

最新招商项目推介发言稿(汇总5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

招商项目推介发言稿篇一

(一)组织和参与多个招商活动，落实签约投资合作项目89个，总投资亿元人民币和1亿美元。其中：

2、第二届泛珠三角经贸洽谈会签约项目10个，总投资

亿元人民币。截止10月底，此批完成项目立项、征地的有6家，占项目总数的60%，其中进入规划报建的3家，占项目总数的30%。6个项目共投入前期资金亿元，占项目总投资的。未有进展或进展不大的项目4个，占项目总数的40%。

3、8月26____工业日动员大会签约的狮子岭飞地工业

6、精心组织了第二届泛珠三角省会城市市长论坛，较好地宣传推介了____的资源优势、产业优势和人居优势。并组织市政府代表到福州、厦门两市考察活动，各项活动获得了市领导的充分肯定。

7、组织企业参加福州海峡两岸经贸洽谈会，主要是在农业、旅游方面开展与台湾的合作，并就“水果交易市潮方面达成合作意向。

9、组织我市20多家企业参加3月、5月在____举行的“粤琼经贸恳谈会”，并推出一批招商项目与广东的企业代表团进行项目对接洽谈，初步达成一些合作意向，但需进一步加强跟踪。

（三）为扩大我市投资环境和城市形象的对外宣传力度，我局组织力量收集相关资料，对投资指南进行修订，完成了2022年《_____投资指南》的编写、印刷工作，汇编一本高水平、高标准的投资指南。

（四）3月和5月分别组织我市相关部门和企业参加“粤琼经贸洽谈会”，

二、2022年招商主要工作安排

（一）完成招商项目库的软件编程、项目数据整编工作，建立完善“_____市招商项目库”，完成软件编程，并进一步对全市的招商项目、在建项目和经营项目进行调查，建立完善招商项目库。

招商项目推介发言稿篇二

为进一步开展项目建设工作，突出项目在旅游目的地建设中的支撑和引领作用，提升项目建设的`规模和水平，经局党委研究决定，将确定为“项目建设提升年”。为扎实全面推进“项目建设提升年”活动，特制定以下活动意见：

一、指导思想和总体要求

坚持科学发展观，以项目为抓手，结合文化旅游年活动，巩固和提升“项目建设年”活动成果，加大项目建设力度，促进项目提质量、扩规模、上档次。

总体要求：进一步动员各方面力量，以加大招商引资和最大程度挖掘利用各项目建设资源为着力点，掀起新一轮旅游项目招商和旅游项目建设热潮。

二、工作目标

通过“项目建设提升年”活动的开展，抢抓机遇，调研谋划一批前期项目；突出招商引资，引进一批新的大项目；加大投资力度，完成一批投资规模大，带动作用强，产业关联度大的在建项目。确保全市旅游项目的投资总量，项目单体投资额度，项目质量得到全面提升。全年力争开工新建项目1项，完成续建项目4项，完成投资额1.48亿元。

三、工作重点

1. 提升项目建设规模和质量。加大项目建设规模，发挥大项目带动作用。在加快推进项目进度的同时，要更加注重项目建设效益和质量，结合文化旅游年活动，突出项目文化内涵，提升项目文化品位。
2. 提升项目建设管理水平。做好项目资金的科学拼盘，多渠道筹措项目建设资金。进一步开放项目所有权，不求所有，但求所在。建立项目分类管理和日常动态跟踪管理机制，做好项目全过程监督管理。
3. 提升项目的建设的服务环境。及时申报国家、省级、市级重点项目，争取上级政策和行政补助；加强市级项目库建设；落实责任制，建立项目建设领导协调机制和联系人制度，明确职责，责任到人。
4. 提升项目招商引资成效。策划、包装一批有资源优势、有新意、有前景的旅游地产、休闲度假的招商引资项目，成立招商小分队，主动出击。

