

# 2023年大学生项目创业计划书(优质5篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。什么样的计划才是有效的呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的计划书范文，我们一起来看看吧。

## 大学生项目创业计划书篇一

准创业者：任为

去年的香港游让我对那里的“许留山”念念不忘，今年，我想在工作之余，投资开一家鲜榨果汁屋出售新榨鲜果汁，虽然我没有许留山独特的技术，不过这种店算是投入小、操作简单的行业，据我了解收益也不错。我的单位在和平里附近，这附近有不少写字楼、住宅楼，以后还要开通地铁，我希望在这儿选个店面，只是不知道这里还能不能找到我的安身之所。

位置确定下来后，我还有几件事要做：1. 申领卫生许可证和营业执照等证件。2. 购置三台果汁机(一般需三台)，另外，冰箱和餐具桌椅也是必不可少的。3. 购进富含水分而又适宜榨果汁的水果，如香瓜、柠檬、橘子、苹果等，至少八种吧。4. 制定营业时间，营业时间一般定为上午10点至晚上20点。

我的投资预算：购置果汁机、冰箱、餐具、桌椅、消毒碗柜等需要8000元，前期采购水果200元，店租(大概5平方米吧)，每月1000元，办理合法手续300元，其他费用500元左右。

收益预算：每杯果汁的价格，是根据水果的售价情况而定的。经过考查，一间5平方米的鲜榨果汁店，春夏季每月可获利4000元左右，秋冬季要差一些，但也可获利元左右。

举一反三招三招：

“饮”文化真是越来越受白领们喜欢了。聪明的创业者可以把绿色饮品与美容、养生联系在一起，茶吧、水吧、果汁屋、靓汤馆等等，引领消费的新时尚。这样的投资需要的资金很少，同时可以兼卖冷饮、热饮，降低淡季风险。

## 亲子坊

创业派出招：婴儿

创业榜样：沈晓琴夫妇

80后大学生沈晓琴夫妇开的“亲子坊”是婴幼儿的世界，奶嘴、奶瓶、睡袋、童装、玩具、科教用品、护肤用品一应俱全，小到婴儿用的小别针、枕头等，都有多种样式多种价位的商品可供选择。

要把综合性的婴儿用品店经营好，沈晓琴认为有以下几点需要注意：商品应力求全而新。婴儿用品商店首先要以齐全的商品吸引顾客，以免去妈妈们分别采购的麻烦。在商品的选择上力求新，可以观察一些大型的商场或根据顾客的反映，及时更新换代。同时，还可依照客源、年龄段，对中高档产品进行合理搭配。

婴儿用品店的利润平均在25%左右，每月3万-4万元的销售额基本可保本。一开始可能会有难度，但只要定位准，经营到位，路将越走越好，因为婴儿用品黏性较大，顾客一旦认准了就不会轻易走掉。

举一招反三招：

除了婴儿用品外，专门为产妇、新生儿服务的专业“月嫂”的受欢迎程度已经体现出来。这些都属于社区创业的范畴，目前这种氛围已日益浓厚，对专业服务的需求给社区创业者提供了机遇。

大学生创业项目一般分为经营类：如花店、日杂店等；服务类：如家电维修、房屋中介等；劳务类：如家庭保洁、婴幼儿护理等。从整体来看，特色劳务类社区创业会有很大的市场需求。如社区老人越来越多，他们生活孤单，情感寂寞，急需大学生创业者能够提供老人日常生活照顾与料理的服务、看病住院陪护服务，甚至心理陪伴等较专业的服务。

## 大学生项目创业计划书篇二

### 一、家教

家教对于才毕业的大学生来说非常适合，尤其是名校毕业生更是很多家长争相抢夺的对象。很多高中家长为了能让孩子考上心仪的大学，都会请家教帮忙补习希望能再冲刺一下，大学毕业生在家长们看来，经历过高考，也更有经验和心得体会。你可以利用晚上和周末为学生辅导功课，收入不仅高，平日还有大量的时间做自己喜欢的事。

### 二、校园代理

现在很多才毕业的大学生由于经验、资金、能力等方面都存在很大的不足，要创业起步也是件困难的事。而如果选择校园代理的话，对这些方面就没有太大的要求，可以利用课余时间代理校园畅销品，比如开学季的电话卡、被子这些，不仅可以积累市场经验、锻炼创业能力，还可以获得一定的收入，总之，通过校园代理可以为毕业后的创业之路准备必要的物质和精神条件。

### 三、书刊亭

可以在中学旁边开家书刊亭，主要卖辅导资料为主，特别是高考复习资料，还可以兼顾一些登有考试信息类的报刊，这对高中生来说是很需要的。如果是在大学周边开书刊亭，经营范围就比较广，除了小说、散文等人文书刊，还可以卖一

