

最新对创新创业心得体悟的感悟 创新创业专家心得体会(优质8篇)

从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。我们如何才能写得一篇优质的心得体会呢？下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

对创新创业心得体悟的感悟篇一

第一段：引言（150字）

创新创业是现代社会的热门话题，许多人都希望能够参与其中。然而，成功创新的路径并不是那么容易掌握。为了更好地了解创新创业的心得体会，笔者采访了一位资深的创新创业专家。通过与他的交流，我发现了一些重要的启示和经验，对于想要创新创业的人来说将会非常有帮助。

第二段：找准市场需求和创意（250字）

创新创业的第一步是找准市场需求和创意。这位专家告诉我，在寻找市场需求时，我们需要对目标客户进行充分的调研，了解他们的需求和痛点。只有通过深入了解客户，才能有针对性地提供解决方案。而在创意方面，专家建议我们要保持开放的心态，多思考和观察。创意可能来自于日常生活、工作经验中的点滴启发，或者是借鉴其他行业的成功经验进行的创新。然而，一个好的创意并不足以保证成功，关键在于如何将其落地。

第三段：有效的执行和团队管理（250字）

创新创业的成功与否，取决于创意的有效执行和团队的管理。这位专家强调了执行力的重要性。他说，创意只有在得到有

效执行的情况下才能产生价值。为了有效执行，创业者需要制定明确的目标，制定详细的计划，并不断监控和调整。团队管理也是成功创新创业的关键因素。专家告诉我，一个团队中应该有各种不同的角色和能力，同时要建立一个良好的沟通和合作氛围。鼓励团队成员发挥他们的优势，同时也要注意注重培养和提升团队的整体能力。

第四段：创新创业中的挑战和应对策略（300字）

创新创业的过程中免不了会面临许多挑战。专家向我分享了一些他在创新创业中遇到的挑战，并给出了相应的应对策略。他说，资金是创新创业的首要挑战之一。为了应对这一挑战，我们需要制定合理的财务规划，并积极寻找融资渠道。此外，市场竞争也是一个重要的挑战。专家建议我们要不断提升产品或服务的竞争力，加强市场营销和品牌宣传。此外，法律法规也需要创业者仔细研究和遵守，以避免可能的法律问题。

第五段：结论（250字）

通过与创新创业专家的交流，我深刻地认识到了创新创业的重要性和挑战。要想在创新创业中取得成功，我们需要找准市场需求和创意，并有效地执行和管理团队。同时，我们也要面对各种挑战，如资金压力、市场竞争等，并以相应的策略应对。创新创业虽然困难，但只有敢于创新、善于应变，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出。希望我所获得的这些心得体会能够对即将踏上创新创业之路的人们有所启发和帮助。

对创新创业心得体会的感悟篇二

到现在，已经过去了一年多的时间，我们从刚开始的一无所知和一筹莫展，到现在的目标明确，方案清晰，渐入佳境。在这其中我们觉得发生了很多事情，也收获了很多。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定研究目的和寻找创

新点;并制定详细的实施方案和步骤;对项目进行相关调查和研究;到最后确定项目的可行性、创业计划书的编制等,一步步走来,这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂,其中的经验和成长也只有经历过的人才分享和拥有。这是一次难得的经历,一次让我们得到锻炼和成长的经历。

经过了项目申报、项目立项、中期检查,转眼间就到了项目结题的阶段,回顾这一年多时间以来的努力和收获,现将我们的心得体会分享如下:

在创业训练项目的研究方面,最深的体会就是要善于勤于思考,主动动手动脑。创新创业训练项目不是基础课上我们做的实验,只要按着老师讲的步骤做就行了。废旧矿冶零部件再制造对于我们来说,是一个新领域,是属于高新技术行业,没有人告诉我们一步步该怎么做。需要自己去找文献查资料,去弄明白再制造的关键技术、再制造的市场容量,然后确定要创新的方向,按照这个方向一点点努力,所以每一步都需要独立思考。在这个过程中我们遇到了很多困难,遇到困难后我们总是努力寻找帮助,但效果不大。这时我们指导老师告诉我们:不要做意见或是现成答案的乞讨者,所有问题都应该自己寻找答案,所有的解答都在问题里,拿着别人的图,怎能找到自己的路,最重要的还是我们自己要思考。

