

毕业社会实践报告题目(大全9篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。那么我们该如何写一篇较为完美的报告呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

毕业社会实践报告题目篇一

基本案情□19xx年9月6日，中国建筑总公司第八工程局第三工程公司（以下简称中建八局三公司）与南京浩龙建设有限公司（简称浩龙公司），南京金利旺有限公司（简称金利旺公司）鉴定《协议书》，约定浩龙公司（甲方）将其开发的南京金长江大厦项目的地基处理，打桩，围护，挖土，主体施工，外装饰等工程交中建八局三公司（乙方）承包，中建八局三公司在协议书签订后于9月15日前，为浩龙公司提供人民币250万元信用保证金，浩龙公司收到保证金后，不得将该项目交与第三者承建，浩龙公司自收到中建八局三公司250万元定金一年内，如工程项目由中建八局三公司承建可不计利息；如工程因故不能实施开工，250万元定金应在15天内及时还清本息给中建八局三公司，年息按30%计算，另按资金总额的3%支付违约金，以赔偿乙方的经济损失；金利旺公司为担保单位，如浩龙公司违约退还不了定金时，由担保方承担甲方的违约责任，并以正在装修的2700平方米的金长江乐园作为抵押担保。协议签订后中建八局三公司将250万元汇入浩龙公司。因金长江大厦未能开工，中建八局三公司诉至法院，要求南京市五金机械总公司（简称五金公司），金利旺公司返还定金，赔偿损失。

浩龙公司系南京市五金机械总公司与美国环球网联集团合作兴办的中外合作经营有限公司，于19xx年9月5日批准成立，投资总额2300万美元，注册资本920万美元由美国环球网联集团支付。中方投资折价644万美元，占投资总额的28%，外方

投资现汇投入1656万美元，占投资总额的72%。

浩龙公司成立后，注册资金没有到位，浩龙也没有按照规定取得房地产开发资质，拟开发的金长江大厦建设项目也未经有关部门批准立项。19xx年9月25日，经五金公司申请，南京市工商行政管理局于19xx年10月4日注销了浩龙公司企业法人营业执照。

南京金利旺公司系南京市浦口区胜利养殖场与美国环球网联集团合资设立的中外合资经营企业，其法定代表人为金乃浩，他同时担任浩龙公司法定代表人，美国环球网联集团副总裁。

法理评析：本案貌似一个简单的返还定金纠纷案，但究其实质，却并不简单。通观本案，涉及公司被注销后的债务承担，无效保证责任的责任承担等种种疑难法律问题。

出资人五金公司与美国网联集团的责任承担

浩龙公司于1995年9月5日批准成立且领取了营业执照，就应当在其相应的行为能力范围内承担民事责任。浩龙公司与中建八局三公司签订建筑承包合同这一实事发生在浩龙公司成立但尚未被注销期间，所以浩龙公司就应承担相应的民事责任。但由于其投资单位五金公司与美国网联集团没有实际投入注册资金，所以浩龙公司的民事责任由其投资人五金公司美国网联集团承担。

根据五金公司与美国网联集团的合作合同及浩龙公司章程约定，浩龙公司投资总额为2300万美元，注册资本为920万美元。其中，五金公司对该项目的投入折价644万美元，占投资总额的28%。根据公司法和合资企业法的有关规定，投资人以其出资额为限对公司承担责任。因此，五金公司应当承担责任的限额应该是出资额的28%，即257.6万美元。

五金公司在按照出资比例承担250万元赔偿责任后，可以对美

国网联集团进行追偿。

无效保证合同的责任承担

保证合同无效的原因有二：一是因主合同无效而无效；二是因自身无效。保证债务，以主合同的存在或将来可存在为前提，因主合同债务的消灭而消灭。其范围及强度不能超过主债务，不能与主债务分离。这揭示了保证债务对主债务的从属性。如果主合同无效，其约定的债权债务便失去法律的约束力，担保合同所约定的担保权利义务也归于无效。本案中，中建八局三公司与浩龙公司，金利旺公司于1995年9月6日签订的建设工程承包合同，因金长江大厦项目未经有关部门审批立项，浩龙公司未办理土地有偿使用手续，也未取得房地产开发资质，且浩龙公司注册资金始终没有到位，不具备履行合同的能力，故该合同为无效合同。金利旺公司系浩龙公司的担保人，主合同无效，担保合同作为从合同也无效。可见，本案情形属于主合同无效引起保证合同无效。在保证合同被确定为无效后，所约定的保证权利义务不具有约束力，但并不意味着可以免除各方当事人的责任承担。在本案中，作为担保人的金利旺公司承担的应该是缔约过失责任。因为，保证合同之法律关系是为实现和保护债权人利益而设立的一种基于信赖发生的债的关系，所以保证合同同样产生谨慎，协力，通知，保护，忠实等附随义务，该附随义务来自于诚信原则，违反上述义务应当承担缔约过失责任，这是保证合同无效中民事责任的法律基础。

债权人的责任承担

本案中的债权人中建八局三公司，在于浩龙公司订约时应当了解对方的自信状况。在不了解浩龙公司的自信情况下，而与之鉴定合同，造成主合同无效，债权人中建八局三公司负有过错责任，应当承担过错责任。

毕业社会实践报告题目篇二

在实习的过程中困难还是挺多的：

上了工地，迫切的希望自己是个难男生就好了，可以和师傅一起干活，帮着放线。而我这个女生在工地上就算我十分想干活，师傅也不会放手让我干。这也使得我自己动手的机会就少了很多。

夏天的武汉温度高不说，太阳可以晒得那么凶，上工地的时间多少也受了限制。一般在早上十点前下午四点后。真的难以想象工人们是怎样冒着酷暑工作的。

我刚接触工地须慢慢学起，一步一步来。每天跟着他到处转，对于一些近距离了解的东西也不是很多了。但是碰到不知道的部位，一些专业名词我都会请教师父。

来到工地，和周围的人都不熟，建立良好人际关系是需要时间的，在那期间我有很多事情应为人没有认清楚，给工作的开展带来了诸多不便。

书本上的专业术语和工人們的 土话 对我的认知也产生了一定的阻碍。

关于预算，师傅的算法适用于施工现场，大致计算混凝土的用量就基本上复合要求了，这里的预算主要用来监控施工的使用量，在一定范围内都有效，而书本上是精确计量，一般用在招投标报价中，是较为准确的计算法则。两者的出入让我有点混乱。

首先通过这次实习收获的是学会了适应环境。通过这次实习我开始适应了这种工地生活。有了这段时间的锻炼，不论以后做什么工作都有了一种吃苦耐劳的毅力。

另外就是在工地上知道了一些与学校不同的问题，从学校到社会的转变，身边的人也完全变换了角色，老师变成了老板，同学变成了同事，相处之道完全不同。在这种巨大的转变之下，没有老师同学们默默地支持和关心，我要独自面对。学会看惯企业之间的激烈竞争，要学会忍受同事漠不关心的眼神和言语，每次接受一项任务时我所要面临的是老板的压力和同事等着看笑话的奚落。往往这个时候似乎只有一次机会，只能成功不许失败。

实习期间让我明白作为一名工作人员应该怎样去和工人、领导、监理、相关部门的交流等。这些事从书本上没有的，关于做人、做事、做学问等等。两个月的实习胜过两年多的读书。

其次，通过这次实习使我对工程方面的有关知识在实际上有了更深一些的了解。应该说在学校学习再多的专业知识也只是理论上的，与实际还是有点差别的。

我想，学校里学的不是知识，而是培养自学的的能力。在知识爆炸的21世纪，作为我们想不被社会淘汰要学会不断学习，活到老学到老。遇到问题要细心地思考，想办法解决，不断学习不断积累经验，下班的闲暇时间用来为自己充电，提高效率，科学的掌握时间，用知识来武装自己，让自己更强大。

工地实习还是锻炼解决问题的实践能力。例如：设计图纸上的变更，具体施工时出现的问题，人与人之间的交流沟通等等，只有通过实践后才能找到问题发生的原因，才能找到解决的办法。

毕业社会实践报告题目篇三

读了三年的大学，然而大多数人对本专业的认识还是不够，在大二期末学院曾为我们组织了两个星期的见习，但

由于当时所学知识涉及本专业知识不多，所看到的东西与本专业很难联系起来，所以对本专业掌握并不是很理想。

今年暑假，学院为了使我们更多了解机电产品、设备，提高对机电工程制造技术的认识，加深机电在工业各领域应用的感性认识，开阔视野，了解相关设备及技术资料，熟悉典型零件的加工工艺，特意安排了我们的到几个拥有较多类型的机电一体化设备，生产技术较先进的工厂进行生产操作实习。

