

2023年银行员工个人履职情况报告 银行 员工个人履职总结版(优质6篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。掌握报告的写作技巧和方 法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

银行员工个人履职情况报告篇一

一年来，在分管行领导和陈主任的正确领导下，在全科同志们的积极配合下，我能认真按照行里的各项规章制度要求，对照年初工作目标和计划，扎扎实实的干好本职工作，以“德、能、勤、绩、廉”的标准严格要求自己，约束自己，并顺利完成了全年工作任务。现将工作和学习情况做一简要汇报：

一、加强政治、业务学习，坚持用科学理论武装头脑。

我是一名行员，但更是一名党员，同时还担任着科室党支部的组织委员和党风廉政建设联络员。

在日常工作生活中，我能恪尽职守，学以立德，学以增智，主动组织好科里的每周二政治理论和业务学习，并做好全员学习记录簿的笔记及检查与考评工作。同时，还按照行里要求，给纪检监察办公室报送好电子版和纸质版政治学习与党风廉政建设工作开展情况的有关材料。

使事后监督中心这个讲政治的小集体政治理论和业务学习蔚然成风，也久而久之养成了一个良好的习惯。今年七月份，我支部还被评为全辖“学习型党支部”。政治理论学习的经常化、制度化，促进了我们“依法履职，制度至上，文明服务，促进和谐”责任的有效落实。

二、深刻把握制度至上的着力点。

当前，各级行不断加强事后监督中心工作，使我们也更进 一步明确了新形势下加强和改进工作作风，强化完善职责的着 力点。我认为，加强制度落实 是干好会计财务监督工作的有利 保证，离开制度监督就无异于纸上谈兵，闭门造车。因此，我 能坚持原则，不徇私情，一切按照制度去开展工作。有时候， 难免有暂时得罪人的地方， 可是我清醒的认为，只要是 为了工作，出于公心，以后他们都会明白和理解原则与制度的 无情与有情。在工作中，只有一把尺子量到底，才能保证 各项工作有序进行与科学开展。在事后监督中心工作几年来， 我深深地体会到：基层央行履职核心价值观。

)的其中一点就是强化制度建设和落实。去年 12 月份“宣 化”案件的发生，已给我们一线业务人员敲了一个警钟。我 们既然爱护同志，就应 当首先执行制度，一切都要用制度来 说话和办事。

三、努力发挥严以律己的表率作用。

银行业的特殊性决定了其健全内控制约机制的重要性。因此， 我根据参加工作二十多年来的经验和目前的业务发展需要， 认为，加强制度建设非常 适时，也非常重要和必要。只有建 立和完善各项规章制度，才能做到章可循，有规可依。年内， 我结合实际，协助科长和同志们对科里主要业务环节、重要 岗位及要害岗位进行了督察 和普查，进一步强化人的思想教 育和业务能力培训提升，加强监督流程管理，堵塞一切漏洞 和死角。对业务科室的业务，加大执行规章制度的监督检查 力度，追踪检查的深度和广度。充分发挥了基层央行事后监 督检查体系的有效作用。

四、积极为构建和谐文明科室做贡献。

作为一名副职，就应当拉偏套，使正劲。时时处处要 为团队

建设操心谋事。精诚团结同事，共创和谐科室。今年，我虽然取得了一些成绩，但是成绩都归功于行领导的正确领导，归功于主任和同志们的辛勤工作，我只是尽心尽责的做了一些力所能及的事情，离组织上和同时们的要求还有很大的差距。

今天总结成绩，就是为了明天更好的开展新的工作，接受新的挑战。在新的一年里，我首先要加强学习，因为学习能力是一个行员德能勤绩廉素质高低的集中体现，也是一个团队组织核心竞争力强弱的集中体现。

其次，要发挥人的积极性，坚持以人为本，用新的央行文化理念去补充制度上的不足和缺憾，达到一种愿景、文化和团队成长的完美融合，使我们的事后监督中心更富有执行力、战斗力和创新力。谢谢行长和同志们对我一年来工作上的关心与支持！

银行员工个人履职情况报告篇二

回顾这一年的工作，不得不说，我在今年的工作中是有很大进步的，相比去年我在我行的工作，今年的工作上升了好几个层次，但愿这个上升的水平可以继续保持下去，在明年的工作中依然可以稳步上升！

