

# 个人答谢会主持稿(实用5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 个人答谢会主持稿篇一

尊敬的各位来宾，各位朋友大家晚上好！欢迎大家来到三a大酒店参加陈吉东主任和吴淑芳经理贵宾客户感恩答谢会，我是本次活动的主持人张智慧，很荣幸主持今天的盛会。请允许我代表合众人寿保险公司及陈吉东主任和吴淑芳经理夫妇二人对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

伴随着春天的脚步，清踏着欢快的乐章，在这温暖明亮的季节，在这春意盎然的时节，在合众人寿成立7周年司庆之际，让我们非常高兴的迎来了这个美好的夜晚，今天来到现场的有合众人寿保险公司佳木斯中支的总经理谷颖总，有陈吉东主任和吴淑芳经理的vip客户代表，还有很多一直以来支持和帮助她们的朋友们。希望本次答谢会能让您有一种家的感觉，体会一种家的温馨，能给各位带来一个交流互动的平台。相信我们一定能共同度过一段美好的时光。

今天，除了丰盛的美酒佳肴，陈吉东主任和吴淑芳经理还精心为我们每位到场贵宾准备了丰厚的礼品及抽奖活动，杨德芳主任到场的每位贵宾准备了一份价值30万的保险保障。俗话说礼轻情意重，别看这份小小的保单，却包涵着深刻的寓意，拥有保险就是拥有健康和平安，同时也表达陈吉东主任和吴淑芳经理对各位来宾的美好祝福。自陈吉东主任和吴淑芳经理加盟合众保险公司以来，取得了非常优异的成绩，一直以来是我们合众人的骄傲。因为她们始终用勤奋和努力书

写着自己的灿烂辉煌的人生，作为她们的老客户和老朋友，我想大家一定很想了解关于他们的一些工作经历。现在让我们通过部分照片来了解她们。

(一)现在把我们的记忆锁定在10年前。回顾10年前，她们夫妇二人从事水果生意。看，这就是她们工作的地方。因为常年工作在阴凉的地方所以吴姐身体一直不太好，当有保险业务员向她推荐医疗保险时，她原本就很爱帮助别人的热情再次显现出来了，她很爽快的答应了。从此吴姐和保险结下了不解之缘。也同样是因为这份保单，因为陈哥的不了解，不认可，和吴姐发生了很多次的口角。

(二)这张照片每次看到时都会有种感动。因为这是在吴姐经过脑瘤手术后和陈哥的合影。我们可以看到当时他们很瘦，吴姐忍受着病痛的折磨，依然能笑对人生。这就是一个从不服输的吴经理。每次说到有病时陈哥无微不至的照顾时，吴姐心理甜蜜蜜的，总是说很感谢陈哥。正如歌词中写到：你是幸福的，我就是快乐的！从吴姐的理赔中陈哥彻底认可了保险。

(三)几年的水果生意让存折上的数字不断的刷新，生活好了，的女儿也有了自己的事业。老两口商量享受吧，什么都不干了，学着外国人旅旅游吧。看，这是他们在旅游时拍下的美好瞬间。

(四)人生就是这样不按套路出牌。因为听了合众人寿省公司吴总的一堂课，在课程中吴姐看到了一位女性为事业拼搏，为事业执着的精彩的人生，从此她改变了人生观，进而连他们自己也没想到的生活的改变。她们夫妇二人加盟了保险行业。成为保险行业的佼佼者。

(五)吴经理每次上台讲话时都说，其实我很普通，只不过是做了一件自己喜欢的事情，这件事情对别人还有好处，所以我坚持了。他们很谦虚，工作中很低调，其实这样诚实做人，

踏实做事的性格没有干不好的事情。他们是幸运的，得到了很多朋友的鼎力支持，这些就是客户代表。通过他们的努力，已经为上千个家庭送去了保障。

(六)这是客户因为患胰腺癌而得到合众人寿的理赔，当客户接到20万重大疾病理赔金时感动得热泪盈眶，当他拿着锦旗给合众送来时，当着所有员工的面给吴经理夫妇二人鞠了一个躬，他说当时你劝我存保险时我还说有啥用，有病我自己花钱治，不用你们保险公司赔，你们保险公司都是骗人的等等很多难听的话，20万可以让我延续生命，20万可以帮我的家庭渡过这个坎，谢谢吴姐，谢谢陈哥。

