

统计工作年度工作总结(模板5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。什么样的总结才是有效的呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

统计工作年度工作总结篇一

时光荏苒、日月如梭，不知不觉间，鸡年已逝、狗年降临，真是时不我待！由于领导的栽培以及信任，我有幸在春节以前加入到xxxx的工作中来，自从进入xxxx部以来，在部门领导以及老同志的关心、帮助下，努力做到爱岗敬业，恪尽职守，以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自己的本职工作和领导交办的各项工作。现简单总结如下：

1、努力改造思想，做好角色转变。由于我以前一直从事xx工作，这是第一次接触管理的工作，这其中有个角色的转变，虽然xx工作使我更加熟悉我厂的技术参数、经济指标等，为以后的工作打下了良好的基础，但由于xx工作的性质，使我在工作中养成了被动接受、缺乏创新的工作作风，现在我已经是一名管理人员，急需在工作中发扬工作主动性，积极寻求创新，为公司的美好运营作出自己的贡献。

2、刻苦钻研业务，提高工作能力。来到xxxx部以后，是我第一次接触到统计的知识，我根据领导的安排及以自身工作的需要，在工作的同时先后学习了《中国xx计[20xx]455—统计考核办法》、《中国xx计[20xx]369—日报生产信息管理》、《电力统计指南》、《电力生产技术经济指标》、《节能降耗技术手册》等文件及书籍，使我对于统计工作有了初步的

认识，这将对我以后更好的进行统计工作打下良好的基础。

3、积极肯干，不怕苦累。在工作上坚持“事事保持积极主动、尽力而为，决不懈怠”的工作准则。无论在什么岗位上，处于何种环境中，均能及时调整自己的状态，保证以旺盛的精力投入工作。从xx到xxxx部，思想上没有预备、时间上没有过渡，一到岗马上投入紧张工作中，虽然两个岗位存在着时间松紧的差异、工作方式方法的变换、角度心态的调整等多个问题，但在自己的努力下，顺利克服。由于以前在xx岗位对于指标等比较熟悉，现在我已能独立制作生产日报并能在领导及其他老同志的指导下进行简单的分析、调整工作。

4、团结同志、虚心请教，营造和谐工作氛围。因为刚调到xx部工作，对业务还不是很熟悉，难免会遇到这样那样的困惑和不解，每当这时，我就会主动向工作经验丰富的同事或领导请教；对同志们提出的意见、建议甚至批评，我都会虚心接受、认真反思；被人误解时，我也会会心一笑：“有则改之，无则加勉！”；无论在哪个部门，都能与同事们和睦相处、团结协作，争取获得一个好的人际关系，从而能够拥有一个和谐的工作氛围，工作起来也会更加舒心、更加起劲儿；因为自己年轻，争取每天提前上班，主动打扫卫生区和办公室卫生，积极参加各种义务劳动，自觉承担一些较重的体力活。虽然，自己在工作中付出了努力，取得了一定的成绩和收获，也得到了领导和同志们的一致肯定，想一想，心中甚感欣慰；但是，毕竟自己年纪轻，又是刚刚来到新的部门工作，缺乏工作经验，也暴露出了许多缺点和不足，比如：考虑问题不够全面，做事过于草率；有时候不注意讲究工作方法；在一些工作细节上不够细心，犯一些不该犯的错误；工作不够沉稳，易浮躁等等，这些都有待在以后的工作中加以克服，对此，我充满信心，相信自己以后一定会做得更好！

总之□xxxx部是我公司的中枢要害部门，身处其中，本人能够做到识大局、顾大体，积极学习，工作主动，不计较个人得

失，圆满完成各项交办事项。同时，也看到自己工作中存在着一些缺点，一是工作细节方面还不够注意，只考虑工作大致做的差不多就行了，有些细节工作忽略了，不到位，使工作有瑕疵；二是服务仍不到位，有不少事情需要提醒着才能做到，对情况变化不够敏感，在对有些工作的领会上还没能完全吃透；三是写作上还需要进一步提高，需要多学习，以更好地促进本职工作。

