

2023年会计专科毕业实践报告 大专毕业实习报告(实用5篇)

报告是指向上级机关汇报本单位、本部门、本地区工作情况、做法、经验以及问题的报告，报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

会计专科毕业实践报告篇一

为了使课堂所学的东西运用到实际当中，通过实践的操作来巩固课堂的知识。进一步进行综合性的生产实践训练，使其理论联系实际，巩固和扩展所学的知识，提高综合应用所学的知识和分析解决生产技术问题的能里，提高职业技能和测绘组织，管理工作水平。同时也为了提高我们的动手能里和操作能力。

毕业实习是即将走出校园,走向社会的一次大演习。它集合了大学4年的专业所学,是对知识的一次综合运用。在福建省地质测绘院短短的时间里,我收获很多。

首先,通过毕业测量实习,我学到了很多,比如对仪器的操作更加熟练,加强了对所学知识的理解和掌握,很大程度上提高了动手和动脑的能力。书上得来终觉浅,绝知此事要躬行。在实习中,面对的是实实在在的任务,来不得半点推委和逃避,施工现场作业也没有给你回去翻书的时间,一切都必须在现场解决。因此,这让我深深明白理论知识的重要,在学校余下的时间里,我要安心把所学的理论知识进行梳理和回顾,做到胸中有沟壑,一目了然。为以后实际的工作打下坚实的基础。

其次,拓展了与人交际、合作的能力。我深感一次测量工作的圆满完成,单靠一个人的力量和构思是远远不够的,只有

小组的合作和团结才能快速而高效。因此，在以后的工作中自己在不断加强业务能力的同时，要学会和同伴和睦相处，学会包容，学会忍受。

再次，通过实习我也认识到虚心求教的重要性。在工作中，同伴有的只是中专或者中学学历，他们没有受过高等教育，在理论知识上他们往往有些欠缺，但是他们丰富的经验却是一种宝贵的财富，这种财富在课本上是学习不到的。因此，在以后的工作中需要向常年工作在一线的测绘工作人员学习，不能摆架子，耍脾气。虚心求教，认真学习，坚持理论和实际相结合，使自己更快的成为一名合格的工程人员。

会计专科毕业实践报告篇二

xx年4月9日——4月29日，我经北京政法职业学院经贸法律系李艳芳老师介绍来到商务部国际商务馆研修学院(aibo)进行毕业实习。

此次实习的主要任务是协助由中国商务部举办的“亚洲经济管理研修班”的中方陪同人员打理日常琐事，我所实习的部门是研修学院“援助1处”，这是一个专门负责对于中国周边的兄弟国家进行资金援外与交流的协调部门。实习的任务主要是机场接机、生活翻译、导游助理以及送机任务。可以说，这些工作之前在学校的学习中是没有接触到过的，当然也有一些技能是在课本上有体现的，比如在最开始的机场接机就是口译课中所涉及到过的重要内容。在刚到岗位的最初三天里，我的任务就是到机场接机，然后协助随行的司机一起把外宾接到宾馆，首都机场总共有三座航站楼，分别为t1、t2和t3。其中t1和t2相对来说比较容易找到，国际航班出口的位置只有一个。t3最为复杂，纵横交错，光出口就有若干个。幸运的是这些来自我国友好邻邦的官员们都是从t2下飞机的，无形中给我这个从未来过机场的菜鸟减轻了工作难度。

分配给我接机的国家共有五个，分别是尼泊尔，巴基斯坦，塔吉克斯坦，吉尔吉斯斯坦和柬埔寨。在接机的最后一天里，四点钟应是最后一趟班机，来自柬埔寨的伊昂·拉塔先生(eangratha)由于与他另外两位同事做的不是一个级别的机舱，结果三人并没有同时从出口出来，导致就接到了他一人，我便与司机打好招呼后带他去机场大厅找另外两位来宾，柬埔寨人的发音比较奇怪，有别于韩国日本等这样我们熟悉的亚洲国家，不是很好听懂。我带着他与机场服务人员和郑老师(实习指导老师郑明远)三方人员共同“研习”了好一阵子才得知出站口的具体地点，没想到行李却又少了一件，苦苦折腾一番后回到宾馆的时候已经是晚上七点多了。

