

# 自主创业申请表填 自主创业心得(优质6篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

## 自主创业申请表填篇一

下一个特质，我称之为分析力与创造力。它是什么意思？这里我们大部分人都是工程师，知道如何把组装机、拆分并再次组装；知道如何以十种不同语言编写代码；当一堆牙签掉到地上时，我们可能知道有多少根牙签从牙签盒里掉出来。这些说明我们有分析能力，但作为创业者还不够，创业者还必须具有创造天性。

知道如何拆分机器和再次组装还不够，创业者必须创造其他人没见过的、能够激励他人的全新机器，这就需要创造力。比如这台叫做“巴贝奇”的机器，尽管在设计后150年才制造出来，但重要的是它是人类设计的第一台计算机。大家知道，我们或许能够想出一些东西，会双击一些东西，但这都还不够。例如在uber[]每天我们按下按钮并叫车，这是我们和用户都在做的事情。但某年某日，你按下按钮，冰淇淋卡车给你送来了冰淇淋。这始于启发灵感的创造冲动，是我们在近350个城市做的事情。比如在杭州，我们通过无人机提供冰淇淋。你按下按钮，然后无人机飞向你并放下冰淇淋。让这一切运行需要涉及一些工程设计，但同时给人们带来了灵感启发，这是创业者成功之道。在uber[]我们努力做的事情是，公司的每个人都具有创业者精神，可以提出这些点子并让其变成现实。

## 自主创业申请表填篇二

1997年亚洲金融风暴来了，香港哀声一片。本来1997年上半年形势还好好，楼市股市不断创新高，人们排着队去酒楼吃饭。我们公司开发的一个楼盘卖楼花，买房的人需要前一天晚上去排队。国内一个家喻户晓的大歌星为了走后门买我们的房子，陪我们唱了一晚上卡拉ok。我们公司两个秘书近水楼台先得月，不用去排队，每人花80万港元交了三分之一首期，买一个单元，可是房子还没住进去，泡沫就来了。楼价一口气跌了三分之二，这两位小姐那几个月脸色难看，眉头之间总挤出一个大疙瘩。原因是她们把已交了80万首期的房子白白送给了银行，为什么？因为市场上同样的房子，只值90万；如果她们继续执行当时买楼合同，每月供银行贷款，就要再付160万。（来源：《中国企业家》）

那个还不大懂香港规矩的明星火急火燎地找我退房，我说：“你看到门外那两个小姐吗？她们是我们公司的秘书，在这个公司已工作10年。她们跟你一样，也买了公司的房子，因此她们这10年算给公司做义工了。”

我看大明星有点不明白，就解释说：“她们工作10年，除去吃喝也就攒了80万，交了这套房子首期后，什么都没剩下，可是现在房子又没了，这不等于白白给公司干了10年。如果能退房，她们早退了。你没看这几天报纸讨论吗，很多人买了李嘉诚的房子，现在变成负资产。有人说在这种特殊时期作为香港首富的李嘉诚应该网开一面，不要再追这些负资产的人所欠的房子余款了。你猜这位首富李先生怎么说？他说：香港是个重合同守信用、风险自担的社会，你没看到金融泡沫只能自认倒霉。如果这个泡沫不破，你的房子赚一倍，我也没理由跟你分利润。

□

# 自主创业申请表填篇三

## 一、放宽市场准入条件

- 1、初创企业时，允许按行业特点放宽资金、人员准入条件，注册资金可分期到位。
- 2、按照相关规定可将家庭住所、租借房、临时商业用房等作为注册地点及创业经营场所。

## 二、享受资金扶持政策

- 3、对符合条件的高校毕业生自主创业的，可在创业地按规定申请小额担保贷款；从事微利项目的，可享受不超过10万元贷款额度的财政贴息扶持；合伙经营和组织起来就业的，可根据实际需要适当提高贷款额度。
- 4、视当地情况，可申请“大学生创业资金”。

## 三、实行税费减免优惠

- 5、毕业两年以内从事个体经营时，自在工商部门首次注册登记之日起三年内，可免交管理类、登记类和证照类等有关行政事业性收费。
- 6、持《就业失业登记证》（注明“自主创业税收政策”或附着《高校毕业生自主创业证》）的高校毕业生在毕业年度内（指毕业所在自然年，即1月1日至12月31日）从事个体经营的，3年内按每户每年8000元为限额依次扣减其当年实际应缴纳的营业税，城市维护建设税，教育费附加和个人所得税。
- 7、从事农、林、牧、渔、环境保护、节能节水等行业，开办高新技术企业、软件企业、动漫企业或小型微利企业等，均可依法享受国家现行规定的税费减免政策。