四、保障措施

1. 完善机制。建立项目联系人制度，由旅游局分管领导为负责人，科室负责人为联系人，协调处置项目建设中的问题。建立激励机制，通过年终考核评比，给予一定的奖励。

2. 严格考核。根据项目开工情况、实施进度、投资额度、完成情况等，实行一季一通报、半年一督查、一年一总结，强化项目进度和质量的考核。

招商项目推介发言稿篇三

6月16日至20日，由xx县委副书记、县长李jun带队，副县长潘远忠、宣传部长朱超雄以及县城北扩指挥部、工业集中区、商务局、经信局、张家界大峡谷国际旅游经济区管委会、旅游局等单位负责同志组团参加了湖南省人民政府在上海举办的“2014湖南（上海）投资贸易洽谈周（以下简称“沪洽周”）”，在上海、台州、杭州等地开展了专题招商。

1. 签约了一批大项目，招商引资成果显著。6月16日，2014年张家界（上海）旅游·投资推介会暨重大项目签约仪式在xx市xx区华亭宾馆举行。有省商务厅领导、xx市政府“沪洽周”代表团全体成员、上海电视台等当地主流媒体、市重大招商项目签约双方参与，共计200多人。我县成功邀请了上海溧澧商会、丹阳超群（上海）有限公司、上海亿丰集团、春秋旅行社、浙江台州新明集团、杭州悦诚集团等6家单位参会，签约项目3个，签约金额38.01亿元，重点推介了县城新区、张家界大峡谷国际旅游经济开发区，下发招商资料200多份。其中xx县蒋家坪新区综合开发项目投资方是江苏通用路桥有限公司，总投资30亿元人民币。项目一期建设常张高速与慈利大道之间的内环路，项目二期建设慈利大道；张家界农产品综合批发交易中心项目，总投资3.51亿元人民币，项目选址零阳镇永安村，建筑面积达12万平方米，建成后将成为武陵山地区以有机农产品为主的农副产品专业型物流中心、加工中心、批发中心；慈利二九一步步高商业广场项目投资方是湖南二九一实业有限公司，拟投资4.5亿元，选址公安局、工商银行及环卫处地块，占地面积为10876平方米。

2. 结识了一批工商界朋友，招商引资势头强劲。在上海，

李jun县长一行分别与上海淞澧商会长柴波骄、豫荣金属材料有限公司董事长张红敏、茶博士家全国连锁机构董事长陈启扬、亿丰集团常务副总裁张凤良、丹阳超群(上海)有限公司董事长吴杰森及总经理杨军、春秋集团副总裁(上海春秋国旅总经理)肖潜辉、浙江台州新明投资有限公司总经理张为敏、杭州水利水电勘探设计院董事长尉高洋等举行了会晤，考察了上海豫荣金属材料有限公司、上海亿丰集团、丹阳超群(上海)有限公司、杭州水利水电勘探设计院等。每到一处，李jun县长都详细地介绍了我县独特的区位、资源、政策优势以及产业发展状况，较好地宣传推介了慈利，并意向性地洽谈一批项目：在上海淞澧商会，达成了组织更多老乡回慈利投资兴业的意向；在上海亿丰集团达成了考察、投资兴建专业市场项目意向；在茶博士家达成了投资兴建旅游服务中心项目意向；在丹阳超群(上海)有限公司达成在蒋家坪新区投资医院项目及在张家界大峡谷经济开发区建设石雕博物馆项目的初步意向；在台州新明集团达成了来我县考察、投资建设专业市场的意向；在杭州水利水电勘探设计院达成了做好我县澧水半岛项目开发规划的共识。李jun县长希望上述企业坚定来慈投资信心并承诺xx县委、县政府将一如既往地做好服务工作。

3. 参加了湖南省战略性新兴产业项目推介会，承接产业转移有亮点。6月18日上午湖南省战略性新兴产业项目推介会在上海万豪虹桥大酒店3号厅万豪殿举行，参会人员有省、市领导，区县签约人员。我县重点推介了电子、碳酸钙加工为主的工业项目，分发工业招商资料50多份，成功与苏州博海电子有限公司签约。该项目拟在我县工业集中区投资3000万元，生产各类薄膜开关和薄膜面板产品。