最开始的时候,我们很急于求成,所以一开始就凭着自己的想像闷着头在宿舍看文献,分析整理资料,各干各的,结果前面两个星期一事无成。后来我们听了老师的建议,不要着急,一点点一步一步地来,先查阅文献资料,弄明白其中原理,再勤于思考,在文献资料中获得有用的信息,得到启发,然后再运用到自己研究的项目中,学会借鉴。

在创新方面,由于我们这是一个创新创业项目,所以创新方面是必不可少的。我觉得,创新方面首先要明确一个方向和目标,方向和目标贯穿整个项目的核心,只有明确方向,围绕这个方向努力下去,才可能有结果。创新点可以从很多

方面着手，不一定要很高深很前沿的东西，只要不是照搬别人的东西在自己力所能及的范围内就好。有时候，思维可能会出现“停滞不前”的现象，这时候不要着急也不要想着放弃，要试着换一个角度思考，发散思维多方位思考，作出大胆猜想，这时候你也许会有一种“柳暗花明又一村”的感觉。

在项目管理方面，之前记得听过一次讲座，对于一位演讲人的话印象很深。他提到：现在一个项目的负责人，看似很小的角色，底下只能管三四个人，但是这份工作对你的锻炼和今后成长的影响可谓是沉甸甸的。现在是四五个人，几万元的项目，以后可能就是几百人，上亿元的项目，其实道理是一样的。管理好一个团队是很不容易的，也是很锻炼人的，我自己感触很深。可能团队中的成员，性格迥异，互相之间关系不够融洽；可能在经历了一段时间低谷后，团队的斗志削减的很厉害；可能大家在对待项目这个问题上，都打着自己的小算盘，个人的顾虑成为了项目成功道路上的绊脚石；可能在项目资金的花费方面，有个别成员动了点歪心，犯了点原则问题；可能项目成员面临着项目与学业的矛盾当中等等。作为一个项目负责人，你需要时时刻刻应对团队中出现的各种突发问题，永远站在团队利益高于个人的立场上去思考问题，其实作为一个管理者或者说领导者，需要学习和掌握的能力是相通的。在这个方面，自己做的也不是太好，但是有一点经验希望同大家分享，那就是，经常同团队成员沟通，了解他们现在的思想情况，方式可以是公开的，也可以是私下的，视情况而定。尽力去解决他们思想上的顾虑，让大家能够形成一股凝聚力，用饱满的斗志去对待每一天。经常开会，去总结前一段工作中的失与得，方式可以很多样，经常反思是很有帮助的。同时集中办公有利于培养团队的集体荣誉感和团队精神、增强团队的整体战斗力。

进度，但同样要保证质量，一步一个脚印，踏踏实实的完成每一个制定的目标，克服一个个遇到的难关，做好项目的进度管理与项目的质量管理。

总结：在该创业训练项目的实施研究过程中，我深深感受到团队合作的重要性和必要性，同时也学到了很多，在一定程度上提高了自己的学习和创新能力。很感谢这个创业训练项目给我提供锻炼与成长的机会，我将努力奋斗提高自己，使自己早日成为一个具有创新、创业型的人才。