在接机的工作结束后，接下来的工作才算是正式步入正轨，我将按照不同的类型篇章来逐一介绍：

1. 宾馆篇

在整个的实习过程中，共住过五个宾馆，我在宾馆里的任务则是负责外宾与宾馆工作人员之间的沟通，这其中包括餐厅就餐和客房整理，此次访华的外宾就来自东南亚国家，所以大多数客人都不饮酒，连红酒也是不沾的，在开欢迎会的时候全部是以茶代酒，由于穆斯林的缘故也不吃猪肉和大油。这也成了我在与外宾出行购物时需要提醒卖家的一个重点。在客房入住方面，所住过的宾馆都是四星级，其中在上海的那次还改成了五星级的，在生活设施和房屋条件当然是不成问题的，不过这也难挡住来自远方客人“思家”，在北京时，有一天我睡的正香，忽然听到电话响，是来自前台的值班人员打来的，说有一个房间的客人“情绪激动”。我与郑老师便立即赶往该客人住处，看到一个来自印度尼西亚的客人正在抱头痛哭，泪如涌泉。过去一打听才知道是由于刚到达这里颇有些不习惯，有点想家了。正所谓“独在异乡为异客，留在宾馆倍思亲”。

2. 出行篇

千里迢迢来到中国，自然要带外宾们参观一番，我们共参观了故宫，长城，天坛，锦绣中华(深圳)以及苏州园林。当然，此次活动的主要目的是进行中国主要地区的经济建设情况，所以也参加了一些工厂和公司，像中关村科技园区，金龙汽车制造厂，贝尔公司和苏州蚕丝厂等等。中国在南方的工厂与企业与日俱增，对我国外贸的发展起了不可忽视的作用。

3. 娱乐篇

休闲娱乐购物自然也是少不了的，在北京，秀水街和红桥市场自然是外宾的首选，这里不仅可以解决语言障碍，同时还有许多中国传统商品，他们自然要买一些纪念品带回去，比较有意思的是，毛泽东的头像成为了这些外宾主要购买的纪念品，无论是塑像还是油印画，都成了外宾的主要购买对象，远远超过了对天安门以及长城模型的喜爱，这也许与毛主席与当年的印度支那国的深厚友谊是分不开的。在最后一天，聚在一个ktv包厢里面开了个欢送会，由于语言问题，准备全部选择英文歌，但是来自尼泊尔的三位官员自告奋勇，一同高声齐唱中国歌曲“我爱北京天安门”，一下赢来了其他来宾的热烈掌声，其他国家的人也毫不示弱，柬埔寨的代表演唱了“东方红”，尽管五音不全吐字不清，但是当时在场的所有中国人都已然被感动得热泪盈眶了，连声叫好。听说他们为唱中国歌私下练了两周的时间。这种对中华民族的高度热爱值得我们学习！

4. 语言篇

语言问题可以说是从工作开始的那一天就有的，在上面已经提到过，这次访华的客人全部来自东南亚地区，母语都不是英语，所以发音都比较有个性，在听报告演讲的时候，经常是需要被翻译重复询问几遍才能够明白。在这批客人中有两位是会讲汉语的，分别来自老挝和马来西亚。老挝的那位汉语讲得比较流利，与我们相差不大。马来西亚的那位中文听起来就有些难懂了，总是带一些当地语的味道。比如，“你

吃吧了吗”(你吃饭了吗?),“你瓜星拧都回吗”(你关心运动会吗)等等,他还笑称自己是“香蕉华人”(意思是只能讲但是不会写汉语的人)。

整体说来,此次的实习情况良好,收获颇多,学到了很多异乡的风俗和人情世故,与来自他国的来客建立了深厚的友谊,在语言上面还需要有更大的提高。

会计专科毕业实践报告篇三

首先我非常感谢广州尚艺美容美发投资与管理有限公司能给这个非常难得的实习机会给我,也非常感谢学校为我们最有效的.减肥药连锁专业所做出的所有努力。很高兴能在这么有实力的连锁企业去实习,也很荣幸能在尚艺连锁店去学习和了解其经营模式和管理模式及其未来发展方向。这给我未来的就业方向和就业道路指明方向。

实习是大学生提早进入社会前理论与实际结合的最好的锻炼机会,也是大学生到从业者一个非常好的过度阶段,也是大学生了解现在的就业环境、就业压力和未来就业方向;更是大学生培养自身工作能力和其他方面能力的磨刀石,作为一名正在读的大学生,能否在实习过程中掌握好实习内容,培养好工作能力、管理能力和领导能力等;改变就业观念,显得尤为重要。在两个星期里,我严格按照尚艺人事部下发的实习目标书,认真研读,逐一学习,在思想行动上,努力做到想实习,会实习,实好习为宗旨,把培养工作能力、管理能力和领导能力,提高自身素质作为己任,圆满地完成了两个星期的实习任务。

