚的记得在20xx年全年中我参与负责的项目施工返工次数为x□而今年在营口分部的一年工作中竟

重复发生了好x次。工程中的错误是不可挽回与不救的。它的最终处理与补救都是以增加成本为代价的，因此只有去做返工处理，以解决问题。作为我们工程技术人员来说必须做到过程控制、事前控制，这就要求我们现场施工人员必须具备很强的前瞻性，只有你具备了相应的前瞻性才能做好过程控制与事前控制。

凡是涉及到“管理”的工作，我们自身必须做到“去管”，只有你“去管”了，他才会有人理会你，这也就顺其自然做到了“管理”。相反，诺大的施工现场你不去管他，就不会有人理你，更别谈让人理会你了。

一滴水只有放进大海才能永远不会干涸，一个人只有当他把自己和集体事业融合在一起的时候，才最有力量。在我们施工配合过程中，更应该懂得团结一致，杜绝各行其是。

来单位已有x年有余，一直待在施工一线。我个人认为促使我们大家最终成为一个整体，最有力的莫过于那个看似容易的结果，按要求、按工期、保质保量的圆满完场施工任务。但，在我们真正去实现去完成这个目标的时候就会有好多人将这个目标遗忘或偏离，会有人义气用事。当然，结果可想而知。

说实话□20xx年以来在这跟工长配合起来是最为艰难的一年。有时，不由自主的会怀疑自己是否能干的了。单最终坚持下来了！

另外，我个人认为在团队协作中，我们执行者必须有较强的执行，每年新我个人觉得这可一举四得：

- (1) 学会测量。
- (2) 提升自身业务素质。
- (3) 了解其吃苦耐劳的品质。



(4)培养其团队意识。

以上四点为本人在分部一年工作中得所感所悟，有些为亲身经历，有些为自己的一些想法。

在xx分部我经历了由生疏到亲密，由话少到废话。我觉得这是对我最贴切的概括。在初来之时，发生了一些意外插曲，但最终在领导的关怀下挺了过来。

以上为本年度我个人的年度总结，祝愿分部领导工作顺利，身体健康；祝福分部同事笑口常开，事事如意。

## 个人年终工作总结公司财务篇十

回首20xx年的工作表现，虽存在些许的不足之处，但总体的付出，还是获得了不少收益，现就11年的工作情况，现将个人工作总结报告如下：

能够较好地完成本职工作（如文件的录入、存档、打印、办公用品发放等）；懂得事情轻重缓急，做事较有条理；与同事相处融洽，能够积极配合及协助其他部门完成工作；工作适应力逐步增强，对后期安排的工作，现已得心应手。

工作细心度仍有所欠缺；工作效率虽有所提高，但感觉有时各部门之间的配合仍有所欠缺，工作效率并非是最快的！

会根据以上工作中存在的不足，不断改进，提高自我工作意识及工作效率，努力做好工作中的每一件事情！

总的来说20xx年的工作是尽职尽责的，虽然亦存在着些许的不足，工作的确也不够饱和，时有不知道该干什么的感觉，但这一切的一切相信也会随着20xx年的到来而逝去。非常感谢公司领导及同事们对我工作的支持与肯定，相信20xx年的我，在这个岗位上会做得更好，发挥得更加出色！