

# 最新电工维修工作年终总结 维修电工部门经理述职报告(实用5篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 电工维修工作年终总结篇一

对于我来讲是成长的一年、奋斗的一年、学习的一年、是感恩的一年；首先要感谢敦敦教诲的领导，感谢团结上进的同事帮助鼓励，感谢在我沮丧时鼓励我给我打气相信我的同事，感谢那些给我微笑，接纳我和五洲产品的合作者，因为他们的帮助、认可、信任、鼓励才能使我更加热衷于我的工作，更加热爱我的工作。

一年来，我认真贯彻执行公司销售目标和销售政策，积极配合销售经理做好本职工作，并和其他销售员一道努力拼搏、积极开拓市场，较好地完成了年度销售目标。根据公司管理人员考核办法的通知精神，按照年终述职的有关要求和内容，现将一年来的个人工作述职如下：

### 1、苏北市场全年任务完成情况。

我负责连、徐、宿地区的销售工作，该地区全年销售万元，完成全年指标1%，比去年同期增加了万元增长率为%。与去年相比原老经销商的销量都有所增长，开发的新客户销售也基本稳定，新客户销售额有望有较大突破。

### 2、重新捋顺销售网络。

在原有的销售网络的基础上，精耕细作。以各经销商为中心，从一个一个市场入手，同经销商编织五洲产品的销售网络，通过我们的努力，和每个经销商细致沟通，耐心做工作，明确各家经销商经销区域范围，做到不重复，不恶意串货，逐一解决售后服务等各项问题，终于让经销商重拾了销售五洲产品的信心。

### 3、开发空白市场。

连、徐、宿地区三个地区底只有6家经销商，能够正常发货的只有4家，空白县市过多，能正常销售的太少。年初我对空白区域进行重新调研，结合区域生活用纸消费习惯，制定了详细的市场开发方案，寻找合适目标客户，有针对性宣传销售产品。经过一年的努力，全年共开发新客户6家，终端连锁超市1家。

### 4、组织今年的销售工作。

积极宣传公司各项售政策及淡储旺销政策，苏北区域今年销售量比增加了800万以上。淡储旺销政策是我们公司产品率先把经销商的库房占满，使其不能再储备其他公司的产品，旺季到来，经销商优先销售的都是我们公司的产品，大大提升了公司的销量，甚至一些品种出现断货。如果发货及时的话，今年销量还能提高一块。

5、做好苏北区域各月市场销售分析工作，落实回款进度并向公司领导汇报各月完成情况，对当月的销售工作进行总结分析并根据当月的销售情况及结合全年销售任务做好下月销售计划。

6、每月至少一次与本区域重点客户一起分析市场销售过程中存在的问题，对这些问题及时给予解决，并与客户分析竞争对手，商讨提高市场占有率的办法，将有价值的观点和方法及时反馈给上级领导。

7、积极参与并协助上级领导做好一些销售政策的和流程的制定，并对实施情况进行跟踪落实，做好内勤工作的协助和指导。

一年下来，虽然苏北市场销售工作无论是在销量还是在销售管理方面都取得了突破性的进展，但仍存在一些问题：

1、我们销售工作做得不细、对市场的了解分析不到位，面对市场的激烈竞争反映不够迅速，使我们失去一部分市场。

2、市场串货监管不到位。由于今年销售政策的改变，各家经销商的销售压力比较大，较去年相比个别区域出现串货情况。虽然今年我们对串货问题组织讨论过，但工作还没有做到位，串货问题继续存在，这样对我们产品经销负面影响都很大，对经销商的信心打击比较大。我们销售人员在信息收集、反馈方面做得也不够全面，有的区域能提供信息协助防止串货，而有的区域搜集不到。这说明我们业务人员的业务能力还需更快更好的提高。

