

# 最新社会实践个人总结报告(优质7篇)

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 社会实践个人总结报告篇一

三下乡社会实践活动个人总结7月10日到16日我所在学校——山西医科大学进行了为期一周的大学生暑期“三下乡”活动。这次活动的主题是：千里汾河，清水复流——保护母亲河行动。口号是：发扬抗震救灾精神，投身汾河治理活动。我们这次活动紧紧围绕主题展开，我们先后进行了清理河道，参观蒙牛企业、养牛厂、绿色蔬菜基地并参加了收获大葱的公文大全欢迎来访劳动，之后又举行了义诊活动，听了省水文局李爱民处长关于汾河的讲座，最后参观了汾河二库。一切行程安排紧凑又充实。

在这次活动中，我是宣传组一员，和其它组员合作负责简报整理。每天的户外活动通常从早晨一直到下午，而每个人都在外出集体活动中有任务。最多两个小时以后又要开总结会，然后开始工作直到九、十点。我的工作算轻松的，很多同学还要熬夜才能完成如此大的工作量。所以说，我们的确很累，连考试时都没这么累，但我的收获很大。首先，我学会了负责任的态度。我们的工作责任到人的，每个人都需要为自己、为集体负责，所以要好好完成工作，不能逃避。其次，是对事人真的态度。既然不能逃避，就应该认认真真的工作，那不是为应付谁去做。我不仅为集体，也为自己，以及自己的心。再次，是对社会有了更进一步的认识。也许我们并没有直接面对社会，但通过此次活动以及各个方面对我们活动的支持、协调，我们也间接学到了社会上为人出事的道理。还有就是让我懂得了作为一个社会人，我们都应为社会尽相

应的义务。

此次活动对社会来说是非常有益的一举。俗话说的好：五千年文明看山西。可见山西在中国的地位，而作为山西的母亲河，汾河就更重要了。虽然我们大学生不能做很多，但做到我们所力所能及的事，也是对社会做的一点贡献。

最后，我希望全社会都发动起来保护母亲河，为山西能处于青山碧水之中而尽自己一分力。

年月日xx

## 社会实践个人总结报告篇二

寒假是学习生涯中比较漫长的一个假期，想找点什么事情来充实自己原本可能日复一日空闲的生活，于是选择了在我家附近的沃尔玛超市当售货员，当然只是属于寒假打工类的。因为只是短期的，所以经理没有安排什么很需要技术的工作给我们这些没有经过专业训练的人。但一接手就发现了当售货员真的不是什么很简单的活。

在社会上，最基本的一点就是遵守它该有的制度，这是原则。所以首先必须要做到的就是遵守超市的上班时间。因为在学校也是差不多的时间，所以早上八点上班晚上五点下班可以接受。而且中饭可以在超市吃，不用特意回家吃，比较方便。不过比较耐不住的是工作时间一定要站着的，先前几天真的有点坚持不下去了，不过万事开头难，所以在朋友鼓励下还是坚持了，到后来习惯了些就好多了。

其次，这是我的第一份工作，对此我是投入了满腔的热情，但是事实并没有像我预想的那样。因为以前一直以为作为售货员只要站在货柜边上，如果顾客询问就回答一下就好了，在其位才发现没有那么简单。不仅要站着，还要打标签，查价，看看有没有什么涨价降价的商品需要及时改价。当有新

货进来时我们也要帮忙，分类然后放上货架。在超市里并不是每个人做好自己的就可以了，他们每个人涉及的工作都不是只有一项。只有各部门之间互相帮助才可以使人力资源不浪费，也可以使工作效率达到最大化。工作期间不仅体会到了团结在一个团队中的重要，也在工作中认识了更多的人，虽然他们中有很多年纪多块赶上我父母辈的人了，但是朋友是没有年龄界限的，所以和他们在一起还是很开心的，他们不仅会和我开玩笑，还会将他们的一些经验总结教给我。认识他们这些人，真的是一件很好的事。

这是一份在大多数人看来很简单的工作，但在经历过后我真的从这么一份简单的工作中学习到很多。比如，每天都会碰到很多人，各行各业的人有他们自己不同的交际方式，而我在与他们的交流沟通中锻炼了自己的交际能力，这是花钱买不来的。另外，这样一份工作也让我对底层的一些工作人员产生一种崇尚之情，若是没有他们在自己的岗位上坚持着，那我们在超市购物所享有的那些便利还会存在吗。最后就是从工作经验中学到的处理事情的能力，当很多事充斥在你面前的时候，紧张是无效的，最先要做的是分清事情的轻重，紧急不紧急，然后再根据结果安排好各件事情的先后，再全身心地投入到某件事上。书上常说想要一件事最高效率完成的最好办法是全身心投入，努力完成它，以减少所需要的时间，正所谓磨刀不误砍柴工嘛。

