

# 最新在校实践报告(实用5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，怎样写报告才更能起到其作用呢？报告应该怎么制定呢？以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

## 在校实践报告篇一

利用假期时间我很荣幸地来到\*\*证券经济有限责任公司的\*\*证券营业部进行为期一个多月的实习工作。

证券营业部对于关心中国证券市场的人来说，应该并不陌生；同时，这样的一个部门对于各位普通股民来说，不免充斥着不少的神秘感。在这几个星期中，本少作为营业部工作员工中的一员，学到了不少，同时这一段经历也给了本少不少感悟。

首先，给我最大的感悟就是，现今市场竞争之激烈，已远超乎尔等想象之外。君不见，大厅门开人潮涌，怒涛澎湃不复悔；君不见，股涨股跌牵人心，一夜套牢痛“割肉”。在这几个星期中，让我学会了为人处世，待人接物的奥义所在。有句俗话说，有人的地方就有政治，在交易所大厅这样人流集中的地方，说其为社会的一个小缩影也不为过。人多了什么事情都有可能发生，这次的实习活动，给我提供了一个活生生的锻炼机会，让我在某种程度上体会到了人情百态，看到了一些在大学校园这座象牙塔中学不到、看不到的知识，相信这次的经历将对于本少日后真正的社会工作等提供一个难得的经验教训。

其次，这次的实习活动，是对于吾等自命不凡的大学生心态的一次良好的调校。由于只是短短几个星期的实习而已，自然，我也难以能够做到什么具有“技术性”的工作，相反地，

被安排的是一些所谓的“不好的”，“下等的”工作。一开始，这样的安排让我感到难以接受，总以为自己的身份不屑于这样机械重复的工作。在工作了几天以后，我才体会到，原来一直被我瞧不起的所谓的工作，背后也隐藏着无数地艰辛和汗水，也是需要用心去好好体会，去认认真真地完成。经过这次的实习以后，本少对于职业等有了一个全新地观念，对于那些一直默默为我们服务的后勤人员的辛劳多少也能够也所体会了。

经过这次的实习，有了实战经验，使我受益匪浅。学习到了在书本上学不到的，感受不到的东西，而且也激发我的斗志，立下志愿，将来做一名优秀的分析师。

在校生实习简历模板

在校生汽车维修实习自我鉴定

在校生自我评价

大学在校生自我评价

大学在校生简历模板

在校生简历制作技巧

在校生雇佣合同范文

大学在校生请假条模板

在校生个人简历怎么写

工程造价在校生专业简历模板

## 在校实践报告篇二

在现实生活中，越来越多人会去使用报告，我们在写报告的时候要避免篇幅过长。你所见过的报告是什么样的呢？下面是小编为大家整理的在校会计实习报告，欢迎阅读，希望大家能够喜欢。

理论是实践的基础，实践是理论的应用。经过了三年的专业知识的理论学习，本次实习是首次将理论学习应用于实践。会计是对企业的经济业务进行全面计量、记录、监督、核算进而真实有效地为企业的运营提供决策有用信息的一项经济管理活动。其本身作为经济管理活动的一个重要组成部分。随着我国经济的迅猛发展，对于具有管理职能的会计工作的要求也不断提高。对于会计专业本身，它是一项技能、是一门艺术更是一项企业的经济活动。随着经济的发展，国际化的趋同，会计作为具有其独特性质一项工作，也应该与时俱进，不断跟上经济发展的脚步。对于会计学的大学生来说，更重要的是，会计是一门应用型学科，是加强经济管理、提高经济效益重要手段。所以虽是属于管理的范畴，相对于管理学科会计更侧重于专业技能的掌握，在实际工作中也十分重视工作的技巧和创新的成分。对于应用性相对较强的学科来说，实际动手操作可能比纯粹的理论学习更加重要。所以本次实习的主要目的还在于将所学的理论知识放置于实践。结合所学理论，充分学习企业文化，了解实际中企业的核算流程，掌握实际中具体的会计核算技巧，发现理论与实践的差异，总结实践经验，以达到充实自己的知识框架，填补理论空缺，为日后实际工作做好前期准备的目的。从综合学习的角度来说，本次实习也是一个学习人际交往、了解企业文化的机会。如何让自己在实习的过程中更快地让别人接受、更容易融入企业也是即将面临工作的我们所必须学习的内容。