7月3日，我们来到实习的第一站，隶属杭州机床集团的杭州通用机床厂。该厂主要以生产m-级磨床7130h,7132h,是目前国内比较大型的机床制造厂之一。在实习中我们首先听取了一系列关于实习过程中的安全事项和需注意的项目，在机械工程类实习中，安全问题始终是摆在第一位的。然后通过该厂总设计师的总体介绍。粗略了解了该厂的产品类型和工厂概况。也使我们明白了在该厂的实习目的和实习重点。

在接下来的一段时间，我们分三组陆续在通机车间，专机车间和加工车间进行生产实习。在通机车间，该车间负责人带我们参观了他们的生产装配流水线，并为我们详细讲解了平面磨床个主要零部件的加工装配工艺和整机的动力驱动问题以及内部液压系统的一系列构造。我最感兴趣的应该是该平面磨床的液压系统，共分为供油机构，执行机构，辅助机构和控制机构。从不同的角度出发，可以把液压系统分成不同的形式。按油液的循环方式，液压系统可分为开式系统和闭式系统。开式系统是指液压泵从油箱吸油，油经各种控制阀后，驱动液压执行元件，回油再经过换向阀回油箱。这种系统结构较为简单，可以发挥油箱的散热、沉淀杂质作用，但因油液常与空气接触，使空气易于渗入系统，导致机构运动不平稳等后果。开式系统油箱大，油泵自吸性能好。闭式系统中，液压泵的进油管直接与执行元件的回油管相连，工作液体在系统的管路中进行封闭循环。其结构紧凑，与空气接触机会少，空气不易渗入系统，故传动较平稳，但闭式系统较开式系统复杂，因无油箱，油液的散热和过滤条件较差。为补偿系统中的泄漏，

通常需要一个流量的补油泵和油箱. 由于闭式系统在技术要求 and 成本上比较高, 考虑到经济性的问题, 所以该平面磨床采取开式系统, 外加一个吸震器来平衡系统. 现代工程机械几乎都采用了液压系统, 并且与电子系统、计算机控制技术结合, 成为现代工程机械的重要组成部分, 怎样设计好液压系统, 是提高我国机械制造业水平的一项关键技术. 在专机车间, 对专用磨床的三组导轨, 两个拖板等特殊结构和送料机构及其加工范围有了进一步的加深学习, 比向老师傅讨教了动力驱动的原理问题, 获益非浅. 在加工车间, 对龙门刨床, 牛头刨床等有了更多的确切的感性认知, 听老师傅们把机床的五大部件: 床身, 立柱, 磨头, 拖板, 工作台细细道来, 如庖丁解牛般地, 它们的加工工艺, 加工特点在不知不觉间嵌进我们的脑袋.

在通机工厂的实习, 了解了目前制造业的基本情况, 只是由于机械行业特有的技术操作熟练性和其具有的较大风险性, 很遗憾地, 不能多做一些具体实践的操作, 但是观察了一台机床的各个零件的生产加工过程及其装配过程, 使许多自己从书本上学的知识鲜活了起来, 明白了本专业在一些技术制造上的具体应用.

7月8日我们到了同属杭州机床集团的杭州精密机床厂, 顾名思义, 杭州精密机床厂是生产一些加工精度较高, 技术要求高的机床设备的大型工厂, 主要加工的是机床内部的一些精度等级较高的小部件或者一些高精度的机床, 如m级, mm级平面磨床. 由于加工要求较高, 所以机器也比较精密, 所以有些也要在恒温这个环境下伺候它们呢. 这样才能保证机床的工作性能, 进而保证加工零件的加工精度要求.

在听了工人师傅的讲解后, 明白了一般零件的加工过程如下:

精机公司有三个用于加工磨头体的. 加工中心和几台数控机床, 数控机床的体积小, 价格相对比较便宜, 加工比较方便, 加工中心有一个刀床和多个工作台同时对多个工作面进行加工, 不仅避免了由于基准不重合产生的误差, 提高了加工精度, 而且也

大大提高了加工效率,但是加工中心体积大,价格昂贵,而且对环境要求较高,这就提高了产品的成本,一般选择加工经济性较高的零件或者精度要求高的关键零件.

在精机公司的实习中,极大地丰富了自己关于零件加工工艺的知识,拓展了自己的知识面.在这次实习中,感触最深的是了解了数控机床在机械制造业中的重要性,它是电子信息技术和传统机械加工技术结合的产物,它集现代精密机械、计算机、通信、液压气动、光电等多学科技术为一体,具有高效率、高精度、高自动化和高柔性等特点,是尖端工业所不可缺少的生产设备.目前我国绝大部分数控机床都是出自国外先进制造商,无论在数量上,精度,性能指标上,中国制造业都远远落后于发达国家,需要我们奋起直追.

接下来的日子我们乘车去了上海,因为时间比较紧迫,所以这次上海之行应该以参观为主,在上海阀门厂的时间比较短,也很难获得比较理想的实习效果,在上海大众汽车有限公司的参观,多少令我们了解了机械制造业的发展方向,我想,这也是本次上海之行最大的收获.

在此次实习中,在杭州发动机厂的时间最长,历时12天,分别介绍了x6130柴油缸体的加工工艺(分为面加工和孔加工),凸轮轴孔的加工,数控设备的加工特点,分类及具体运用,曲轴的加工工序以及发动机的具体工作原理.在最后一天,我们还参观了其铸造部,参观了其铸造生产过程.在该厂的实习中,深刻明白了数控机床的生产中发挥的切实作用,以及目前社会对数控机床及数控人才的急需,而在一些重要数控产品,如量大面广的数控车床、铣床、高速高精高性能数控机床等的需求上,决不能过于依赖进口.

历时将近一个月的实习结束,该次实习,真正到达机械制造业的第一前线,了解了我国目前制造业的发展状况也粗步了解了机械制造业的发展趋势.在新的世纪里,科学技术必将以更快的速度发展,更快更紧密得融合到各个领域,而这一切都将

大大拓宽机械制造业的发展方向。

它的发展趋势可以归结为“四个化”：柔性化、灵捷化、智能化、信息化。即使工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要，能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要，使其与环境协调的柔性，使生产推向市场的时间最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化，还有使制造过程物耗，人耗大大降低，高自动化生产，追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化。

当然机械制造业的四个发展趋势不是单独的，它们是有机的结合在一起的，是相互依赖，相互促进的。同时由于科学技术的不断进步，也将会使它出现新的发展方向。前面我们看到的是机械制造行业其自身线上的发展。然而，作为社会发展的一个部分，它也将和它的行业更广泛的结合。21世纪机械制造业的重要性表现在它的全球化、网络化、虚拟化、智能化以及环保协调的绿色制造等。它将使人类不仅要摆脱繁重的体力劳动，而且要从繁琐的计算、分析等脑力劳动中解放出来，以便有更多的精力从事高层次的创造性劳动，智能化促进柔性化，它使生产系统具有更完善的判断与适应能力。当然这一切还需要我们大家进一步的努力。

毕业社会实践报告题目篇四

社会实践是学校依据专业教学要求，对大学生已学的部分理论知识进行的综合运用培训，是每个大学生在即将毕业时都会有的一段经历，其目的在于让学生了解社会，更多地掌握一些在学校的课堂上都学不到的一些知识，并且能够学以致用。这样的实践可以让学生开拓视野，增长见识，更加近距离的接触、体验社会生活，为今后进一步迈向社会打下坚实的基础。xx年7月，经辅导员推荐，我被安排在安徽省蓝图工艺品有限公司进行为期三个月的外贸业务方面的培训。

在短短的时间内，要想熟悉和掌握该公司业务的基本操作流程是不易的。幸好公司安排了一名老业务员带我，教会我很多东西，让我在不断的摸索当中基本了解了该公司的整体的业务流程。现将此次实践活动的情况报告如下：

一、实践的内容与过程

因为是新员工，所以刚进公司，老板不会让我马上就接手业务。她先是让我熟悉公司办公室的环境，熟悉同事，再来熟悉公司的业务。因为办公室员工很少，所以认识起来并不困难。我接下来就熟悉了办公室的打印机、传真机等一些机器设备，没事的时候，我也给老员工当助手，比如做一些商检资料、三单(合同、发票、箱单)等。通过一段时间的努力和学习，我相信我会做好接下来的工作。