这次实习时间是从20xx年11月1日到20xx年11月14日,为期两周的岗位实习。

珠海井岸镇井岸江湾三店

实习单位：广州尚艺美容美发投资与管理有限公司

广州尚艺美容美发连锁机构是由国内顶级美发大师张泽全先生1994年创办，集美容美发服务及教育培训为一体的连锁企业。从一家名不见经传的小型美发中心逐渐发展成为一家拥有1231家（截止至20xx年5月31日）美容美发连锁分店、60多个分支机构、1所职业培训学院、9所职业培训学校，6个直属企业、在职员工超过2万人、终端顾客达到1500万人的大型连锁集团。十余年的风雨兼程、摸爬滚打，尚艺走出了一条以学校育人才、以分店出效益的成功之路，培养了大批美容美发经营管理人才和专业技术人才，打造出了尚艺这一全国知名品牌。尚艺秉承共创、共荣、共享的核心理念，弘扬自强不息、永不言败的企业精神，着力打造企业的核心竞争力，使企业始终站在时代发展的最前沿，引领美容美发行业的时尚潮流。

实习内容一共分为四部分：

1. 店铺基本情况了解：包括

- （1）熟悉店铺环境，
- （2）认识同事，
- （3）学习店铺规章制度，
- （4）企业文化
- （5）店铺晋升流程

2. 前台接待：掌握接待岗位工作流程及具体操作，包括

- （1）学习迎客话术、服务礼貌用语

(2) 熟悉店铺服务项目及项目推荐技巧

(3) 熟悉店铺外卖产品及外卖销售技巧

(4) 接待岗位上岗工作（包括迎客、接受顾客咨询、带领顾客至工作区等）

3. 收银员：掌握收银岗位工作流程及具体操作，包括

(1) 学习使用收银软件并进行具体实操

(2) 学习水牌操作流程并进行具体操作

(3) 学习如何开水单及叫位并进行具体操作

(4) 学习一卡通开卡、充值及销售技巧并进行具体操作

(5) 学习账单的结算并进行具体操作

(6) 学习顾客档案建立、预约登记、通知以及如何解答顾客的咨询、疑难解答等并进行具体实操。

4. 掌握店面巡查工作流程及具体操作，包括

在开完连锁专业与尚艺公司的联谊活动之后，我们从尚艺人事部的分配中了解到，我和我们班上的另一个同学被分配到珠海井岸镇尚艺店。

在开心的联谊活动后，我们开始准备收拾好去实习的各种物品。在10月31号早上8点多出发到珠海井岸镇已经是中午12点，由区经理助理张晶晶小姐来接我们并帮我们安排住宿和一些应该注意事项。并带领我们在井岸镇这个区域的三间尚艺店都去了解和看一下。并在这三间店中任意由我们选一间。我们从这三间店中发现老店即是中兴店和江湾二店的员工没有什么热情，表情冷漠，有点勾心斗角而且员工之间的交流很

少，不利于员工之间的和谐。这样的员工无疑是会赶跑顾客，因为顾客来这里消费是享受这里的优质服务的，不是来这里看你脸色的。顾客既然出钱购服务来享受，作为服务员的我们就应该所以最终选择江湾三店，因为我在江湾三店中，其员工之间很和谐，为人热情好客。正是这样的店铺才显示出团队精神，在这样的店才会有自己发展前途。

企业使命：创精彩人生，造美丽生活。

企业愿景：打造中国美容美发界第一品牌，成为美容美发界的肯德基。

成功定义：不断帮助他人变得更成功，才是真正的成功。

管理理念：管理好自己，领导好他人。

服务理念：用心全方位，细节见真诚。

发展策略：立足广东，面向全国，走向世界等等。其文化底体现出人性化和渗透力。在未到尚艺实习时，我对尚艺美容美发店没有抱很大希望能在尚艺学到很多东西，但实习完之后，我改变这个看法。单单从尚艺的文化背景就可以看出来尚艺是一个很了不起的企业，也怪不得现在能在全国开上1231间分店。其这一套经营模式和管理模式就很了不起啦！我这次实习就想学到这套经营模式和管理模式。

在第一天实习中，我只是了解店铺企业的文化、其规章制度和其店铺晋升流程，并未有从实际店里的服务方面的实习。第二天我才开始接触服务的实习学习前台接待。除了细心观察发型助理如何做或者有什么不懂的，请教发型助理。从中学会前台接待的迎客话术和礼貌用语、带领顾客到工作区和掌握外卖产品销售技巧等等。并加强思想学习，主动与店长、主管沟通，努力提高思想水平。思想是人的灵魂，是人的内在力，要想把实习任务完成好，首先要把思想和心态调整好。

店长、主管是在思想上引领我，为其排忧解难，指引方向的。自己在心态上转变角色，从一个在读大学生转变一个从业者角色。在此劣势下，我主动与店长、主管进行了沟通，在店长主管的教导下，我对实习有了更为深层次的理解，更明确了我的工作目标，在思想上使我对未来的工作有了新的认识，在行动上使我对未来人生有了新的规划。