(七)因为爱，所以人生变得很精彩。因为帮助了别人，也成就了自己的寿险之路。通过他们不懈的努力，他们已经做到600万的保额，是合众人寿第一个获得8万养老金和公司原始股股权的人。同时他们曾获得很多的荣誉。优秀的个人，优秀的营业部经理，连续两年获得全国百强营业部经理称号，就是在20xx年，他们夫妇二人共同达成了心愿，携手共同参加了世界华人寿险大会的表彰和免费的大连双飞10日游。华人寿险大会是亚洲寿险荣誉的盛会，参会人员都是来自世界各地的寿险精英。这一切的成绩的取得都来源于他们对生活的热爱和对事业的执着。

(八)这是吴经理部门部分优秀员工的精彩合影。大家都说，以吴淑芳经理为圆心，以每位主任为半径，让我们把佳木斯合众做大做强，让佳木斯的老百姓知道“合众保险，理赔不难”。

(九)我相信大家一定会为陈吉东主任和吴淑芳经理感到骄傲，为拥有这样的保险代理人感到自豪，就让我们用热烈的掌声请出今天的东道主吴淑芳经理为他们夫妇代表上台和大家说几句心里话。

非常感谢吴淑芳经理的真情流露，也让我们共同祝福吴淑芳

经理夫妇二人能为更多的客户送去保障，让更多的家庭拥有健康和平安。

## 个人答谢会主持稿篇二

各位嘉宾、各位朋友：大家晚上好！

欢迎您参加平安综合金融集团举办的xxx感恩客户答谢会。部分朋友刚刚打来电话，正在赶来的途中，预计本次会议将在2分钟后正式开始。在会议开始之前，请允许我为您做相关的友情提醒：为了保证各位嘉宾今天不虚此行，请将您的手机调至静音或振动档，保持会场安静，请您不要在场内吸烟，也不要场内随意的走动，如果您需要帮助请示意礼仪人员，他们会为您提供热情周到的服务，感谢您的配合！

### 二、开场白

各位尊敬的嘉宾、各位亲爱的朋友！

大家晚上好！

深冬的季节，我们相聚在xx[]欢歌笑语，我是平安综合集团的xx[]非常荣幸受xxx的邀请，由我来担任本次会议的主持，人生的每次相逢都是一种难得的缘分，很高兴认识大家。在此，请允许我代表xxx及平安综合金融集团全体员工对各位的光临表示热烈地欢迎和衷心地感谢！并深深地祝福大家在此度过一个轻松愉快、难忘美好的夜晚。

岁月如梭，斗转星移[]xxx在保险行业耕耘，奋斗，成长，收获。整整x年了，这期间凝聚着她对事业的执着和追求，凝聚着公司对她的培养和厚爱，更凝聚着在座的朋友们对他的支持和信任。今天的各位嘉宾，都是姚守琴的朋友，是来自泸州各行各业的成功人士，有长期以来支持他们的老客户，也有打算了解保险资讯的新客户，在此我代表伙伴对各位嘉宾

到来，表示最热烈的欢迎和最诚挚的谢意！

### 三、领导致辞

人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富。今天我们有缘相聚，是诸位对xxx工作上的肯定和鼓励，也是对中国平安的信任和支持。作为平安人寿的领导，面对这样一位杰出的员工、这么多热情的客户，我想，此时此刻，我们领导内心也必定有很多的感言。下面，借用朋友们热情的掌声，有请xxx致词。

谢谢经理。领导的肯定是对伙伴最大的鼓舞，领导的期许也是她永久奋斗的动力。我们有理由相信xxx通过自己坚持不懈、锲而不舍的努力必将成为寿险界更加耀眼的明星。

### 四、介绍精英，致答谢词

今天□xxx在各位朋友的支持和帮助下，取得令人骄傲的成绩，接下来，让我们共同分享她的寿险之路，让我们共同见证她的成长足迹。。（介绍幻灯片）

生命相信阳光、成长相信岁月、相知相信承诺、愿望相信未来、让每一位朋友都拥有更好的明天，是寿险人最大的心愿，也是xxx伙伴奋勇前进的动力！

接下来，让我们用最热烈的掌声有请xxx致答谢词，做出今后的服务承若。在座的各位朋友，是您帮助了xxx的成功，您也见证了她的成长。

### 五，手语舞—感恩的心

### 六、客户代表讲话

现在□xxx伙伴的朋友也是她的老客户，也想将她们曾经难忘的经历和在座的各位分享，让我们掌声有请客户代表发言。

感谢的感人分享，谢谢！

## 七、健康讲座

寿险行业是朝阳的行业，如今，它在我们的经济生活中发挥着越来越重要的作用，日益彰显出其自身的能动性。我们寿险人承担的社会责任，也在与日俱增。作为民族寿险业的代表，我们任重道远。期待着社会各界的鼎力相助。今天我们也特别邀请了国内知名的投资理财高级顾问xxx老师。她将向大家发布我们公司的最新产品，还会就各位所共同关心的话题作一个广泛而深入的交流。