(一)公司概况

安徽省蓝图工艺品有限公司位于安徽省六安市叶集经济开发区，主要是公司的工厂和财务部设在那里，而公司的业务部则设在合肥市南岗科技园。因为交通便利，所以接待外国客户很是方便。安徽省蓝图工艺品有限公司是一家以生产加工和国际贸易为主的综合性企业，以外贸为主，内贸为辅。公司的叶集工厂有工人数三十多，合肥办公室人员有七人，隶属于公司业务部。公司主要出口柳篮及草、竹、木、藤制工艺品，全部全手工编织。因为材质优良，设计花样繁多，做工精美，使得产品远销美、德、意、法、加拿大、荷兰等国。而且公司每年都会参加展览会，例如影响很广的春、秋两季广交会，和每年春季在上海举办的华交会。公司在国内外客户中也拥有良好的商业信誉，并且与国内的很多生产厂家均有着长期稳固的合作关系。

(二)具体情况

对于一个实习新生，最初进入公司的第一感受可以归结为一

个词——陌生，特别是对公司员工规章制度、具体的工作流程、工作的相关注意事项等都不是非常了解。但在办公室同事的认真指导下，我很快地进入了工作的状态。由于我是实习生，之前并没有任何外贸业务实战的经验，领导还特意安排老业务员钱姐带我，跟她学习公司的外贸业务流程等相关知识，为了让我能够更快的融入到公司的工作环境当中。通过钱姐的耐心教导，我慢慢地熟悉了公司的环境。

在熟悉公司业务的过程当中，最开始了解到的是公司的办公制度，相对来讲，公司的办公制度是很严格的。首先必须要遵守的就是时间。因为是指纹打卡，所以上下班不能有半点马虎。这对于在大学里相对比较自由的我来讲是个首要通过的考验。其次就是必须坚守工作岗位。我们办公室外贸业务员每天都坐在电脑前面，一坐就是一天，不停地收、发邮件，联系客户和工厂。再次，就涉及到办公室设备的使用，打印、复印、传真并没有想象中的那么容易。最后就是要适应办公室的工作氛围，基本上工作的时候还是很严肃的。

由于之前我没有外贸业务方面的实践经验，所以作为外贸新手的我主要还是负责清点吊牌、箱贴和整理样品。因为公司每年都会参加几次交易会，业务有时候会很繁忙。这时候，我就会给老员工当助手，整理样品、制作商检资料、三单(合同、发票、箱单)等一些力所能及的事情。有时候应客户要求，还会需要去中国检验检疫局办理原产地证明书。虽然做的这些都是小事，却能在过程当中学到很多的知识。

二、公司在业务经营方面成功的主要经验

几年来，公司因参加各种贸易展览会，在经营中不断发展，业务也随之不断扩大。这也使得公司老板越来越注重与外国客户的沟通和长期合作。在长期的愉快合作中取得了不少成功经验。

(一) 公司在与客户合作时注重诚信

长期以来,公司领导对于业务员以及各家合作的工厂,重点强调的都是“诚信”二字。业务员在与客户沟通初期,对于公司产品的价格一定要合理的报给客户,绝对不可以出现谎报的情况。更不可以将产品价格胡乱报给客户。在与客户谈好价格、接到订单之后,不可以随意更改价格。

客户在定下合同之前,会要求工厂发样品过去确认。工厂要认真对待此次合作,不能有半点马虎,更不能欺骗客户。客户在下订单之后,工厂和业务员要及时跟进。工厂在生产产品的过程当中,一定要按照客户的要求来做,产品要和客户确认的样品保持一致,外观、质量都要严格把关,绝对不可以出现偷工减料的现象。答应客户的交货期一定要遵守,按时按质的完成产品,工厂决不能偷懒,从而耽误产品的交货期。时刻谨记与客户诚信合作。

正因为公司注重诚信,使得老客户都能与公司长期合作。老板因此在去年还被授予“十佳诚信企业人”称号。

(二)注重于发挥员工的个人优势

对于刚进公司的新员工,公司一般不会让我们马上就接手业务,而是让新员工做一些很基础的工作。首先在这个过程中,新员工可以给老员工做帮手,做一些小事情,比如做商检、三单、整理样品、做报价表格等。在做这些小事的过程当中,不仅提高了效率,也让新员工学习一些业务知识,熟悉产品,为以后接手业务工作打下坚实的基础。

一方面,公司充分发挥新进员工的能力,以老员工带动新员工。另一方面,公司会根据每个员工的英语沟通能力分配不同的客户,如果是英语能力好的员工,一般就会负责母语是英语的国外客户,这样的话会便于沟通,减少业务员和客户在沟通方面的障碍,拉近与客户间的距离。其次,公司根据员工的个人能力,分配不同的工作。对于老员工来说,他们因为有几年的工作经验,业务能力也在不断提升,所以他们

的业务量会比新员工多，提成也会更多，这样更加鼓舞了员工的工作积极性，同事也激励新员工不断努力，提升个人的业务能力。另外，公司会经常参加各种展会，这种时候，公司也会挑选英语口语表达能力比较好的员工去，而不是全部都参加，这样不仅节约经费，也节约人力资源。在展览会上这些员工可以很流利的与客户交流，做报价，从而为公司争取更多的订单。而没有去交易会的员工，可以在办公室里面处理公司的业务。虽然不能像在交易会上的员工一样能见到客户，拓展视野，增加知识和经验，却也能在处理业务的过程当中学到很多知识。

(三) 有长期合作成功的老客户，新客户资源丰富

安徽省蓝图工艺品有限公司不仅在叶集拥有自己的工厂，而且还拥有许多其他省份长期合作的工厂，产品资源充足。例如，山东、河南、江苏等等都有很多家做柳编工艺的工厂。与我们公司长期合作的工厂，每一家都有他们自己工厂的特色。有的园艺类产品做得好，有的编织类产品做得好，有的木制小挂饰做得好，而且形状、颜色、材料、编织花样等非常多。这样的产品大多数都会非常的吸引客户的眼球，再加上公司每年都会参加好几次展览会，这些展览会，客户量非常多，所以在每年的各种展览会上，我们公司都会有不同工厂的新产品不断推出，使得客户有更多的选择，而且因为产品的丰富多样，让公司的订单也会变得更多。

一旦我们接下客户的订单，业务员就可以向各个工厂咨询，对比产品的价格，对比工厂的实力，最终选择产品价格最好，最有实力的工厂来出货。而对于其他工厂，公司会再根据他们产品的特点和实力跟进其他客户订单。这样一来，工厂相互之间就会产生竞争，就会激励他们不断开发新式产品，提升自己的实力。个加工厂价格上的竞争，会使得公司能够选择价格好，质量也能够让客户满意的工厂，这样做出来的产品，才会让老客户信赖公司，从而与公司保持长期稳固的合作。

三、公司在经营管理方面存在的主要问题

虽然这次社会实践的时间很短，但感觉到公司的整个工作流程，尤其是业务方面的工作比较规范、出色。由于客户量和订单的不断增加，公司在经营管理方面也面临着新的挑战。目前我觉得该公司在经营管理方面存在着以下几个方面的问题：

（一）“新鲜血液”无专业化培训

现在的人力资源管理模块当中，培训对于企业来说，是一个不可或缺的以及非常重要的管理模块。对员工的培训最好还是从新员工一入职开始就进行系统的培训。公司可以根据自身的特点以及实际情况，建立一个完善的新员工培训工作，从而提高公司的核心竞争力，最终实现公司和员工“双赢”。

虽然当前很多家公司进行新员工的培训已成为一种潮流与趋势，并且取得了一定的积极效应，但是目前，公司的培训仍存在着很大的问题与不足。其中较为突出的问题是公司缺乏规范的专业培训制度。由于系统、专业培训在一定程度上会增加公司的成本，但是不进行专业培训又会使新员工在公司工作岗位上频繁的出错，从而给企业带来损失。所以，公司对于我和另外一位新员工采取了一条“中间路线”，也就是进行低成本的培训。公司把培训当成了一种表面化的例行程序。但是作为培训方的公司，没有应有的专业培训制度和计划，而且培训的内容也随心所欲。这种没有一点专业化的培训带来的最大负面效应就在于公司培训缺乏了明确的目的性，因为公司的这种培训无非就是走走过场，这使得培训的效果也大打折扣，无法达到培训当初应有的目的。