在第三天实习中我学会了使用收银软件、水牌操作流程、如何开水单及叫位、一卡通开卡、充值及销售技巧等并进行具体实操。在前三天里，由于对店里的环境和员工不熟悉，做起事有点不顺手，但经过前三天与员工的交流与沟通，很快就和店里的员工打成一片，慢慢逐渐真正成为熟悉店铺的管理经营的一个就业者。完全可以担任店长或行政主管的部分管理、经营职能。

在第四天开始学习如何进行店面巡查（包括卫生、照明、通风、温度、音响、电视、产品陈列、货架配置装饰品、毛巾、用具、茶具、设备等）并进行具体实操。如果遇到不懂的就问静姐主管，静姐主管是一个很热心的人，我遇到不懂的，她都很认真帮我解析，直到我搞明白为止。我从她身上学到不少在课堂上没有学到的知识。

从第五天开始，我慢慢进入管理经营店铺的状态，慢慢发现店里所存在的一些问题，也慢慢发现尚艺美容美发店的店头面都是一样的。不一样的是店里的设置和装修，每一间店都有其特点和特色。同样的只有美发项目的店里面装修有着各自的特色和风格。

在这两周的实习过程中，我发现店里存在的问题；

（1）员工的服务态度不好，特别是发型助理。有一些在上班时闹情绪，导致顾客不满意。

（2）发型助理有时不站牌，导致有一些顾客以为人手不够而

走掉。

(3) 发型助理严重不足，一般顾客都不愿意在等，原因是发型助理不足而不能满足忙时顾客服务要求导致顾客走掉，从而失去客源。

(4) 发型助理的推销外卖技巧熟悉，导致外卖产品的销售直接下降。

(5) 前台电脑的配置有点落后，有时会出现死机，导致埋单时不能正常使用和顾客的不满。

(6) 发型助理在站牌时，顾客来时用的迎客语不当，导致给顾客的第一感觉不好。

(7) 员工在上班时玩手机或者随便外出而没有请假，特别是在有客人来时或者做其他东西。

(8) 发型师没有及时摆好水牌，导致助理以为该发型师在做事或者做其他事。

(9) 发型助理的人员安排不合理，特别是助理随意请钟出去，导致助理不足，顾客流失。

(10) 外卖产品很单调，只有洗发产品，没有护发或定型产品（比如发蜡、啫喱膏等外卖产品）

(11) 店面选址不好，我经过细心观察和统计每天到店里消费项目和金额，发现经过店的路人每天不超过120人，而且选择不繁荣、不富裕的小区，导致每天到店里消费的客人每天均匀只有60个左右，而且90%以上都是过来洗吹的，剪发染发或者做其它项目的很少。

(12) 店里的高级发型师很少，只有两三个高级发型师一个

技术总监，不满足各方面的顾客需求。

(13) 没有合理的员工管理制度，导致在员工方面出现工作散漫。

(14) 缺少管理者与员工沟通制度，导致员工有苦或者有什么事都不能有效地与上一级领导进行沟通，不利于员工的工作积极性。

(15) 管理层不重视员工的建议和意见，让员工在工作中感到不满。

(16) 发型助理对顾客使用别的发水需要另加钱时未能及时说清楚，导致顾客埋单时发生一些不愉快的事情来。

在这两周的实习过程中，我发现店里存在的问题提出相应的解决方案：

(1) 在不定时进行员工服务方面培训，提高员工的服务态度和意识。

(3) 到人才市场招发型助理、现场招聘、网上招聘或员工介绍。

(4) 对员工进行素质培训，提高员工的知识素质和推销技巧，从而提高外卖产品的销售额。

(5) 更新前台的电脑配置，提高收银员工的收银速度。

(6) 对发型助理进行迎客礼貌用语培训，树立良好的员工形象。

(7) 出台员工上班制度，规定在站牌或工作区不准玩手机或做其他与工作无关的事。

(8) 发型师要严格要求自己水牌管理号水牌制度。

(9) 制定助理请假问题制度，错开高峰请假，保证助理人手充足。

(10) 开发各方面外卖组合护发洗发产品，增加店铺收入，例如发蜡、啫喱膏等

(11) 选址不好，人流量不多的情况下，可以搞活动、搞促销、优惠或提高服务质量等等策略来吸引顾客，增加顾客流量，从而提高店里的收入。

(12) 可以从其他发廊挖人才或现场招聘、员工介绍、网上招聘等等手段

(13) 制定员工管理制度，提高员工的积极性。

(14) 建立员工与领导沟通制度，深化员工与领导的沟通，增加员工与领导的凝聚力。

(15) 管理层应该多听一下员工的意见和建议，加强管理层与员工之间的交流。

(16) 主管在早会应该多强调发型助理在这方面注意说清楚给顾客知道，让顾客来选择。

(1) 管理层应该多关心一下员工的生活或其他方面问题，实行人性化管理，让员工感到有个家的感觉。

(2) 多充值多优惠策略（300元以上），因为让顾客把钱冲进卡里面，会增加顾客来消费的几率，从而增加店里的利润。

(3) 发型师和员工分别统一服装。

(4) 发型助理合理分配吃饭时间，保证站牌有人站。

(5) 在经济不景气或客流量少时，多搞一些特价或优惠活动吸引顾客

(6) 建立顾客档案，把顾客的电话号码建立一个飞信群，如果店里搞什么活动或优惠时提早通知顾客，或者在节日里向顾客发一条短信关于提醒、关心、祝福顾客等之类的话语，从而达到宣传本店的效果和使顾客钟情于本店。