下面请允许我荣幸地为大家介绍xxx老师：-----掌声有请彭凤娇老师

非常感谢xxx老师，更感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊桥梁，让我们一起共创美好明天！

各位来宾，各位朋友，您是商界的精英，您是行业的翘楚，成功与您相随，荣耀与您同在。今天的答谢会也是我们公司为大家准备的一次特殊的客户服务活动，您有这样一个绝佳的机会，在现场为自己和家人做一个优质的财务规划。

为了答谢大家多年来对伙伴们一贯的支持和厚爱，今天我们还特别为现场签单的来宾提供如下的回馈：

现场投资xx理财计划10000元

可获赠xxx

现场投资xx理财计划20000元

可获赠xxx

心动不如行动，行动才会轰动。您今天的选择将会给您的人生增添无限的欢乐和祥和。您的这次选择将会成为您送给家人最好的礼物。接下来我们特意为大家准备了进一步交流和恳谈的时间，有请各位来宾和您身边的客户经理就今天xxx谈到的理财计划做进一步的交流。

## 八、恳谈时间：

各位来宾，心到、想到就要做到，机会稍纵即逝，无论您今天做出怎样的决定，我们相信都是明智的选择。

各位嘉宾，请填写好《意见反馈表》后尽快交给就近的工作人员，

报单：由x xx嘉宾，非常认同xxx的投资理财观念，投资理财计划xx万元。向您表示祝贺。

1、祝您万事如意！身体健康！

2、祝您家庭幸福！事业发达！

感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊桥梁，让我们一起共创美好明天！

今天是个好日子，心想的事儿都能成，再次祝福大家心想事成！万事如意！在这一时刻，感谢的话说千万遍都不够。

快乐的时光总是过得特别快；让我们一起记住今天这个美好的日子。

再次祝福大家身体健康！心想事成！财源广进！

今天的会议取得圆满成功，再次感谢您的光临！

# 个人答谢会主持稿篇三

开场白：

尊敬的各位来宾，各位朋友大家晚上好！欢迎大家来到……。酒店参加…的个人尊贵客户答谢会，我是本次活动的主持人…。，很荣幸主持今天的盛会。请允许我代表平安保险公司及…。对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢！祝您及家人阖家幸福，幸福平安！

伴随着春天的脚步，清踏着欢快的乐章，在这温暖明亮的季节，在这春意盎然的时节，在平安感恩司庆之际，公司为优秀的钻石员工举办客户答谢会，借客户服务年及二十一周年来临之际感谢和回馈大家对…。的信任和帮助。才让我们非常高兴的迎来了这个美好的夜晚，今天来到现场的有各界的精英，企业的老板，公司的领导和社会各界人士，希望本次答谢会能让您有一种家的感觉，体会一种家的温馨，能给各位带来一个交流互动的平台。相信我们一定能共同度过一段美好的时光。答谢会期间，如果您有任何需要，请向你身边的工作人员咨询。

俗话说礼轻情意重，别看这小小的手机挂坠，却包涵着深刻的寓意也表达……。对各位来宾的美好祝福。（介绍手机挂坠寓意）。我看到在座的来宾有的已经把平安符挂在自己的手机上了。

您的手提袋中还有一个带有平安标识的钱币册，里面珍藏的都是市面上已经不流通的不同面值的纸币和硬币（介绍钱币面值），而且尾号都是相连的，具有非常高的收藏价值的纪念意义。更重要的是具有非常高的升值空间。

20xx年12月入司

20xx年9月晋升业务主任并相约”深圳平安大学之行”（中国

寿险业的黄埔军校)

20xx年10月获得国家二级理财规划师资格

20xx年11月车险保费当月超十万元，荣获深圳游

20xx年12月荣获iqa国际品质奖

20xx年1月荣获“十佳寿险代理人精英”奖

20xx年3月荣获一季度综合开拓全省第一名，。

俗话说，一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮！可以说，成绩的取得，每一步都离不开客户朋友们尤其是在座各位对她的关心、帮助和支持。看到这些，我相信您一定会为……。感到骄傲，为拥有这样的保险代理人感到自豪，那我建议我们把鼓励和欢迎的掌声送给……。就让我们用热烈的掌声请出今天的东道主……上台和大家说几句。有请……。