（二）业务员与工厂之间沟通不顺畅

安徽省蓝图工艺品有限公司自建立以来，就和国内很多家工厂保持着良好的合作关系。但是在合作的过程当中，也出现

了许多的问题，其中最突出的问题就是业务员与工厂之间沟通不顺畅。随着公司的发展，业务量不断增加，工厂之间也存在着竞争，各家工厂都希望能接到公司更多量的订单，所以有的时候，为了争取订单，工厂先开始会尽量降价，等到拿到订单之后，就会以各种理由要求加价。这时候，业务员就要和工厂之间开始无止境的电话沟通，非常的耗时间、耗精力。而且因为地区的差异，语言上也存在很大差异，有些工厂工作人员只会说当地方言，普通话说不好，业务员很难听懂他们一番话说下来所要表达的具体意思。

再者，有些工厂员工脾气不好，也不懂得礼貌。在电话沟通的过程当中，如果沟通上出了问题或者有什么事情没能满足他们的要求，他们就毫不理会你，直接挂断电话，有时候甚至拒绝接电话或者将电话关机。这样就会耽误公司很多的事情，也很难向客户解释这样的事情。

(三) 员工跳槽现象严重, 人员流动性大

因为安徽省蓝图工艺品有限公司是一家私营企业，所以老板在员工的待遇方面比较苛刻，而且公司没有一个健全的薪资制度，导致工资总是被拖欠或者延迟发放。这样一来，员工抱怨就比较大，如果有其他公司适合，待遇很好，工作环境也不错，员工就会毫不犹豫的跳槽到其他公司。

公司的老板疑心也很重，从不信任公司的任何一个员工，客户资料放的都很隐蔽，老板也鲜少与员工沟通，交流感情和想法，因为她在乎的只是公司的效益，其他的什么她都不管，员工做错了事，影响了公司的利益，那么我们员工就得赔偿所有的经济损失。员工一旦对老板产生了怨气，就没有了工作的热情以及积极性，久而久之，就会考虑换其他的公司和工作环境。

公司在聘用员工的时候也没有和员工签订合法的劳动合同，这也导致了员工本身相对来说比较自由，跳槽时不用受到劳

动合同的约束，想辞职就辞职。这些种种原因导致公司人员流动性大，也在一定程度上给公司带来了损失。

四、实践的收获和体会

这次在安徽蓝图工艺品有限公司的实践，虽然时间只有短短的三个月，但是收获非常多。刚开始觉得社会实践只是走一走过场，形式一下而已，也不会对自己有什么帮助。而事实上，通过这次社会实践，让我有了很深的体会，觉得理论与实践之间还是有很大差别的。在实践的过程当中能主动请教，虚心学习，学以致用，尽量把在学校课堂上学到的理论知识融入到实践当中去，不断提升自身能力。在实践的过程当中，与公司领导和工作人员相处也很融洽，锻炼自己与他人相处的方式、方法，深刻地体会到立足社会是一件多么不容易的事情。

(一)改进公司经营管理方面的建议

1、对新员工进行专业化培训

对于刚刚进入公司的新员工，尤其是对于即将走出大学校门的实习生来说，公司的环境还是比较生疏的，新员工都希望随着企业的发展，公司能够给予自己一个展示自己才能的舞台。对于公司来说，这些新鲜血液在公司的注入，无疑会极大地提升公司的活力。但是实践经验也正是公司新员工所欠缺的。如果公司不能够对新员工进行一次有计划的、专业的、系统的培训来提高新员工的实践操作技能以及人际交往能力，那新员工在以后的工作岗位中会对工作感到不适应，从而丧失工作的积极性，这样非常不利于新员工以及公司自身的发展。

专业的规范培训制度是公司有效组织新员工进行培训的前提和基础。公司应该根据自身发展的战略角度，统筹公司的人才培养计划，并且以此来制定公司新员工培训制度，提高公

司对新员工进行专业培训的重视程度，做好公司的新员工培训
工作。

2、加强与工厂之间的交流

建议老板有时候也应该多和工厂进行沟通，反馈意见。公司与工厂之间也应该建立一个规范的生产合作制度，以此制度来进行约束，会降低工厂在订单价格上的随意性，这样就不会出现工厂接手订单后随意更改价格的问题。在语言方面，公司老板应该在与工厂沟通的时候稍微提一下，建议工厂以后与业务员语言沟通时，尽量使用普通话，在普通话不是很流利的情况下，可以尽量放慢语调，要能让业务员听懂对方所要表达的真正意思。工厂也应该不断提高自身的素质，要耐得住性子，耐心与公司员工之间进行沟通，与公司共同把产品做好，业务做大。

3、解决员工频繁跳槽现象

改善工作环境，办公室的工作氛围不要定的太严格，偶尔的轻松的工作气氛会让员工身心愉悦，从而更好的进行手头上的工作。

老板与员工之间也要加强沟通。切实了解员工的想法，听取员工的意见和建议。对一个公司来说，沟通是否顺畅，往往就会影响到整个公司的运营和管理机制。有效的沟通，有利于员工提出很多有意义的建议和计划，促进公司的发展，反之，则会影响到员工的工作情绪和积极性，甚至对企业失去信心和交流的欲望。对于每位员工的工作能力和努力工作的程度，适当给予奖励，提高薪资待遇水平，笼络人心。只要有了稳定的员工，才会有企业的兴旺与辉煌。

(二)实践的收获和体会

实习是一次用自己的眼睛和耳朵去感受环境的机会。短短几

个月时间的实习，虽然时间不长，但通过这一次的实习，我对自己专业以外的知识有了更详细而深刻的了解，认识到许多在学校课堂上都学不到的东西，也不再局限于书本，而是有了比较全面的了解，从而更深的了解了自己的不足之处，懂得了以后该朝着哪个方向、哪个目标去努力。同时，通过这段时间的实习，我也明白了，要想在这个处处充满激烈竞争的社会中生活的很好，那就必须付出最大的努力，每天混日子是得不到应有的回报的，就算是女生也一样可以比男生做的好。这几个月没有白白浪费，至少我曾经努力过，也看到了自己身上的一些缺点，在学校学到的东西很少，远远不够用，但值得开心的是，我的表现得到了大家的认可。

“千里之行，始于足下”。这短暂而又充实的实习，我觉得对我走向社会，起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是我人生当中一段重要的经历，也是一个重要的步骤，让我的身心有了很大的提高，也更加的磨练了我的意志，对我将来走上工作岗位有着很大帮助。

致 谢

时光飞逝，日月如梭，三个月的大学毕业实践工作即将画上句号。回想起这三个月的实习生活，短暂又美好，开启了我的未来职业生涯，这段时光是我人生中最宝贵的财富。非常感谢实习单位安徽省蓝图工艺品有限公司为我提供宝贵的实习地点，在学习过程中进行这次的实践训练，使我学习的理论知识有了根基，提高了我对专业的认识，实习因此得以顺利完成。当然也感谢我的学校安徽国际商务职业学院在这三年来对我的悉心栽培，感谢学校导师对我专业课程的教育以及指导，让我在实习的过程当中，面对专业知识非常的得心应手。在以后的工作生活里，我会更加努力，朝着自己的理想奋力拼搏！

毕业社会实践报告题目篇五

“千里之行，始于足下”，这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要经历，也是一个成长的重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，与他人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中得到认真的贯彻，好的习惯也需要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识将是我人生中的一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，和团体保持良好的关系是很重要的。做事首先要学会做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师。

“三人行，必有我师”，我们可以从老师们身上学习的还很多很多，可以是知识、也可以是道理。实践活动是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车，实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了我们认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我们在以后的学习中用知识武装自己，用书本知识充实自己，为以后服务社会打下更坚固的基础！

艰辛知人生，实践长才干通过这次的的实习活动，我们逐步发现了自身的不足。

大学生是一个充满着激情与创造的团体，思维活跃，想象力丰富是我们最大的资本，但在这次的实践过程中，我们并没有充分的应用好自己身上最宝贵的资源，由于缺乏敢于创新的精神，在采访与写作时，几乎看不到自己的闪光点，这与大学生的积极、活跃是不相符合的。

多年的在校学习，使我们对新闻采访与写作在理论上有了深

刻的了解，曾经信誓旦旦的以为自己已经有能力胜任新闻采访与写作工作。但实际告诉我们，我们还要学的还很多，我们的理论与实践之间还存在着一道鸿沟，跨越这道鸿沟还需要我们付出艰辛地努力。