对创新创业心得体会的感悟篇三

从2013年5月份开始参加大学生创新创业训练计划项目，到现在历时整整一年半时间，我们这个四人小组以大学生创业的可行方向和优化方案的探究——以热门方向为例，总结出一份系统全面的参考资料，为大学生创业提供可靠数据和可行方案。回想过去参加研究项目的过程，从开始的寻找课题到申请立项撰写项目申请书，到查阅相关参考文献，确定实验项目、实施方案和寻找创新点；并制定详细的研究方案和步骤；对项目进行相关调查和研究；到最后确定项目的可行性，一步步走来，这其中的辛苦和辛酸只有经历过的人才懂，其中的经验和成长也只有经历过的人才分享和拥有。这是一次难得的经历，一次让我们得到锻炼和成长经历。

我们是一个具有强烈团队精神的组合，负责人有一定的组织协调能力，我们每个参研人员也有一定研究的能力。并以拥有博士学位、主要从事创新和系统研究、获取多种奖项的张治和教授为导师。项目的研究方法也将是多样化的，如调查法、参考文献和其他研究成果、采访等方法。这些都为课题研究的进行和顺利完成奠定了良好的基础。

指导老师和团队都非常重视这个创新创业训练项目，也都在尽心尽力的做着这件事情。导师多次为我们提供各个方面的指导意见，团队成员一遍遍的理思路，一遍遍的修改优化自己负责模块的材料，认真执行。每次当累的是时候，一想到为了完成团队的任务，我们大家相互鼓励，又精神抖擞起来。将疲惫完全抛在脑后，聚精会神地继续着手头的工作。在遇到问题时，我们做到及时交流，及时沟通，每一个人有想法

都可以及时的提出来与我们大家一起讨论交流，达到事半功倍的效果，并且在做项目的过程中大家也感到很愉快。大家在项目实施过程中，不怕苦，不怕累，不断追求卓越。刻苦学习是我们成功的动力。在刚实施创新创业训练项目时，大家都没有接触过这方面的知识，对创新创业训练项目简直一头雾水，但是这也阻止不了我们前进的步伐。前期，获取理论知识，即阅读书籍，每个人找到自己负责的模块，到图书馆找大量相关的书籍看，到网上查阅个饭方面相关的材料，课后多方寻找相关领域有建树的老师进行咨询，深钻研，多思考，以最快的速度进入角色，这极大考验了我们团队每一个成员的快速学习能力。

在调研的过程中，我们深入到各个调研点，对每个调研对象都深入了解，确保调研数据的真实性、有效性。在这个实践过程中，我们的思维得到拓展，并以此为基点，发散思维多方位思考，提炼自身的创新点，对创业训练项目的成果获得也更加有信心。

作为一名大学生，在此次大学生创业的可行方向和优化方案的探究——以热门方向为例过程中，我们既为大学生的创业提供了一定的帮助，又深化了对大学生创业这方面的理解。大学生创业有利于缓解大学生就业压力。大学的创业能力有利于解决大学生就业难的问题。一个创业能力强的大学毕业生不但不会成为社会的就业压力，相反还能通过自主创业活动来增加就业岗位，以缓解社会的就业压力。有利于大学生自我价值实现。大学毕业生通过自主创业，可以把自己的兴趣与就业紧密结合，做自己最感兴趣，最愿意做和自己认为最值得做的事情，实现自我价值。有利于大学生自身素质的提高。通过创业与创业实践，大学生可以充分调动自己的主观能动性，改变自身就业心态，自主学习，独立思考，并学会自我调节与控制。有利于培养大学生的创新精神。大学生的创业活动，有利于培养勇于开拓创新的精神，把就业压力转化为创业动力，培养出越来越多的各行各业的创业者。

通过这一年的创新创业训练项目的实施研究，我深深感受到指导老师和团队合作的重要性和必要性，非常感谢指导老师，感谢团队，不计回报的付出，同时从中获得了锻炼和成长，学习能力的提高扩展了我们的思维能力；共同的学习目标培养了我们的团队精神；学习的毅力铸就了我们执行的坚韧性。这次创新创业训练项目，我所学到的知识，锻炼的能力以及其他方面的收获，终生受益。

