

竞聘组长竞聘词 组长竞聘演讲稿(优质5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

竞聘组长竞聘词篇一

各位领导、评委老师们：

下午好！ 特别感谢院领导给我这次参将竞聘的机会。感谢！我是xxx□1996年来xx医院参与工作，先后在我院中、西药房、护理部、化验室等部门工作，现担当药事管理小组组长，详细负责药品选购、入库工作。工作10年中，先后荣获院先进工作者、静脉穿刺能手。药事管理是医院的技术职能科室，负责全院有关药品和药事管理事宜的工作、以及组织实施《药品管理法》和有关药政法规的执行及监督。今日我站在这个竞聘的讲台前，以一颗平常心来参加药事管理小组组长岗位的竞聘，我的目的是在求真务实中相识自己，给自己一个展示自我的机会。

我之所以竞聘这个岗位，具有以下几点理由：

10年的工作历程中，我与各科室的同事相处融洽，在与人、与事中能顾全大局。当然我也看清自己的劣势，比如我目前的学历还是中专，与领导的要求存在有肯定的距离，管理学问比较匮乏，但是假如组织给我一个舞台，信任我会以此为契机，不断完善自我，努力提高自己的综合素养。

在我担当药品选购的.这两年中，能遵守国家的法律法规及医院的相关制度，恪守职业道德，廉洁自律，把好药品质量关，

坚持按药品主渠道购进药品，以主动、严谨的工作看法为临床一线服务，具有较好的口碑。

自1996年工作以来，先后在xx各部门轮转工作，对各岗位的工作制度、工作职责及操作规程比较熟识。由于工作岗位和工作环境的不断变换，具有较好地综合工作实力，也积累了相对丰富的工作阅历，全部这些都有利于我尽快进入角色，适应新的工作要求。

假如能竞选胜利，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”。医院药事管理工作现已处在一个转型期，将从以药品为中心，以保障供应为主要任务，逐步转向以服务病人为中心，以临床药学为基础，以促进临床科学、合理用药为目的，开展药学技术服务和相关的药品管理工作。如何深化“一切以病人为中心”的服务理念，将是提高药事管理整体业务水平的问题所在。我将在各位院领导及科主任的领导下，从以下四个方面开展工作：

《药品管理法》的实施，标记着我国药品管理工作进入了法制化的管理轨道，我将在科主任的领导下，组织科内人员仔细贯彻执行《药品管理法》及有关药政规章制度，每一个环节都应依法办事，形成依法管药的局面。

保证患者用药平安和“质量第一”是药事管理工作中必需遵循的原则。依据我院的规模和要求，以及我院的《基本用药书目》，做到药品有安排、合理、科学地供应。同时在药品供应中，留意信息，定期分析和统计各科室的用药状况并快速反馈，编制出合理的选购安排。严格把握药品的进货渠道，严防假劣药品流入，保质保量。

近年来，新药的不断问世，尤其是胃肠道药物品种渐渐增多，如何恰当选用药品，最大限度地发挥药品疗效，降低毒性，削减药物的不良反应，这是药学工作者的新任务。定期组织处方分析，做到合理用药。同时组织好新药的临床试验

和“老药”的再评价，为筛选临床基本药物提出科学依据，尽一切力气确保用药的平安有效，最大限度地避开药源性疾病的发生。

随着现代医学的发展，药事管理的工作由简洁到困难，面临的学科不断扩大，这就要求我们药剂人员不断学习，更新学问。我科现工作人员参次不齐，药剂科人员培训工作是一项重要任务，依据药剂科各级人员的岗位责任，仔细组织落实，严格进行考核。只有抓好人员培训工作，提高全体工作人员的技术水平，才能很好地完成各项实际工作。

竞聘组长竞聘词篇二

各位领导：

大家好，今天我要竞聘组长。

我毕业于xxxx[]我自从05年进公司商场以来，我从事电工工作，通过在工作中不断的学习，我努力提高自己的业务技能，保证安全用电，无安全事故，后有调防损部工作，使我对公司经营模式有了深入的了解，在思想政治和业务技能水平上有了大幅度的提高。

我具有正直的人品、良好的文化修养以及完善的工作作风。工作中我做到胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，努力加强学习，努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