在实习期间，我们从企业的经营管理与安全教育开始，主要接触了企业文化及经营管理理念、工厂安全知识及相关安全

注意事项、了解企业的相关会计核算流程、具体经济业务的会计处理及税务处理、金蝶财务软件的实际操作、财务报告分析和会计档案的管理与装订。我所在公司是xx的一家参股公司。因为公司的业务特点，其生产是订单式生产。而且从其生产的产品来说，主要是较大规模的容器设备，生产周期较长。所以每个会计期间的日常业务就主要是费用的报销、合同的签订、材料采购、提款及存款业务、纳税申报业务等。其销售业务主要集中在每一会计年度的后期。而在日常会计业务处理中，公司主要利用金蝶k3财务软件进行会计处理。同时也借助单位网上银行进行收付款业务查询及处理。在税务处理工作方面，也只要利用相关税务软件及特定的设备进行税务的申报和纳税管理。

在处理日常经济业务方面，主要利用金蝶财务软件，针对实际发生经济业务性质进行会计处理，编制记账凭证，进行凭证审核等，对于审核无误的凭证进行打印输出。每半年公司会出一次报表并且会做相应的财务分析。在企业的日常经纪业务处理过程中，牵扯到的一项较频繁的业务及费用的报销。在这项业务中充分体现了企业的内控要求。要做到报销有据，程序合法。对于一项费用的报销，应该有谁签字、由谁先签、由谁后签、会计何时做账等都要有严格的规定。销售业务方面，主要是对于应收账款及其他应收款的处理，根据实际发生业务凭证以及相应货款回收进行收款或转账凭证的编制并审核记账。在对采购与销售业务的处理过程中，金蝶财务软件中需要特别注意，因为这类业务一般都需要进行往来核算，所以要注意核对供应商以及客户往来，以免在进行项目核算和往来单位选择时发生串户。日常会计业务是会计工作的中心。对于每一笔经济业务，每一个步骤，每一个程序，都必须以会计准则和企业制度为出发点，尊重原始凭证，把握其真实性。要充分理解会计信息的可靠性、相关性、清晰性、可比性、重要性、谨慎性、及时性以及实质重于形式的原则，不断提高会计工作的效率。

税务处理也是公司财务工作的重要组成部分。在税务处理中

主要包括会计上对相应税种的处理，公司税务的纳税申报以，办理公司税务的缴纳、查对、复核，办理税务登记及变更事项，编制相关税务报表以及相关分析报告，办理相关免税业务等。在实习过程中，对于不同的税种在会计上要对应不同的项目，例如土地使用税、房产税、车船使用税和印花税要按管理费用处理。在税务申报方面，随着科技的发展，给财务工作也带来了很多的便利。实习过程中企业基本可以不用直接前往税务局进行纳税申报，而是直接登录网上纳税申报系统进行纳税申报，从而大大简化了财务工作。

财务报表是财务工作的最终结果体现。公司每个月底出具财务报告，并且要对每个年度的半年报进和年度报表进行财务分析，出具财务分析报告。在实习企业中，由于企业规模及会计业务相对较简单，所以存在一人多岗的现象。财务报告及日常账务处理基本由一人负责，同时还包括财务分析报告的出具。在实习期间，我主要学习了资产负债表、现金流量表、利润表和所有者权益变动表以及其他附表，并对财务报表进行分析。

生产实习是每一个即将走向工作岗位的大学生所必须面临的一个环节，是理论与实践之间的一个过渡环节。在本次实习过程中，我通过将所学理论应用于实践，发现理论与实践的差异，寻找理论在实践面前的不足，弥补自己理论知识框架的不足，主要有以下[xia]体会：