感谢……。真情流露，也让我们共同祝福……。能为更多的客户送去保障，让更多的家庭拥有平安。感谢……。

的确，任何行业都离不开朋友的帮助和支持。俗话说金杯银杯不如人的口碑，在今天到场的……。的诸多好朋友中，有一位xxx朋友也想借此会说一说心理话，接下来让我们掌声有请这位好朋友上台讲话。（总结、感谢）

中国平安始终奉行客户至上的服务宗旨，特别是对vip客户进行了个性化和针对性的服务，今天，就是对各位进行答谢和回馈，本次答谢会不仅得到了公司的大力支持，还得到了……。的领导……。的高度关注，下面，有请刘梅经理上台致感谢辞。掌声有请。

（总结、感谢）

在20xx年全球金融危机中，大家最关心的就是手中的财富如何保值增值。在今天的客户答谢会上，我们会第一时间向你传递平安保险公司最新的咨询和信息，还精心为大家安排了理财方面的最新资讯介绍，以便于您在牛年充分打理您的财富。今天我们有幸请来了公司五星级导师，国家理财规划师。……总监，让我们掌声有请……。总监为我们做理财知识的讲解。

感谢……。总监的精彩讲解，我发现在座的来宾都听入迷了，还有一个好消息告诉大家，如果您想更好的实现家庭理财，让您的财富保值增值，那么，只需要您拿出手提袋中的签单意向书，签上您的名字，在您开户的同时，就可以获得鸿运金牛一樽（牛的包装投影片）。

今天现场一共只有xxx樽鸿运金牛，请各位抓紧时间填写您手中的签单意向书。

好，恭喜xxx朋友。开户xxx获得鸿运金牛，请举手示意我一下，有请礼仪小姐将鸿运金牛送给这位朋友（重复播报，营造氛围，争抢交单）

接下来，我们在晚宴中还有抽奖活动，届时让我们看看有哪些朋友中奖。

## 个人答谢会主持稿篇四

人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富!你知道个人答谢会的主持词要怎么写吗|?下面是本站小编给大家整理的个人答谢会主持人主持词，仅供参考。

### 一、会前提醒

各位嘉宾、各位朋友:大家晚上好!

欢迎您参加平安综合金融集团举办的感恩客户答谢会。部分朋友刚刚打来电话，正在赶来的途中，预计本次会议将在2分钟后正式开始。在会议开始之前，请允许我为您做相关的友情提醒：为了保证各位嘉宾今天不虚此行，请将您的手机调至静音或振动档，保持会场安静，请您不要在场内吸烟，也不要场内随意的走动，如果您需要帮助请示意礼仪人员，他们会为您提供热情周到的服务，感谢您的配合！

## 二、开场白

各位尊敬的嘉宾、各位亲爱的朋友！

大家晚上好！

深冬的季节，我们相聚在xx□欢歌笑语，我是平安综合集团的xx□非常荣幸受xxx的邀请，由我来担任本次会议的主持，人生的每次相逢都是一种难得的缘分，很高兴认识大家。在此，请允许我代表及平安综合金融集团全体员工对各位的光临表示热烈地欢迎和衷心地感谢！并深深地祝福大家在此度过一个轻松愉快、难忘美好的夜晚。

岁月如梭，斗转星移□xxx在保险行业耕耘，奋斗，成长，收获。整整x年了，这期间凝聚着她对事业的执着和追求，凝聚着公司对她的培养和厚爱，更凝聚着在座的朋友们对他的支持和信任。今天的各位嘉宾，都是姚守琴的朋友，是来自泸州各行各业的成功人士，有长期以来支持他们的老客户，也有打算了解保险资讯的新客户，在此我代表伙伴对各位嘉宾到来，表示最热烈的欢迎和最诚挚的谢意！

## 三、领导致辞

人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富。今天我们有缘相聚，是诸位对xxx工作上的肯定和鼓励，也是对中国平安的信任和支持。作为平安人寿的领导，面对这样一位杰出的员工、这

么多热情的客户，我想，此时此刻，我们领导内心也必定有很多的感言。下面，借用朋友们热情的掌声，有请xxx致词。

谢谢经理。领导的肯定是对伙伴最大的鼓舞，领导的期许也是她永久奋斗的动力。我们有理由相信通过自己坚持不懈、锲而不舍的努力必将成为寿险界更加耀眼的明星。

#### 四、介绍精英，致答谢词

今天□xxx在各位朋友的支持和帮助下，取得令人骄傲的成绩，接下来，让我们共同分享她的寿险之路，让我们共同见证她的成长足迹... (介绍幻灯片)