我是具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，

顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。

我热爱工作，奉行做事就竭尽全力将它做好的原则。遇到问题从不退缩，努力寻求解决办法，在解决问题的过程中使自己的工作能力得以提升。有较高的业务技能水平。

在工作中有较强的创新意识。我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出新点子，工作中非常注意发挥主观能动性，有较强的创新意识和超前意识，这有利于开拓工作新局面，尤其适合在激烈市场竞争条件下的企业管理工作。

超市是一个生活的缩影，是大众生活的消费的场所，我们代表了公司的形象，我们和顾客直接交往，组长是要带领大家努力工作的，吃苦在前，享受在后，不但要做好自己的工作，还要做好全组的工作，防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠等工作。作为组长，必须了解主管经理及主管店长的主要工作思路和目标，我理想概括为20个字，即“搞好服务、内强素质，外树形象，开拓发展，自强不息”。

认真贯彻执行商场的各项决定，加强学习，积极进取，求真务实，开拓创新，不断提高自己的综合素质、创新能力，用诚挚的感情团结全体同事，充分调动大家的工作积极性，同心同德，搞好防损，安全，销售，消防。商品陈列，卫生防鼠各项工作是建立和完善竞争机制的。尺有所长、寸有所短，充分发挥各人的特长，从而调动小组每个人的工作积极性。

要让每个员工和促销树立依法经营、维护公司利益的思想，同时，把服务仪表、服务态度、服务纪律、服务秩序等作为培训的基本内容，让员工树立“顾客是上帝、员工代表企业”的思想。做好员工和促销的工作安排、指导和考核，切实执行公司每期dm及店内的各项促销活动，充分做好宣传及

布置的工作；认真做顾客接待工作，全面协调，让顾客感到方便的、快捷的服务。

尊敬的公司领导，诚恳待人，为人正派是我为人态度！勤奋务实，开拓创新是我的工作态度！如果公司委以我组长的重任，我将不辜负大家的期望，充分发挥我的聪明才智，以昂扬的工作热情和高度的工作责任心，加倍努力地工作，协助公司和超市领导使商场营运的日常工作在各方面都有新的起色，新的突破，上升到一个新的台阶。

竞聘组长竞聘词篇三

尊敬的各位领导、同事们：

拿破仑曾说：“不想当将军的士兵不是个好士兵”。

首先，我感谢领导给我这次机会让我竞选组长的职位竞聘组长演讲稿，此次竞聘班组长一职竞聘组长演讲稿，是本着锻炼自己，磨砺自己的目的来的。我响应领导的号召参加竞选。这次竞选我认为可以把自己推向管理岗位，可以从中获得考验，得到锻炼，从而使自己更成熟。

我叫王xx，现年岁22，中专文化，xx参加工作。

我竞聘个业务管理岗的优势有：

一：我进入电购行业已有2年的时间，拥有丰富的经验和足够的自信心

二：我拥有很好的组织能力和团队精神

三：在工作中认真负责，态度积极

首先对于自身的评价，我个人而言，一个人的能力不是问题

的，更主要的是要有个端正的工作态度，然后认真负责再加上足够的自信心，任何一件事情都会做的更好的。在我看来能力靠自己培养和提升的。我有这份自信可以将自己的能力得以提升。当然了，还需要大家的全力支持和配合。

怎样才能做好一个管理者，首先要有方向，自己要做好带头作用，有影响力和得到员工的认可，为他们着想，处事公平合理，对工作认真负责，无论工作有多么困难，都要大家一起寻找原因，耐心克服，达到成功的彼岸。

如果由我来带领一个组，首先我会以我为榜样，业绩，态度。都会尽全力做到最好，我管理的方法很简单，一对一的人性化管理，一个队的成功不是靠我一个人就可以解决的，是要靠每个人辛苦的努力。重要的是我们的团队精神，由我们大家一起努力，相信一定会有成功的喜悦。

如果我竞选成功了，我的工作目标是：要做就做到最好！既然我们大家都是辛苦来缘聚，又是缘分走到一起，那么就让我们一起努力吧，做到最好！

最后竞选结果如何，此次经历对我来说都是无可比拟的财富经验。如果竞聘成功，成为组长，我将会认真做好榜样！做好分内的事情。这样才可以更好的带领团队，互相学习、开心合作、努力赚钱。

竞聘组长竞聘词篇四

尊敬的xxxxxx□

xxxxxxxxx的销售团队在与代理公司合作后，经历了将近八个月的团队摸索，逐渐走向一个成熟的发展阶段。据此□xxxxxxxxx在公司领导的指导下，将实施分组销售的管理模式。这是公司在大型项目的销售管理中的一大推进。这种分组销售的管理模式能够更好地加强销售人员的集中管理、更