### 1. 理论学习的重要性

从实践的角度来看，首先理论学习是必要的，尤其是基础理论是实践的前提。我认为工作很多时候就是将基础理论熟练地与运用于实践。只有打牢理论知识的基础才能让理论指导实践。若理论学习不扎实，一味追求实战经验，那么对于面临高速发展的会计领域，固有的经验只会让工作的中心停滞不前。所以只有扎实的理论基础才能跟上日益发展的行业变化。另外，实践带给我们操作技巧，而理论则更多是给这些

操作技巧一个合理的解释。所以，若只知实践而不管理论，在工作中只会让人只知其然而不知其所以然。

## 2. 理论与实践的差异是工作中的重点

在工作中实践也是理论的变通，理论与实践的差异才是工作中的重点。这些差异在很多时候也是对于某一具体企业的特殊规定。这些要求可能在理论中也能找到依据，但是每一个面临工作的人都必须在短时间内去接受企业的这些特殊要求。例如理论学习的业务处理在现实中很多都是可以简化的。理论研究的内容可能很复杂但是在现实业务中，这些复杂的过程完全可以避免。就像会计准则规定有多种情况可以选择的计提折旧和计提减值准备。因为核算方法有很多，机器折旧年限及残值也是根据企业对机器耗损程度的判断来确定的。其实在企业中这些判断都是没有依据和准确程度的。没有特殊要求的情况下，企业财务可以直接按照税法的标准进行处理，这样就可以避免所得税调整的大量工作。再如事务中一个分录就能完整的表达的经济事项就不要分成多个分录来做。因为在理论中尽量采用一借一贷、一借多贷和多借一贷的分录，是为了便于理解。而在事务中一项完整的经济事项都是一些关联的原始凭证来表达的，不仅难以分开而且分开后可能会给正确理解经济业务带来不必要的麻烦。

## 3. 对于会计人员，态度是决定工作质量的重要前提

从实习工作的过程中不难发现，对于会计人员其自身必须具备几种品质：一是，工作谨慎。不放弃一丝一毫的纡差，不断追求完美是会计工作须具备的。面对工作中的琐碎，不能有一个小数的差错，更不能有一个数字的遗漏。二是，出事耐心。耐心是会计工作的一种态度，也是一种精神。会计工作从另一个方面来说就是为人服务。为人服务就要做到有求必应不厌其烦。就如工作中的对账和查账，可能不是一遍就能将工作完成。面对大量的账目、数据没有耐心是不可能将工作做的完美。三是，不断成长。会计人员若不认真钻研业

务知识，岗位工作敷衍了事，就不能履行会计人员的职责，甚至使得单位实有财产与账面数字相差较大。所以会计人员不能满足现状，要不断提高自身的业务水平和技能，主动学习不断成长。

#### 4. 会计人员自身素质的提高对我国会计发展时必要的

从实习的过程中不得不承认，我国现代企业中财务人员的整体业务素质有待提高。从理论学习中看，现代会计领域的理论研究已经达到了一个较高的水准。然而将理论完全应用于实践，不得不说还有一段距离。从实习中发现，现实企业对理论的解读并不深入，工作中更多的就是根据以往经验而行。缺乏学习，缺乏创新。更重要的是，现代科技的飞速发展，带动各行各业的齐头并进。然而现实中，对现代科技的应用很多会计人员并没有跟上步伐，导致工作效率不高，财务职能不能充分体现。另外，现阶段，我国高层次会计人才任然匮乏，而低学历或无学历的会计人员还占有相当大的比例，有的会计人员职业判断能力不强，对政策法规的运用和业务处理不够准确，导致业务处理的估计、判断偏差较大，会计信息失真。