当然在工作期间不只是得到了一些收获，还发现了一些超市里的问题，其实也是属于人们的一些不良习惯的问题。比如很多顾客的态度比较差，觉得售货员是拿工资干事的，所以在购物时对售货员的态度比较差。其实应该将心比心一下，谁不是在收获中为别人服务呢，既然所有工作的最基本的本质都是这样的，那么又还有谁可以对别人不尊敬呢。想要获得别人尊重的同时要懂得尊重他人。

当然这种不尊重也并不只是顾客对工作人员，有些工作人员的态度也很恶劣，原本对顾客应该保持的超市良好的服务形

象，而有的售货员会对一些比较挑的顾客发表不满，甚至有的售货员会将生活中的情绪带到工作中，带着情绪上班是作为一个工作人员很不应该的事。所以一些超市可以设立一些奖励设施。通过顾客在购物后对售货员的服务态度做出评价，以此通过一些经济物质上的奖励来奖励一些认真负责的售货员，惩罚工作态度不好的售货员。

在以后的学习工作中，需要有的体验，的经历。我要看看我能否在恶劣的环境中有能力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。

不久，我在一家超市找到一份导购的工作，因为我的想法是先从小事做起，第一天领导给我安排的工作是熟悉自己所在的货品专柜的货物的种类，价格，和以后工作中应该做的工作，货物的摆放报单等问题。

- 1、严格遵守商场的规矩。俗话说：国有国法，家有家规。自然，作为一个单位也有相应的规定了。
- 2、做事勤快，不能偷懒，不仅要做好本职工作，还要保持超市的卫生，
- 3、对待客人要面带笑容，耐心服务。
- 4、要与同事和睦相处。

就这样我开始了工作，由于自己平时也总是买东西，对这类工作一有一定的了解，所以工作还是很顺利的，虽然有些客人很叫真，很难缠，只要耐心解答就会解决问题；同事还是很友好的，也许是由于我的工作时间短，对他们没有竞争吧！

万事开头难，什么事都要有尝试，不然永远都不知道自己不足在哪里，自己也不会很快成长起来。在经历了这次的工作之后，明白了“很多事情看起来简单，但实际上与我们的想象是有很大的差距的”。一个小小的商场的经营也不容忽视，不但要有细心，还要有策略，谋划。总之，任何事情都要考虑周全。

如果你真的想要成长，那就要把自己投入到社会的大熔炉中去，只有不断的磨练才能让自己变成一把好“剑”，锋利无比，成长是要一个过程的，学校教会了我们知识和做人的道理，而社会就是一个考场，考考你学的怎么样，在社会的大环境中所学到的东西可以让我终身受用。我会不断实践，在实践中锻炼，在实践中得真知。在今后的学习生活中会更加努力，端正思想，明确方向，在不断完善中求发展。

### 社会实践个人总结报告篇三

社会实践是一项综合性的、社会性的活动，是一个由学校向社会接轨的环节，是学校学习向社会工作转型的一大模块。社会实践是学生把所学知识运用到实践中去的过程，学习的目的就是运用，就是去指导工作，而社会实践正好扮演了把学到的文化理论知识正确运用的工作中去的主角。我们必须要做到用理论去指导实践，用实践去证明理论。所学的知识仅有运用到实践中去，才能体现其价值。社会实践是一个锻炼的平台，是展示自我本事的舞台。

经过社会实践，我们要努力提高动手的本事，在实践的过程中发现其不足，然后去反馈到学习中去，会更能提升自我的本事。销售服装是一门当面与顾客打交道的学科！它要求极强的表达本事及反映本事，所接触的顾客是包罗万象的，需要你擅变！并且需要技巧性！如何才能把衣服卖出去！要求价钱赚的，数量最多，顾客到达满意！

到服装店社会实践主要是为了锻炼自我的表达本事，应变本

事及销售产品本事！向那些老员工学习经验。

销售服装的社会实践资料主要有以下几个方面：

### 1、实地销售

仅有进行实地实践，才能学到销售服装的经验，表达和应变本事！还有让顾客满意而归！

### 2、总结经验

短短的社会实践中，把每一天销售后的经验教训记录下来，从中吸取不足，发扬自我的长处，完善自我！如此来提高自我的销售业绩。

3、学习管理到服装店不仅仅要学习直接的销售产品，也要学习服装店是如何管理员工及安排任务的！从而扩展思维，学习企业的管理系统。

在短短的社会实践期内，经过与顾客的直接接触，真正的锻炼自我的表达本事，提高了自我的应变本事，锻炼了心理素质。介绍服装自如，现场处理灵活，经过对自我经验教训的总结，提高了销售业绩，学习了书本学不到的经验！在管理方面也有所收获！