今后将继续发挥自身的长处，认真改正存在的缺点，加强学习，多虚心求教，多动脑思考，不断充实自己、完善自己，使工作水平能有质的提高，为我公司多做贡献，不辜负领导和同志们的期望。

统计工作年度工作总结篇二

2018年，工业路统计站在街道办事处和上级业务主管部门的正确指导下，紧紧围绕市、区统计工作的要求和街道的中心工作。一年来，我街道统计站全体人员及社区统计员团结一致、不断创新工作思路，狠抓工作落实，认真完成上级布置的各项工作任务，取得了一些工作成绩，全年主要工作如下：

（一）领导重视，机构健全。2015年开展的是第四次全国1%人口抽样调查，对全面掌握人口发展变化情况，促进人口科学发展具有重要意义。为切实做好全国1%人口抽样调查工作，街道高度重视，成立了以办事处主任为组长，副主任为副组长，统计站和社区主任为成员的领导班子，社区全国1%人口抽样调查工作领导小组；选调素质较高、责任心强、熟悉普查工作的人员加入到经济普查队伍中，同时，进一步明确了工作目标，制定岗位责任制，实行定期汇报制度，为全面完成全国1%人口抽样调查任务奠定了基础。

（二）加强宣传，营造浓厚氛围。为把1%人口抽样调查工作做实做细，我办事处加大宣传力度。通过横幅、宣传单，发放《致被调查户的一封信》等方式，宣传此次调查的目的和意

义，营造了良好的氛围，赢得被调查人的理解和支持，为顺利完成调查工作打下坚实基础。

（三）集中培训，提高队伍素质。根据市全国1%人口抽样调查办公室的统一部署，我办事处全体业务骨干积极参加了我市、区召开1%人口抽样调查业务培训工作会议，培训会对工作流程、一次入户摸底、二次入户核实、调查数据录入及上报等工作内容及时间节点进行了明确，并组织相关工作人员对系统程序进行实际操作，为全面开展调查奠定了坚实基础。在培训期间通过做题、讨论深入了对问题的了解增强了实际操作能力。在市、区1%人口抽样调查办公室集中培训后，统计站扎实开展业务培训，我们把“两员”培训的重点放在熟练操作pda上，针对pda的操作流程进行培训，通过数天实地演示和指导，所有普查员均能熟练操作pda，为了高质量做好全国1%人口抽样调查工作打下了坚实的基础。

（一）按照统计现行制度，及时、准确、全面搜集整理上报服务业企事业财务报表172份。

（二）顺利完成限额以下餐饮、住宿，批发零售等专业抽样调查工作，上报各类报表共35份。

（三）圆满完成劳动情况报表工作。上报报表80份。

（四）对我辖区金诚科技责任有限公司等9家小微企业进行实地走访调查并定期填报调查问卷及报表36套。充分掌握各类小微企业运行情况并及时汇总上报主要经济指标完成情况。

（五）完成服务业各体经营户情况调查表15份。

（六）完成2015年基本单位名录库维护更新管理。基本单位名录库是统计工作的基础，为此，统计站定期和不定期对新增的规模企业进行全部的走访调查，确保了名录库和专业库里企业的资料真实，完整，有效，一致。1—11月走访核

查197家产业和法人单位，最终完成上报新增单位73家。

（七）随着各级领导对投资工作的重视，我们感到担子更重了，压力更大了，为了搞好投资工作，今年以来，我们疏通渠道，继续加强各部门的沟通协调，加大了对外协调力度，与发改委、重点办、建设局、招商局等部门建立了紧密快捷的联系渠道，每月都通电话联系，通过他们及时了解掌握项目信息。为全面完成区年终下达的经济指标任务，统计站加强了对重点企业和重点项目的跟踪服务，同时加强了对新增企业、新增项目的排查，对规模企业的监测，做到不跑不漏、应统尽统，1-11月实现全社会固定资产投资22200万元。

