

# 学生寒假打工心得体会 大学生寒假打工 心得体会(汇总5篇)

心得体会是对一段经历、学习或思考的总结和感悟。好的心得体会对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇心得体会以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

## 学生寒假打工心得体会篇一

对于大学生打工，一直是“仁者见仁，智者见智”，许多人的看法不尽相同。每个人都有自己的人生模式，我们有理由走自己选择的人生路，只要把握住自己，掌握好学习与打工的分寸，肯定能把大学这个人生阶段过得丰富多彩。

打工的途径或者形式多种多样，只要是对社会有益，对自己积累人生经历有益，还能够有少量收入，就可以毫不犹豫的参与其中。

虽然在实践中我只是负责比较简单的局部，但能把自己在学校学到的知识真正运用出来也使我颇感兴奋!在学校上课时都是老师在教授，学生听讲，理论占主体，而我对知识也能掌握，本以为到了企业能够应付得来，但是在企业里并没有想象的那么容易，平时在学校数字错了改一改就可以交上去，但在工厂里，数字绝对不可以错，因为质量是企业第一生命，质量不行，企业生产就会跟不上，而效率也会随之下降，企业就会在竞争的浪潮中失败。

因此，每一个环节都不能出错。这种要求是我们在课堂上学不到的。在学校里可能只需会解一道题，算出一个程式就可以了，但这里更需要的是与实际相结合，没有实际，只是纸上谈兵是不可能社会立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像学校里一样老师打个红叉，然后改正

来就行了，在工厂里出错是要负责任的，这关乎工厂的利益存亡。总之，这个寒假的社会实践是丰富而又有意义，一些心得和体会让人感到兴奋，但却决不仅仅用兴奋就能描述的，因为这是一种实实在在收获，是对“有经验者优先”的感悟。

在我的打工生活中，我也明白了许多：在日常的工作中上级欺压、责备下级是不可防止的。虽然事实如此，但这也给我上了珍贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。我也从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值。人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不管做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。

打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，二十四天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。

现今，在人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都要求有工作经验。所以，大学生不仅仅要有理论知识，工作经验的积累对将来找工作也同样重要。事情很简单，同等学历去应聘一份工作，公司当然更看重个人的相关工作经验。

就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋剧烈，面对忧虑和压

力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了寒期打工。寒假虽然只有短短的一个月，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

大学生除了学习书本知识，还需要参加社会实践。因为很多的大学生都清醒得知道“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的人不是现代社会需要的人才。大学生要在社会实践中培养独立思考、独立工作和独立解决问题能力。通过参加一些实践性活动稳固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识和技能。因为知识要转化成真正的能力要依靠实践的经验 and 锻炼。面对日益严峻的就业形势和日新月异的社会，我觉得大学生应该转变观念，不要简单地把暑期打工作为挣钱或者是积累社会经验的手段，更重要的是借机培养自己的创业和社会实践能力。

现在的招聘单位越来越看重大学生的实践和动手能力以及与他人的交际能力。作为一名大学生，只要是自己所能承受的，就应该把握所有的时机，正确衡量自己，充分发挥所长，以便进入社会后可以尽快走上轨道。

除了工作中我学到很多很多在学习中无法学到的知识和经验外，在我看来，我收获最大的是，我变得很开朗很自信。以前在人群里，我胆小得几乎宁愿缩在角落里，希望没人能注意到我。而这一次，在我们的小组会议里，我变得很自信，我勇于在大家面前表达我的看法，勇于向组长提出建议。更有甚者，在每一次活动中，我都踊跃参加，表现相当积极。组员居然不相信我之前会是一个相当内向的人。我觉得，这次社会效劳活动给我最多的是，让我自己有了很大的改变，而且这个改变，是我之前都一直想要的。

在这次寒期的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性，获益良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。

这次的打工是一个开始，也是一个起点，我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

这次的实践确实给予了我很多。今后，我将继续保持认真负责的工作态度，高尚的思想觉悟，进一步完善和充实自己，争取在以后的学习中更好的完善自己，在以后的实践中更好的运用去自己的只是，做一个合格的大学生，将来做一名对社会有用的人。