对创新创业心得体悟的感悟篇四

创新创业是现代社会的热门话题，越来越多的人渴望在创新创业的道路上获得成功。为了探索创新创业的奥秘和成功之道，许多专家进行了深入的研究和实践。在他们的努力中，他们总结出了许多宝贵的经验，下面将以五段式的文章深入探讨创新创业专家的心得体会。

第一段：创新创业的概述及其重要性

创新是社会进步的源动力，而创业是创新成果得以应用并实现商业价值的途径。创新创业是一个相辅相成且相互促进的过程。创新的本质在于从传统的思维中脱离出来，发现新的商机，并将其应用于现实生活中。创新创业专家们的体会表明，创新创业是推动社会经济快速发展和个人成就的重要途径。只有保持创新的思维和实践，才能在激烈的市场竞争中脱颖而出并取得成功。

第二段：创新创业的关键要素

创新创业专家的研究发现，要在创新创业的道路上取得成功，几个关键要素是必不可少的。首先，创新能力是创新创业的基石。创新能力包括发现问题的能力、解决问题的能力 and 应用创意的能力。其次，创造适应市场需求的产品或服务也是至关重要的。一个优秀的创新产品能够满足消费者的需求，并在竞争激烈的市场中赢得一席之地。此外，创新创业专家

还强调了团队合作的重要性。一个强大的团队能够集思广益，共同面对挑战，为创新创业提供有力的支持。

第三段：创新创业的关键能力培养

创新创业专家的实践表明，要成为一名成功的创新创业者，必须具备一定的关键能力。首先，创新的思维方式至关重要。创新思维是一种打破常规、敢于挑战和接受失败的思维方式。其次，创新者必须具备良好的学习能力。随着科技的发展，行业的变化越来越快，创新者需要不断学习新知识和新技能，保持与时俱进。此外，创新者还需要具备坚持不懈的精神和对未来的热情。创新创业的道路充满曲折和挑战，只有具备这些能力和品质，才能在困境中找到突破。

第四段：创新创业的成功案例及启示

创新创业专家们经过多年的实践，总结出了一些成功案例和启示。例如，乔布斯的苹果公司以其创新的产品和卓越的用户体验征服了全球市场；马云的阿里巴巴通过互联网技术的创新实现了电子商务的成功。从这些成功案例中我们可以看出，创新者需具备坚定的信念和追求卓越的品质。同时，他们也需要具备无畏失败的勇气和妥协困境的智慧。这些成功案例给予我们创新创业的启示，激励我们勇往直前并为我们提供了宝贵的经验。

第五段：结语

创新创业是一个充满机遇和挑战的过程，需要充分的准备和勇气。通过学习创新创业专家们的心得体会，我们可以更好地了解创新创业的道路和成功之道。创新能力、创新思维方式和关键能力的培养是成功的基础。同时，我们还可以从成功案例中获得启示，从而使我们在创新创业的道路上越走越远。让我们勇于创新，勇敢追梦，为社会的进步和个人的成就做出贡献。

对创新创业心得体悟的感悟篇五

创新是社会发展的驱动力，而创业则是寻找机会，为自己和他人创造价值的途径。因此，创新创业已经成为当代学生备受关注的课题，而作为一名教学助理，我们也必须在这个领域中找到自己的位置。在我担任助教的几次授课中，我学到了不少有关于创新创业的心得和体会。

第一段： 需要有一个好主意

作为一名教学助理，我们要先明确的是，创新创业不仅需要一定的知识积累，更需要后天的培养和塑造。在授课过程中，我们不能单纯的传授知识，更应该注重学生的启迪和激励。此时，建议学生寻找好主意，提出自己的想法和创意，鼓励他们将来创业成功的第一步，萌芽的种子。

第二段： 学习项目管理，规划商业模式

接下来，学生需要注意的是，需要切实地了解和掌握项目管理知识，以及制定商业模式的能力，并在实践中实现创意，将理论付诸实践。教学助理需要在教学中给予学生详细的指导和技能培训，让学生更好地应对未来创业过程中的挑战。