本次生产实习，首先，将学校所学的会计理论知识与实际结合起来，不仅让我们对整个会计核算流程有了详细而具体的认识，而且更加熟悉了会计核算的具体工作。发现理论与实践的差异，将理论与实践完美互补，完善自身的知识框架。其次，从理论指导实践的角度来看，目前我国企业在财务方面不可避免的存在不规范的地方。包括帐务处理不准确、会计凭证不规范、会计档案整理不规范等问题。这都需要会计人员在长期的工作过程中不断学习提高自身素质，以不断满足我国经济发展的要求。再次，在实习的过程中，我们学到的不仅仅只是专业知识的补充。还有极为重要的一课，就是怎样学会同工作中的同事、领导进行良性的沟通，学会在陌生的环境中让人接纳。这也是一个了解社会，自我成长的过程。最后，作为一名会计人员，要想在工作中得心应手，

专业知识之外的其他技能的掌握也是必不可少的。例如办公软件的应用，这在现代企业中是必备的。

打印机的使用，在工作之前可能没有人会去关注，但是科技发展的今天，在企业中随处可见。总之，本次实习让我学到的不仅是专业知识，更让我看清了自己的不足之处。

## 在校实践报告篇三

利用假期时间我很荣幸地来到\_\_证券经济有限责任公司的\_\_证券营业部进行为期一个多月的实习工作。

证券营业部对于关心中国证券市场的人来说，应该并不陌生；同时，这样的一个部门对于各位普通股民来说，不免充斥着不少的神秘感。在这几个星期中，本少作为营业部工作人员中的一员，学到了不少，同时这一段经历也给了本少不少感悟：中国股市玩不得啊！黑洞啊！政策控制啊！

首先本少想说，给本少最大的感悟就是，现今市场竞争之激烈，已远超乎尔等想象之外。君不见，大厅门开人潮涌，怒涛澎湃不复悔；君不见，股涨股跌牵人心，一夜套牢痛“割肉”。在这几个星期中，让我学会了为人处世，待人接物的奥义所在。有句俗话说，有人的地方就有政治，在交易所大厅这样人流集中的地方。

说其为社会的一个小缩影也不为过。林子大了什么鸟都有，人多了什么事情都有可能发生，这次的实习活动，给本少提供了一个活生生的锻炼机会，让本少在某种程度上体会到了人情百态，看到了一些在大学校园这座象牙塔中学不到、看不到的知识，相信这次的经历将对于本少日后真正的社会工作等提供一个难得的经验和教训。

其次，这次的实习活动，是对于吾等自命不凡的大学生心态

的一次良好的调校。由于只是短短几个星期的实习而已，自然，本少也难以能够做到什么具有“技术性”的工作，相反地，被安排的是一些所谓的“不好的”，“下等的”工作。一开始，这样的安排让本少感到难以接受，总以为自己的身份不屑于这样机械重复的工作。

在工作了几天以后，本少方才体会到，原来一直被本少瞧不起的所谓的烂工作，背后也隐藏着无数地艰辛和汗水，也是需要用心去好好体会，去认认真真地完成。经过这次的实习以后，本少对于职业等有了一个全新地观念，对于那些一直默默为我们服务的后勤人员的辛劳多少也能够也所体会了。

经过这次的实习，有了实战经验，使我受益匪浅。学习到了在书本上学不到的，感受不到的东西，而且也激发我的斗志，立下志愿，将来做一名优秀的分析师。

## 在校实践报告篇四

在学校和系有关领导和老师的指导下，我们统一开展了大学生暑期接触实际，了解社会，增强劳动观点和社会主义事业心、责任感的实习活动，主要学习自己专业所面向的业务知识和管理知识，巩固所学理论，获取本专业的实际知识，培养初步的实际工作能力和专业技能。