## 学生寒假打工心得体会篇二

我们有一些启发后，不妨将其写成一篇心得体会，让自己铭记于心，如此就可以提升我们写作能力了。应该怎么写才合适呢？以下是小编精心整理的大学生寒假打工心得体会，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

半年欢声笑语的的大学生活转眼结束，心中不免有些时光飞逝的小小失落。大学的生活充满着青春激昂的热情，虽然心里幻想中的大学相去甚远。但半个学年的大学生生活却让我获得了不少感慨，反而让自己有了紧张感，为毕业后干什么而紧张，我意识到不能享受那种无忧无虑的生活。寒假悄然而至。年味也开始越来越浓。春节很快的来了，又溜走。

正月十三的，黄河广场上的彩灯已经扎了起来，和同学在广场上玩的看到有卖氢气球的。想给弟弟买，一问5块钱，便宜了还不卖。顿时吓了一跳，真贵!!!

但是没办法，只好掏钱。回家就想一个破气球不过1块钱，就算批发猜多少钱。爸说十五踩高跷和灯会的时候还得贵。顿时想这个活不错。于是去找了一个在市场上的同学。我把想法一说，两人一拍即合。他爸找人给我俩批了50个氢气球50个弹力球。氢气球一个2块，弹力球一个1块5。共计175元。

正月十四一大早我俩就奔黄河广场去了，北风那个吹，一阵寒意袭来，懂得我俩寨打哆嗦。可是前来光顾的人却没几个，我俩才出门时的热情顿时减了大半。直到中午才勉强卖出几个。慢慢的我俩发现小孩子对我们的热情是十分高涨的。于是我俩分头行动，专往带小孩的人身边蹭。大过年的，小孩子一闹果然见效。虽然想想有些“卑鄙”，但真所谓“无奸不商”再说我俩又不是卖的假冒伪劣产品。我们是凭借自己的合法劳动，勤劳致富。于是内心宽慰不少，当下奖励一个玉米作为自己的午饭。

经过一上午的努力，卖掉大约20来只气球。为了能晚上趁灯会的人多地时候多卖几个，我俩也没回家，吃过午饭，就在花池边的长椅上休息了一会。

大约四五点的时候广场上的人便多了起来。我俩又开始在人群中穿梭，可晚上的生意不是很好，我们在广场上耗到晚上9点多，所批的球还是剩了大约一半多，累了一天胳膊沉的都举不起来。心里更是沉甸甸的，担心着卖不了怎么办。可是眼见广场上的人欲见稀少，我俩只好打道回府。

回到家累得无精打采的和爸爸说没卖完，爸爸说：“没事，明天中心路踩高跷啊，你俩去那边看看，卖不了就给你弟弟留着玩，这有什么好担心的。”

正月十五，踩高跷活动下午一点半开始，我俩十一点多就在中心路候着啦。终于功夫不负有心人，路上行人渐多，交警也开始封路，我们的战绩与越来越佳。曾经有那么几个瞬间竟忙不过来卖。可算是见着什么是人潮人海。大约20xxm长的一条街满满的全是人。我俩像两条小鱼在这浪潮中穿梭。等在这趟街上走过来，我俩手上的气球基本上卖完了，大约还有5.6个吧。