些考研资料，或者是专业考试辅导资料，这些都是大学生很需要的。

#### 四、甜品店

甜品店对于大学生来说是个很不错的项目，首先在成本投资上是很低的，对操作经验技术也没有太大的要求，对初创者来说压力也比较小。甜品是一个比较休闲的食品，也是人们茶余饭后的甜点，市场比较广阔，对大学生们来讲，选择创业是一个很好的想法。

创业项目排行榜任你选！

#### 创业项目排行榜：两代人消费重点儿童摄影

年轻人创业做什么好？在扬州，婴幼儿既是年轻夫妇关注的焦点，又是老一辈人疼爱的核心。“小天子”、“小太阳”现象说明婴幼儿是两代家庭消费的重点，且其消费观念形成时尚、新潮、安全为上的主要特征。行业本身也提出了更高更新的发展要求，将产品、文化、服务导入市场，是摄影行业未来最大的卖点。

#### 创业项目排行榜：槛低投资小家庭小饭桌

年轻人创业做什么好？“家庭小饭桌”之所以有市场，主要是有这么几个方面的原因：学校 and 家间隔远，中午回家不便利；学校没有食堂或者食堂太小；有些家长上班没有时间做饭。该项目投资规模小，目标客户群相对不乱，从本钱分析角度来看，投入与产出核算简朴，便于掌控。

#### 创业项目排行榜：总部作“靠山”奶茶连锁店

奶茶连锁店，降低创业风险，走成功的捷径。有整个连锁总部作“靠山”，又可以从总部那里获得专业技术等方面的援

助，采取加盟特许经营企业的创业方式要比独立创业的风险小得多。年轻人创业做什么好，同时，总部的治理技巧，经营诀窍和业务知识方面的培训，并形成了一套规范化的治理系统，加盟商照搬这些尺度化的经营治理方式，极易获得成功。

### 创业项目排行榜：市场越来越大装饰汽车美容店

跟着扬州汽车保有量越来越大，只要进步服务质量，专心经营一定会有发展。但同时扬州竞争也会比较激烈。年轻人创业做什么好，假如开店的话最好是自己懂点技术。汽车美容店的利润空间目前是比较大的，但这个项目的前期资本投入也相对较大。

### 创业项目排行榜：长期效益社区书店

年轻人创业做什么好，社区，就成了书店的常客。有的社区书店跟邮递员比较熟，有的读者干脆就通过书店订购杂志。由于处于社区，书店很快就带起了一个圈子，不管买书的不买书的，常有一些人在店里店外聊天、玩乐，给社区营造了温馨的人情氛围。

### 创业项目排行榜：餐饮店

餐饮业因投资门槛较低、爆发力较强，一直大受创业人士的欢迎，是适合年轻人创业项目。餐饮行业专家分析以为，现阶段做餐饮还是颇具赚钱潜力的项目，是创业者可优先考虑的选择。对于高中毕业生来说，可从小型餐饮企业起步，逐渐累积经验和资本，逐步把企业做大做强。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

## 大学生项目创业计划书篇三

随着就业压力越来越大，现在越来越多的大学生选择，但是什么样的创业项目才会让走在社会前端的大学生青睐呢？下面这几项投资都是值得推荐给大学生的创业项目。

孩子成了家中的希望，而且在今天，家长也开始越来越关注孩子的成长，无论是早教还是其他什么玩乐，都是如此，亲子坊是带动创业的一个好项目。

夏季开冷饮店冬季开热饮店，这是人们生活消费的一种方式，享受生活成了人们的一种普遍状态，可以推荐的是，如果能够在工作之余开一家饮品店，就一定会有不错的发展。

开心农场曾经一度成为人们喜欢的游戏，野菜也开始成了人们最喜欢的一种饮食方式，如果能够在农村开设一块土地，种野菜的话，就可以成功创业，在未来的发展中，也将有不错的前景。鱼腥草、灰灰菜、荠菜、蕨菜……这些都是很普通的野菜，但对城市人口来说，却是新鲜的很呢。

这些都是目前比较时尚的，人们比较热衷的一些行业。投资小，随之而来的风险也小，适合刚毕业的大学生，前景也不错，是值得推荐给大学生的。

## 大学生项目创业计划书篇四

一、家教

家教对于才毕业的大学生来说非常适合，尤其是名校毕业生更是很多家长争相抢夺的对象。很多高中家长为了能让孩子考上心仪的大学，都会请家教帮忙补习希望能再冲刺一下，大学毕业生在家长们看来，经历过高考，也更有经验和心得体会。你可以利用晚上和周末为学生辅导功课，收入不仅高，平日还有大量的时间做自己喜欢的事。