第三段： 寻求创业支持

同时，在创业道路上，学生还要懂得如何寻求支持和资源。校内的创业孵化中心、科技园、投资机构和企业都可以成为创业者的支持和资源，我们需要教学助理也要引导学生主动寻求这些资源，将相应的技能知识与资源分享给学生，在未来实际创业中能够更为得心应手。

第四段： 重视及时修正

在实践中，学生应该学会时时反思和及时修正。创新创

业中难免会出现许多错误和失误，所以学生应该时刻关注他们的错误信息，总结经验，及时纠正，最大限度地减少错误的影响，为未来实践更加有效地打下基础。

第五段： 追求更高层次的创新创业

最后，在学习创新创业的这一过程中，我们要追求的是更高层次的创新创业，并且将教学中的资源整合与优化，融合于学生的创业实践中。在这个过程中，教学助理的任务就是为学生提供更多的经验与技术，鼓励他们在创新创业中不断追求，不断创新。

对创新创业心得体悟的感悟篇六

投资创业就是创造基业, 古时候对于投资创业的解释是, 打天下, 得到一块属于自己的领土。例如诸葛亮载出师表中写到: 先帝创业未半, 而中道崩殒.

要是这样理解的话, 假如你是一个销售人员, 为公司而做事, 但这里也有自己的一份事业, 也应该理解为投资创业; 如此联想一般的工人为企业做事也是投资创业, 只不过是借企业这个主体而投资创业, 而擦皮鞋的更应该是投资创业了。

牛耕提到的马云、吴士宏、小雨、西柏力、平常等人, 他们自身现有的价值(能力)就是他们自己的基业。

所以说不同的人对创来都有不同的理解, 也就有了不同的含义, 这个并不重要, 重要的是这里有一份创造自己的事业, 一份贡献, 就应该是投资创业。

对创新创业心得体悟的感悟篇七

第一段： 引入创新创业助教的背景和重要性（200字）

创新创业助教是当前高校教育中的一项热门活动，旨在培养学生创新创业的意识和能力。作为一名助教，我有幸参与了多次创新创业活动，也深深地感受到了其重要性。这种活动不仅能够促进学生的创新创业意识和思维方式的培养，也可以为他们提供具体的创业实践机会，增强他们的实际能力。

第二段：创新创业助教的工作内容和方法（250字）

创新创业助教的工作主要包括了为学生提供创新创业的相关思路 and 知识，以及参与实践活动并提供指导等方面。在我的工作中，我主要选择了一些有代表性的创业团队进行指导。我与他们共同探讨创业想法、市场前景等，并提供一定的经验指导，借机升华他们的“智囊团”能力。此外，我还通过多次小组讨论，引导学生多角度思考问题，打破舒适区，掌握商业分析技巧等方法，帮助学生更好地理解并掌握创新创业的特点和方法。

第三段：创新创业助教所取得的成果和意义（250字）

在这些创新创业助教的活动过程中，我们取得了显著的成效。首先，我们为学生提供的实操的机会，培养了他们的实际能力和创新意识。其次，我们为他们建立了一个完全“合理”的创业桥梁和沟通平台，充分利用了学生的人际网络，加速了创新创业的传播。此外，我们还出台了一系列的解决方案和制定了一些规范化的操作模式，标志着这些活动具有一定的示范性，也可以调动更多的学生积极参与其中。

第四段：创新创业助教中所面临的问题和挑战（300字）

创新创业助教也不是一种没有瑕疵的活动。在我的工作中，我也面临过一些挑战和问题，并在助教的实践中一一解决。首先，我们需要具备相关的专业知识和经验，以能够提供准确可行的建议。其次，我们需要克服一些固有的心理障碍，例如担心自己无法把握创业行业的趋势和风险等等。此外，