其间一个小朋友气球被风刮跑了，看着灰太狼在空中变为小黑点，厥着嘴唇，有种想哭的冲动，他还好心送人一个，不

过那声稚嫩的“谢谢你，大哥哥”怕是花多少钱也买不到吧。

氢气球5元一个共计230元弹力球4元一个共计192元

共计422元出去花费还剩197元

虽然挣的钱不多但我却从中感悟到了许多道理：

赚钱不容易，要体谅父母苦衷，多为他们着想。不论什么时候父母永远是你坚强的后盾，关爱他们，理解他们。

要懂得寻找机会，把握机会。

不论什么时候要坚持自己的信念，相信自己，相信伙伴。

不论在任何时候，帮助别人都会收获快乐

要有责任感，敢于吃苦，努力的去做每一件自己承担下来的事。

学着总结经验，丰富自己的人生阅历。

### **学生寒假打工心得体会篇三**

这次假期很长，我也利用了这些时间进行了一次社会实践。这是我进入大学第一次实践活动，也是我第一次踏入社会之中，独自处理社交和工作。一开始对我来说确实有一些难度，但是随着时间的推移，我也逐渐的适应了下来。这也让我明白，陌生和恐惧无法打败我们，能够打败我们的是心里隐藏的懦弱和胆小。通过这次实践活动，不仅让我明白了实践的意义不止于证明理论，更是对我们个人能力的一种拓展和消化。只有这样，我们才能迈向一个更高的层级，拥有一片更加广阔的天地。

这次社会实践是在一家服装店做销售员，随着时代的发展，现在的服装实体经济越来越难做了，线上销售也已经完全蔓延到了我们每个人的生活之中。面对这样的一种现象，服装实体经济是有一点难的。更何况大家如果去实体店去购买，价格会更高一些，所以绝大部分的年轻人都会选择网购。

这次我真实的走进了这个行业之后，也发现了一些不同的现象，其实对于实体经济来讲，现在或许是在一个过渡期，每个人其实是想享受生活的，网购会给我们带来便利，但也会给我们带来时间上的推迟。而实体经济不一样，这是一种速卖方式，能够让我们直接拿到我们想要的东西。现在之所以实体经济变差是因为创新未到，而真正改变现有格局的就是需要创新。

在做销售的过程中，我遇到了很多不同的人，有的人很追求品质，追求衣服的合身度，所以对于网购来说是不予考虑的。实体经济之所以现在处于一种被动状态，是因为我们没有根据时代的进步而做出调整，传统的销售方式，传统的经营方式，并没有让实体经济有所进步。现在我们的网络确实很发达，但我们人是需要享受生活的，这也是女孩子为什么喜欢逛街的原因。逛街能够让我们享受到生活，也能让我们感受到购物的愉悦。

所以这次实践让我明白了一个道理，没有任何一个行业会突然之间被打败或者消失，能够让其失败的，是不前进、不创新、不想问题。这也让我意识到了自己的学习，现在学习的方式很多，实现自己价值的方式也很多，如果我不去寻找，不去创新，那么我的成绩也注定不会有更大的突破。所以只有时刻谨记要在生活之中找到别人看不到的。发光点，从而进行创新，这样我们才有更大的胜算！

## 学生寒假打工心得体会篇四

寒假期间我没有回家过年，而是再一次来到了xxxxx旺角大酒

店做兼职。算起来这是我第三次来到这个酒店做兼职，第一次是在高考毕业的那次暑假在这个酒店做的是传菜员，第二次是大一的寒假在这个酒店做的是服务员，这次依然做的是服务员。从传菜员转职做服务员的缘由，说得不好听点是怕累怕苦，说得好听点是为了锻炼自己的营销口才，特别是在xx的冬天我也不愿去做传菜员，因为感觉走宴席菜时有时候很累忙的时候要跑起来难免会出一身的汗，而下班之后就是一身的汗味油味，要天天坚持洗澡才有所避免一身的汗味油味；而做服务员虽然时间长点，但不至于那么吃苦，也能为客人点菜学点推销的技巧，有时候对客人无厘头的抱怨与投诉还能学会抵抗外界的压力。