无论是做事还是学习，我们一直都延续着学校老师教学生学的学习特点，到了实习时我们才发现，学习是需要主动的，生活中每一个人都可以是我们的老师，需要我们去用眼睛观察、用耳朵聆听、用心去感悟。被动的学习是有限的，主动的学习才是无限的，只有养成主动学习的习惯，将来的我们才能与世界同步发展，与时代齐头并进。

（四）、价值观不明确 在实习之前，我们并未认清自己的位置，对自身价值也不能够进行客观评价。但实习过程不断地使我们知道了要将在学校学到的理论知识转化为实践中的应用是一个漫长而艰辛的过程，使我们认清了实现自我价值不在于仅仅是从事新闻工作，还可以从事与新闻相关的其它职业，只要能用自己的力量去奉献社会，任何岗位都能够实现自己的价值。

我们的不足还很多，但最重要的是我们学会了认识自己的不足，学会了正确认识价值关系，这在无形中使我们对自己的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。对于即将走上社会的我们，更应该提早认识社会、走进社会、适应社会。暑期实习活动正好为我们提供了磨练品格、增长才干、实现全面发展的重要舞台。在这里我们真正的锻炼了自己，为以后踏入社会做了更好的铺垫，以后如果有机会，我们会更加积极的参加这样的活动，用理论与知识碰撞出新的火花。

毕业社会实践报告题目篇六

寒假悄悄的，一个多月的时间过去了，而我们的寒假生活也告了一个段落。说到社会实践，不知我这琐碎而又有阶有层

的经历算不算得上是社会实践呢？我的经历及体会没有像在大城市里闯荡的那般的轰烈与色彩，但也着实的给我的寒假生活添加了莫多的色彩。假期的社会实践不是在公司里接触专业相关方面的知识，而是在我们的县城里参加了一些较为常见的活动。

而我的社会实践主要分有四大块的内容：

一是在放假初期的参与双选会。

二是放假中期的在街上卖对联。

三是放假中后期时结合当地的风俗习惯保管车辆；四是贯穿于其他三个内容中的闲暇时间的帮家里人做力所能及的事情。首先，说说参加双选会一些情况。

今年毕业生的就业问题仍然是一种狼多肉少的状况双选会的第一天显得车水马龙，行走在会场的毕业生们多不胜数，也难怪，广西区的个所高校的毕业生们都挤了近来，他们每个人的手上都拿有几份简历，争先恐后的排着长龙般的队伍等待机会的降临，其中还有少部分的的人是非毕业的，他们也都在招聘台周围庄重地看着面试，我的心里也默默地想着如果应聘的人是我，我又是如何的应答招聘公司的回答呢？结果经历了几位应聘人员的观看及应答，我发觉自己回答的方面与他们大不相同，甚至有些问题回答不上来的。事后我思索着为什么是这样，整理出来的结论由于个人的经历。专业方向思考的内容大不同而导致回答问题时注重的内容方面不同，故而所出现的答复自显大不相同的。有此经历我隐隐地感觉到了自己不但在专业方面还是在语言方面表达能力方面都是有很大的欠缺的。专业知识不广也不精，口语表达不流畅清晰。

这些都是我必须加强的方面。这就是我参加今年1月3、4日双选会的一些经历及感受。其次来说说我在假期中期去卖对联

的饿情况。邻居家在我们县的街上经营了一个小商店，到了快过年的时候，也就是在十二月二十六、七、八九的时候，他们购回来了一批对联，由于人手方面的不足，便叫了我一起去帮他们一下，于是便开始了我的卖对联经历，在头两天的生意不怎么地好，但是我还是可以找事情来做呀，那既是默念着墙上的对联摆的一幅幅对联，实在闷的慌的时候可以观察街上来来往往的人群看他们的着装，也真的是种很好玩的事情。

到了第三天的时候，我静坐着等待客户的光顾，心里显得有点寂寞。还好，不一会就有一位中年妇女光顾，她让我介绍这里的对联有那些是比较好的，有哪些是比较便宜的，又有哪些是最热卖的。听了她的问题，我傻眼了，一下子琳琅满目的，我哪归类的出来啊。还好有六婶出来搭了话，把什么都说的清清楚楚，明明白白的，接着那妇女满意的点了点头，微笑着买了副对联就走了。由始至今，我都没搭上几句话，真是惭愧至极。原来是时候我以为卖对联是算清价格就算了的，没有什么难的，没想到还有这一套头脑的呀！真的是失算了，不过我总归是经历过的了，遗憾的也不那么大的了。

再来说说一下保管车辆的经历，我所处的地方是宾阳县，而大家都知道宾阳今年的炮龙节是史上最大型的，据交通部门统计，约二十万人特意来这里一睹这的风采。我保管车辆，当然不是在那天晚上，因为那天晚上是不准停放车辆的，再说我还要去凑热闹呢，在那天晚上的前晚，我们搞了个大型的晚会，去参观的人真是络绎不绝呢，而从远点来的人不知道把车辆放在哪里，于是我参加了表嫂几个组织的保管车辆对，因为外婆家就在那里附近，刚好占了有利地形。由于晚会是晚上八点开始的，我们几个六点的时候就来了，那时也来了很多的人，也陆陆续续的把车放在我们的地盘。我们几个人也划分了区域，分别的保管自己区域的车辆，哪天晚上的人真的很多，据现场的人反映，他们看见的只是人头，别无其他。当初我也真是想了这点，也就不去瞎凑和了。

最后再说说我那帮家里人的情况。同其他从学校里归乡的同学的情况一样，回到家里我也帮家里洗衣服，打扫卫生之类的，顺便在闲暇的时候帮哥哥嫂嫂带带孩子。经历一段时间的接触，我也觉得家庭的琐事也未尝不是一门学问，虽说是重复的做，但却也不能省掉任何依次，需要的耐心，细心和理解。

以上就是我在寒假的一些经历和感受，没有什么轰轰烈烈的惊险万分，但也不是平淡无味，至少给我的身心带来了深深的感受，对我以后的生活产生了很大的影响。

毕业社会实践报告题目篇七

xxxx年xx月份为响应学校第三学年社会企业环境下人才培养模式的改革，我们07级的学生进取地参加到第三学年社会企业环境下人才培养的企业实习的队伍中去。也是为自我的大学毕业找到一份满意的工作，和专业对口的工作。寒假来临的时候，大部分同学都回家了，他们打算回家去休整一段时间，养精蓄锐好后才上来找工作。我在学校的把关，自我的努力下，在广州找到了我的第一个实习的地方广州xx塑料五金模具厂。

于是乎我便打起背包，来到工厂，开始了我的实习生活。

xx据说是十年前亚洲最大的模具专业生产厂。虽然此刻有滴滴的缩水，可是各种加工设备很是完善，钻床，铣床，车床却一样也不少，足够我实习用的啦。

虽然我学的专业是设计，但我还是刚刚才出来的，没有啥经验，所以要从低做起。第一个月的时候，我的工作主要是省模，画线，钻孔，攻丝，这些都是基础的工作，是每个投身到机械行业的人都应当会，并且必须会的基础。刚开始的时候，我画线又慢又不准，老是耽误别人的进度，之后经过师傅的教导，自我也慢慢的摸索，渐渐地掌握了画的技巧，画

线的速度也越来越快了。我一向以为攻丝都是用机械来攻的，哪明白原先不是这样的，在广州的很多厂中，攻丝都是靠人工来攻的，并不是像我们想的那样是靠机器来攻的，刚开始学习攻丝的时候，攻的丝老是不正，要不斜向这边，就是斜向那边。攻丝的时候，最怕的就是攻着攻着，丝攻突然断掉了，半节卡在孔里。因为丝攻要比被攻丝的孔大，且丝攻的硬度比较大，所以比较难弄出来，一般情景下，就是强力的把丝攻敲出来，或者用火烧软以后，在打出来，无论如何这个孔都是废的了，又要重新钻过另外一个了。有一次，我攻丝的时候，由于用力太大，造成两边力不平衡，丝攻“嘣”的一声就断了。那时候，我很慌，不明白怎样办，也不敢告诉别人，害怕别人责怪自我。所以独自一个人在那里弄，弄了半天也没弄出来，心里更加慌了。还好，最终师傅还是发现了，他没责怪我，帮我把丝攻弄了出来。

第二个月，我就开始学习铣床的操作。虽然在学校的时候，我们以往也有一段时间学习过铣床的操作，虽然过去了很久，很多知识都已经忘却了，但无论如何基础还在，所以学习起铣床的操作比较容易。从最开始的是铣键槽，一般都是8厘和6厘的。而后慢慢地熟练了操作铣床后，就开始铣打粉缸的刀，看起来简简单单的一把刀，铣起来却不是那么的容易，以往有一把刀，我整整铣了三天才铣出来，铣出来以后还要精加工，听老员工说，单单这把刀就值几千块钱，望着这把自我铣出来的刀，心里很高兴，三天的辛苦全都忘记了，也许这就是成就感吧。