## 四、提供培训指导服务

8、对高校毕业生在毕业年度内参加创业培训的，根据其获得创业培训合格证书或就业、创业情况，按规定给予培训补贴。

10、在办理自主创业行政审批事项时，可以通过“绿色通道”享受联合审批、一站式服务、限时办结和承诺服务等。

11、各城市应该取消高校毕业生落户限制，允许高校毕业生在创业地办理落户手续（直辖市按有关规定执行）。

12、自主创业的申报灵活就业的高校毕业生，各级公共就业和人才服务机构按规定提供人事、劳动保障代理服务，做好社会保险关系接续工作。

## 自主创业申请表填篇四

近年来，在市场经济的大潮中，越来越多的人选择自主就业创业，追求更自由、有挑战性和有潜力的职业道路。在自主就业创业的过程中，经过不断的摸索和总结，我不仅实现了自己的梦想，也积累了一些宝贵的体会和教训。在这篇文章中，我想分享一下关于自主就业创业的心得体会，希望对那些有创业意愿的人有所启发和帮助。

### 第一段：选择适合的行业及方向

自主就业创业首先要明确自己的兴趣和优势，选择适合自己的行业 and 方向。对于有个性、有创意的人来说，可以考虑一些创意和设计类的行业，如时尚设计、广告设计等。对于善于与人沟通、具有销售天赋的人来说，可以选择销售代表、经纪人等职业。在自主就业创业之前，要先了解行业的市场状况和前景，分析潜在的竞争对手和风险因素，从而为自己的创业道路做好准备。

## 第二段：积极学习和提升自己的能力

自主就业创业要有扎实的专业知识和技能，要保持对新知识的学习和积累。可以通过参加课程、培训、读书等方式，不断提升自己的能力和素质。此外，创业者还要培养一些必备的管理和创新能力，如团队合作、市场开拓、财务管理等。只有不断提升自己，才能在激烈的市场竞争中有所作为。

## 第三段：注重市场调研和创新意识

市场调研是自主就业创业的重要环节，市场需求的准确定位直接决定了创业项目的成功与否。创业者要深入了解目标市场的需求和变化趋势，了解竞争对手的产品和策略，通过市场调研的结果来调整自己的创业方向和策略。同时，创业者还要具备创新意识，不断挖掘市场的潜在需求，发现和创造新的商机。以创新的产品和服务满足市场需求，才能在激烈的竞争中立于不败之地。

## 第四段：培养良好的团队合作能力

在自主就业创业的过程中，创业者会面临各种各样的问题和挑战，难以一人独挡。因此，建立一个良好的团队非常重要。团队成员之间要有互相信任和合作的精神，要有良好的沟通和协作能力，相互之间要有共享资源和信息的意识。只有团队的合作和协作，才能充分发挥每一个成员的优势和潜力，实现目标的最大化。

## 第五段：坚持和热爱自主就业创业

自主就业创业并不是一帆风顺的，会面临各种各样的挫折和困难。在这个过程中，创业者要保持持之以恒的信念和勇气，坚持自己的梦想和目标。同时，创业者要热爱自主就业创业，将其视为一种乐趣和享受。只有对自主就业创业充满热情和追求，才能克服困难，走向成功。

总之，自主就业创业是一个充满挑战和机遇的过程，需要具备一定的素质和能力。通过选择适合的行业和方向、积极学习和提升自己的能力、注重市场调研和创新意识、培养良好的团队合作能力以及坚持和热爱自主就业创业，我相信每一个有梦想和决心的人都可以实现自己的人生价值和梦想。让我们一起勇敢地踏上自主就业创业的征途，创造属于自己的辉煌。

## 自主创业申请表填篇五

张一鸣10年感悟：

一、不断为公司招揽牛逼人才是创始人最重要的任务之一，他曾为了挖角工程师亲自勾搭两个月。

张一鸣在拿到创业邦年度创业人物称号发表演讲时说：除了吃饭、睡觉，就是招人。

作为一个创业公司的创始人，我花最多的时间一直在招聘上。我夜归很晚的时候大部分原因是去见候选人，有时候甚至从下午聊到凌晨。我相信并不是每一个ceo都是好hr，但是我自己正在努力做一个认真诚恳的hr。

今日头条早期没有什么资源，张一鸣曾为了挖一位微软前资深工程师，像调查记者一样了解对方。

张一鸣不断打电话，打听他的信息。初步了解情况以后，张一鸣想尽办法加上对方的微博微信。他会偶尔点赞、评论互动，提升自己好感度。“前期信息收集越仔细，他越会觉得你对他的工作、公司环境乃至他那个部门的特点都如此了解，这样你和他的对话就能产生共鸣，他对你的信任度会提高。”

好几天的调查、两个月的沟通，交成朋友再开始介绍自己的

公司。最终，他在一家咖啡馆成功邀请这位工程师加盟今日头条。

“每次要做之前我都觉得挺累的，但是招到人了又会很兴奋。”张一鸣说。

二、舍得为人才和发展花钱，把公司搬到帝都中心、发住房补贴，让员工远离郊区。

张一鸣说：年轻人工作生活应该住在市中心，哪怕房子小一点，在市区有更多的活动和交流，下班之后也不需要浪费大好时光和宝贵时间挤地铁。年纪轻轻不要着急在郊区，尤其房山、沙河、天通苑之类的远郊定居，买了房网其实也建议搬到市区来。