(8) 建立一个顾客excel文档来统计每天或每月的顾客量和顾客消费情况，从这些数据中寻找一条普遍规律，然后根据这个规律在适当的时间开展一些优惠或活动吸引顾客消费。

(9) 建立一个奖罚制度，对于那些服务态度，单调多而且业绩好的员工进行奖励，而对于那些工作散漫、服务态度不好的员工就进行处罚，建立这个制度有利于增强员工之间的竞争意识和服务意识、业绩意识等，也有利于增强本店的活力和核心竞争力。

如何提高店铺的利润

(1) 增加吸引顾客的办法（如搞活动、打折、赠优惠券等）

(2) 提高员工的推销外卖产品技巧和增加外卖产品的品种

(3) 提高服务质量、态度和知识素质。

(4) 顾客介绍或带顾客过来消费给予一定的优惠政策。

(5) 消费满一定的金额也给予一定返还金额等优惠政策促进消费。

如何降低营业成本

(1) 提高发型助理在洗头时注意节约水资源和使用适当发水

的意识，从而降低生产成本。

(2) 节约电费，如果没有客人的房间应该把灯、电视或空调关掉。

(3) 节约店里的资源和爱护店里的公共财物。

(4) 招收一些学徒，一来可以降低营业成本，二来可以解决人手不够的现象

经过我一周以来的细心观察和统计，发现到本店消费的顾客都是本店的熟客，而且有90%都是女性、10%是男顾客，新顾客真的少之又少，每天只有一到两个。而且90%的顾客都是洗吹，刚好洗吹在周一到周五在下午六点是12元，晚上有卡15元，没有卡20元。这样的营业收入使本店一直处于亏损状态，导致这样的情况有很多原因，我听店长说，这个店只有美发项目，经营比较单一，而且由于上个店长的多次调价格和很多发型师、发型助理都跳槽，从而导致很多熟客都到别的尚艺店去啦！！我就想紧紧抓住这些仅有的熟客，让熟客带新顾客来消费。为此策划一个方案来刺激老顾客的消费热情和提高本店的知名度。但是我这份方案未能给店长所接受，特此在实习报告中做出如下方案做出一份优惠宣传单，就是等客人埋单时的那段短暂时间发一张优惠宣传单，一来可以让顾客了解本店的哪些发型或染发、电发搞特价优惠情况，二来让顾客知道哪些外卖产品搞紧优惠和哪些项目可以打折等信息。如下是优惠宣传单：

通过短短的两个星期的尚艺实习，我发现，大学里所学专业知识和在尚艺实习实际生产减肥药测评网是分离的，它们各有侧重点，一个偏向于理论，一个偏向于实际，但它们之间却又存在着联系，足使我们对美容美发店的发展方向、经营的方式与管理方式有了一次比较全面的感性认识，也使我对美容美发有了进一步的了解，也使我对这个行业的未来发展趋势有一定的了解，也使我发现这个行业的发展空间很大和

利润空间也很大。在这个行业发展无疑对我自己有很大的发展前途，对此我非常希望我以后的发展道路就是留在尚艺公司工作并以最低目标是做到区域经理。因为我了解到尚艺是一个实力强大而严重缺乏在这方面的高素质管理人才的公司，再加上尚艺在20xx年要发展到3000家分店。要发展就要有高素质人才而我正适合尚艺的人才要求。

因为我知道随着经济的快速发展，尚艺美容美发也随着经济的发展而快速发展，留在尚艺美容美发的发展空间很大，留在尚艺无疑是一个不错的选择。在人们的生活水平得到快速的提高，人们的消费观念也随着经济的快速发展而改变。人们在收入增加的同时也会更关注在享受减肥药测评知识方面的消费越来越突出，特别在这个美容美发服务行业尤其突出，因为随着生活的节奏加快，人们的生活越来越枯燥、单调、无趣而导致身心不健康和皮肤暗淡无光失去弹性等各种小疾病。而尚艺美容美发这个行业正是针对这些消费群体，而且这是一个巨大的消费群体，而且消费能力很强，还有一个特点就是爱美之心人佳有之，特别是爱美女性。单单女性在美容美发方面的消费占平常消费50%左右。这是多大的一个消费群体啊！