3、苏北市场网络规划不好，二三级市场进货渠道比较乱，市场规范不到位，随意销售现象比较严重。

结合销售工作取得的成绩及存在的问题，并根据生活用纸1.5亿元的销售目标，打算从以下几个方面来开展的销售工作：

1、加强市场推广、宣传力度。

在巩固现有的市场份额基础上，加强市场渗透，运用各种有效促销方式或商务手段，确保市场的占有率；制定市场宣传策略

略，监督广告投放，实施多媒体传播计划，制定并实施销售活动方案。

## 2、健全营销网络。

完善客户资料的建立、保存和分类管理，负责客户情况收集、调查，消灭空白县市。

## 3、做好业务人员培训、交流工作，进一步完善销售管理工作。

我们要对任务进行落实，做到目标明确、责任到人，保证预期目标的实现，同时会加大销售人员的引进及整合，对新进的人员进行全面的培训，使更多的优秀年轻人加入到我们这个销售团队中来。

## 4、服从大局，团结协作。

在日常工作中，做好销售经理助理的本职工作，努力完成公司领导布置的各项工作，积极为其他同事的工作创造良好的氛围和环境，互相尊重、互相配合。同时，勇于开展批评和自我批评，对其他同事的缺点和错误及时地指出，并督促改正；对自己在工作上的失误也能努力纠正、主动承担责任。

我仍会和所有销售人员一道努力拼搏，力争公司生活用纸销量增长%，为实现公司生活用纸销售总额为亿元的目标而奋斗。

述职人：\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

## 电工维修工作年终总结篇二

我叫\_\_\_\_，20\_\_\_\_年8月份加入公司，现在是选煤厂检修车间电工。在过去的这段时间里，能够较好的完成领导交给的各项工作任务，但同时也存在很多的不足之处，需要不断地学习和改进。

现对自己的工作进行一个小结：

4、负责选煤系统和各电气设备的检修维护工作，严格监控检修进度及质量；

5、平常工作时，严格要求自己，注重以身作则、以诚待人、爱岗敬业、讲奉献。

总结这一年来自己工作中还存在不足之处，还有很多需要自己去学习，工作方法需重新改过，每一段时间都需要好好总结，并对自己该做该学习的做好一个计划安排，虚心接受选煤厂各上级的教导，增强与同事维修人员的交流探讨，认真完成每个任务，配合好各方面的工作，争取在最短的时间里取得的进步，不断加强自己的综合业务能力，做好自己的工作。

不足的方面有：

1、自身专业技能不高，没有很好的做到理论与实际相结合。动手能力还需要不断加强；

2、解决问题的能力不强，对师傅领导有依赖性；

3、处理问题时思路不清晰，考虑问题不全面，对电气自动化设备的熟悉程度还不够；

4、专业知识了解的不够，自主学习还有待提高。

20\_\_\_\_年工作计划：

根据自身当前存在的不足和自己的工作性质，做出20\_\_\_\_年的工作计划：

1、严格按照要求完成领导交给的各项工作任务；

4、认真做好自身负责电气设备的检修保养维护工作，保证检修的质量；

5、提高电气自动化设备检查、设备隐患整治的力度，做到及时发现问题并解决。

新的一年我会加强自身专业知识学习，使自己的专业素质得到提高，在今后的工作中更加明确自己的技术岗位。另外，增强自己的安全意识，并把安全、质量落实班组及个人，确保工作按照安全、质量有关规范顺利的进行，力争为选煤厂在20\_\_\_\_年业绩更上一层楼而贡献自己微薄的力量。

维修电工述职报告通用3

## 电工维修工作年终总结篇三

20\_\_\_\_年度即将过去，为能在下一年度更好工作、总结经验、坚持优点、改正不足，总结述职如下：

在一年的工作中，由实习电气技术员变为正式的电气技术员，在实习的时候主要是学习技术知识，但转正以后，除了技术还要更多的工作，这对我这个刚参加工作不久的毛头小子来说是个不小的难题，但我并不气馁，在工作中虚心的向老师傅们学习请教，以丰富自己的经验。这样才能够将机电检修工作做的更好。通过总结，虽然取得了一定的进步，但是仍存在很多的缺点和不足。作为机电车间一名电气技术人员，在工作生产中只有不断的总结经验教训，发现不足，才能使自己得到更快的进步。