生命相信阳光、成长相信岁月、相知相信承诺、愿望相信未来、让每一位朋友都拥有更好的明天，是寿险人最大的心愿，也是xxx伙伴奋勇前进的动力！

接下来，让我们用最热烈的掌声有请xxx致答谢词，做出今后的服务承若。在座的各位朋友，是您帮助了成功，您也见证了她的成长。

#### 五、手语舞—感恩的心

#### 六、客户代表讲话

现在□xxx伙伴的朋友也是她的老客户，也想将她们曾经难忘的经历和在座的各位分享，让我们掌声有请客户代表发言。

感谢的感人分享，谢谢！

#### 七、健康讲座

寿险行业是朝阳的行业，如今，它在我们的经济生活中发挥着越来越重要的作用，日益彰显出其自身的能动性。我们寿

险人承担的社会责任，也在与日俱增。作为民族寿险业的代表，我们任重道远。期待着社会各界的鼎力相助。今天我们也特别邀请了国内知名的投资理财高级顾问xxx老师。她将向大家发布我们公司的最新产品，还会就各位所共同关心的话题作一个广泛而深入的交流。

下面请允许我荣幸地为大家介绍xxx老师：-----掌声有请彭凤娇老师

非常感谢xxx老师，更感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊桥梁，让我们一起共创美好明天！

各位来宾，各位朋友，您是商界的精英，您是行业的翘楚，成功与您相随，荣耀与您同在。今天的答谢会也是我们公司为大家准备的一次特殊的客户服务活动，您有这样一个绝佳的机会，在现场为自己和家人做一个优质的财务规划。

为了答谢大家多年来对伙伴们一贯的支持和厚爱，今天我们还特别为现场签单的来宾提供如下的回馈：

现场投资xx理财计划10000元

可获赠

现场投资xx理财计划20xx0元

可获赠

心动不如行动，行动才会轰动。您今天的选择将会给您的人生增添无限的欢乐和祥和。您的这次选择将会成为您送给家人最好的礼物。接下来我们特意为大家准备了进一步交流和恳谈的时间，有请各位来宾和您身边的客户经理就今天谈到的理财计划做进一步的交流。

## 八、恳谈时间：

各位来宾，心到、想到就要做到，机会稍纵即逝，无论您今天做出怎样的决定，我们相信都是明智的选择。

各位嘉宾，请填写好《意见反馈表》后尽快交给就近的工作人员，

报单：由x xx嘉宾，非常认同投资理财观念，投资理财计划xx万元。向您表示祝贺。

1. 祝您万事如意!身体健康!

2. 祝您家庭幸福!事业发达!

感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊桥梁，让我们一起共创美好明天!

今天是个好日子，心想的事儿都能成，再次祝福大家心想事成!万事如意!在这一时刻，感谢的话说千万遍都不够。

快乐的时光总是过得特别快;让我们一起记住今天这个美好的日子。

再次祝福大家身体健康!心想事成!财源广进!

今天的会议取得圆满成功，再次感谢您的光临!

### 一、会前提醒

各位嘉宾，各位朋友，大家下午好!

欢迎您参加中国人寿衡阳收展支公司举办的罗浩感恩客户答谢会，部分朋友刚刚打来电话，正在赶来的途中，预计本次

会议将在2分钟后正式开始。在会议开始之前，请允许我为您做相关的友情提醒：为了保证各位嘉宾今天不虚此行，请将您的手机调至静音或者震动档，保持会场安静，请您不要在会场内吸烟，也不要场内随意地走动，如果您需要帮助请示意礼仪人员，他们会为您提供热情周到的服务，感谢您高素质的配合。

## 二、开场白(五分钟)

各位嘉宾，各位朋友，大家下午好！

激情九月，硕果满枝。在这收获的季节，非常高兴能与各位欢聚一堂，我是中国人寿收展支公司的罗洁，非常荣幸受我弟弟罗浩的邀请，由我来担任本次会议的支持，人生的每次相逢都是一种难得的缘分，很高兴认识大家。在此，请允许我代表罗浩及中国人寿收展支公司全体员工对各位的光临表示衷心的感谢和最热烈的欢迎，欢迎大家！