经过这次社会实践，自我的社会实践本事大大地提高了，适应社会的本事强了，语言运用本事增强了，真正跨出了，走好了市场营销道路上的第一步。

以上是我的社会实践工作总结，经过社会实践发现，自我还存在着不少问题，包括文化知识的欠缺，真是“书到用时方恨少”。学习涉及的面太窄，学到的知识太单一，没有构成一个很好的体系。联系实际的本事太差，将学到的知识不能运用到实践中去，没有一个知识储备体系，用到哪学到哪。

并且应变本事较差，不能果断处理问题。在今后的学习中还需要在各方面去提高自我的各方面的本事，尽可能完善自我。

社会实践，是十分重要的一步，在社会实践中提升本事，在社会实践中学习都是十分关键的，抓好社会实践，是关键的，迈好这一步，是步步高的前提。好的开头是成功的一半。

个人社会实践总结报告

大学生社会实践个人总结

社会实践大学生个人总结

社会实践个人工作总结范文

个人寒假社会实践

社会实践个人报告

大学生社会实践个人工作总结

## 社会实践个人总结报告篇四

20xx年xx月xx日，xx大学20xx年暑期社会实践赴xx分队外语学院社会实践团活动总结大会在xx县教育局会议室召开。参加会议的有xx县教育局领导、xx县xx二小校长、xx县示范幼儿园园长以及外语学院社会实践团的全体成员。教科科xx科长主持了此次会议。

会上，首先实践团队长李婧向与会领导汇报了实践团几天以来的工作，报告此次活动使实践团成员得到了极大的锻炼。接着，实践团队员代表代凤先代表全体队员就实践活动的感受在会上发言。实践团团长xx老师就xx县留守儿童现状作了分析报告，并提出了相关建议。

xx县教育局领导对分析报告作出了积极的回应，教育局局长向实践团成员介绍了xx县经济、教育情况，指出纵向比较xx教育情况正逐渐好转，但横向来看仍存在不足。领导们希望实践团大学生们毕业后能回到xx[]贡献xx[]

会议最后，教育局与实践团互赠锦旗并签定建立社会实践基地的协议。至此，此次汇报总结大会画上圆满句号，也代表了外语学院暑期社会实践的活动圆满成功。

## 社会实践个人总结报告篇五

为期十天的社会实践已经结束了，虽然我真正下乡的下乡时间只有几天，但是对于我来说，是多么珍贵的一笔财富。在这些日子里，我们共同经历了快乐、辛酸、收获、付出，但是我们都无怨无悔。在这次下乡活动中，包括前期准备工作，我收益挺多，让自己能够更加清楚自己的各方面的能力，如吃苦耐劳能力，意志坚定能力等等，这也是一个很好检验自己的舞台。而且，这次活动也把我从理想社会拉回了现实，让我看到了自己的各种不足，包括知识储备，沟通能力等等，同时给我未来的发展指明了方向，促使我不断发展欠缺的方面。最后本人简单地总结一下这次社会实践中的经验，主要有以下体会增加了动手实践能力。

因为下乡时的伙食都是由队员轮流负责，以四个人为一组来负责，这对平时不下厨的我是一次考验，不过我还是很认真地帮忙洗洗菜，看看火或者切切东西。而且下乡的地方条件有限，很多事都要亲自动手解决，这就锻炼了我的动手解决问题的能力 and 应变能力。

下乡活动的进行需要全体队员的'齐心协力完成，沟通更成为其中重要的关键。很幸运地我们这支队伍的成员都很和和睦睦地一起生活，一起聊天，齐心协力地进行下乡的各种活动。队员间的沟通理解成为我们之间重要的联系。而且，和小朋友们的沟通也是重要的，跟小朋友们好好相处，好好了解，



不仅有利于对下乡活动的进行，而且还能够跟小朋友们成为要好的朋友。这份友情是可贵的。

因为我们是两个校区的同学组成的，来自不同的学院，每个人有其不同的性格特点。下乡的日子里，怎样相互帮助理解，是一个很重要的问题。幸好我们能互相理解和支持，成为要好的朋友。