### 1. 实习时间

20xx年2月26日至20xx年4月2日

### 2. 实习单位

xxx保险股份有限公司(picc)龙南支公司

### 5. 了解并熟悉保险代理人的日常业务和 workflows，培养和提

高在单位的工作能力。

## 1. 专业剖析

金融数学(financialmathematics)又称数理金融学、数学金融学、分析金融学，是利用数学工具研究金融，进行数学建模、理论分析、数值计算等定量分析，以求找到金融学内在规律并用以指导实践。金融数学也可以理解为现代数学与计算技术在金融领域的应用，因此，金融数学是一门新兴的交叉学科，发展很快，是目前十分活跃的前沿学科之一。国内开设金融数学本科专业的高等院校中，实力较强的有北京大学、复旦大学、浙江大学等。后来从事计算机工作很出色。金融数学将后来在银行、保险、股票、期货领域从事研究分析，或做这些领域的软件开发，具有很好的专业背景，而这些领域将来都很重要。国内金融数学人才凤毛麟角，诺贝尔经济学奖已经至少3次授予以数学为工具分析金融问题的经济学家。北京大学金融数学系王铎教授说，但遗憾的是，我国相关人才的培养，才刚刚起步。现在，既懂金融又懂数学的复合型人才相当稀缺。

## 2. 实习单位简介

人民财产保险股份有限公司(piccp&c(peoplesinsurancecompanyofchina))简称“人保财险”)是经国务院同意、保监会批准，于20xx年7月由人民保险集团股份有限公司发起设立的、目前内地最大的非寿险公司，注册资本111.418亿元。其前身是1949年10月20日经人民银行报政务院财经委员会批准成立的人民保险公司。

## 3. 实习体验

根据我系面向本专业实习的号召[]20xx年7月26号我踏入了人民财产保险股份有限公司进行一个礼拜的参观实习。我怀着一份激动和好奇的心情来到人保财险股份有限公司，开始了

大学以来的第二次实习实践活动。现在回想起来，虽然只有短短一个礼拜的实践期，但在这段时间的实习中我学到了很多在课堂上学不到的知识，让我受益匪浅；并且接触了很多优秀、积极工作、热爱生活的人，在这里我度过了一段快乐而又难忘的时光。保险是金融数学专业将来面向的主要方向之一，在里面学到的很多东西对我终身受用。在学校我虽然还只学习了金融、经济学的基础，但是我觉得无论我们做什么都应该把它做的最好。实习结束之际，我想从专业知识和人生价值两方面对这周的参观实习做一个工作小结。

还清晰的记得在刚来的那两天自己觉得非常的沮丧，因为公司的每个人都在不停忙自己的事情，根本就没有人理会我这个初来乍到的实习生，于是自己就很无聊的坐在那看一些资料和条款，背一些最基础的费率，看了几天的条款有点看烦了，对于一些词语跟本就不理解并且对其中的一些险种也是搞不清楚的，没有人对于我这种现象给我过多的解释，所以我就开始讨厌这样工作式的生活了，开始想念在学校的那些同学和朋友。

回到家我把自己的想法告诉了父母，他们就很认真的开导我说刚接触社会都是这样，做什么事情都要有一个适应的过程，再说了你又是一个新人，你自己有什么不懂的事情就应该主动向老员工请教，你不问人家怎么知道你不会什么。父母的开导令我恍然大悟，原来这里已经不再是有师兄师姐嘘寒问暖的校园了，凡事都要考自己去尝试去开拓。第二天，我便开始向老员工们请教学习，他们也都很乐意地帮我讲解说明，这第一步并不像我想象的那么难，接下来的几天我便开始了熟悉业务的任务。

#### 4. 业务流程

保险公司在承保的保险事故发生，保险单受益人提出索赔申请后，根据保险合同的规定，对事故的原因和损失情况进行调查，并且予以赔偿的行为。

## 5. 相关法律

我也对《保险法》中保险代理人以及保险经纪人的法律进行了学习和总结：

1) 保险代理人是根据保险人的委托，向保险人收取代理手续费，并在保险人授权的范围内代为办理保险业务的单位或者个人。保险人委托保险代理人代为办理保险业务的，应当与保险代理人签订委托代理协议，依法约定双方的权利和义务及其他代理事项。保险代理人根据保险人的授权代为办理保险业务的行为，由保险人承担责任。保险代理人为保险人代为办理保险业务，有超越代理权限行为，投保人有理由相信其有代理权，并已订立保险合同的，保险人应当承担保险责任；但是保险人可以依法追究越权的保险代理人的责任。个人保险代理人在代为办理人寿保险业务时，不得同时接受两个以上保险人的委托。