今年来，在全面完成部门统计任务的同时，还积极主动做好街道和区局布置的其他各项工作。统计站克服人员较少、统计任务较重的困难，统筹兼顾。一是利用统计站的专业优势，认真搜集辖区相关数据资料，及时进行整理分析，为街道党政办、经济科提供数据信息支持。二是根据区委、区政府要求，统计站积极走访项目单位富海景苑商住小区，主动与该项目单位做好协调沟通，通过对报表数据严格把关等形式实施有效规范管理，解决报表难题。使报表信息更为及时、完整、准确和有效。三是及时编写工作信息和统计分析，反映工作动态；创新工作思路。

1、加强消防宣传力度，春节前在辖区内进行了张贴派发防火宣传单工作。

2、迎接市区安全生产考核3次，同社区签订《安全生产责任书》7份，在“两会”、“两节”期间进行了辖区安全隐患排查，下发安全隐患整改通知书16份，联系市政处修理中横街危墙1处；对燃气管道占压情况进行了二次摸排，分类整理，将特殊占压情况报安监局协调处理，将违章临建占压情况报执法局处理，我们对违章临建占压也进行了下达整改通知书的处理。

- 3、多次联系市政处，对吉安社区门前下水堵塞问题进行修复，对派出所门前下水井盖破损进行修复。
- 4、制定2015年防汛预案、更新应急分队人员名单，在汛期做好防汛物资的储备，奔走各工地联系、检查防汛沙的储备排除中横街1处危房险情。
- 5、积极联系绿化办处理居民小区内危险树木1处。
- 6、更新签订《门前三包责任书》83份。
- 7、开展卫生集中整治1次，清理建筑垃圾60余吨，并且加强了日常对环境卫生的巡查、治理力度。
- 8、处理数字化管理平台案卷8468条，基本做到日产日清。
- 9、参与办事处各项临时性工作。

统计工作年度工作总结篇三

上半年，在县政府的正确领导下，在盟统计局的指导下，认真贯彻党的十六大精神和中央领导视察国家统计局时的讲话精神，坚持以“三个代表”重要思想为指针，紧紧围绕“一个中心，坚持两个必须，两个服务，抓好“一人多岗”，突出三项工作重点”。较圆满地完成了全年工作任务，取得了较好的成绩。

一、统计业务工作

1、指标监控。国民生产总值是由我局负责监控的重要指标，这个指标的运行情况，直接关系到我县的国民经济发展，我局从年初开始就对这项指标进行严格的监控，并根据运行态势及时的提供出分析资料，供领导参考、决策，给县委、政府领导当好参谋。全县1-5月份国民经济运行情况符合我县实

际，国内生产总值完成23813万元，同比增长12.36%。

2、年报工作。年度报表是全县国民经济的综合反映，也是全县经济目标能否完成的关键。因此，我局成立了年报领导小组，加大了领导力度。在年报工作中，认真贯彻中央办公厅、国务院办公厅7号文件精神，制定了《突泉县主要统计数据质量评估实施办法》，切实加强了数据质量的控制，严把统计数据质量关。比较真实的反映了xx年全县国民经济情况，圆满的完成了年报任务。

3、定期报表工作。定期报表记录着我县每个月的经济运行情况，非常重要。因此，在工作中主要采取了以下做法：一是抓统计的全面性。个别填报单位容易忽视定期统计报表，一旦发现漏报现象，我们及时的补救处理，做到基层表不全不做汇总。二是抓上报的及时性。定期报表时间性非常强，我们及时进行电话催报或到基层单位催报，保证了定期报表的上报时间。三是抓数据的准确性。统计数据的质量是统计部门的生命，我们对定期报表的数据及时的进行核定、查询、分析、评估，确保了统计数据质量。

4、城调工作。加大了城镇住户的工作力度，严格坚持每月两次访户，加深与记账户的交流，通过交流使他们了解住户抽样调查工作的重要性，记账质量得到很大的提高；市场物价涉及到千家万户，非常敏感，我们按其代表性、可行性、实际性的原则，在突泉镇内设立的25个调查点，采取300多个样本进行调查，在社会的关注和调查人员的努力下，在提供市场信息，预报市场价格走势等方面取得了较好的效果。