我们还需要充分了解学生的个性特征，以便为他们提供更有针对性的支持。

第五段：总结思考创新创业助教的未来（200字）

总之，创新创业助教是一项具有前景的任务，我们需要不断拓展自己的视野和思路，以适应快速发展的新时代环境，培养加速高端创新的能力。未来，我们将以这些创新创业助教活动的经验为指导，探索更加系统化、科学化的助教方法和方案，另个人能力和合作能力更加完善和优化，以更好地引领我们的大学生迈向创新创业的成功之路。

对创新创业心得体会的感悟篇八

解放思想，创业创新不能只是说说就行了，而是应该落实到自己的具体行动上来，作为新时代的人民教师，我觉得进一步解放思想，创业创新要从以下几方面做起：

应时刻不忘学习，正所谓“学海无涯”。首先要树立终身学习的观念，活到老学到老，利用休息时间、利用工作之余，切实做到工作学习两不误。

“学而不思则惘”，一个人仅仅学习而不思考，那将等于什么也没有学到。思考是一种能力，要根据掌握的第一手资料，运用自己所学的知识，按照正确的方法进行加工，吸其精华，弃其糟粕，转化为自己的东西。

就是要牢固树立“重在行动，贵在落实”的理念，要将学习与行动结合起来，目的是要促进发展。从中发现自己的好处与不足，以便更好的认识自己，从而做到更好。

我们在工作的过程中，会接触到各种各样的人，面临着各种考验，一定要认真总结。从不同人的身上接触到不同的知识，转变自己的观念和思想，不能一成不变，要吸收和学习别人

好的思想和观念，扩大自己的眼光和知识面。

脚步达到的地方，眼光可以达到；眼光达不到的地方，思想可以达到。只要我们勤学习、善思考、勇实践、敢转变，进一步解放思想、更新观念，将所学所思在实践中运用、在实践中检验、在实践中升华，从自身做起，认真履行职责，我们的校园一定会更美好，社会一定会更稳定、更和谐。

创新创业心得体会

通过大学创新创业这门课程，我们主要学习了三个主要内容：创业的基础、创业的历程、体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有了更深刻的认识和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严峻，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经

验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 1、必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；产品及所在行业有广阔的前景，产品是不断增值的。
- 2、所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大。
- 3、能发挥自己的天赋和特长。
- 4、朝阳产业，成长性高，能长期发展。
- 5、有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争。
- 6、苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展。

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，

只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单、实用、能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

一个成功的创业者所谓的“天分”，主要是靠在创业的实践中培养出来的。不仅包括思想方法、知识和智慧、经验和技能、品格和气质、风度，更重要的是做人的品行、人格、心态和为人的心胸。

第一，必须具有影响他人的能力，就是能够让合伙人、周边员工心甘情愿地跟随自己去为理想而奋斗。

第二，创业者应具有激励他人的能力。一个可以调动团队潜能的领军人物，才可以焕发团队每个人的事业激情，才可以振奋人心。只有这样的团队才有生命力和活力。

第三，创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。

第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力。因为，

光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的关键是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。

第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人、财、物，还包括知识、时间、智慧组合、公共关系等无形的要素。如果没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。

第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素质和魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有创业热情，但由于经验欠缺、能力不足、意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低、纸上谈兵是大学生很容易陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了解，特别在市场开拓、企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有充分的准备，一方面，靠在企业打工或者实习，来积累相关的管理和营销经验；另一方面，靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

所以尽管我们有知识、有激情、有梦想、有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素质，更要注重创新。只有不断完善自己，我们才能在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

创业是艰辛的，要有思想准备，目标不要太高，大部分人不成功不是因为选错行业而是因为中途放弃。虽说跌倒了可以爬起来，但更多的人是跌倒了再也爬不起来。一位哲人曾说：“走好每一步，这就是你的人生。”其实，我们每个人心中都有着一座山峰，雕刻着理想、信念、追求、抱负；在前进的道路中，我们要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有那么难，不要有所畏惧，大胆去开拓，成功总会属于我们。