一个团队去参加实践，讲究的是团队精神还有团队协作能力。在实践中，我发现了自己在这方面还是有点欠缺，也好，早早的知道自己的缺点，以后注意提高自己这方面的能力。但是在下乡过程中也存在不足。

因为实习的原因，错过了一些跟大家一起下乡的日子，只能在最后几天体验下乡的生活，而且在最后的几天里，主要的下乡活动总体结束，只剩下晚会这主要的活动，这是主要的遗憾。而且，我实际动手能力较差。

## 社会实践个人总结报告篇六

为期两周的实训，终于结束了，回首这个调查实践，我的体验感觉深刻，以前并不知道真正的生活真正的工作到底是什么样的，这次的生活实践让我真正体会到了工作的辛苦，挣钱的不容易。通过这次的工作经历让我能更好的调整好自己的心态，以便更加认真努力学习今后的课程，为以后真正独自接触社会奠定坚实的基础，所谓“吃得苦中苦，方为人上上”！

在组内的工作分配中，我努力完成接到的每一个任务！项目一：在茂名广百商场，我主要是负责产品布局，如高档靴，货架陈列，如冬季衣服。以及观察销售人员的服务态度等工作！刚开始，困难重重！有很多需要急记的东西，因为顾于超市的忧虑，我们不能带笔现场速记，一切靠大脑来速记，最糟糕的是，出了商场就忘记当时记得满满的信息！在目察

过程中，我们时不时到会受到服务人员的注意，我们只好假扮成“顾客”的身份，洞察我所要获取的信息！在广百超市多数都是高端产品，很难获得我们这次调查所需的信息，但为了完成任务，我只好一个一个细节的查找，为了更加准确的获得信息，我只好充当购买者，礼貌向服务人员详细询问某些产品的卖处摆设！在此商场我遇到最大的困难就是，路径不熟悉，以为平时都很少去大超市购物，更糟糕的是，竟队员失踪，掉队了。

在明湖商场，我主要是选择应季品的热销情况，如电热毯，冬季服装，保暖手套等，对他们的促销方式以及节庆商品的优惠进行了解，也比较了明湖与广百在产品布局，货物陈列方面存在的差异，找出特别点，进行强脑力风暴记忆！在明湖，我主要是选择分层去观察，查看商品的价格，同种产品的规格等！查找明湖经营的特色，其中，廉价实惠，任选认购是明湖的一大优势！在明湖遇到的难题是：产品杂，人流量多，拥挤，调查某商品需要花费较多的时间和精力！

在沃尔玛，我主要是负责商场内部装饰的情况，与观察工作人员的着装与平时的区别，货架的摆设形式，及沃尔玛的节庆代表商品等！我在沃尔玛商场了了解到了布娃娃的摆设，饮料的货架锥形摆设，或圈形摆设，内部挂起了喜庆的灯笼，贴上了兔年的宣传纸等，服务人员热情主动介绍应季品，我借她们的陈诉进行同种规格同种牌子的衣服进行了墨记，以便与其他商场的物品进行比较！在沃尔玛的实训中，需要的时间太长，要了解的内容比较分散，需要整理，分类的信息较多，易遗忘！

通过以上的几次艰难调查，获取了我们相应所需的信息后，我们继续了我们组内调查信息的讨论和资料的整理分析的意见交换过程。在此过程中，我主要是向组内人介绍了我的资料和看法，提出了一些建议和结论以供实训调查报告撰写的所需！达成一致意见后，我还进行了网上文字的整理，同时，对三大商场的背景，经营理念进行了查阅，以便更加了解和

熟悉我们此次调查和发现问题与他们问题存在事实的调查距离！

项目二：我主要是负责整理一份问卷调查，是经过组内讨论后确定的关于洗发水使用情况的调查(参考版)，广泛收集组内各人员的问题和设计方案，认真审核问题是否重复，把问题进行由浅入深的排序，和询问身边同学使用洗发水的情况和进行收集记录和总结！用"word"文档进行了输入和排版等！由于时间紧迫，在调查国内知名市场营销服务公司的背景和流程方面，我个人收集的信息不全面，只做了粗劣的查阅。最后是参与小组的实训总结，提出了我的体会和心得，和这次小组合作，配合过程的相关问题和不足！

总之，此次社会实践调查对我的学习或以后的工作意义重大。短短的两周，我不仅亲身体会了实训调查工作的艰辛和喜悦，也学到了严谨、务实、求真的工作态度，锻炼了吃苦耐劳的工作能力！所谓“吃得苦中苦，方为人上人”，作为一名大二学生我能抱着贴近社会，了解社会的愿望，参加了大学生社会实践是十分必要的！我主要是希望自己在进入社会之前，积累多点社会经验，提早与社会来个零距离接触，学习如何与人沟通，如何与人交流，如何与人合作等等。