5、统计分析、统计咨询工作。我们重视了统计分析工作，统计分析的数量和质量有了很大的提高。为县人代会及一些业务会议提供全面、准确的统计资料，并及时提供全县经济态势的分析。共编制《统计信息》22期，撰写统计分析、统计新闻报道近20篇，使县领导能够及时的掌握每个月全县经济运行脉搏，以便进行科学的调控和决策。局长袁玉洪撰写的

《我县三次产业调整与全面小康社会》一文，受到了盟行署毛有丰副盟长的好评，并作了批示，该文刊登在《突泉政务》xx年第3期上；《1-5月份全县国民经济运行情况及简要分析》得到了谭县长的首肯，并在县政府全体会议讲话中大部分采用。

二、统计法制建设工作

1、加大统计法律、法规的宣传力度。增强《统计法》的严肃性。在全县“四五”普法活动中，我们采取了行之有效的方法进行了宣传，在新华路设立了《统计法》咨询台为群众答疑，发放了《统计法实施细则》、《内蒙古自治区统计违法行为查处办法》宣传单1500余份，还利用农村两项调查期间对乡镇统计人员进行了统计法律法规培训。通过宣传和培训，收到了良好的效果。

2、认真作好执法检查工作。成立以局长为组长的统计执法检查领导小组。在统计执法检查中，坚持边查边纠，提高依法统计的意识和统计业务水平，加强了统计基础建设，统计行为得到了进一步规范。我局统计执法人员敢抓、敢查、敢管、敢罚，维护了统计法的严肃性和权威性。

3、加强对统计人员的法制教育，不断增强统计法制观念。为进一步提高统计执法人员的法制意识和执法水平，成为《统计法》的捍卫者。局领导经常组织统计人员进行统计法律法规的学习，积极参加盟、县组织的“四五”普法活动，使执法人员既是检查员，又是宣传员，达到学法、知法、守法、用法的目的。

统计工作年度工作总结篇四

如此融洽的。不论是工作上，还是生活上，同志间都象一家人一样，从没有一点矛盾，如果有意见也是工作上的不同，这样的意见就意味着工作水准的不断提高。我一直认为我这

个人的先天性格决定了我非常适合在储蓄做，因为我的脾气非常好，而且随着工作月历的增加，做事也越来越学会的稳重。好脾气对所里而言首先就意味着好的服务态度，我坚持以青年文明号的标准来要求自己。因此我工作到现在，从没受到过一次外面顾客的投诉。在平时有顾客对我们的工作有不同看法的时候，我也能把客户不明白的事情解释清楚，最终使顾客满意而归。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。

我有渴望学习新知识的热情，在每一次行里发展新业务的时候。只要需要有人在单位加班，我都是头一个站出来。不论加班到几点，我都从来没有任何怨言。因为我知道，这也是单位领导对我个人的信任。我也会积极的利用好每一次学习新业务的机会，做好各项新业务的测试工作，不给整个支行的工作拖后腿。在这种想法下，我很好的完成了分理处交给的每一项工作。也受到了同志们的好评。

xxx位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围还有好几所大学与科研所。文化层次各不相同，他们每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来京的务工人员来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为此。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时真写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收

业务。并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，我这里用xxx另处一名同志的话来解释。“他们来北京都不容易，谁都有不会的时候，帮他们是应该的。”我认为用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个胖胖的小伙子态度真不错……农行就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

统计工作年度工作总结篇五

今年是我行实施“超常规、跨跃式发展战略”的开局之年，也是实现三年发展规划的第一年。在上级行的正确领导和关心支持下，我行制定了周密的工作计划和工作措施，坚决贯彻年初工作会议所制定的工作思路，确保开好局，起好步。一年来全行干部职工团结一心，奋力拼搏，取得了丰硕的成果。

跟往年相比，今年我行发展已走上快车道，各项业务屡创新高，呈现出超常规的发展态势。

(1)各项存款快速增长。到年末，全行各项人民币存款余额85亿元，比年初增加6亿，同比增加xx万元，增长了xxx%其中，人民币对公存款增加2.2亿元、人民币储蓄增加3亿元、人民币同业存款增加0.8亿元;外汇存款增加1000万美元。全年日均比去年日均增1.5亿;外币对公存款增加成为我行存款增长