虽然在酒店做兼职很苦很累，特别是过年没回家与家人团聚心里多少是有点失落的，但时间长了习惯了也没有初来乍到的那种很累很苦的感觉。其实发现刚出社会时在一个地方呆久了，多少对那里的人那里的事那里的环境有诸多的眷恋与感动。每次刚去xxx做兼职时总想时间快点过去快点能回到学校过着那种既无聊又枯燥的的大学生活，而每次真的要离开时却又有许多的不舍，而真正回到那种安逸的大学生活时心中又特别怀恋在xxx的那段时光。记得第一次做完兼职离开xxx时，心中特别难受才发现自己多么舍不得那里的人那里的事那里的环境，那个时候就在自己的心中告诫自己xxx我还会回来的，可这次我是真的离开了，也不会再去那里了，不是不想去而是有些事是注定了的，明白自己还有更多事要去做有更大的理想与抱负要去实现。

当然在xxx我也犯过错也明白了很多道理，刚高考毕业时自己第一次步入社会可能是自己太年轻太无知了，抑或是自己太骄傲太自大了。总以为自己还在读书就很了不起，总把那里的全职工与我们在读书的兼职划清界线，刚去时没把那些人放在眼里，甚至把那些领班、主管等管理人员也没放在眼里，甚至还因点琐碎的小事跟传菜部的领班打了一架，还害他们每人都开了罚单，现在回想起来发现自己很无知很可笑，如



果有机会我想对他们说声对不起。

慢慢的我发现在xxx工作的他（她）们的年龄都很小，无论是服务员、传菜员还是管理人员他（她）们的年龄都比我们小得多，有些甚至小得不可思议，想到他（她）们这个年龄阶段就出来为家庭分忧解难，而我们在这个年龄阶段还很无知不懂事得狠，更别说是能辍学出来打工为家庭分忧解难了，这些都让我足以知错与感动。而我们在那个年龄阶段时在干什么呢？不但要吃家里用家里还要玩家里的，想想我们这些所谓的大学生纵然读再多的书有什么用呢？真的能如愿找个很好很满意的工作吗？恐怕没那么简单吧？等书读完了读书不但把我们读老了同时我们的父母也跟着读老了，也许将会有一天让我们感受到：树欲静而风不止，子欲孝而亲不在时，我们才真正明白我们是多么的不孝是多么的没用。相反，和他（她）们比起来我只能说我们有太多地方都不如他（她）们，没他（她）们懂事理也没他（她）们成熟更没他（她）们孝心。

他（她）们虽然书读得不是很多文凭也不是很高，但他（她）们一样能为自己的祖国添砖加瓦，一样在为自己的人生理想奋斗并且在一直不断的努力着。从那以后我就很尊重他（她）们每一个人，不论是再从回xxx是这种态度，还是去年到xx做暑期工在工厂里同样抱着这种态度对待每个人；相反，我却慢慢开始鄙视自己了，鄙视我们这些所谓的大学生，只知道在学校过着平淡而又安逸的生活，还要不断从家里索要，吃父母的用父母的还嫌父母给得不够多更有甚者嫌弃自己的父母没用，看看这就是受过高等教育的我们，其实我们才是最没用最可笑的人，而他（她）们才是最可贵最可爱的人。

做完兼职让我明白了很多，也让我成长了很多，谢谢一路上有过的你们，谢谢xxx给了我一个很好的成长平台。毕业以后我会和你们一样去打工去参加工作，我会放下所谓的面子从最低层的事做起，无论条件多苦多累，我都愿意一心一意去对待每份工作，也愿意一心一意去对待每个人。

## 学生寒假打工心得体会篇五

我以“善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富暑假生活”为宗旨，利用假期参加这次有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自己。这次的社会实践收获不少。现在举例如下：

一、在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

二、在社会实践中以及以后的工作中要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。就像刚开始时我到饭店那样有一点胆怯，但后来是自信给了我勇气。有自信使你更有活力更有精神。

三、在社会中要克服自己胆怯的'心态。自己觉得困难挺多的、缺乏社会经验等种种原因往往使自己觉得自己很渺小，自己懦弱就这样表露出来。所以应该尝试着克服自己内心的恐惧。如有人所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自己，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四、在工作中要不断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。

此次社会实践，真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白，真正增长了我的社会交际经验。一个人可以没有渊博的知识，但绝对不能没有社会交际的经验和能力，这也是我此次实践体会最深的一份心得。