第三个月，我就开始学习操作车床，由于在学校的时候，有一段时间是金工实习，学的就是车床和铣床的操作。虽然学习的时间不是很长，可是基础打好了，此刻学起来也比较容易。经过一个多月的学习，基本上能车出工厂所需要的零件，但也有一些没有掌握到，像滚筒啊，我就不会车了，车滚筒的一般都是很熟练的车工，因为滚筒的精度要求很高，且车的时间很长，一般都要几天才能车好一个，所以一般仅有老车工才能胜任。

此刻我已经开始绘图了。这将是新的起点，我相信我能做好的。

毕业社会实践报告题目篇八

为期23天的生产实习，我们先后去过了杭州通用机床厂，杭州机密机床加工工厂，上海阀门加工工厂，上海大众汽车厂以及杭州发动机厂等大型工厂，了解这些工厂的生产情况，与本专业有关的各种知识，各厂工人的工作情况等等。第一次亲身感受了所学知识与实际的应用，传感器在空调设备的应用了，电子技术在机械制造工业的应用了，精密机械制造在机器制造的应用了，等等理论与实际的相结合，让我们大开眼界，也是对以前所学知识的一个初审。通过这次生产实习，进一步巩固和深化所学的理论知识，弥补以前单一理论教学的不足，为后续专业课学习和毕业设计打好基础。

7月3日，我们来到实习的第一站，隶属杭州机床集团的杭州通用机床厂。该厂主要以生产m-级磨床7130h,7132h,是目前国内比较大型的机床制造厂之一。在实习中我们首先听取了一系列关于实习过程中的安全事项和需注意的项目，在机械工程类实习中，安全问题始终是摆在第一位的。然后通过该厂总设计师的总体介绍。粗略了解了该厂的产品类型和工厂概况。也使我们明白了在该厂的实习目的和实习重点。在接下来的一端时间，我们分三组陆续在通机车间，专机车间和加工车间进行生产实习。在通机车间，该车间负责人带我们参观了他们的生产装配流水线，并为我们详细讲解了平面磨床个主要零部件的加工装配工艺和整机的动力驱动问题以及内部液压系统的一系列构造。我最感兴趣的应该是该平面磨床的液压系统，共分为供油机构，执行机构，辅助机构和控制机构。从不同的角度出发，可以把液压系统分成不同的形式。按油液的循环方式，液压系统可分为开式系统和闭式系统。开式系统是指液压泵从油箱吸油，油经各种控制阀后，驱动液压执行元件，回油再经过换向阀回油箱。这种系统结构较为简单，可以发挥油箱的散热、沉淀杂质作用，但因油液常与空气接触，使空气易

于渗入系统，导致机构运动不平稳等后果。开式系统油箱大，油泵自吸性能好。闭式系统中，液压泵的进油管直接与执行元件的回油管相连，工作液体在系统的管路中进行封闭循环。其结构紧凑，与空气接触机会少，空气不易渗入系统，故传动较平稳，但闭式系统较开式系统复杂，因无油箱，油液的散热和过滤条件较差。为补偿系统中的泄漏，通常需要一个流量的补油泵和油箱。由于闭式系统在技术要求和成本上比较高，考虑到经济性的问题，所以该平面磨床采取开式系统，外加一个吸震器来平衡系统。现代工程机械几乎都采用了液压系统，并且与电子系统、计算机控制技术结合，成为现代工程机械的重要组成部分，怎样设计好液压系统，是提高我国机械制造业水平的一项关键技术。在专机车间，对专用磨床的三组导轨，两个拖板等特殊结构和送料机构及其加工范围有了进一步的加深学习，比向老师傅讨教了动力驱动的原理问题，获益匪浅。在加工车间，对龙门刨床，牛头刨床等有了更多的确切的感性认知，听老师傅们把机床的五大部件：床身，立柱，磨头，拖板，工作台细细道来，如庖丁解牛般地，它们的加工工艺，加工特点在不知不觉间嵌进我们的脑袋。

在通机工厂的实习，了解了目前制造业的基本情况，只是由于机械行业特有的技术操作熟练性和其具有的较大风险性，很遗憾地，不能多做一些具体实践的操作，但是观察了一台机床的各个零件的生产加工过程及其装配过程，使许多自己从书本上学的知识鲜活了起来，明白了本专业在一些技术制造上的具体应用。

杭州精密机床厂

7月8日我们到了同属杭州机床集团的杭州精密机床厂，顾名思义，杭州精密机床厂是生产一些加工精度较高，技术要求高的机床设备的大型工厂，主要加工的是机床内部的一些精度等级较高的小部件或者一些高精度的机床，如m级，mm级平面磨床。由于加工要求较高，所以机器也比较精密，所以有些也要在恒温这个环境下伺候它们呢。这样才能保证机床的工作性能，进

而保证加工零件的加工精度要求.

在听了工人师傅的讲解后,明白了一般零件的加工过程如下:

齿轮零件加工工艺:

粗车--热处理--精车--磨内孔--磨芯,轴端面--磨另一端面--滚齿--钳齿--剃齿--铡键槽--钳工--完工 精机公司有三个用于加工磨头体的加工中心和几台数控机床,数控机床的体积小,价格相对比较便宜,加工比较方便,加工中心有一个刀床和多个工作台同时对多个工作面进行加工,不仅避免了由于基准不重合产生的误差,提高了加工精度,而且也大大提高了加工效率,但是加工中心体积大,价格昂贵,而且对环境要求较高,这就提高了产品的成本,一般选择加工经济性较高的零件或者精度要求高的关键零件.

在精机公司的实习中,极大地丰富了自己关于零件加工工艺的知识,拓展了自己的知识面.在这次实习中,感触最深的是了解了数控机床在机械制造业中的重要性,它是电子信息技术和传统机械加工技术结合的产物,它集现代精密机械、计算机、通信、液压气动、光电等多学科技术为一体,具有高效率、高精度、高自动化和高柔性等特点,是尖端工业所不可缺少的生产设备.目前我国绝大部分数控机床都是出自国外先进制造商,无论在数量上,精度,性能指标上,中国制造业都远远落后于发达国家,需要我们奋起直追.

接下来的日子我们乘车去了上海,因为时间比较紧迫,所以这次上海之行应该以参观为主,在上海阀门厂的时间比较短,也很难获得比较理想的实习效果,在上海大众汽车有限公司的参观,多少令我们了解了机械制造业的发展方向,我想,这也是本次上海之行最大的收获.

我们此次实习的最后一站是杭州发动机厂,该厂建于1958年,是由杭州动力厂和汽车修配厂等合并而成,该厂参与生产了浙

江省第一辆重型柴油机, 第一辆拖拉机, 第一辆大客车以及第一部无轨电车, 曾在92年被列为国家重点大型企业, 浙江省机械100强的美誉, 现在该厂拥有员工1800人, 具有xx多台专业机器, 该厂的x6130柴油机, wd615柴油机, stair型柴油机都在浙江省内市场上占有主流地位, 年产值达10多亿元, 是浙江省内重点发动机生产基地. 在此次实习中, 在杭州发动机厂的时间最长, 历时12天, 分别介绍了x6130柴油缸体的加工工艺(分为面加工和孔加工), 凸轮轴孔的加工, 数控设备的加工特点, 分类及具体运用, 曲轴的加工工序以及发动机的具体工作原理. 在最后一天, 我们还参观了其铸造部, 参观了其铸造生产过程. 在该厂的实习中, 深刻明白了数控机床的生产中发挥的切实作用, 以及目前社会对数控机床及数控人才的急需, 而在一些重要数控产品, 如量大面广的数控车床、铣床、高速高精高性能数控机床等的需求上, 决不能过于依赖进口.

历时将近一个月的实习结束, 该次实习, 真正到达机械制造业的第一前线, 了解了我国目前制造业的发展状况也粗步了解了机械制造业的发展趋势. 在新的世纪里, 科学技术必将以更快的速度发展, 更快更紧密得融合到各个领域, 而这一切都将大大拓宽机械制造业的发展方向.