同时深深的祝福大家在此度过一个轻松愉快、难忘美好的下午。岁月如梭，斗转星移，罗浩在保险行业耕耘、奋斗、成长、收获。在这期间凝聚着他对事业的执着和追求，凝聚着公司对他的培养和厚爱，更凝聚着在座的朋友们对他的支持和信任。今天的各位嘉宾，都是罗浩的朋友，是来自衡阳各行各业的成功人士，有长期以来支持他的老客户，也有打算了解保险资讯的新客户，在此我代表伙伴对各位嘉宾的到来表示最热烈的欢迎和最诚挚的谢意！谢谢大家！

接下来进入我们的幸运环节~~幸运大抽奖

## 二、领导致辞(五分钟)

人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富！今天我们有缘相聚，是诸位对罗浩工作上的肯定和鼓励，也是对中国人寿的信任与支持。作为中国人寿收展支公司的领导，面对这样一位杰出

的员工、这么多热情的客户，我想，此时此刻，我们的领导也必定有很多的感言。下面，借助朋友们热情的掌声，有请中国人寿收展支公司经理致辞。

谢谢领导。领导的肯定是对伙伴最大的鼓舞，领导的期许也是他永久奋斗的动力。我们有理由相信罗浩通过自己的坚持不懈、锲而不舍的努力必将成为寿险界更加耀眼的明星。

### 三、介绍精英，致答谢词(五分钟)

今天，罗浩在各位朋友的支持和帮助下，取得令人骄傲的成绩，接下来，(个人成长历程)

生命相信阳光、成长相信岁月、相知相信承诺、愿望相信未来、让每一位朋友都拥有更好的明天，是寿险人最大的心愿，也是罗浩伙伴奋勇前进的动力!接下来，让我们用最热烈的的掌声有请罗浩经理致答谢词，做出今后的服务承诺。

在座的各位朋友，是您帮助罗浩经理的成功，您也见证了他的成长!

### 五、晨操~~感恩的心(五分钟)

感恩的心，感谢有你，正是有了在座各位的支持，罗浩伙伴才有了今天的成就，他和他的小伙伴们特地为大家准备了舞蹈~~感恩的心，接下来让我们用最热烈的掌声有请罗浩和他的小伙伴们。。。。。

### 六、客户代表讲话(五分钟)

现在，罗浩伙伴的朋友也是他的老客户，也想说说他的内心感受，他是谁呢?让我们一起来认识一下。。

让我们掌声有请客户代表~~黄春平发言

感谢的感人分享，谢谢！

## 七、专题时间(三十分钟)

非常感谢 xx 老师，更感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊的桥梁，让我们一起共创美好明天！各位来宾，各位朋友，您是商界的精英，您是行业的翘楚，成功与您相随，荣耀与您同在。今天的答谢辉夜是我们公司为大家准备的一次特殊的客户服务活动，您有这样一个绝佳的机会，在现场为自己和家人做一个优质的财务规划。

心动不如行动，行动才会轰动！您今天的选择将会给您的人生增添无限的快乐和祥和，您的这次选择将会成为您送给家人最好的礼物。接下来我们特意为大家准备了进一步的交流和恳谈时间，有请各位来宾和您身边的客户经理做进一步的交流。

## 八、交流时间(三十分钟)

各位来宾，心到、想到就要做到，机会稍纵即逝，无论您今天做出怎样的决定，我们相信都是明智的选择。

各位嘉宾，请填写好《申请表》后尽快交给就近的工作人员。

今天是个好日子，新乡的事儿都能成，在此祝福大家心想事成！万事如意！在这一刻，感谢的话说千遍都不够。

再次祝福大家身体健康！心想事成！万事如意！财源广进！今天会议取得圆满成功，再次感谢您的光临！

开场白：

尊敬的各位来宾，各位朋友大家晚上好！欢迎大家来到……..

酒店参加…的个人尊贵客户答谢会，我是本次活动的主持人…。，很荣幸主持今天的盛会。请允许我代表平安保险公司及…。对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢!祝您及家人阖家幸福，幸福平安!