2) 保险经纪人是基于投保人的利益，为投保人与保险人订立保险合同提供中介服务，并依法收取佣金的单位。因保险经纪人在办理保险业务中的过错，给投保人、被保险人造成损失的，由保险经纪人承担赔偿责任。

3) 保险代理人、保险经纪人在办理保险业务活动中不得有下列行为：

(一) 欺骗保险人、投保人、被保险人或者受益人；

(二) 隐瞒与保险合同有关的重要情况；

(四) 承诺向投保人、被保险人或者受益人给予保险合同规定以外的其他利益；

(五) 利用行政权力、职务或者职业便利以及其他不正当手段强迫、引诱或者限制投保人订立保险合同。

4) 保险代理人、保险经纪人应当具备保险监督管理机构规定的资格条件，并取得保险监督管理机构颁发的经营保险代理业务许可证或者经纪业务许可证，向工商行政管理机关办理登记，领取营业执照，并缴存保证金或者投保职业责任保险。保险代理人、保险经纪人应当有自己的经营场所，设立专门账簿记载保险代理业务或者经纪业务的收支情况，并接受保险监督管理机构的监督。

5) 保险代理手续费和经纪人佣金，只限于向具有合法资格的保险代理人、保险经纪人支付，不得向其他人支付。保险公司应当设立本公司保险代理人登记簿。保险公司应当加强对保险代理人的培训和管理，提高保险代理人的职业道德和业务素质，不得唆使、误导保险代理人进行违背诚信义务的活动。

## 6. 经验汇报

在实习的这段时间里，我学会了工作方面的一些处理办法，也就是我们内部人所说的“拒绝处理话术”。看似稀奇有趣的对白却隐藏着不少专业和技巧，我在这里和老师、领导们汇报一下：

### (1) 对保险没兴趣

b) 保险不是讲兴趣，而是讲需要，保险不是奢侈品，而是必需品，不如我简单地为你做一下介绍，如果您觉得有需要再买也不迟。

c) 先生/女士，您一定对保险没兴趣，象您现在在事业这样好，生活这样安定，怎么会有精力关心风险？而我的服务正是为您居安思危做准备的。

### (2) 考虑一下，过一段时间再说

a)当然了，这是一张长期的契约，考虑也是非常重要的，只不过风险不是我们考虑好了才发生，早一天投保，早一天受益，要是以外发生了，再说就晚了，既然您已认识到了保险的意义与功用，早晚都要办，您还等什么呢？b)先生/女士，什么时候买保险是你的权利，但作为保险从业人员，我必须给你一个忠心的建议：保险并不象一般商品，感觉到需要时，随买随用，一般人都因工作忙碌而忽略了很多事情，我觉得有义务提醒您，除了不停工作赚钱以外，还要尽快解决后顾之忧，精明的你一定比我更明白未雨绸缪的道理。

## 7. 实习小结

我觉得实习可以让我们更实际的机了解和熟悉工作实际的机会，只有在实际工作中，我们才可以知道工作到底是怎么一回事、自己更适合做什么、哪些知识是有用的、对自己的知识结构做哪些补充和调整、如何处理工作中的人际关系等等，这将有助于我们更全面地认识自己和了解职业，并据此科学地设计自己的职业生涯。我首先要充分认识自己，进而不断地去改造自己；善于发挥自己的长处，敢于接受批评，弥补不足——这就是我对自己实习的态度。