好地调动销售人员的工作斗志和激情、更好地促进项目销售的签约和回款，同时也能更好地培养销售一线的管理人才，为销售人员提供更加细致化的职业生涯规划。本人在进入xxxxxxx销售部以来，工作认真、虚心上进。借此机会，本人申请参加销售。

在进入xxxxxxx销售部以来，工作一直勤勤恳恳，态度一直认认真真。不管是在学习阶段、销售秘书岗位还是置业顾问岗位，都本着认真、严谨的工作态度进行工作。在xxxxxxx一年的时间里，先后经历了三个阶段：

1、学习阶段

在这一个月的时间里，本人认真地学习了接听电话和接待来访客户的正规工作流程和工作技巧。认真完成了xxxxxxx首次交付的准备工作并协助项目经理办理交付工作的各个环节。

2、秘书岗位

从20xx年12月3日至20xx年6月26日期间，本人在xxxxxxx项目销售部担任销售秘书。半年的时间里为项目统计相关数据近千次，且数据的准确率高，为项目做销售分析、策划分析提供了有效的数据支持。此外，协助项目经理做好各项项目重点工作的准备及实施，如：项目房屋交付、地下室交付等。

3、销售岗位

从20xx年6月27日至今，本人在xxxxxxx项目销售部担任置业顾问。在公司领导的指导下，截至10月份本人完成销售房屋套数60套，实现回款19828295元。

1、对企业文化的认知和认可：在进入销售岗位前，本人接受了为期一个月从海信集团到xxxxxxx的全面、系统、深刻的企业文化培训并顺利通过了考核。

2、对项目情况的了解较为全面：目前本人是项目上的最早进入本项目并一直持续工作的销售人员。加上担任过项目的销售秘书，对项目数据有较大的掌控力，能够为销售做出及时的效果分析。

3、个人的领导力和团队协作能力：本人在校时主修管理学，对工作勤于思考，具有较强的专业能力；本人具有较强的计划、组织、执行、控制、监督能力；本人具有良好的亲和力、观察力、沟通能力、协作能力及应变能力，具有集体荣誉感和大局观。

如果我能荣幸地成为一名销售，我将会建立一个具有凝聚力的、有激情的、有良好执行力的'优秀销售团队。

1、沟通：建立良好的“至上而下、至下而上”的纵向沟通渠道，同时构建合理的团队成员之间的横向沟通平台。此外，加强与兄弟团队的有效沟通也是必不可少的。

2、协作：有了良好的沟通就能提高彼此的信任度从而提高团队成员之间的协作能力，鼓励队员互相之间的有效协作，进而达到1+12的工作效率。

3、执行力：有了良好的协作就能发挥团队良好的执行力。对于上级安排的工作合理安排时间，合理安排协作配合，以高效率、高标准完成工作为目的。

4、关于团队士气：要达到理想的销售业绩，必须要保持销售人员的激情和士气。本人将会用自身对工作的热情和日常生活中的激情感染我的队员。对于个别队员的问题要及时去深入了解情况，在发现问题的同时解决问题。

分组销售意味着我们的销售团队正以更快的速度不断地完善自我。担任组长是需要担任更多的工作、承担更多的压力，但同时也能更好地为队员们服务；担任组长是需要对自己有更

高的要求、更严格的考验，但同时也会为自己的工作价值赢得更大的肯定。我相信我可以胜任销售组长这个岗位，特此提出。谢谢阅毕！

竞聘组长竞聘词篇五

你们好！

今天我要竞选组长！

我相信我是有能力担任这个职位的！首先，我热爱这份工作；其次，通过学习和锻炼，我有了相当的管理能力，组织能力和领导能力。如果我有幸被选为组长，我在这里向大家保证：

- 1、我会保持较好的学习成绩。因为只有这样才能帮助我的组员进入知识的海洋。
- 2、我还要带头完成作业，并且监督我们小组的作业完成情况，使我们组员能更好地完成作业。
- 3、我还有一颗炽热的心去完成这个任务，因为我认为组长是一个充满责任的词语。

同学们，如果你们认为我能胜任小组长，就请投我一票吧，我会尽力为你们服务的

谢谢大家！