一、加班也没有关系

要说今年的工作，那就不能不提到今年的加班了。今年或许是我在我行工作以来，加班最多的一年。因为我行的业务拓展，也因为我行今年的业绩增长，相应的，我们作为员工的就开始了日复一日的加班。最开始我们每一个人都是不愿意加班的，后来时间久了，我也在加班中找到了说服自己安心加班的原因：加班是有益我的工作的，也是可以给我带来丰厚回报的。慢慢的，我也习惯了加班，甚至到了有不用加班的日子，却空出来不知道做什么好，还会因此而陷入困境

了。有几次我闲不住又跑回银行里面去继续工作，使得我的工作质量越来越高。

二、培训学习很上心

在我行的工作中，虽然业务非常繁忙，但是却还是有很多的培训学习的机会。这些培训学习的机会也是我认真对待的一部分工作。我在培训学习中，没有一丝懈怠，每天都能够认真严肃地对待这份对我们非常有益的培训，寒暑不曾休的坚持着培训。一年下来，我从培训中收获的内容，我发现也绝大多数地用到了实际工作当中，为实际工作的展开提供了更好的思路。特别值得一提的是今年年中的那次培训，不仅让我学会了很多工作中很难有机会积累到的经验，也为我拓展业务增长的技能。

三、我为我行创辉煌

今年在我行的工作中还创下了不少的“辉煌”。这些辉煌至少让我的工作在我行中得到了上面的肯定，也得到了来自客户的肯定，特别是那些客户对我的肯定，那相当于是衣食父母对我的肯定了，有了他们的肯定，我才有了可以提高的薪水以及可以发展的未来！希望自己在未来的工作中也能够依旧保持良好的工作效率，为我行创下新一年的辉煌，也为自己在我的工作留下光荣的一笔。如果有可能，在即将来到的信念里，我要更加勤奋，在加班中能够更加有效率，在培训学习中更加有成绩，在辉煌的历史创造中更加积极主动！

银行员工个人履职情况报告篇三

20_年至20_年是x行发展比较快的几年，这几年对我来说也是辛勤耕耘的三年，是适应变革的三年，是开拓创新的三年，也是理清思路、加快发展的三年。在这三年里，随着x行的发展，我完成了自己与工作的融合，并且在这三年里，组织和领导给予了我许多学习和锻练的机会。

一、强化业务学习，提高自身综合素质，适应新形势的需要。

我从事储蓄工作以来，十分注重个人业务能力的培养学习。为储户提供规范优质服务的同时，刻苦钻研业务技能，在熟练掌握了原业务流程的基础上，积极认真地学习新业务、新知识，遇到不懂的地方虚心向领导及专业科请教学习。随着银行改革的需要，我的工作能力和综合素质得到了较大程度的提高，业务水平和专业技能也随着x行各阶段的改革得到了更新和进步。

二、以高度的责任心，用户至上的服务理念，将优质工作落到实处。

我始终坚持“客户第一”的思想，把客户的事情当成自己的事来办，换位思考问题，急客户之所急，想客户之所想，大胆开拓思想，征对不同客户采取不同的工作方式，努力为客户提供优质服务，以赢得客户对我行业务的支持。多次受到不同类型客户的赞扬，从未接到过一起客户投诉。

时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，每天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围环境的变化，提高自己的履岗能力，把自己培养成为一个业务全面的中行员工，更好地规划自己的职业生涯是我所努力的目标。

当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，今后我将一如既往地做好本职工作，时刻以“服务无止境，服务要创新，服务要持久”的服务理念鞭策和完善自我，在领导和同事们的关心、指导和帮助下提高自己、更加严格要求自己，为x行的改革发展进程添砖加瓦，将优质服务工作落到实处！

三、工作展望

本人希望继续在现在的储蓄岗位上工作，安分守己，兢兢业业，所以对于目前的工作岗位竞聘，我也选择综合柜员这一岗位，我曾经在20_，20_两年的技能测试里拿到过一级手的成绩，的遗憾是没有冲到过5柜员，所以我今后的目标是争取拿到过5柜员，不管能不能行，以此为奋斗目标。