我对自己非常有信心能在尚艺开创自己一番事业。对于这次实习我真的学到了很多，也懂得一些很难得的人际关系，也发现了很多问题，这些问题会帮助我在以后的就业道路做出正确的选择。在这次实习中也进一步理解课堂上的知识，使理论在实际的生产中得到了运用。就近年来，我国的服务事业特别是美容美发得到了迅猛的发展，并且其需求也越来越大，这对于从事美容美发的工作者来说，既是一个机遇，也是一个挑战。作为将要走出学校的我来说，更应该在有限的时间内，掌握更多的专业知识和加强实践、管理、领导能力等各方面能力，这样更有利于自己的将来的发展，使自己在此领域内也有所作为，开创一番自己的事业。

爱岗才能敬业，热爱实习岗位才能完成好实习任务。在实习

过程中，我努力培养自己对实习岗位的热情，珍惜在岗位上的每一分钟，努力学习岗位上的相关知识，积极承担岗位上的责任义务，努力做到能够独立顶岗，能够独立完成岗位上的相关操作，对岗位技能知识做到懂，会，做。一份劳作，一份收获，我坚信自己的努力一定会有回报，而我将会为将来继续努力。

会计专科毕业实践报告篇四

在人们素养不断提高的今天，我们都不可避免地要接触到报告，我们在写报告的时候要注意语言要准确、简洁。那么你真真正懂得怎么写好报告吗？下面是小编精心整理的大专会计专业毕业实习报告范文，希望对大家有所帮助。

20xx年x月xx日，我正式以一个新人的面孔朝气蓬勃的天普信息科技有限公司总经理的面前，开始了我为期一个月的实习。总经理顺利的同意了我的实习要求，并对我说：“在我们公司，你一定能够学到不少东西，好好干！”简短的一句话，给了原本对实际的工作还有些茫然的我很大鼓励。

第一天的实习，我有些拘谨。毕竟第一次坐在开着冷气的办公室里，看到别人进进出出，忙碌的样子，我只能待在一边，一点也插不上手，心想我什么时候才能够融入进去呢。虽然知道实习生应该主动找工作干，要眼力有活，可是大家似乎并没有把我当作一个迫切需要学习的实习生看待，每个人都在忙着自己的工作。这样的处境让我有些尴尬，当即有些气馁的认为，难道我就这样呆坐到实习结束？难道大家都信奉那句教会小的饿死老的那句话？可是一想到目前大学生的实习情况似乎都是这样时，我马上开始平静自己的心情，告诉自己，不要急慢慢来。之前在家我在网上曾查了一些资料，我想应该会对我实习有帮助。

公司的会计部并没有太多人，设有一个财务总兼，一个出纳，

两个会计员，我很幸运，跟了一个从业多年的注册会计师，在他身上学到了很多，有一些确实是在学校里学不到的，就是一种对事业的专注和勤奋的精神。第一天去那里的时候，那里他交代了一下我的工作内容，刚开始我还觉得蛮紧张的，再和他的交流之后，我渐渐的放松了自己。

他就叫我先看他们以往所制的会计凭证。由于以前在学校模拟实践经验，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，以至于后来朱会计让我尝试制单的'良苦用心。于是只能晚上回家补课了，把公司日常较多使用的会计业务认真读透。

步入工作岗位后，才发现自己有很多看起来简单的事情做起来却不是那么容易，需要细心跟耐心。其实会计凭证的填制并不难，难的是分清哪些原始凭证，就是各种各样五花八门的发票。我除了公共汽车票外一个也不认识，什么机打发票，手写发票，商业，餐饮，更别说支票和银行进帐单了。连写着礼品的发票我也不知道怎么走账。想像平时我们学习的都是文字叙述的题，然后就写出分录，和实际工作有着天壤之别。大家都很忙，一天做几家帐，没有人有时间交我辨认，于是我就去图书馆找这方面的书，找到一本《发票知识问答》，看完以后，再区分那些票据，思路清晰多了，后来我自己也练习了登记帐凭证，做完后让前辈帮我订正，几天下来，我的业务熟练了许多。

制好凭证就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随使用笔涂了或是用橡皮擦涂了就算了，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。例如写错数字就要用红笔划横线，再盖上责任人的章，才能作废。而写错摘要栏，则可以用蓝笔划横线并在旁边写上正确的摘要，平常我们写字总觉得写正中点好看，可摘要却不行，一定要靠左写起不能空格，这样做是为了防止摘要

栏被人任意篡改。对于数字的书写也有严格要求，字迹一定要清晰清秀，按格填写，不能东倒西歪的。并且记帐时要清楚每一明细分录及总帐名称，不能乱写，否则总长的借贷的就不能结平了。