的一个重要来源，同业存款和储蓄存款也大幅增加，存款增长速度创历史新高。

(2) 贷款规模增加，结构不断优化。年末，各项贷款余额47亿元，比年初增加3亿，主要增投于优良客户和按揭、消费贷款等低风险贷款；如pta□投总、钨业、众达、海沧大道等大项目；信贷资产总体上仍保持较高质量，不良贷款占比低于3.5%，尤其是今年第一季度、第二季度不良贷款余额都比去年下降；但从存量上分析，呆滞贷款有所增加；表内收息率预计达100%以上，综合收息率预计达97%，收息水平居全辖前列。

(3) 中间业务大幅度增长。今年我行国际结算和结售汇总量稳居全辖第二位，已逼近第一位。预计全年将完成国际结算量2.5亿美元、结售汇约1亿美元。外汇业务收手续费收入有较大的增长，预计可达350万，相当于我利润的20%左右。银行承兑汇票业务和票据贴现业务也有大幅增长，成为另一个新的利润来源。

(4) 经营利润成倍增加□20xx年，我行实现利润总额达0.85亿元(含结售汇收入)，其中人民币利润约为7700万，外汇利润约为450万美元，结售汇手续费收入约为350万元。人均利润达25万元。同过去几年的创利水平相比，今年我行的利润水平实现了跨跃式的发展。

(一) 细分市场，准确定位，抓住重点，积极营销批发业务□20xx年，我行将对公市场细分为“五个一”，即一个港口、一条大道、一个房地产、一批项目及一个信托公司。明确了目标定位后，我们建立了一套反应灵敏、决策快速、攻关有力、服务到位的市场营销机制，创造性地开展工作，全方位拓展市场。具体做法有：提升经营层次，对规模大、要求高的重点优良客户将责任主体提升到业务部，1000万美元以上的项目直接由行长负责攻关和谈判；组建强有力的攻关小组，把全行攻关能力较强的人员集中起来组成强力攻关小组，对不同特点的企业选择合适的人员进行组合，集团作战，上下

联动，精兵攻坚。突出竞争优势，抓住我行深入推行企业文化建设的契机，在服务上大做文章，以优质的服务吸引客户，大力营销总分行推出的新业务品种，为客户提供一揽子服务方案，争取在服务的深度和广度上优于他行；行领导以身作则，带头攻关，保证至少一半的时间用于走访客户，重点客户坚持每月拜访一次，重视改善和提高银企关系。通过不懈的努力，今年我行新争取了一批有价值上档次的客户，如德彦纸业、金桐化学、丰龙水产、厦信国托、海沧医院等重点客户，同时还储备了飞腾、珍珠湾、出口加工区、国际货柜等一批有潜力的项目，为我行今后两三年的业务迅速发展打下了坚实的基础。

(二) 坚持品种创新和服务创新，多方位发展零售业务。今年我行抓住代客理财资金归集、农电改造代缴费、推行vip服务等重点工作，抓好本外币储蓄存款攻坚战，以争取有价值的私人客户为重点，大力营销零售业务。一是开展规范化服务流程演练，提高服务水平，为储户提供标准化的服务；二是加大吸收理财资金力度，抓住理财资金主要靠努力的特点，全行动员，针对周边的商户、村户和老客户，有效地吸收理财资金。三是对海沧炒股大户进行摸底，动态跟踪，吸收股市回流资金。四是推出了私人业务vip服务方案，开设vip优先通道，建立vip客户档案，实施差别式服务，为有价值的私人大客户提供一揽子理财服务方案；五是加大宣传力度，借农网改造东风，开展“走进千家万户活动”，历时一个月，各网点积极参与，以农电改造缴费一卡通为宣传重点，以电影下乡和业务宣传为媒介，全行总动员，走进城乡的每一个角落，加大我行对农村业务市场的渗透力度，宣传了我行的业务，提高了我行的社会知名度。通过一系列富有成效的工作，至年末，我行各项储蓄余额约为亿元，约比年初增加亿元，完成分行下达的任务，增幅为历年来的最高水平。