银行员工个人履职情况报告篇四

几年来，工商银行__支行狠抓两个文明建设，多管齐下抓经营管理、抓优质服务、抓工作业绩、抓队伍建设、抓企业文化、抓素质教育，致力于繁荣侨乡经济建设，在兼顾社会效益、经济效益、企业效益和自身效益的同时，拓宽了生存发展空间，营造了具有特色的企业文化氛围。___工行从“四个一流”入手，以创建青年文明号为动力，开辟了符合自身特点的改革创新的道路，实现了经营管理的良性循环和更具竞争力的可持续发展。___年创建以来，在各级党政领导的重视和支持下，在团组织和广大团员青年的积极参与下，创建工作不断深入，创建范围不断拓展，创建内容不断丰富，创建综合效益日益突出，创建青年文明号已成为全行青年职业道德教育和共青团组织参与两个文明建设的主要途径。

近年来，支行被评为国家级金融系统先进单位一次，连续_年被评为省级文明单位、被评为省级先进单位_年次，被评为总行级先进集体_次，获__市级先进集体荣誉__次，获得县级荣誉__次。十个服务窗口被评为“巾帼建岗示范窗口”。___年，__分理处获得__市级文明单位称号，支行现有省级青年文明号_个，__市级青年文明号_个，市级青年文明号_个，获青年文明号单位在分理处以上机构中占__%□

(一)加强组织领导，始终保持青年文明号高水平运行

支行领导十分重视团的建设与创建青年文明号工作，始终把它摆上重要的工作日程，高度重视基层团组织建设和青年干部的培养，以团组织实行垂直领导成立工行___支行团委为契

机，对团组织机构进行更切合实际的设计构建，形成了以工行团委为中心，辐射下属十个团支部的组织框架，由分管副行长亲自担任团委书记，加强了党团、政团之间的纵向联系，不失时机成立十个团支部并进行换届选举，补充新鲜血液，为优秀青年提供了发挥才干和自我锻炼的舞台，团组织充满了活力，加强了推力，提高了动力，凝聚了合力。每一年度各团支部在团委工作计划的基础上拟定各自工作计划并上报支行团委，由团委负责监督落实，做到年有计划、月有重点、季有反馈、半年小结、全年总结，再由团委向党政两级汇报。近年来，工行__支行团委共下发各种文件通知__份次，对创建青年文明号、团的组织生活、团会团课、团费收缴、推优工作等进行规范布置并加大了监督力度。

在加强团委组织建设的同时，抓住机遇，加强对“青年文明号”创建活动的组织领导，根据工作需要不断地充实调整青年文明号创建领导小组成员，每年度下达创建青年文明号工作规划，指导创建工作。____年我们对全辖各机构提出了“两个实现”的要求，即没有青年文明号的要实现授牌，已有青年文明号的要实现升级，将其列入考核范围。创建青年文明号领导小组注重青年文明号标准的不断提高，其考核标准和细则每隔一定时期都要修定补充一次，以提高“标杆”作用，激励进取，进一步深化青年文明号创建工作。目前__支行_个县级青年文明号有望升级，省级青年文明号__营业科也以瞄准目标，充实条件，准备向更高的层次迈进。

(二) 党政建设带动团建，围绕行处中心任务开展工作

支行在加强基层党组织建设的同时，非常重视共青团的配套建设，坚持配套抓、抓配套，为新时期加强团的基层组织建设创建有利的条件，形成党建带团建，团建助党建的格局。我们把“三讲”、“金融职业道德教育”纳入团的学习活动范畴。组织团员青年在团会团课上进行深入的学习讨论，组织研讨，撰写心得。注重党团联动，在党的活动中邀请团干与优秀团员参加，先后组织了闽西革命根据地行、安业民烈士墓宣誓、

“三观教育”、“形势教育”讲座、毛泽东故居行等教育活动。近年来，工行团委先后向党组织推荐了__名优秀团员青年入党。推优工作一方面为党组织推优选秀输送了人才，另一方面提高了团委的威信，营造了进取争优的良好竞争氛围。在党建的带领带动下，支行团组织的作用得到了更好的发挥：第一、充分发挥了团组织的助手作用；第二、充分发挥了团组织的后备军的作用；第三、充分发挥了团组织的桥梁纽带作用；第四、充分发挥了共青团在青年工作中的核心作用。在党组织的带领下，党有号召，团有行动，把占员工总数近__%的团员青年紧紧团结带动起来，积极投身行处两个文明建设，围绕行处中心任务开展工作，行处的凝聚力、战斗力大大提高，经济效益连年增长，充分体现了__支行在__工行系统的支柱作用。