它的发展趋势可以归结为“四个化”：柔性化、灵捷化、智能化、信息化. 即使工艺装备与工艺路线能适用于生产各种产品的需要, 能适用于迅速更换工艺、更换产品的需要, 使其与环境协调的柔性, 使生产推向市场的时间最短且使得企业生产制造灵活多变的灵捷化, 还有使制造过程物耗, 人耗大大降低, 高自动化生产, 追求人的智能于机器只能高度结合的智能化以及主要使信息借助于物质和能量的力量生产出价值的信息化.

当然机械制造业的四个发展趋势不是单独的, 它们是有机的结合在一起的, 是相互依赖, 相互促进的. 同时由于科学技术的不断进步, 也将会使它出现新的发展方向. 前面我们看到的是机械制造行业其自身线上的发展. 然而, 作为社会发展的一个部分, 它也将和其它的行业更广泛的结合. 21世纪

机械制造业的重要性表现在它的全球化、网络化、虚拟化、智能化以及环保协调的绿色制造等。它将使人类不仅要摆脱繁重的体力劳动，而且要从繁琐的计算、分析等脑力劳动中解放出来，以便有更多的精力从事高层次的创造性劳动，智能化促进柔性化，它使生产系统具有更完善的判断与适应能力。当然这一切还需要我们大家进一步的努力。

毕业社会实践报告题目篇九

九月份开始的顶岗实习，随着时间脚步的推移，现在也即将结束。从三个月之前第一次走上讲台面对台下七十多张天真的脸时候的些许手足无措，到现在能够得心应手的完成每一次课堂教学，三个月来我感觉自己学到了很多。

实习，是大学生教育地最后一个环节，是一个极为重要的、极具实践性教学环节。通过实习，可以让我们在社会实践环节中接触一些与本专业相关的实际教学工作，增强感性认识，丰富理性认识，培养以及锻炼我们的综合运用所学习的基础理论、一些基本技能和那些专业知识，和独立分析乃至解决实际问题的优秀能力，提高实践动手能力，可以为我们毕业后走上工作岗位之后的生活打下一定的基础；在此同时，也可以检验教学得效果，为进一步提高教育教学质量，乃至培养合格的人才积累一些相当丰富的经验，并且为自己能顺利与社会环境接轨做准备。

时间过得很快，回忆起大学三年来持之以恒的学习音乐学科的学科教育知识和师范生的教育学、心理学知识，我们需要了解“教育的目的、如何教好学生”等等这些根本问题外，还需要在有限的时间内尽可能地提高自身的师范教育技能。不过，这些来自课本阅读、个人思考和微格教室培训的教育方式、思维取向和行为习惯，在面对真实的教学场景的时候能否适用、如何运用都是仅仅以课本知识无法向我们解答的。在这个夏末初秋，我们也确实应该为自己日后的教育事业路途做好一些筹谋。不知不觉间，本年度的顶岗实习开始了，

我被分到了进贤县第二中学。进贤二中是省级重点中学，是否能应对好这里的教学任务，对我来说是一个巨大的挑战，也是一个很好的培养锻炼机会。

我们怀着难以诉说的喜悦的激动地又有一点不安的心情以及对教师这种神圣的职业的向往，在九月八日一早就随着飞驰的大巴车来到了我们的实习目的地——江西省重点中学：进贤县第二中学，一来到这里我们就被这个美丽的校园所震撼了，随后，进贤县教育局有关领导、各项目学校校长等人为我们全体参加实习的学生举行了欢迎大会。当然我没有想到，在之后的三个月里，我会在这里收获这一段快乐的而且难忘的时光。我不仅从每一位老师和各位学生们的身上学到了很多以前没有接触到东西，而且和他们成为了朋友，更重要的是，我在实习过程中所感觉所学的东西远远要比大学三年里在校园里学到的更加丰富、更加精彩。当然，这并非否定学校老师的教学和自己的学习，只是深切感受到实践环节中收获到的远比书本教学环节来得真切和实在。

为学生听课，目的是学习知识；而现在是教师上课，是为了给学生传授知识。目的不一样，我们的着重点就不一样。

生此时也对着我微笑，算是回馈我的吧，看着他们那一张张稚气未脱的面孔，我所有的紧张和不安都在这一瞬间突然消失了，透过那一双双澄澈、碧波荡漾的眼睛，我似乎也读到了那眼睛里那一颗颗纯净的心。在此后的上课时间里，我一直保持微笑着。所以，这节课的课堂气氛也显得比较轻松活泼了一些，四十五分钟的课过得很快，一下子就过去了，快的甚至让我觉得有一点措手不及，虽然，我也知道我的这第一次课上得并不是很成功。但同学们、班主任鼓励的掌声也让我感到了些许安慰，些许自信，也坚定了我要努力学习如何上好一节课，让学生们学得好又学得开心，这也成为我这三个月来一直笃信的信条之一。

中秋节之后正式上课了，带给我们最大的感受是，讲台下坐

着的，不是与我们大三时候一起在微格教室里的同学，而是真正的学生。他们再也不会像自己的同学那样随意、迅速地回答我们提出的问题，反过来是真正思考和等待着我们来解答。他们在暂时接受不了的时候会突然提问，对于音乐这门不是主干课程，甚至干脆就趴在桌子上听歌和睡觉。这下我才感受到，课堂上如果学生对我的提问有一定的反应的话，才对我最大的肯定。所以，在课堂上必须注意学生的状态，要随时掌握学生的情况，分析各种原因，从而改进自己的教学方法和主要使用方式。

三个月来，我完成了人民音乐出版社《音乐》教材七年级上册六个单元的教学，第一单元教授了七子之歌、东方之珠和鼓浪屿之波，在这里的教学我着重于讲解港澳台被分割离开祖国怀抱的历史，也讲到港澳回归后当地人民的喜悦以及培养大家对祖国的热爱盼望台湾早日回归的迫切心情；这个单元还教授了演唱的姿势、情感的知识，深受学生们的欢迎。第二单元天山之春，教学的都是少数民族的音乐风格特点和主要乐器，其中有一首青春舞曲是大家很熟悉也很喜欢的，我利用这首歌曲让大家来用手脚打不同的拍子来一起演唱，唱出不同风格，在一定程度上培养了每一位学生的音乐律动感和高尚的音乐素养情操；第五单元行进中的歌出了教唱当兵的人和中国人民解放军进行曲之外，还传授了很多管弦乐队的基本知识。最后一个单元银屏乐声，除了带大家欣赏课本上的雪绒花、我心永恒之外，还挑选了很多现代电影的主题曲给大家欣赏。

教师既要讲授知识，又要管理课堂纪律，并且与学生进行个别交流。刚开始时因为心情特别紧张，经验不足和应变能力不强，课堂出现了“讲课重点不突出，教学思路不流畅，师生配合不够默契”等问题。针对出现的问题，要多向经验丰富的教师学习，多研究教材及其他教学参考资料，并且指出教案设计的不足以及上课时的缺点。

经过3个月的磨练，现在的我已经基本能够驾驭教师这个角色

了。虽然我还有很多做的不是很好的地方，但这次实习真的让深深的体会到教师工作的辛劳，也深刻理解了教学工作的内涵，使我学习教学理论升级为教学实践，使虚拟教学升级为面对面的教学。要成为一位优秀的教师，出了学识渊博，也需要很多例如语言、表达方式等方面的状态，做到“传道、授业和解惑”，为了做到这样，我需要不断的提高自身的综合素质以及教学水平。

爱护学生，从而帮助他们健康的成长。在教授他们知识的同时，更重要的是教会他们如何做人，树立正确的世界观、人生观、价值观，这才是一个教师工作的精华与核心所在！

音乐毕业社会实践报告【2】

实习，对于师范生而言是极为重要而有意义的。特别是这次的教育实习处在非常阶段，学院老师真是操碎了心：一方面要考虑到实习工作的顺利进行，另一方面还要考虑到我们实习生的安全。然而，这仅是老师们操心的冰山一角。

实习让我们知道了作为一名普通音乐的教师（当然，我的志向不仅仅是做一名普通的音乐老师，千里之行始于足下）自身还有哪些不足和亟待加强的地方，让我们有大量的时间做好从学生转变为老师的心理准备，加强实践的技能储备。

该避免的问题，使我们知道上课不能想当然，要注意讲课的对象和讲课的内容及方式方法，这些为我们将要迎来的的实习环节打下了坚实的基础。

我本人也很重视教育实习。我知道当一名老师要对学生负责任。教育，先育人。教学，不仅仅只是教学生学知识，还应该教学生做人之道。平时我就要求自己谦虚勤奋、积极上进，坚持练习钢琴和声乐技能，留心各种关于音乐的内容，以便提高音乐技能水平、积淀音乐素养和提升个人素质。虽说我的主项是声乐，但是在假期的时候我还自学了小提琴，因为