如此繁琐的程序让我不敢有丁点马虎，这并不是做作业时或考试时出错了就扣分而已，这是关乎一个企业的帐务，是一个企业以后制定发展计划的依据。所有的帐记好了，接下来就结帐，每一帐页要结一次，每个月也要结一次，所谓月清月结就是这个意思，结帐最麻烦的就是结算期间费用和税费了，按计算机都按到手酸，而且一不留神就会出错，要复查两三次才行。一开始我掌握了计算公式就以为按计算机这样的小事就不在话下了，可就是因为粗心大意反而算错了不少数据，好在朱会计教我先用铅笔写数据，否则真不知道要把帐本涂改成什么样子。

曾有几回想过要放弃。也许我是刚开始工作，有时受不了老板和同事给的“气”，自己心里很不舒服，就想辞职再重新换个工作得了。但静下心来仔细想想，再换个工作也是的，在别人手底下工作不都是这样么，想着找工作也不是件容易的事情？就慢慢的坚持下来了。刚开始。就应该踏踏实实的干好自己的工作，毕竟又没有工作经验，现在有机会了就要从各方面锻炼自己。不然，想念以后干什么都会干不好的。现在的工作，相比其他人来说也不是很难，毕竟自己还是熟悉了这里的一切，也不是和其他人比，工作也不是很难，很容易进入工作，关键是学习对人怎么说话、态度及其处事。

由于经验少，我现在这方面还有欠缺。现在才明白，在校做一名学生，是多么的好啊！早晚要工作，早晚要步入社会，早晚要面对这些避免不了的事。所以，现在我很珍惜学习的机会，多学一点总比没有学的好，花同样的时间，还不如多学，对以后择业会有很大的帮助。再说回来，在工作中，互相谅解使我很感激他们。

每天在规定的时间内上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。显得枯燥乏味。但是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。

我从个人实习意义及对会计工作的认识作以下总结：

1、作为一个会计人员，工作中一定要就具有良好的专业素质，职业操守以及敬业态度。会计部门作为现代企业管理的核心机构，对其从业人员，一定要有很高的素质要求。

2、作为一个会计人员要有严谨的工作态度。会计工作是一门很精准的工作，要求会计人员要准确的核算每一项指标，牢记每一条税法，正确使用每一个公式。会计不是一件具有创新意识的工作，它是靠一个又一个精准的数字来反映问题的。所以我们一定要加强自己对数字的敏感度，及时发现问题解决问题弥补漏洞。

3、作为一名会计人员要具备良好的人际交往能力。会计部门是企业管理的核心部门，对下要收集会计信息，对上要汇报会计信息，对内要相互配合整理会计信息，对外要与社会公众和政府部门搞好关系。在于各个部门各种人员打交道时一定要注意沟通方法，协调好相互间的工作关系。

这二个多月的实习给我的感触太深了，仿佛一下子长大成人，懂得了更多地做人与做事的道理，真正懂得学习的意义，时间的宝贵，和人生的真谛。让我更清楚地感到了自己肩上的重任，看到了自己的位置，看清了自己的人生方向。这次的实习经历让我终生受益匪浅。走向社会，人际关系有时真的比工作能力还要重要，良好的人际能给我们的工作带来顺利，带来成功，带来机遇。在工作中把每个人都当作良师益友，那么才有可能在工作中收获的更多。

会计专科毕业实践报告篇五

尊敬的*老师：

我是**职业学校，专业的学生，在去年**月毕业以后，我响应国家号召，自愿作为到农村任职大学生中的一员，怀揣着激情与梦想，背着简单的行李来到陌生的农村，担任*村党支部书记助理。回想起这一年来，自己经历的憧憬与迷茫，并最终找到了前进的方向，感慨颇多。现将我的实习工作情况汇报如下，请予评议。

一、理想与现实带来的思考

经常有人问我这样一个问题，大学毕业后为什么选择去农村工作？我毫不犹豫地告诉他，这缘自我对农村那份情有独钟的热爱！从小在农村长大的我对于农村更有感情，更能体会到农民生活的艰辛。客观地讲，这种感受曾有过梦想与现实的困惑、交锋。像很多大学生一样，当初我也是带着美好愿望和满腔热血到农村轰轰烈烈干一番事业的，可却发现对农村的梦想与现状有较大差距，日复一日平凡琐碎的工作内容，偏僻简陋的工作环境，再加上一些同学在大城市享受优越工作环境和经济待遇的刺激，我的自信心受到前所未有的强烈打击，不知不觉中产生了心理落差。特别难熬的是第二个月，最初的新鲜感已经渐渐消失，我开始感到“不知道该做些什么，也不知道该怎么做。”一次有位村民请我帮忙解决一件事情，将此事转告给村主任之后，村主任问起该村民的姓名，我发现自己居然忘了问。而且诸如“当村官没什么前途，以后也不一定能转成公务员”、“一个大学生怎么天天做些接电话、端茶送水的小事，太浪费了，干什么不好非干这个？”等负面言论也接踵而至，更让我感到了迷茫和困惑，于是我开始思考来这里的真正目的。