银行员工个人履职情况报告篇五

回顾2020年，我在分行各级领导的正确领导及支行领导的直接带领之下，针对x支行几年来徘徊不前的状况，坚持改革开放的方针和发展才是硬道理的指导思想，在激烈的市场竞争中，认真学x全会精神，我紧紧握住拓展和管理两把钥匙，在行长助理(分管客户部)的工作岗位上大胆开拓，转变观念，很快适应了_银行快速发展的要求，圆满完成了管理与拓展两大目标任务，扭转了x行徘徊不前的局面：

(1)存款总量稳步增长，存款余额突破_亿元，较年初增长了_%，超额完成分行下达计划的_%；(2)日均存款近_亿元，较年初增长了_%，超额完成分行下达全年计划任务的_%；(3)贷款余额实现_亿元，较年初增长了_%；(4)全年累计办理贴现_亿元，翻了去年的两番；(5)资产质量明显提高，贷款不良率控制为_%，比分行下达的计划5.1__还低近1倍；(6)国际结算业务取得较大突破，结算量大幅增长，完成了124__美元，是上年结算量的近三倍；(7)营业收入比上年增长11__。尤其是客户部的各项工作取得了长足发展，不仅开创了客户部业务

拓展的新局面，而且打了一个漂亮的翻身仗：存款、贷款、质量、效益、本外币结算等各项指标全面完成计划。现将我一年来的工作情况汇报如下：

一、实施重点营销策略，大力拓展重点客户 前年底，我从_调到_银行来，_行对我还是一片空白，一切都得从头开始。但我心里暗下决心：一切从拓展开始，转变观念，实施重点营销策略。一年来，在拓展工作中，我采取重点攻克、各个击破的战术，终于初见成效：新增存款近_万元，最高时点数达_万元以上。

1、瞄准教育产业化，成功攻克了重庆工学院

在激烈的金融竞争中，我进行了冷静的分析：随着国家教育改革的不断深化，教育产业化将逐步变成现实，教育消费也必将因此而成为一个很大的消费市场。在_地区，最具有代表性的莫过于_工学院。因此，我把该院作为第一个重点攻克的目标。在分行领导的大力支持之下，工夫不负有心人，_工学院把很多结算从其它银行转到了我_银行，银校合作的新局面开始形成：

(1)通过我行的现金流量近_万元，日均存款在_万元以上，存款最高余额近_x万元；(2)我行与该院成功签订了助学贷款协议，为双方广阔的银校合作前景奠定了良好的基础；(3)我行已向该院发放贷款_x万元，并向其品学兼优的_x名学生发放了首次助学贷款_x万元。为双方加强长远合作铺平了道路。

2、树立大营销观念，已将_x电器公司培养为我行的基本客户

_x电器公司是一个较有发展前景的电器批发企业，公司现金流量大。通过主动出击，大力拓展，该公司现已成为我行一个重要的基本客户，存款平均余额为_x万元，最高时点数为_x万元，在我行的结算量高达_亿元。

3、本外币联动，重庆东建机械厂与我行合作良好

通过不懈努力，重庆东建机械厂于_年4月在我行开立了本外币结算帐户，与我行合作情况良好：(1)全年外汇结算量高达_万美元，结售汇_万美元；(2)人民币日均存款_万元，存款最高时点数为_万元；(3)10__保证金签发银行承兑汇票6笔，共计_x万元；(4)5__保证金签发银行承兑汇票14笔，共计_万元。(5)办理押汇_笔，共计_x万美元。

二、策划开展支行存款工作劳动竞赛活动，大打全员营销牌

为了把“存款立行”的观念深入人心，树立全员营销意识，调动支行全体员工揽存的积极性、主动性和创造性，根据“群策群力抓存款、振奋精神求发展”的经营方针，积极组织开展了包括支行驾驶、保安和炊事人员在内的存款工作劳动竞赛活动。为此，还专门制订了《关于开展10—5__元以上新开户竞赛活动的办法》，既增强了支行的全员营销意识，又发挥了全行员工的资源优势，有力地推动了支行的业务发展。