我预感小提琴会为我将来的音乐教学环节增添几分亮色。果不其然，无师自通的我在教育实习中把小提琴作为了教学的重要工具。欣赏着学生们投入而又陶醉的表演，我心中满是激动和欣慰。

等等，全是音乐教师不可推卸的责任。而仅给学生们上课这一环节都把我们忙的不亦乐乎。于是在心里感叹：我们的指导老师真的很辛苦，很了不起！我们的指导老师却从不懈怠一丝一毫，总是用最艺术化的语言、动作和神情，深入浅出的、潜移默化的感染和熏陶学生的心灵，让他们在真善美的世界中快乐的成长着。身为她们的实习生，我是荣幸的，更是骄傲的！

在实习过程中，我有很多收获和反思，概括为以下几个方面，以便在以后的学习和实践中更好的改进和完善：

识和背景。学生们的注意力就只有短短的20分钟左右的时间，如果在这期间把握不好，学生们的收效是不高的。所以，需要老师能唱、能跳、能弹，用美的形式淋漓尽致的表现美的内容，从而通过这些方式吸引和调动学生们学习音乐的兴趣。只有老师演绎的美，学生们才乐于、易于接受这种美。

了解他们，贴近他们的生活，知道他们喜好什么，乐于接受什么，并以此为突破点，从而实现更好的教学相长，避免出现老师讲老师的，学生们各玩各的的尴尬情形。

第三、提高自己的语言表达能力。表扬学生不能仅仅只会用“好”、“很好”、“非常好”等等简单的词语。表达应具体化，比如“你的歌声太美妙了！”、“你的动作很舒展！”、“你的指法很灵活！”批评也应该言之有理，更应该注意不要伤害到学生的自尊心。对学生进行情感感化，以情动人、以理服人。课堂授课时，语言的衔接过度也应该是自然而流畅的，语言应生动形象，语气讲究抑扬顿挫，使整个课堂气氛严肃活泼，不压抑、不凝重。

第四、增强随机应变的能力。如果有学生违反了课堂纪律，老师不可以用过

激的方式让他颜面扫地。学生们的自尊心是很强的，千万不可伤到他们的自尊心！建议用幽默的、委婉的方式提醒其做法不正确。

理和规律深入浅出的讲给学生们听，让学生们易于更乐于接受优秀文化的熏陶和感化，他们才会变得深刻、不浮躁。

在提高学校教育实习方面，我有以下建议：

一、建议学院为师范生提供更多的见习机会，从大二就开始让学生感受到初高中甚至是小学音乐课堂的氛围，并要求学生及时做见习总结，通过集体讨论或书面的形式及时汇报见习总结的感受和收获，更好的为即将迎来的实习作准备。

二、为师范生定制小学、初高中音乐课本和教学参考等相关于中小学音乐教育方面的书籍，以便于师范生更好的解读教材、搜集与教材相关的资料和素材，实施教材。

三、加强师范生专业技能和专业知识的考察。不能以仅有的期末考试来判断学生已经掌握了相关技能和知识，有些同学平时对自己的学业吊儿郎当，不能端正学习态度，上课不注意听讲，甚至逃课、考试作弊。自己都没有掌握扎实所学的专业，怎么能借着学校安排实习的机会以老师的身份走进课堂，误人子弟呢？结果只能是害人害己。学院应该做好调查工作，把学生掌握相关知识和技能的情况客观、准确的统计出来，不具备实习能力的学生不应该草率的安排其进行实习环节。

训“博学笃行，为人师表”，给实习学校留下深刻的好印象，这对于日后为实习生联系实习学校的工作是很有益处的。

五、营造实习生与即将实习的同学相互交流和沟通的氛围，把实习生的亲身感悟和经验教训作为间接经验拿来为准备实习的学生服务。当他们真正开始实习，再遇到相似的问题和突发状况时，就不至于手忙脚乱，没有心理准备。一个好的交流和沟通的渠道，有利于实习生素质的提高和实习工作的顺利进行。

这短短两个月的实习，使我在从事教育实践工作的同时，不仅得到了指导老师对我的无

私帮助、耐心指导和画龙点睛般的启发，还间接的掌握了部分实用的教学经验，并切身的体会到在教学实践工作中遇到的诸多具体问题有待思索、改进和解决，让我受益匪浅。我将吸取实习中的经验教训，不断提高和完善自己，争做一名优秀的音乐老师！

音乐毕业社会实践报告【3】

业特点相结合，为地方经济的发展贡献力量，为社会创造新的财富。作为大学生，我们应该了解社会，深入基层，深刻地学习党和国家的方针政策，为促进我国国民经济的发展和中华民族的伟大复兴献出应有的力量。

学生的素质教育，加强和改进青年学生的思想政治工作，引导学生健康成长，培养和提高学生的实践、创新和创业能力。社会实践活动一直是学校培养我们德、智、体、美、劳全面发展的重要途径。它有助于我们当代大学生接触社会，了解社会，更直观的认识社会，同时，实践也是我们学习知识，锻炼才干的有效途径，更是我们服务社会，回报社会的一种形式。

兴的方法，要先学会哄小孩；三、学生多，不好管理；四、现在的家庭孩子是宝，我要学会与家长沟通。当然，暑假实习就是学习经验的过程，经验就是从解决这些问题中得到的。

暑假代舞蹈班的同时还兼代了表演课。表演课是给一些准备艺考的高中学生代的课。自己本身是相当喜欢这份工作的，表演是我的专业，在这方面了解相对一些，并且自己经历的表演班相对多些，经历艺考的时间也还不算很长，积累的一些经验教训刚刚好可以教教这些学生。当然喜欢归喜欢，但是自己还是会有担忧。自己艺考时的老师都是些名校的毕业生，或者是一些演员，而我，现在作为以考生的老师，只不过是一个即将升大三的学生。有些害怕，怕自己会误人子弟，会耽误了这一群可爱的孩子。担忧害怕只会让自己心里更没底，问题出现了我就要寻找方法解决。自己解决不了的问题就去问我的老师，表演老师高老师教给我很多方法，还有孙老师也告诉我一些他作为监考官选择以考生的标准。还有，多问同学，与在外代课的同学多多交流。这是我的第一批学生，我很是放在心上，希望他们在我们大家一起的努力会取得好成绩，可以考进自己理想的学校。

通过这个暑假的实践工作，感觉自己长大了了很多，也学到了很多经验教训，收获了很多，总结以下几点：

一：待人要诚。

事开头难，但是开头无论有多难也要真诚待人。这个假期，我真的体会到了真诚力量的强大。不论是舞蹈班还是表演班，这都是我第一次正式的带班，我满心的，全部都是能真正的带给学生点东西，真心期盼着学生能够都学会。像舞蹈班小班的学生，虽然小，也能体会到我的真诚。一次上课，我当着全班学生的面哭了，是感动的。因为每天都大声讲话，嗓子一个假期都是哑哑的，那天即将下课的时候，一个五岁的孩子对我说：“老师，回去吃点药。”真的，我真的感觉真诚所具有的力量强大。

二：学会沟通。

沟通是一种处世的技巧和能力，沟通时时都要巧妙的运用。

在这个假期中，我学会了跟三个群体沟通：家长，学生，还有学校负责人。当然，我认为沟通的基础是真诚，真诚的对待每一个人，沟通便变得很容易。对家长，根据学生的情况，多多的向家长提提。有些家长忙于工作很容易忽略孩子。对于一些比较麻烦的家长一定要耐心，因为老师和家长都有一个共同的目标就是培养孩子。对学生，无论年纪大小都要鼓励。不论是学生身上还只自己身上都会发现，有鼓励就有动力。

三：充满热情，要有耐心。

美的火花，工作才能做的好。

四：讲究条理。

无论是什么用人单位都想要思路清晰，做事有条理的人。讲究条例可以让工作事半功倍。

社会实践是我们理论与实践的最佳结合点，尤其是学生时代的我们，只重视理论学习，忽视实践环节，这样往往在走上实际的工作岗位后发挥不出真正的潜力。通过实践所学的专业理论知识得到巩固和提高。

6. 音乐专业毕业自我鉴定 7. 高校音乐教学毕业论文 8. 音乐学院毕业论文

上文是关于音乐毕业社会实践报告，感谢您的阅读，希望对您有帮助，谢谢