

# 共享雨伞创业计划书 共享雨伞的心得体会 (精选5篇)

制定计划前，要分析研究工作现状，充分了解下一步工作是在什么基础上进行的，是依据什么来制定这个计划的。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 共享雨伞创业计划书篇一

第一段：引入共享经济热潮，介绍共享雨伞的概念和背景

随着共享经济的迅猛发展，共享雨伞作为一种新型的共享服务模式，逐渐走进人们的生活。共享雨伞服务的出现，主要是为了解决人们在雨天出行遇到的困难，以及减少对传统传媒雨伞的浪费。它通过让用户租用雨伞一段时间的方式，让更多人能够在需要的时候使用雨伞，以达到节约资源、减少垃圾的目的。

第二段：分享使用共享雨伞的便利和体验

共享雨伞的使用便利程度，给我带来了极大的惊喜。相比传统雨伞，共享雨伞不仅轻便易携，而且可以在具备共享雨伞盒的地方随时取用。只要下载共享雨伞APP，通过手机扫描二维码即可完成借用、归还等操作，极大地方便了用户。此外，共享雨伞还普及了一种新技术——无人智能雨伞盒，它通过人工智能识别用户身份，实现解锁、扫码等功能，给用户带来了更加智能化、高效的使用体验。

第三段：探讨共享雨伞普及所带来的问题和挑战

然而，共享雨伞的普及也无法避免一些问题和挑战。首先是

共享雨伞数量的不足。在我所在的城市，共享雨伞的数量明显不足以满足人们的需求，尤其在雨天高峰期，经常出现无法借用共享雨伞的情况。其次是共享雨伞的管理与维护存在问题。一些用户不爱惜共享雨伞，造成雨伞的损坏或遗失，给共享雨伞的维护带来了困难。此外，一些共享雨伞企业的经营状况也不稳定，经常出现资金链断裂等问题，给用户使用带来了一定的不确定性。

#### 第四段：提出建议以解决共享雨伞面临的问题

为了推动共享雨伞的良性发展，解决共享雨伞所面临的问题，我们需要积极采取措施。一方面，政府应该加大对共享雨伞行业的引导和规范，鼓励更多的企业投入到共享雨伞服务中，提供更加优质的服务和更好的管理。另一方面，用户也应该提高共享雨伞的使用意识，爱惜使用共享雨伞，减少对共享雨伞的损坏和遗失，共同维护共享雨伞的良好环境。

#### 第五段：总结全文，强调共享雨伞的积极意义

总的来说，共享雨伞作为一种新兴的共享服务模式，给人们带来了便利的同时也面临一些问题和挑战。通过我们每个人的共同努力，共享雨伞行业必将迎来更加美好的发展。我们应当认识到共享雨伞的积极意义，即减少对传统雨伞的浪费，降低资源消耗，推动可持续发展。共享雨伞的心得体会告诉我们，只有充分发挥共享经济的优势，共同建设一个更加绿色、环保的社会，我们才能更好地面对未来。

## 共享雨伞创业计划书篇二

“三月里的小雨，淅沥沥沥——沥沥，淅沥沥沥下个不停……”就像歌里所唱，春雨绵绵，窗外雨帘茫茫。

“丁零零……”放学了，同学们渐渐走出教室。赶完了几道数学题，我如释重负，收拾好书包，准备回家。来到走廊，

我刚把手伸向挂雨伞的地方，却停在了空中——我的雨伞不见了！我清清楚楚地记得我的雨伞就是挂在眼前这个位置。我揉揉眼睛，雨伞没了，熟悉的位置上空空如也。会不会忘记了放雨伞的地方？我的双眼立刻变成两台高清摄像机，我把“镜头”对准走廊，慢慢地推了一遍，没有！只有几把陌生的雨伞！再慢慢地回推一遍，还是没有！会不会放在教室里呢？我箭一般冲进教室，瞪大眼睛对教室进行360°大扫描，哎！还是没有！

“谁那么缺德？拿走了我的雨伞！”我暗暗骂道。我拖着沉重的双腿又来到走廊，眼前还是只有几把陌生的雨伞。抬头望天，小雨仍淅沥沥沥下个不停，这叫我怎么回家？教室里，几位同学仍在埋头赶着作业。我的目光再次落在了那几把陌生的雨伞上，我的心忽然扑通扑通地跳起来。别人拿我的，我拿别人的！一个念头在我脑海中闪过。我的心狂跳起来，手也颤抖起来。我胡乱地抓了一把雨伞，冲出了校门。