张一鸣做了两点：一是把公司搬到了帝都中心知春路；二是给每个员工每月1500元的住房补贴，今日头条每年在这方面的补助高达3000万元。

“就近居住和加不加班没关系，节省的时间用于健身读书看电影也很好。”张一鸣称。

三、自省是创业路上的导师：适度、可管理的沮丧让我保持清醒。

我很早以前就意识到，公司规模扩大了，CEO角色也很容易就会陷入到一个不利的局面里——公司周围很少有人能够给自己提有效的要求和批评。

这时候创业者的自知、自制力和反省能力就变得尤为重要，能从轻微的意见和异常中发现问题并修正，就是一种慎独。

这种氛围下，创业者很容易会滋生出不自觉的满足感，这种

满足感会像病毒一样影响、侵入我们的深入思考能力，这个时候引入适度、可管理的沮丧，反而能让人保持清醒。

四、创业过程中做决策要三思而后行，三思的迭代要快。

这是张一鸣创业路上体会最深的感悟之一：

创业路上会有很多不确定性，让我们决策时纠结犹豫，说好听一点就是“三思”。

三思没有问题，是人之常情，作为一个不那么激进的创业者，我也常有这种状态。但用产品经理的话来讲，三思后的迭代速度必须快。这也是一种创业必须要有的心态。

随着公司规模扩大，我越来越倾向于把公司当做一个产品来看待：产品迭代要快，公司迭代也要快，毕竟这个社会给你的时间窗口其实是有限的。

把公司当做产品，提前设想好各个环节的迭代度，努力去做后你会发现，整个公司的迭代速度也会大大提升。

□

## 自主创业申请表填篇六

近年来，“残疾人创业”成为了一个备受社会关注的话题。这种关注的背后，是大众逐渐深入的理解：残疾人并非无助、弱者，他们同样有自我充实的欲望和实现自我价值的追求。我是一名身体残疾人，也是一名自主创业者。在已过去的六年中，我经历了很多困难和挫折，但也收获了成功和满足。下面，我将分别从自我认知、资源整合、市场定位、业务落地以及维护经营的角度，分享一些残疾人自主创业的心得和体会。



## 第一段：自我认知很重要

对于身体残疾人而言，自我认知甚至比常人更为重要。因为身体上的不便给我们带来了更深的心理沉重，甚至常常使得我们觉得不如他人。然而，这种感觉绝非事实。在自主创业的过程中，我们甚至能够发掘出自己更多的优点。比如说，我因为残疾而需要一些与常人不同的工具。但这些工具的使用方式，其实已经成为了我的独特技能。在自主创业的过程中，我们需要正视自己的缺陷，学会适应，向别人讲述自己的故事，强化自己的优势。

## 第二段：资源整合是关键

作为残疾人，我们在创业过程中需要更多的资源支持。这些资源包括政策支持、资金扶持和业务合作等等。特别是在目标市场的开拓过程中，我们需要依赖资源整合打通各种渠道。比如说，我在创业时就受益于很多残疾人支援的组织和平台。同时，我也会积极与其他的行业组织合作，互相取长补短，互惠互利。

## 第三段：市场定位有诀窍

残疾人自主创业者与其他创业者类似，需要选定目标市场才能有更好的发展。在市场定位中，我们需要从自身的优势和特殊需求出发。比如说，我在创业时发现了一个具有良好市场发展空间的内容交流平台，这个平台满足着许多残疾人社群中需要分享心得和交流感受的需求。通过针对性的内容策划和社群管理，我们获得了目标市场的信任和支持。

## 第四段：业务落地需要技巧

市场定位有了，下一步就是让业务落地了。在落地的过程中，我们需要用到很多技巧。比如说，在我的创业经历中，我发现了一些有助于自主创业者快速进入市场的方式。比如说，

选定与自己切身关联较高的领域，这样可以弥补特定领域的信息不足的问题；避免过多的操作复杂度，打造简洁而易于使用的产品或服务；开放用户的反馈和建议，提高自己的服务质量。这些经验都是我在实践中学到的。

## 第五段：维护经营是硬道理

创业的过程充满了挑战和机遇，但要想让自己的创业事业更加成功，最根本的还是需要维护经营。在经营的过程中，我们需要不断地了解用户的反馈和需求，不断弥补产品的缺陷。同样，我们也要注意财务的管理，精细化地管理收入和支出，以提高地维持企业的生命力。

以上就是我在六年创业过程中的一些体会和心得，它们都是在多次尝试和失败中积累的。我希望能依托这些经验，为更多的身体残疾人以及创业者提供参考和帮助，共同开启自己的成功之路。