针对光大银行毕竟是小银行的特点，银行的实力和员工的精力都比较有限，要在激烈的金融市场竞争中求得生存与发展，我们必须以重点客户为目标，狠抓重点客户和项目管理工作。为此，我在分析了__坡地区及我行客户市场的情况之后，筛选了《支行目标客户名单》，并特制订了《重点客户服务与管理的实施细则》，对重点客户实行定期走访和实时监控制度。为了把重点客户管理制度落到实处，还编制了《走访重点客户日程表》、《目标客户基本情况表》和《大户存款动态监控日报表》，为全面实施项目管理和重点客户管理制度奠定了基础，得到了分行有关部门的赞扬。

在大力拓展重庆有线台等传媒项目的同时，狠抓了_证券等资金密集行业的业务拓展工作，为建立银证合作的长期战略合作伙伴关系，加强银证合作，奠定了一定的基础。

四、推行定期例会制度，合理安排劳动组合，工作质量和效率明显提高

为了检查、督促客户部的各个阶段性工作，不断总结和共享有关经验及教训，特别在客户部建立了定期例会分析制度。同时根据客户部业务发展的实际需要，对劳动组合进行了合理调度，既充分发挥了人员的各自优势，又调动了每一个员工的工作积极性、主动性和创造性，有力地促进了客户部工作质量和工作效率的进一步提高。

五、狠抓贷款的风险管理，资产质量明显改善

在严格控制贷款投向的同时，还加大了清收和转化工作的力度，定期督促客户经理全面落实清欠和平时的结息工作。尤其是在对不良贷款的管理上，实行一户一策，落实专人上门催收，既催债务人，又催保证人，催收效果非常明显：(1)在分行领导的高度重视和保全部及支行的努力之下，成功地收回了新隆基_x公司等在我行的有问题贷款_x万元；(2)收回_x年欠息近_x万元。不但提高了我行的资产质量，而且还提高了支行的经济效益。

六、_年工作打算

点，在行领导的带领下，同大家一道，发扬敬业精神，继续努力，争取再创__坡支行业务发展的新高。

(1)拓展一到两个既符合总、分行政策，又能带动支行业务稳定增长的重点客户；

(3)加强制度建设，进一步完善有关的管理制度和考核办法；

(4)加强学习，不断提高政治修养，服从大局，事事以身作则，不让大家做的，自己坚决不做，努力营造一个更加“开拓、务实、严谨、和谐”的经营管理环境。

银行员工个人履职情况报告篇六

个人履职工作总结

xx年6月，因工作需要，组织将我调到xx乡任乡党委书记，主持全面工作。任职两年来，在区委、区政府领导的关心指导及同志们的大力支持下，我本人能坚决贯彻执行党的各项路线、方针和政策，坚持理论学习不放松，联系实际指导工作，加强党性锻炼，按照“xxxx”的要求，积极履行第一责任人的职责，把发展作为第一要务，以增加农民收入为主线，团结带领全乡广大党员干部，充分发挥白土乡群众的集体智慧，求真务实，扎实工作，尽心尽责地完成了上级交给的各项工作任务，为加快白土乡经济发展作出了自己应有的贡献。xx年本人分别被金城江区委授予优秀共产党员和优秀党务工作者光荣称号。xx年被金城江区武装部评为年度人武工作先进个人。xx至xx年在干部年度考核中连续两年被评为优秀等次。xx年11月份被中共金城江区委委派到广东东莞市跟班学习。xx年乡党委、政府被区委、区政府评为年度“三个文明建设先进单位”。现将本人两年来的工作总结如下。

一、加强政治理论学习，不断提高自身驾驭全局的能力。

社会在进步，新时期的农村工作对基层主要领导干部的综合素质又提出了更高的要求。作为一名基层领导干部，必须具备扎实的理论功底和较强的政治思想觉悟。因此，为适应新时期社会发展的需要，不断提高自身的综合素质和领导决策能力，本人平时能自觉加强政治思想理论学习，以身作则，始终坚持抓好党委中心组理论学习不放松，认真以马列主义、毛泽东思想、邓小平理论和xx“xxxx”重要思想武装自己的头脑，注意领会其精神实质，在学习中勤于思考，以理论联系实际，用辩证的观点和方法分析问题，并做好读书笔记，先后撰写了理论学习心得体会文章6篇。在开展“解放思想再讨论”活动中，深入基层调查研究，撰写了