### 一、深入现场、扎实工作

作为一名电气技术员，我的主要职责是负责车间电气技术工

作，制定电气设备的检修安排工作和相应的规程、技术操作措施，组织职工搞好业务培训，并且经常深入现场，不断推广新工艺和新技术。

一年来，不论是在实习期间还是转正以后，我都努力工作，认真履行职责，从技术和水平上不断提高自己，在各个方面都取得了较大成绩。在车间里我与工人师傅们同上同下，遇到设备出现问题积极到现场处.故障、排除隐患。每天坚持到现场查验设备运转情况，高、低压设备的供配电情况；掌握选煤生产的工艺流程，学习.中控制原.；了解、学习厂里现使用plc.控系统的原.及其程序。现在很多方面都取得了较大的进步，例如：对高压电机带调速系统(ca03□ca04□ca39□ca40)□277保护线路短路故障、主厂房以及新厂房洗煤系统等，由浅入深的了解了系统基本控制结构和原.。目前还不能谈到对其说掌握，只能随着进一步的实践学习区逐渐的掌握。一年的工作，把以前学到的知识与实际生产有效的结合，为以后能够更好的.论联系实际，更好的促进生产、更好的减少工人师傅们的劳动强度、更有效的提高劳动生产效率、为企业和社会创造更多的效益打下了坚实的基础。其他方面，一丝不苟的完善和完成电气安全规程措施，并且认真监督实施。在\_\_\_年度十一检修中，通过对变压器进行更换，学到了很多平时看不到的东西，而对老重介原煤系统的改造，使我对洗煤厂的电气设备有了更深层次的。

在工作中，首先是对自己要求严，不允许职工办的事，自己坚决不干，为现场职工做好表率。在执行贯彻规程措施上，严格现场对号，措施不对号的工作一项不干。对职工的违章行为和不规范行为坚决制止。在生产中出现的安全事故和影响生产的事故认真组织分析，做到了落实责任，教育、警醒大家的目的，杜绝类似事故得再次发生。其次是考虑工作细，做到了统筹兼顾，即有安全教育方面又有具体地工作布置，既考虑到了生产又考虑到了机电和经营，做到了面面俱到无漏控现象，工作做到了有布置、有落实、有检查。三是务实，通过每天坚持学习，不断提高了自己的.论水平、业务水平、

实践经验和个人素质。四是工作扎实，工作不停留在表面上，不怕困难、不怕伤人、求实见效，进一步提高了自己的水平。

## 二、投身技改、勇于创新

在工作中，认真向老同志学习，不断提高自己，并且利用其他时间，学习更高新的知识。积极参与到厂原煤受煤系统的改造中去，从破土动工一直到受煤系统试运行成功，都一直在受煤坑，从开始的统计到货资料到后来的调试，从中学到了很多知识。这种机会是很少才能有的。

经验教训，把存在的问题，不懂的问题都记录下来，并且抓紧时间解决处.，做好记录，以便日后遇到同样的问题，能够更快的组织处.好。认真学习方式和方法，使自己在今后的生产组织中，能够更好的完成领导布置的工作和任务。在以前的工作中，考虑问题往往不周全，做事不考虑后果，不仅耽误了自己，还影响了别人，在今后的工作学习中，一定加强学习，使自己更快的成熟起来。

完成了领导交给的其他各项任务，盯岗时认真负责，与职工同上同下，认真检查各项工作的完成情况的并及时向车间及厂领导汇报，出现机电事故时，能够盯在现场亲自动手或指导解决事故，缩短了事故的处.时间。根据实际工作抓好备品、备件的准备工作，备件到位齐全，没有因为备件而影响生产，并有计划性地投入备品备件和机电的材料消耗，杜绝了浪费，加强了职工的成本意识教育。无遗漏的完成了领导交给的临时任务，对领导交给的任务按质按量的完成。