二、积极端正态度

“首先端正态度，我是来干事创业的，而不是单纯为了就业”，想干出样子就要勤于学习，努力当好“小学生”，尽快实现学生到村官、学校到农村、以学习理论为主到以实践为主的三个大转变。很快，我坚定了自己最初的信念。扎根基层，创业农村，服务群众，如果说不艰苦，那是言不由衷的话。刚到村里的第一个晚上我彻底失眠了，那段时间我依然把自己放在父母的骄子，学校优等生的角色上面，面对什么都需要靠双手打拼，一切重新开始，感觉很无助，只是被动的看待所处环境。在认清问题症结所在后，我便主动利用空闲时间，大量学习经济、科技、管理、法律等方面的知识，走出去向镇村干部、老党员和群众学习社会知识、人际关系、处事方法，坚持以村干部的标准来设计自己、要求自己、锤炼自己，力争在最短时间内、最大程度地融入到实际工作中去。现在回想起来，觉得这个转变角色的过程实际上就是不断学习，不断适应农村环境，不断提升工作能力的过程。通过自身努力，我的潜力和能力得到挖掘和提升，村干部和群众都对我开始刮目相看。半年后，村里让我负责全村低保申办、企业安全监管及远程教育等工作，虽然事情比较杂，既要面对个体，又要面对群体，还有充满时代气息的远程教育工作，但我基本上能做到合理安排，统筹兼顾，不再是以前那个不知所措的毛头小伙子了。

三、提高自身工作能力

农村工作千头万绪，困难较多，但作为大学生村官，更要有担当责任的能力和勇气，努力独当一面，用实干赢得群众的拥戴。村里安排我负责的低保工作，点多线长面多，面对的都是一些弱势群体，特别是随着城市化进程的不断加快，延寿村失地农民越来越多，虽然市里和区里采取了许多积极有效的政策安置了部分失地农民的就业，但还有不少年龄大、身体差的农民生活比较困难，只能通过低保解决生计。为了做好这部分人的工作，我深入到这些贫困对象当中，一方面耐心向他们宣讲政策，争取他们的理解支持；另一方面，积极为他们向有关部门申报低保手续，为他们解决点实际困难。

村里有一位张娣，一双儿女都在外打工，自己腿疾行走不便，在为她办理低保过程中，我先后五次上门，为老人写报告，开证明，甚至连老人的低保照片都是我帮他照的，当老人拿到低保证后，连声道谢：“大学生伢子真不错！”经过一段时间的努力，大家都能主动配合村里工作，支持城区经济发展。平时我除了完成村里安排的日常工作，还利用自己所学的知识，得心应手地为村里做好宣传栏、远程教育等工作，并帮助村里完善了村干部考勤管理制度，建立了党员干部信息管理台帐。

四、工作中的心得体会

有人认为大学生村官并不能为农村作出多大的改变，甚至有媒体也认为“村官无职无权很难发挥什么作用。赋予他们的这个身份很虚，没有话语权，很多建议都不能提出来。”其实，我认为作为一个刚走出校门不久的大学生，当村官是带着一份青涩来学习和积累经验、怀着一份激情来践行理想的，有没有话语权并非关键。农村太渴望人才，太需要大学生了。大学生来到农村，虽然一无经验，二无资金，干的事也很简单平凡，但决非一无是处。相对而言，我们不仅有知识和技术优势，能够利用所学知识为村里的工作提供具有可行性的建议，努力改善群众生产生活，还具有一种昂然的开拓精神和为群众增收致富而披荆斩棘的信心，这些却正是农村所稀缺的。只要舍得付出、愿意吃苦、守住寂寞，用积极的态度、满腔的热情融入到老百姓中去，和他们交朋友，用真心去对待农民，为农民办事，他们就会主动接纳和信服我们，而我们在艰苦环境中脚踏实地磨练自己，在零距离倾听民意、直面民生中增长才干，在与人民群众的血肉联系中干事创业，也必然能够闯出一番新天地，在人生画卷上书写浓墨重彩的一笔。

农村，是历练人生的一所特殊大学，村官，是施展才华的一个七彩舞台，这里没有城市的繁华与喧嚣，只有朴实和宁静。一张张朴实的笑脸，一口口浓浓的乡音，一幅幅挥汗如雨辛

勤劳作的画面，总是深深地吸引和感染着我。无论今后，只要延寿村需要我，我将把自己的青春和热情奉献在这片让我越来越深爱的土地，不管路有多远，我都坚持走下去。