一篇对白土乡经济发展具有指导意义的调研报告，并在《金城江报》上发表，进而用以指导自己的决策行动，使我本人受益匪浅，大大提高了自己观察问题、分析问题和解决问题的能力。特别是xx年11月份通过区委组织委派到广东东莞市跟班学习后，使我本人受到了一次深刻的党性教育和岗位锻炼，进一步拓宽了视野，更新了观念。发展的眼光，战略决策思维等驾驭全局的能力都有了进一步提高。此外，为了进一步加强自身综合素质，充实专业知识，我本人于xx年12月份已取得中央党校法律专业本科毕业文凭，为提高本人依法行政水平奠定了坚实的基础。通过加强政治理论学习和跟班岗位锻炼，最终使我本人的工作方法和领导决策能力得到了很好的磨砺，全心全意为人民服务的宗旨意识进一步增强，为自己更好地打开工作新局面准备了先决条件。两年来，实践证明，本人主持研究和制定的白土乡发展思路是切合实际的，工作是卓有成效的，得到了区委区政府领导的肯定。全乡工作总体上做到了：在发展思;...路上决策正确；在干部的管理上，从严要求；在干部的使用上，坚持原则；在重大问题的决策上，充分发扬民主；在廉洁自律上，以身作则，严于律己。全乡党员干部没有违法违纪行为，工作没有重大失误，工作有了新的突破。

二、尽心尽责，开拓进取，努力拓宽工作新思路，开创工作新局面。以加强班子自身建设为重点，抓好党建工作。

个人履职工作总结

2、积极探索白土乡经济发展的新思路和新方法，努力增加农民收入。发展经济，增加农民收入是农村工作的重点。因此，根据白土乡实际，我坚持把发展甘蔗作为白土乡支柱产业来抓，和班子一道，主持研究制定了一整套经济发展的新思路，提出了“突出特色种养，稳住支柱产业”的农业经济发展思路，积极调整优化农业产业结构，经过两年的发展验证，目前白土乡已形成以甘蔗为经济主导产业，多种特色种养并举，增强收入的新格局，这已经成为全乡广大群众致富奔小康的

共识，是财政增长，农民增收的主要途径。由于思想和决策正确，全乡甘蔗发展迅速。目前全乡甘蔗面积已达2万亩，创白土乡历史新高。预计xx/xx年榨季全乡进厂原料蔗达9万吨，甘蔗总产值达1400万元。仅甘蔗一项，全乡农民人均增收达200元以上。与此同时，我们还通过示范引导，采取在互联网上发布信息等方式广泛宣传白土乡特色农业，着力打造“白土蜜瓜”品牌，积极开拓市场，搞活流通，有效地带动了全乡西瓜、桑蚕、巨丰葡萄、无公害蔬菜等特色农业经济的协调发展。xx年全乡西瓜种植面积已达1100亩，桑蚕面积达700多亩。西瓜、桑蚕等特色农业已成为农民增收的一个新亮点。xx年全乡地方财政；...收入达141.98万元，农民人均纯收入达1388元，实现了财政收入和农民人均纯收入稳步增长的目标。

3、加强基础设施建设，切实抓好扶贫开发工作。

基础设施落后仍然是白土乡群众致富奔小康之路上不可逾越的一大障碍。因此，本人一直把加强基础设施建设，搞好扶贫开发工作作为促进农村经济发展的一项重要工作来抓。多次到区、市有关部门联系资金跑项目，同时采取“三个一点”的办法发动群众积极参与扶贫开发工作。经过两年的艰苦努力，全乡的基础设施建设有了新的改观。两年来，经多方争取上级资金和项目的支持，全乡共投资60多万元动工修建了德新、标洞两条共7公里的村级四级路；投入40多万元完成了德明、中村、德兴等村3600多米自来水管道的延伸工程；投入20多万元建成了白土乡敬老院；扶持村屯级路硬化4条共3公里；发动群众修建田地头水柜114个，沼气池243座，改水改厕84座；发放小额信贷款66.5万元；完成退耕还林3509亩，荒山造林2200亩；完成了新农贸市场搬迁重建规划及前期准备工作等等。这些基础设施的相继完善，极大地改善了全乡群众的生产生活条件，产生了显著的经济效益和社会效益。