招商引资是区域经济发展的“晴雨表”，是推动经济社会发展的有效举措和必由之路。结合这次招商考察活动，对如何搞好招商引资工作有以下几点体会：

1、要解放思想，增强招商意识，奋力实现进位赶超。一是招商引资是慈利建设区域经济强县、推动加快发展的强大动力。据统计，近几年我县招商引资年均增幅达20%以上，对财政收入的贡献率达22%以上。按照我县“十二五”规划，要建设区域经济强县，实现大跨越大发展，资金从哪里来？虽然我们通过近几年的努力，我县的投资环境明显改善，以省级工业集中区、县城新区、大峡谷经济开发区为代表的产业集聚区硬件设施达到较为先进水平，招商引资政策日益完善，硬件加政策使我们手中有“金刚砂轮”般的利器，但是我们不能不看到，这个利器转速还不够快，威力仍不够大，没用充分发挥它的作用。要让我们的“县之利器”运转起来，充分发挥它的作用，动力在哪里？为要靠招商引资、靠投资拉动，实现大投入大发展大跨越。本次招商活动了解到：上海xx区大力招商引资，发展楼宇经济，近几年陆续建成使用的越洋广场、东海广场、嘉里中心、1788国际中心和脚下的会德丰国际广场形成五星鼎足之势，是上海最繁华、租金最贵的商业商务新地标，是上海现代cbd的金五星，全区50幢重点楼宇合计贡献税收120多亿元，很值得我们学习。二是招商引资是打造多点支撑的产业布局、促进产业转型升级的重大举措。目前，我县总体上进入了工业化中后期阶段，怎么推动产业结构的优化升级？最重要的举措通过大力招商引资，全面提升一产，壮大二产，加速三产，改造传统产业、培植特色优势产业，打造多点支撑的产业布局。本次招商活动我们了解到吉林长白山地区，前期基础比张家界差，但是通过近几年的招商引资，引进了大连万达集团、香港恒丰集团、新和成国际控股集团、卡森国际控股有限公司……一大批重量级的大企业相继落户长白山，3年合同引资408亿元，累计完成固定资产投资130多亿元，实施100多个重点项目。招商引资真正成为助推长白山经济全面发展的重要引擎。这一点是值得我们很好地反思和借鉴的。

2、要自我加压，强化招商措施，迅速掀起招商引资新高潮。加强招商引资，加快项目突破，事关慈利经济发展的大局和未来，必须精心组织，全面推进，确保取得实效。一是要突

出工作重点。要紧扣建设温泉之乡、杜仲之乡、大理石之乡、农产品加工基地、省级工业集中区、张家界后花园的产业开发主题和经济发展定位，不断发展壮大矿产建材、旅游商品加工、机械制造、生物医药等特色产业；要围绕产业规划的总体思路，充分利用好工业园区、张家界大峡谷经济开发区、县城建设区块“三大引擎”作为推动产业集聚、实现集群发展的主要载体和投资促进的重要主体，强化基础设施和配套功能建设，切实提升产业承载能力；要根据产业政策和重点投资领域，谋划、包装、储备一批投资上亿元的重大项目，完善重大投资项目库。深入研究国家产业政策和动向，抓住武陵山片区扶贫攻坚、国主体功能区、张家界国家旅游综合改革试验区等重大机遇，加强与上级部门的沟通对接，争取申报一批重大项目进入省、市重点项目规划。二是在方法上要不断创新。围绕提高招商引资实效，突出抓好驻地招商、以商招商和园区招商。依托驻外商会、12个招商职能机构，紧盯重点区域，重点招引行业龙头企业和投资超10亿元的重大项目。注重发挥外资企业、本土重点企业的作用，招引关联企业、新上投资项目，在以商招商上取得重大成果。三是在资源上要搞好统筹。县委、县政府要通过产业规划引导、投资需求市场化对接、生产要素差异化配置和优惠政策倾斜支持，推动产业合理布局、集聚发展。通过整合不同区域资源，实行整体招商，既能集中有限资源推动产业的规模化发展，又可以避免相互杀价，在利益分享的基础上实现利益最大化。四是在制度上要强化保障。要严格实行招商引资“一把手”工程。抓领导、层层抓，带头开展招商引资活动，带头联系洽谈项目，带头为项目落地搞好服务；要实行项目倒逼机制。招商引资工作不仅要量化到人，而且具体项目要责任到人，从主要领导到一般同志，要层层实行责任制，并认真督察落实。签约的项目要一个一个地登记在案，明确分管领导和具体责任人，定期通报项目进展情况。