伴随着春天的脚步，清踏着欢快的乐章，在这温暖明亮的季节，在这春意盎然的时节，在平安感恩司庆之际，公司为优秀的钻石员工举办客户答谢会，借客户服务年及二十一周年来临之际感谢和回馈大家对…。的信任和帮助。才让我们非常高兴的迎来了这个美好的夜晚，今天来到现场的有各界的精英，企业的老板，公司的领导和社会各界人士，希望本次答谢会能让您有一种家的感觉，体会一种家的温馨，能给各位带来一个交流互动的平台。相信我们一定能共同度过一段美好的时光。答谢会期间，如果您有任何需要，请向你身边的工作人员咨询。

俗话说礼轻情意重，别看这小小的手机挂坠，却包涵着深刻的寓意也表达……。对各位来宾的美好祝福。(介绍手机挂坠寓意)。我看到在座的来宾有的已经把平安符挂在自己的手机上了。

您的手提袋中还有一个带有平安标识的钱币册，里面珍藏的都是市面上已经不流通的不同面值的纸币和硬币(介绍钱币面值)，而且尾号都是相连的，具有非常高的收藏价值的纪念意义。更重要的是具有非常高的升值空间。

20xx年12月入司

20xx年9月晋升业务主任并相约”深圳平安大学之行”(中国寿险业的黄埔军校)

20xx年10月获得国家二级理财规划师资格

20xx年11月车险保费当月超十万元,荣获深圳游

20xx年12月荣获iqa国际品质奖

20xx年1月荣获“十佳寿险代理人精英”奖

20xx年3月荣获一季度综合开拓全省第一名，

俗话说，一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮！可以说，成绩的取得，每一步都离不开客户朋友们尤其是在座各位对她的关心、帮助和支持。看到这些，我相信您一定会为……感到骄傲，为拥有这样的保险代理人感到自豪，那我建议我们把鼓励和欢迎的掌声送给……。就让我们用热烈的掌声请出今天的东道主……上台和大家说几句。有请……。

感谢……的真情流露，也让我们共同祝福……能为更多的客户送去保障，让更多的家庭拥有平安。感谢……。

的确，任何行业都离不开朋友的帮助和支持。俗话说金杯银杯不如人的口碑，在今天到场的……的诸多好朋友中，有一位xxx朋友也想借此会说一说心理话，接下来让我们掌声有请这位好朋友上台讲话。（总结、感谢）

中国平安始终奉行客户至上的服务宗旨，特别是对vip客户进行了个性化和针对性的服务，今天，就是对各位进行答谢和回馈，本次答谢会不仅得到了公司的大力支持，还得到了……的领导……的高度关注，下面，有请刘梅经理上台致感谢辞。掌声有请。

（总结、感谢）

在20xx年全球金融危机中，大家最关心的就是手中的财富如何保值增值。在今天的客户答谢会上，我们会第一时间向你传递平安保险公司最新的咨询和信息，还精心为大家安排了理财方面的最新资讯介绍，以便于您在猪年充分打理您的财富。今天我们有幸请来了公司五星级导师，国家理财规划师……

总监，让我们掌声有请……总监为我们做理财知识的讲解。

感谢……总监的精彩讲解，我发现在座的来宾都听入迷了，还有一个好消息告诉大家，如果您想更好的实现家庭理财，让您的财富保值增值，那么，只需要您拿出手提袋中的签单意向书，签上您的名字，在您开户的同时，就可以获得鸿运金牛一樽(牛的包装投影片)。

今天现场一共只有xxx樽鸿运金牛，请各位抓紧时间填写您手中的签单意向书。

好，恭喜xxx朋友。开户xxx[]获得鸿运金牛，请举手示意我一下，有请礼仪小姐将鸿运金牛送给这位朋友(重复播报，营造氛围，争抢交单)

接下来，我们在晚宴中还有抽奖活动，届时让我们看看有哪些朋友中奖。

## 个人答谢会主持稿篇五

各位嘉宾、各位朋友:大家晚上好!

欢迎您参加平安综合金融集团举办的感恩客户答谢会。部分朋友刚刚打来电话，正在赶来的途中，预计本次会议将在2分钟后正式开始。在会议开始之前，请允许我为您做相关的友情提醒：为了保证各位嘉宾今天不虚此行，请将您的手机调至静音或振动档，保持会场安静，请您不要在场内吸烟，也不要场内随意的走动，如果您需要帮助请示意礼仪人员，他们会为您提供热情周到的服务，感谢您的配合!

### 二、开场白

各位尊敬的嘉宾、各位亲爱的朋友!