## 三、自我评价

思想是人的灵魂，也是企业的灵魂，一个人要进步不仅要从业务上进步，更要从思想上进步，和企业的精神统一。也只有这样的进步才是一个全面的进步。



在生活中，我们遇到了许多打击和挫折，每当此时，心里总是有各种情绪，不能振奋起精神来，可是每次听到学校或者单位里的党校老师们讲解党的思想，党的先进性，党的艰苦奋斗、不屈不挠的精神时，自己就象找到了指路明灯，心胸顿时开阔起来。这使我认识到党的伟大!在开滦，艰苦奋斗的精神在党的指挥下一直在发扬，正是在党的正确知道下，开滦创造了辉煌。

在刚进大学时，我就写出了入党申请书，可是最后由于很多缘因，我没有成为一名共产党员，在大学期间留下遗憾，但我并没有因此而受到影响，相反我却更加严格要求自己，让自己不断的进步，所以我从入矿的开始就下定决心，希望我自己能够成为一名合格的共产党员。为此，我在\_\_\_\_年初就向车间党支部递交了入党申请书。以望能够成为一名党员，以便能够更好的开展工作。在实习期间，进一步树立与时俱进，振奋精神，开阔视野，把握工作的规律性，总结创新，充分发挥自己的创造性。要坚持实事求是、一切从实际出发的科学态度。把握正确的发展观，以饱满的热情投入到工作中。

总结一年来的工作，即有成绩又有很多的缺点。在今后的工作中，只有不断的认真总结，发现不足，改正缺点，个人才能得到更快的进步。

我的述职完毕，谢谢大家。

电工维修个人述职报告2

## 电工维修工作年终总结篇四

20\_\_\_\_年上半年以来，在公司领导的关怀及领导的指导下，本人以公司的“十个一点”为服务理念，努力学习，认真工

作，现对此期间的工作总结如下。

### 一、参加前期交接房工作。

本日于20\_\_\_\_年2月21日进入公司北城旺角管理部，在老员工的带领下，本人虚心学习，为北城旺角二期d.e栋设施设备验收。为交房及日后的物业服务做充分的准备工作。

### 二、北城旺角二期交房工作。

从3月30日交房起，本人隶属于验房组，陪同前来接房的业主验房，为其对户内的配套设施做介绍，就其有疑问的地方做详细解释。在为期一个月的集中交房期间，我学会了许多东西，学会了如何更融洽的与人沟通，学会了用更专业的知识去为客户排忧解难。在此期间，本人收获颇多，也总结了一点点如何顺利的完成陪同业主验房的经验，北城旺角二期的交房工作比较顺利也相当的圆满，其中也有着一份我的努力，为此我感到衷心的高兴和自豪。

北城旺角二期交房工作完成后，本人于20\_\_\_\_年4月25日北城旺角调入西彭西城华府。负责西城华府的前期工程进度追踪与工程质量监督，西城华府是我司的一个新楼盘，也是公司的一个新窗口，在这里，很多来自各个地方的我们走到了一起，大家成为了同事，成为了朋友，都为着公司的发展壮大而努力。

### 三、西城华府的交房及准备工作。

在接房前的筹备工作中，我们都很努力，各种资料，细节，说辞都准备得很充分，美中不足的就是，因为时间关系，未能够进行分户验收，以致后期维修量偏高。为期一个星期的集中交房期间里，交房数量达百分之八十，而至今，接房数已经超过了百分之九五以上。

#### 四、设备设施的验收

自西城华府交房前一周开始，我们工程维修班的同事就开始了小区里面的设备设施的验收，经常都是加班加点，维修班工程人员连续加班半个月。我始终坚持在自己的岗位上，新楼盘交房开始后，我和同事们起早贪黑，虽然很累，但是我们都觉得过得很巴适。