4、加强社会环境综合整治，深入开展“依法治乡”工作，坚

决维护社会稳定。

稳定是压倒一切的工作。因此，本人作为第一责任人高度重视抓好全乡社会稳定工作，切实加强了安全生产和社会治安综合治理;...工作。一是加强领导，落实责任。二是加大对各种不稳定因素的排查力度，特别是加大“三大纠纷”的排查和调处力度，把矛盾解决在基层。确保大事不出，中事不出，小事解决在萌芽状态。两年来全乡共调处“三大纠纷”积案4起，成功3起，杜绝了超级上访现象的发生。三是加强对矿山安全和道路交通安全的整治力度。两年来共组织抽调干部下矿山检查安全190多次，炸封非法小煤窑170多个（次），炸毁矿山机械5台，拆除工棚60多个；纠正农用车违章搭客280多人次，教育600多人次。两年来全乡社会稳定工作和安全整治工作取得了显著成效，全乡社会稳定，没有重特大事故的发生。

个人履职工作总结

5、求真务实，深入基层，切实转变作风，为群众办好事实事。

在工作中，我坚持求真务实的作风，严格要求干部，研究制定并实施党政班子领导及干部出勤公示制度和双休日值班制度，为群众及时解决了困难，切实转变了机关干部的工作作风。同时，我带头深入基层调查研究，倾听群众的呼声，为群众理清经济发展路子，为群众解决实际困难，努力为群众办好事实事。特别是xx年，我本人深入群众调查了解到，原河池市糖厂倒闭后尚拖欠白土乡群众160多万元甘蔗款久拖不决，群众意见很大。这个问题涉及面广，矛盾集中，处理不好就危及全乡的社会稳定问题。我本人了解后，多次主持召开乡三家班子会研究对策，一方面耐心做好群众的思想;...动员工作，另一方面则多次亲自到原县级河池市委、市政府向领导反映，最后引起市委、市政府领导的高度重视，千方百计筹措资金，并分两次在春节前将拖欠三年之久的甘蔗款全部兑现给群众。乡党委政府班子这种求真务实，积极为群众排

忧解难的作风赢得了群众的普遍赞誉。两年来，本人亲自下村屯处理纠纷5起，较妥善地解决了一起积案达八年之久，双方多次上诉至河池市中级人民法院而久拖未决的土地纠纷问题，群众比较满意。同时，我本人还多次到市、区等有关部门联系奖金跑项目，先后引进重大项目4个，投资总金额达130多万元；为村屯级路争取到水泥扶持物资30多吨。为群众解决了一批实实在在的问题。受到群众的好评。

三、加强党风廉政建设，做好勤政廉政的表率。

为建设一支作风正、立场坚定、廉洁、勤政的领导集体，我本人严于律己，保持警钟长鸣，严厉告诫班子成员，坚决抵御不良风气侵蚀，增强拒腐防变的能力，带头解决班子中存在的不良行为和突出问题，经受了较大项目的考验。例如：在xx年白土乡林场采割松脂项目招投标过程中，由于项目数额巨大，利润丰厚，参加招投标的老板就多达25个，为了确保项目招投标的公正性，本人坚持原则，充分发扬民主，力排领导打招呼，老板给好处等干扰和诱惑，秉公办事，严格按程序采取由乡纪委和人大全程监督，召开乡三家班子当众打开标书，集体讨论确定标的的办法，从25个标书中选出三个与老板公开谈判，最后与一个广东老板签订了300万元；...采割林场松脂项目。整个项目招投标程序规范、公正、透明，一些闲言非语不攻自破，老板心服口服，树立了乡党委政府公正廉明的良好形象。

回顾本人两年来所做的一些工作，虽然取得了一些成绩，但与党和人民的要求还存在一定的差距，工作中仍存在许多不足，主要表现在：一是深入群众解决热点和难点问题方面仍做得不够；二是由于本人性急等原因有时批评同志不注意场合，挫伤了一些同志的积极性等。针对以上不足，今后本人将戒骄戒躁，扬长避短，加倍努力工作，力争再创新佳绩，为金城江区的发展作出新的贡献。