## 二、校园代理

现在很多才毕业的大学生由于经验、资金、能力等方面都存在很大的不足，要创业起步也是件困难的事。而如果选择校园代理的话，对这些方面就没有太大的要求，可以利用课余时间代理校园畅销品，比如开学季的电话卡、被子这些，不仅可以积累市场经验、锻炼创业能力，还可以获得一定的收入，总之，通过校园代理可以为毕业后的创业之路准备必要的物质和精神条件。

## 三、书刊亭

可以在中学旁边开家书刊亭，主要卖辅导资料为主，特别是高考复习资料，还可以兼顾一些登有考试信息类的报刊，这对高中生来说是很需要的。如果是在大学周边开书刊亭，经营范围就比较广，除了小说、散文等人文书刊，还可以卖一些考研资料，或者是专业考试辅导资料，这些都是大学生很需要的。

## 四、甜品店

甜品店对于大学生来说是个很不错的项目，首先在成本投资上是很低的，对操作经验技术也没有太大的要求，对初创者来说压力也比较小。甜品是一个比较休闲的食品，也是人们茶余饭后的甜点，市场比较广阔，对大学生们来讲，选择创业是一个很好的想法。

创业项目排行榜任你选！

创业项目排行榜：两代人消费重点儿童摄影

年轻人创业做什么好？在扬州，婴幼儿既是年轻夫妇关注的焦点，又是老一辈人疼爱的核心。“小天子”、“小太阳”现象说明婴幼儿是两代家庭消费的重点，且其消费观念形成时尚、新潮、安全为上的主要特征。行业本身也提出了更高更新的发展要求，将产品、文化、服务导入市场，是摄影行业未来最大的卖点。

创业项目排行榜：槛低投资小家庭小饭桌

年轻人创业做什么好？“家庭小饭桌”之所以有市场，主要是有这么几个方面的原因：学校和家间隔远，中午回家不便利；学校没有食堂或者食堂太小；有些家长上班没有时间做饭。该项目投资规模小，目标客户群相对不乱，从本钱分析角度来看，投入与产出核算简朴，便于掌控。

创业项目排行榜：总部作“靠山”奶茶连锁店

奶茶连锁店，降低创业风险，走成功的捷径。有整个连锁总部作“靠山”，又可以从总部那里获得专业技术等方面的援助，采取加盟特许经营企业的创业方式要比独立创业的风险小得多。年轻人创业做什么好，同时，总部的治理技巧，经营诀窍和业务知识方面的培训，并形成了一套规范化的治理系统，加盟商照搬这些尺度化的经营治理方式，极易获得成功。

创业项目排行榜：市场越来越大装饰汽车美容店

跟着扬州汽车保有量越来越大，只要进步服务质量，专心经营一定会有发展。但同时扬州竞争也会比较激烈。年轻人创业做什么好，假如开店的话最好是自己懂点技术。汽车美容



店的利润空间目前是比较大的，但这个项目的前期资本投入也相对较大。

### 创业项目排行榜：长期效益社区书店

年轻人创业做什么好，社区，就成了书店的常客。有的社区书店跟邮递员比较熟，有的读者干脆就通过书店订购杂志。由于处于社区，书店很快就带起了一个圈子，不管买书的不买书的，常有一些人在店里店外聊天、玩乐，给社区营造了温馨的人情氛围。

### 创业项目排行榜：餐饮店

餐饮业因投资门槛较低、爆发力较强，一直大受创业人士的欢迎，是适合年轻人创业项目。餐饮行业专家分析以为，现阶段做餐饮还是颇具赚钱潜力的项目，是创业者可优先考虑的选择。对于高中毕业生来说，可从小型餐饮企业起步，逐渐累积经验和资本，逐步把企业做大做强。

文档为doc格式

## 大学生项目创业计划书篇五

首先，从个人条件上看，他在长期的学习过程中，不忘实践活动，有了社会经验的积累，同时，为自己梳理了一条广泛、清晰的人脉。

第二，从创业项目选择上看，他在自己最初的设想被否定后及时转项，选择了自己熟悉的家教行业，在实际经营上增强了可行性。

第三，在经营过程中，他准确地定位了业务范畴，将客户群锁定为需要更精细、更个性化私人教育的学生。在创业初期，他的公司业务发展专一，没有盲目搞多元化。

专家对有创业计划的在校大学生提出以下忠告：

第一，在选择创业项目上，应从自己比较熟悉的行业入手。创业初期，不能盲目搞多元化，而要突出企业的专业性。

第二，在学习知识的过程中，不要忽视社会实际经验的积累，要围绕自己的职业生涯规划使知识系统化，为创业打下坚实基础。