1. 从事任何工作都不能浮躁，努力做到一丝不苟。

当你刚进入新单位的时候，刚开始的业务会因为觉得新鲜，一天下来感觉还挺好，但两三天之后我就有点心浮气躁了，工作效率也明显降低了，而且容易走神。其实这是个磨合阶段，只要你尽力集中注意力，自我开导，慢慢地就挺过来了。总之，在基本业务的这一关能够顺利走过去，以后即使换成其它工作，你也能做得很好。

2. 渐渐学着融入新的环境，适应也要有个过程的。

回头想想，一个礼拜前的我和现在的我在别人看来没什么差别，但我在不知不觉中和公司人员的关系已经发生了一些变

化。刚来时总会不由自主的把自己当外来者看，没有什么归属感，我想大家进入时应该也一样吧。经过近一个礼拜的实习，我的这种陌生感基本没有了，但要真正做到以司为家的境界还是需要更多的经验和努力。

工作实习报告锦集六篇

工作实习报告锦集五篇

工作实习报告锦集八篇

调研实习报告锦集六篇

调研实习报告锦集五篇

## 在校实践报告篇五

利用假期时间我很荣幸地来到\*\*证券经济有限责任公司的\*\*证券营业部进行为期一个多月的实习工作。

证券营业部对于关心中国证券市场的人来说，应该并不陌生；同时，这样的一个部门对于各位普通股民来说，不免充斥着不少的神秘感。在这几个星期中，本少作为营业部工作人员中的一员，学到了不少，同时这一段经历也给了本少不少感悟：中国股市玩不得啊！！！！！黑洞啊！！！！！政策控制啊！！！！！

首先本少想说，给本少最大的感悟就是，现今市场竞争之激烈，已远超乎尔等想象之外。君不见，大厅门开人潮涌，怒涛澎湃不复悔；君不见，股涨股跌牵人心，一夜套牢痛“割肉”。在这几个星期中，让我学会了为人处世，待人接物的奥义所在。有句俗话说，有人的地方就有政治，在交易所大厅这样人流集中的地方，说其为社会的一个小缩影也不为过。

林子大了什么鸟都有，人多了什么事情都有可能发生，这次的实习活动，给本少提供了一个活生生的锻炼机会，让本少在某种程度上体会到了人情百态，看到了一些在大学校园这座象牙塔中学不到、看不到的知识，相信这次的经历将对于本少日后真正的社会工作等提供一个难得的经验和教训。

其次，这次的实习活动，是对于吾等自命不凡的大学生心态的一次良好的调校。由于只是短短几个星期的实习而已，自然，本少也难以能够做到什么具有“技术性”的工作，相反地，被安排的是一些所谓的“不好的”，“下等的”工作。一开始，这样的安排让本少感到难以接受，总以为自己的身份不屑于这样机械重复的工作。在工作了几天以后，本少方才体会到，原来一直被本少瞧不起的所谓的烂工作，背后也隐藏着无数地艰辛和汗水，也是需要用心去好好体会，去认认真真地完成。经过这次的实习以后，本少对于职业等有了一个全新地观念，对于那些一直默默为我们服务的后勤人员的辛劳多少也能够有所体会了。

经过这次的实习，有了实战经验，使我受益匪浅。学习到了在书本上学不到的，感受不到的东西，而且也激发我的斗志，立下志愿，将来做一名优秀的分析师。

2009年1月x日，由于学习需要我进入到xx广告公司进行了为期两个星期xx系统设计的实习活动，进行学习。在xx[]xx广告公司属于典型本土小公司。其公司主要有环境及节庆装饰，广告设计等几部分业务组成。

作者：

通过社会实践，可以把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所有用武之地。以便能够达到拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个学的理论知识人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力。

2009年1月x日——1月x日

## xx广告公司

2009年1月x日，由于学习需要我进入到xx广告公司进行了为期两个星期xx系统设计的实习活动，进行学习。在xx[]xx广告公司属于典型本土小公司。其公司主要有环境及节庆装饰，广告设计等几部分业务组成。

xxxx广告设计有限公司本着创意领先的原则，引进国外广告公司全新理念，并结合本土广告公司作业优势，探索出一套独特而有效的广告公司运作模式，是一家集管理、人才、技术于一体的专业广告公司。同时，以“为客户提供一流设计、协助客户塑造良好企业形象”为目标，“诚信为本、服务至上”为原则，本着踏实、勤奋、勇于探索的精神，多层次、全方位为客户提供满意而有效的服务。