大家晚上好！

深冬的季节，我们相聚在，欢歌笑语，我是平安综合集团的，非常荣幸受邀请，由我来担任本次会议的主持，人生的每次相逢都是一种难得的缘分，很高兴认识大家。在此，请允许我代表及平安综合金融集团全体员工对各位的光临表示热烈地欢迎和衷心地感谢！并深深地祝福大家在此度过一个轻松愉快、难忘美好的夜晚。

岁月如梭，斗转星移，在保险行业耕耘，奋斗，成长，收获。整整x年了，这期间凝聚着她对事业的执着和追求，凝聚着公司对她的培养和厚爱，更凝聚着在座的朋友们对他的支持和信任。今天的各位嘉宾，都是姚守琴的朋友，是来自泸州各行各业的成功人士，有长期以来支持他们的老客户，也有打算了解保险资讯的新客户，在此我代表伙伴对各位嘉宾到来，表示最热烈的欢迎和最诚挚的谢意！

### 三、领导致辞

人生每次的相逢都是一笔珍贵的财富。今天我们有缘相聚，是诸位对工作上的肯定和鼓励，也是对中国平安的信任和支持。作为平安人寿的领导，面对这样一位杰出的员工、这么多热情的客户，我想，此时此刻，我们领导内心也必定有很多的感言。下面，借用朋友们热情的掌声，有请致词。

谢谢经理。领导的肯定是对伙伴最大的鼓舞，领导的期许也是她永久奋斗的动力。我们有理由相信通过自己坚持不懈、锲而不舍的努力必将成为寿险界更加耀眼的明星。

### 四、介绍精英，致答谢词

今天，在各位朋友的支持和帮助下，取得令人骄傲的成绩，接下来，让我们共同分享她的寿险之路，让我们共同见证她的成长足迹... (介绍幻灯片)

生命相信阳光、成长相信岁月、相知相信承诺、愿望相信未来、让每一位朋友都拥有更好的明天，是寿险人最大的心愿，也是伙伴奋勇前进的动力！

接下来，让我们用最热烈的掌声有请致答谢词，做出今后的服务承若。在座的各位朋友，是您帮助了成功，您也见证了她的成长。

五，手语舞—感恩的心

六、客户代表讲话

现在，伙伴的朋友也是她的老客户，也想将她们曾经难忘的经历和在座的各位分享，让我们掌声有请客户代表发言。

感谢的感人分享，谢谢！

七、健康讲座

寿险行业是朝阳的行业，如今，它在我们的经济生活中发挥着越来越重要的作用，日益彰显出其自身的能动性。我们寿险人承担的社会责任，也在与日俱增。作为民族寿险业的代表，我们任重道远。期待着社会各界的鼎力相助。今天我们也特别邀请了国内知名的投资理财高级顾问x老师。她将向大家发布我们公司的最新产品，还会就各位所共同关心的话题作一个广泛而深入的交流。

下面请允许我荣幸地为大家介绍x老师：-----掌声有请彭凤娇老师

非常感谢x老师，更感谢各位嘉宾的参与和支持，也相信通过这样的交流和沟通，会进一步搭建一座友谊桥梁，让我们一起共创美好明天！

各位来宾，各位朋友，您是商界的精英，您是行业的翘楚，成功与您相随，荣耀与您同在。今天的答谢会也是我们公司为大家准备的一次特殊的客户服务活动，您有这样一个绝佳的机会，在现场为自己和家人做一个优质的财务规划。

为了答谢大家多年来对伙伴们一贯的支持和厚爱，今天我们还特别为现场签单的来宾提供如下的回馈：

现场投资理财计划10000元

可获赠

现场投资理财计划20xx0元

可获赠

心动不如行动，行动才会轰动。您今天的选择将会给您的人生增添无限的欢乐和祥和。您的这次选择将会成为您送给家人最好的礼物。接下来我们特意为大家准备了进一步交流和恳谈的时间，有请各位来宾和您身边的客户经理就今天谈到的理财计划做进一步的交流。

八、恳谈时间：

各位来宾，心到、想到就要做到，机会稍纵即逝，无论您今天做出怎样的决定，我们相信都是明智的选择。

各位嘉宾，请填写好《意见反馈表》后尽快交给就近的工作人员，

报单：由x 嘉宾，非常认同投资理财观念，投资理财计划xx万元。向您表示祝贺。

1. 祝您万事如意！身体健康！

## 2. 祝您家庭幸福!事业发达!

感谢各位嘉宾的参与和支持,也相信通过这样的交流和沟通,会进一步搭建一座友谊桥梁,让我们一起共创美好明天!

今天是个好日子,心想的事儿都能成,再次祝福大家心想事成!万事如意!在这一时刻,感谢的话说千万遍都不够。

快乐的时光总是过得特别快;让我们一起记住今天这个美好的日子。

再次祝福大家身体健康!心想事成!财源广进!

今天的会议取得圆满成功,再次感谢您的光临!