我也不知自己是怎么回家的，望着手中的雨伞，我的心还是“扑通扑通”地跳着。刚才拿这雨伞有没有被人发现？天啊！这雨伞居然是红色的。糟了！刚才撑这红雨伞回家肯定被很多人看到了，下午雨伞的主人肯定会找上我。我不就成了贼？今后我还怎么见人？为什么要拿别人的雨伞呢？……“你怎么啦？你怎么啦？脸色这么难看！”一只温暖的大手贴在了我的额头。抬头一看，是妈妈！了解了事情的大概后，妈妈慈祥地望着我，语重心长地说：“孩子，雨伞丢了，我们可以再买，诚实丢了，我们就没有办法再买了。亡羊补牢，为时不晚！下午早点过去，把别人的雨伞放回原处。”我使劲地点了点头。

窗外，小雨仍淅沥沥沥下个不停。我的心渐渐平静下来，我知道自己应该怎么做……

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 共享雨伞创业计划书篇三

[转伞业务流程图](#)

[还伞业务流程图](#)

共享雨伞是支付宝推出的功能，目前在广州交通，商场，写字楼，医院以及学校等地方存在，消费者凭芝麻信用600分以上即可免除押金租赁雨伞的30元押金哦。

使用教程

1、打开支付宝平台，进入芝麻信用借还界面，就能看到我要借雨伞的字样，点击雨伞图标即可租借雨伞。

2、试用范围如下：

广州商场，写字楼，校园等地方投放试点运营，只需用客户端扫一扫，通过蚂蚁金服信用借还服务，开启免押金租赁新模式。

下一页更多精彩的“共享雨伞相关内容”

## 共享雨伞创业计划书篇四

针对被盗这个问题，赵书平表示自己并不是特别担忧。“我们希望使用者将雨伞带回家，我们的伞是自带密码，知道密码的话，家人之间可以共享。其实这个东西就是说如果不带回家使用，反而损失会大。我们是主张大家带回去共享。”赵书平说道。

关于维护，赵书平表示自己已经组建了一支天使送伞团队，负责雨伞的投放以及回收。如遇上大雨，碰上不会使用的小学生和老人，会启动免费开锁功能，给人们免费使用。

### 共享雨伞欣赏图片四

#### “e伞”设计“心机重重”

##### 心机一：可做拐杖

据“e伞”设计者介绍□“e伞”的伞柄略显粗重，但是厚重，可兼具拐杖功能。

##### 心机二：定位芯绑密码锁

雨伞带隐形定位，定位芯片跟密码锁绑定在一块。二维码下面有个太阳能充电的小板，能为芯片及时充电为市民和运营者放送定位，让人们通过定位找到它。同时“e伞”还带紫外线防晒功能。

### 共享雨伞欣赏图片五

##### 心机三：可做“漂流瓶”

此外□“e伞”还是这城市中行走的一个“漂流瓶”，伞内有个爱心小“喜”袋，袋子里装着一支小书签，上面写着各种祝

福以及“便民e伞，人人爱护”的提醒用语。设计者的初衷是利用喜袋达成漂流瓶似的交友功能，市民可在喜袋中写上自己的祝福和想说的话，传递到下一个人。

心机四：二代带mp4

17日投放的“e伞”是一代产品，按照设计者的思路，二代雨伞还会拥有mp4播放等功能。

共享雨伞欣赏图片六

## 共享雨伞创业计划书篇五

底，一些年轻的创业团队开始着手筹划和研发共享雨伞的产品和服务规范，一些校园刚毕业和没毕业的创业青年们创立了以共享伞为载体的社交模式，例如：武汉大学的[2]“来把伞”，香港大学的[1]umbrellahere[]其主要模式为人与人同撑一把伞，人人以伞为交集的社交模式。还有一些多年创业的有经验的团队，他们更专注用户用伞的体验，例如：广州的自由d伞。其主要模式为以雨伞的自助租赁设备为基础，在城市范围铺设借伞设备的借还点，这种模式和共享单车类似，都是以资本运营和技术保证来推动项目进展。其盈利模式现在还不得而知。但后者的模式更注重用户体验，可能会成为共享雨伞的主要生力军。

共享雨伞欣赏图片三