1、巩固和扩大这次招商考察活动的成果。招商引资是手段，落实项目是关键。要建立健全项目联系人制度。一是对于已签约的4个项目，要制定跟进服务一览表，明确责任人，由项

目责任单位进行对接抓推动，抓落实。二是这次招商考察活动中走访的每个重点企业都要有专人进行联络，邀请他们早日来慈利考察。上海亿丰集团由北扩指挥部对接；茶博士家由商务局和三官司乡政府对接；丹阳超群(上海)有限公司由卫生局和大峡谷经济开发区管委会对接；台州新明集团由商务局对接。

2、要加快承接长三角、珠三角沿海地区产业转移进程。我县在外成功创业人士较多，回乡投资兴业意愿强烈，这对xx县来说是一个难得的机遇，要着力分析梳理长三角、珠三角地区产业转移的重点领域，锁定有转移意向的重点目标企业，加强与长三角、珠三角地区产业转移重点区域对接联系，积极组织小分队“走出去”上门招商，全力引进一批电子信息、专业市场、商贸、物流等重点产业及其上下游配套产业的骨干企业和龙头项目，按产业布局规划选择性引进一批劳动密集型产业重大项目。

3、充分整合利用招商资源。一是抓紧对驻广州张家界商会和上海涇澧商会的对接协调，给予适当的经费补助，要充分利用慈利在外人员的资源开展招商活动，使招商信息搜集渠道更广、手段更新、效果更好。同时根据产业特点和功能规划，让项目在最合适的地方落户，避免恶性竞争。二是建立招商引资信息互通、资源共享、工作互动的机制和制度，通过联席会议等形式，充分整合县商务局、经信局、旅游局、园区管委会、外办（侨联）、台办、工商联、工商局（个私协会等）、妇联、共青团（青联、青年企业家协会等）等招商资源。

招商项目推介发言稿篇四

甲方：

乙方：

根据中华人民共和国的法律规定，中国浙江省_____ (以下简称甲方)与_____ (以下简称乙方)，就经营_____，双方本着平等互利、友好合作的原则，经甲、乙双方认真友好洽商。于二00_年_月_日，在_____达成如下意向：

一、项目名称：

二、经营范围：

三、生产规模：

四、总投资与注册资本：该项目总投资____万元(折币____万元，汇率按1：8.3，下同)。其中，固定资产____万美元，流动资金____万美元。

五、产品销售：合营公司生产的产品__%。由__方负责外销。

六、技术、设备：

七、利润分配：甲、乙双方按注册资本中的出资比例分配利润和分担风险及亏损。

八、合营期限：甲、乙双方的合营期限为__年。

甲方：

____年____月____日

乙方：

____年____月____日：

招商项目推介发言稿篇五

乙方：_____

为深入贯彻落实全市经济工作会议和招商引资工作会议精神，推动_____基地振兴和_____走廊又好又快发展，甲乙双方经充分协商，就招商引资工作达成以下协议：

一、甲方责任与义务：

- 1、甲方负责向乙方提供_____投资环境、优惠政策等有关文字、图片资料，并保证所提供的资料真实有效。
- 2、甲方负责向乙方提供最新的招商引资项目资料，供乙方有针对性的选择及向外商推荐项目。
- 3、招商项目一经双方确定，甲方应及时安排相关人员跟进，并及时做好项目落地开工投产相关手续的办理。
- 4、甲方做好客商来贾考察接待工作。项目开工建设后按照相关政策给予乙方招商服务奖励，奖励资金用于青商会的发展建设。
- 5、甲方必须对乙方所提供的项目信息、资料保守秘密，未经乙方同意，不得向第三方扩散。

二、乙方责任与义务：

- 1、乙方根据甲方提供的资料，及时向目标企业推荐项目，或将符合当地产业特点的企业投资信息传递给甲方，并负责做好甲方与企业的沟通和协调工作。
- 2、乙方充分利用自身资源，邀请各级青商会会员赴贾汪考察投资环境及项目洽谈。

3、乙方发挥协调作用，协助甲方招商人员拜访有意向企业，安排有意向企业到贾汪进行实地考察。

三、附则

1、本协议自签订之日起生效，有效期为一年。

2、本协议为甲、乙双方内部协议，对外不能作为授权委托使用。

甲方（盖章）： _____

代表（签字）：

乙方（盖章）： _____

代表（签字）：

_____年____月____日