#### 五、装修监管

在接房后到今日已有五百多户业主办理了装修手续，近百家业主已入住，来年我们将继续对装饰装修进行监管。

#### 六、设备的保养及监管

在设备交接后，紧接着就是设备的保养，我与维修班同事做到了每月对发电机，配电设备，供水设备，消防设备，照明设施，运动健身设施等进行定期保养，并对电梯保养进行定期检查督促，由于很多设备好在保质期，我们要做好与厂家的沟通，有问题及时通知厂家。

在具体的工作中，我努力做好服务工作，一是认真收集各项信息资料，全面准确的了解和掌握各方面工作开展的情况，分析工作中存在的主要问题，总结工作经验，及时向领导汇报，让领导尽量能全面、准确的了解和掌握最近工作的实际情况，为解决问题做出科学的、正确的决策。二是领导交办的每一项工作，分清轻重缓急，科学安排时间，按时、按质、按量的完成任务。三是在接待来访的业主中，坚持按照工作要求，热情接待来访业主，认真听取来访业主反映的问题、提出的要求、建议。同时，对业主要求解决又一时解决不了的问题认真解释，耐心做好业主的思想工作。争取把工作做得更细、更好，以获得业主们对我司工作的认可。

在20\_\_\_\_年，我要在公司领导的英明决策下，我会带领维修

班的所有维修工倍加的努力，踏实工作，将西城华府的装修监管工作做出成绩，对小区的设施设备进行全方位的保养，维护，以期获得小区业主的认可，认可我，认可世家物业。

电工维修个人述职报告5

## 电工维修工作年终总结篇五

各位领导：

我叫\_\_，36岁。是电工厂一名员工，综采维修电工高级工。一年来，在各级领导的亲切关怀和正确领导下，在工友们的大力合作支持小。我紧紧围绕车间综采维修工作的特点和规律，努力适应岗位新的要求，不懈努力认真学习。扎扎实实地进行设备的检修工作。圆满完成了各级领导交给的各项任务。现将20一年的工作学习情况简要汇报如下：

一、20一一年，由于生产需要，井下新掌子面安装所需设备较多，设备检修，技术改造任务较重。为此，我立足本职，克难攻坚，积极努力的检修设备。

(一)加强思想政治学习和业务学习，总结经验，探索创新，努力提高技术素质和工作能力。

(二)认真进行设备检修，及时解决检修中出现的各种问题，充分发挥高级工作用。

(三)一丝不苟严细认真地做好本职工作。

二、充分发挥专业技术，结合车间生产实际，积极开展技术改造与创新。在小型三相异步电动机大修中绕组使用了连绕下线技术，即节省了一部分材料，又节省了接线时间。做到

了节支降耗提高效率。针对试验电缆越用越短的问题，在试验电缆接线端加装了接线鼻子，防止了电缆越用越短的问题。延长了电缆的使用时间。另有其它小革小改，解决了生产中的一部分问题。

三、积极发挥师傅带徒的作用，培养新工更快的能够独立作业，提高新工的技术水平。同时努力学习提高个人的技术业务水平。与其他工友互相学习，将自己的经验与大家共享。我现在所带徒弟“伊国兴”现已基本可以独立作业了。

四、生产过程中牢固树立起“安全为天”的意识，坚持“安全第一，生产第二”先安全后生产，不安全不生产的原则。对自己的安全负责，对工友的安全负责，对我的家庭负责，规范操作，决不违章。在干好本职工作的同时积极完成领导交办的其它工作。

以上是我一年来的工作述职。一年来所取得成绩是领导信任和工友们支持的结果，虽然较好的完成了工作任务，但离领导的要求还有一定的差距。在今后的的工作中，我将以更加饱满的工作热情，继续努力，不断提高技术业务水平，争取工作更上一层楼，把各项工作完成的更圆满。为建设安全高效的钱矿，为开滦集团公司改革发展经济腾飞做出更多的贡献！

维修电工个人述职报告2