第一天走进公司的时候，与经理进行了简单的面谈之后，并没有给我留下过多的任务，先让我熟悉一下环境，了解了一下公司的状况，包括其规模、部门、人员分工等。然后让我参与对可口可乐广告海报的设计，设计的过程中正好测验一下我的能力。

很幸运，一进公司便能参与的设计项目之中，正好锻炼一下自己。但由于经验不足，我在开始的时候，未能做出很好的设计方案。后来通过设计主任的指导和同事们的帮助，再加上学校所学的专业知识，做出了较好的方案。经过两天的磨合，自己有哪些缺点和不足，便知道得一清二楚，在校的时候由于实际锻炼的机会比较少，在软件操作上还是不够纯熟。而且对于客户的要求并不能立即做出反应。

通过前两天的工作实践，基本的了解了公司的设计流程。首先是客户要求，然后设计主任根据客户的需求程度，结合每位设计师的设计特点，合理的分配任务，尽量发挥出每

位设计师的优点，让设计做到尽量让客户满意，更加吸引消费者的眼球。

经过了几天琐碎的设计任务的. 锻炼，使我学到许多在课本中无法涉及的内容。因为工作就是与客户直接接触，我们工作的目的就是要让客户满意，当然在不能缺乏创意的同时，还要兼顾它在市场上的时效性。并不是说，有创意的设计就一定适应市场的竞争，这就涉及到设计的营销与管理的重要性。如何让设计达到预期的市场效应，首先就要对所涉及到的市场进行剖析性分析，找到最恰当的目标消费群，进行市场定位，然后确定项目的核心，一切设计行为都围绕着核心概念展开，这样才能使策划项目不偏离市场。

在为数不多的几天时间里，我观看了许多广告方面的书籍和影视广告，在广告创意方面有了一些琐碎的思考。广告并不是一个容易的行业，其实广告人是孤独而被遗忘的。广告是在反映人生，而许多不可能的现象，在以后回头来看，都是非常巧妙创意。可口可乐案例：1。可口可乐在1960年该做的广告都做了，然后开始进行推广通路：如何让每一个地方，想喝可乐时就有可乐喝。2。可口可乐根据不同的渠道去调整配送方法。当渠道都有了，该如何去做和消费者有意义的广告活动或节目。像是在圣诞节时，可口可乐把圣诞老公公的衣服从原来的黄色，转变成大家熟悉的红色，这才是品牌创意在生活上所带来的意义。一个好的创意去激发人对环境的热情与幽默，一个产品所带来的广告，绝对超越你的想象。作一个广告最基本的是知道它的目的是什么，不是让自己的公司出名，这是最后的步骤。更重要的是把商品卖掉，要做一个专业的广告人，要寻找的应该是这个东西。

这次实习丰富了我在这方面的知识，使我向更深的层次迈进，对我在今后的社会当中立足有一定的促进作用，但我也认识到，要想做好这方面的工作单靠这这几天的实习是不行的，还需要我在平时的学习和工作中一点一点的积累，不断丰富自己的经验才行。我面前的路还是很漫长的，需要不断的努

力和奋斗才能真正地走好。

短暂的实习生活过去了，心情很复杂，可以说是喜悦加留恋。喜悦的是很快就要回到学校见到可爱的同学们，留恋的是xx公司的同事和朋友们。

以上是我在实习过程中的一些感悟，这也为我的人生开启了一条新的旅程，回到学校我要在平时的学习和工作中一点一滴的积累，不断丰富自己的经验，更加努力学习专业知识。在丰富自己社会经验的同时，更向我自己的人生目的地又迈进了一大步！