经过重重考验，我明白了，任何的工作都能给我们带来课本上无法得到的知识，所以在工作中我们要多想多学多做，按时积极完成任务。在实践中，虽无大事，但从点滴做起，收获匪浅。在这段时间的工作中，我最大的收获就是做什么事情都要有耐心以及韧性，社会不比家里不管做什么都有人给你庇护，“在家千日好，出门半日难”社会生活中有着很大的学问，说话做事都有不少值得我们学习的地方！难免会有许多的不适应之处，因此也总会出现一些小错误，但我们认真学习，挑战困难，有不懂的地方就问，随着经验的不断积累，错误的逐渐减少，工作效率不断提高。充分的体现了“磨刀不误砍柴工”的道理我们也要发挥团队最高战斗力、亲身体会到团队合作的巨大作用，因为个人的能力毕竟有限，难有以团

队形式进行配合的事半功倍。我们这次活动前期以团队形式开展，有分工的。大家密切配合，使调查活动能成功的完成并趋于完善，使我们亲身感受到团队精神和魅力所在，使我们提高了自己适应团队的能力，使工作效率最高！

还认识到了自己有许多不足之处，例如，沟通意识有待提高，解决问题的能力不强，遇事不够沉着冷静！以后，我一定会不断提高自己，因为知道，只有沟通，才能相互了解、相互交换意见；只有理性的头脑，才能在实践中不断提高。还有就是，我们应对困难勇气不够，总会有所埋怨，调查流程缺少经验，调查工作不够熟练等诸多问题！通过此次调查，我也明白了在工作中的得与失只有通过交流、沟通，相互学习、参考，才能避免走弯路，才能真正达到共同提高的目的。实践出真知，要想成为新一代地佼佼者，必须跨出校门，走向社会，把自己所学的理论知识应用于实践，从实践中不断分析、总结，从而提高自身解决问题的能力。走向社会，参加实践，这样可以帮助我们摆正自己的位置：不盲目自大，也不过分自卑。参加社会实践，对我们树立正确的人生观、世界观、价值观有着很大的帮助，对我们的事业心、社会责任感也有一定的帮助！相信，以后，只要我们脚踏实地，兢兢业业地做事，一定会有属于我们美好的明天的！

## 社会实践个人总结报告篇七

通过社会实践的磨练，我深深地认识到社会实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。

这个假期我报名参加了学习安排的寒假带薪顶岗实习，过得十分充实。在此次假期实习中，我以“善用知识，增加社会经验，提高实践能力，从社会实践中检验了自我”为宗旨，

接触了社会，了解了社会。以下是我此次实习中的些许心得体会。

一. 在社会上要善于与别人沟通。这段时间的工作让我认识了很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听娶耐心、虚心地接受。

二. 在社会中要有自信。自信不是狂妄的自夸，而是对自己的能力做出肯定。你没有社会工作经验没有关系，重要的是你的能力不比别人差。社会工作经验是积累出来的，有自信才能使你更有活力更有精神。

三. 在社会中要克服自己胆怯的心态。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四. 工作中不断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。

不知不觉，转眼期盼许久的为期一个月的社会实践就过去了。第一次参加社会实践，我明白中学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。

近半个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了

体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟!在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面，大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解。才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起，每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了。我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它。如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

俗话说：在家千日好，出门半招难!意思就是说：在家的時候，有父母照顾，关心，呵护!那肯定就是日子过得考试吧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自己一个人去解决，在这二个多月里，让我学会了自强自立!凡事都要靠自己!现在，就算父母不在我的'身边，我都能够自己独立!

通过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财富。社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件;才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。今后的工作中，是在过去社会实践活动经验的基础上，不断拓展社会实践活动范围，挖掘实践活动培养人才的潜力，坚持社会实践与了解国情，服务社会相结合，为国家与社会的全面发展出谋划策。坚持社会实践与专业特点相结合，为地方经济的发展贡献力量为社会创造了新的财富。

一切认识都于实践。实践是认识的说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实践，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不仅要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。

半个月的实践生活，说长不长，说短不短，虽未承担过什么重要的工作，但却也坚守本职，勤于学习，在平平淡淡的忙碌之中学到了许多书本上学不到的东西与做人的道理。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。希望以后还有这样的机会，让我从实践中得到锻炼。实践，不仅锻炼着我们的意志，它更大的作用是丰富着我们的知识，让我们在实践中锻炼成长、磨练成才。