

# 最新的公司员工试用期工作总结(精选9篇)

总结是对某一特定时间段内的学习和工作生活等表现情况加以回顾和分析的一种书面材料，它能够使头脑更加清醒，目标更加明确，让我们一起来学习写总结吧。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 的公司员工试用期工作总结篇一

在xx月的试用期中，我在领导和同事的帮助下学习到了很多销售方面的知识，并且对公司的销售流程有了一定的认识；对于自己的销售岗位的工作也有了一定的了解，下面是我这几个工作月的一点工作心得，不足之处希望领导指正，以便得以更好的学习和进步。

因为手头上有点客户资料，刚开始做销售的半个月时我是在办公室里打电话，因为在电话里客户不会和你说得很详细，但随之我却发现这样做达不到想要的效果，在电话里客户有时会很不耐烦，所以我的策略变了，主动上门，这也是做销售员必须要面对的。没有人指点我应该怎么做，出去跑的前期连客户的门都进不去，一次又一次的吃“门钉”之后，总结出了进各个客户门的方法，不要怕路远，不要怕门不好找，要有耐心，大门总有没有门卫的时间，老虎总有睡觉的时间，总有“热心人”会告诉你门在哪儿去找谁。客户那里去了一次，人家未必就会记得住你，所以要经常和客户照个面让他记做你。因为客户每天会见到很多的销售人员，所以一定要让客户记得住你。对此我感到非常高兴，因为我一去客户就知道我是谁。

首先要了解工作流程，对于不同品种的销售。初次面对这项工作时我觉得摸不到头脑，不知从哪入手，但是在领导的指

导下这几个月里我对销售流程有了深入的认识，包括产品销售、退货缺货处理及对账回笼。领导和同事还经常传授些经验给我，并且会带我一起去拜访一些客户及领导，回公司后仔细地分析讲解，这些都对我的工作起到了很大的帮助作用。

其次，就是专业知识的学习。作为一名销售人员专业知识的学习是不可欠缺的，如果对自己销售的产品性能、特点及应用情况都不了解，就无法好好的向客户介绍自己的产品，甚至在客户咨询时无法使客户更深入地了解产品而错失机会，所以在空闲时我就会学习公司产品的一些资料，以便做好销售工作。

经过这几个月的锻炼，我将目前的销售工作归纳为首先一定要勤奋踏实，对于已有我们公司产品的地方应当多去了解一下产品的销售情况，在了解情况的同时也就能顺便摸清一些项目信息，看看是否需要我们公司其他产品。对于周边没有和我们公司合作的门店就应当带足资料多去介绍我们的产品，使他们了解我们公司以达到以后合作的目的。

要做好销售光是勤奋还是远远不够的，另外还需要有良好的沟通技巧。作为一名销售人员除了签合同销售东西外，还要对账回笼，而这回笼一项就特别需要良好的沟通能力。眼下我最主要的努力方向就是改进自己的工作方法、深入学习公司产品知识，充分利用厂家资源将被动销售模式逐渐转化为主动地销售来提高销售水平。

过去的几个月里在领导和同事的帮助下我学习到了很多知识，对销售这个岗位的工作有了一定的体会和认识，我要以更饱满的精神和充沛的精力投入到以后的工作和学习中，努力成为一名合格的销售人员。

## 的公司员工试用期工作总结篇二

自20xx年5月中旬进入公司以来，不知不觉已过去了一个多月

的时间。在这段时间里，在公司王总和陈工及其他各位同事的帮助下，我慢慢熟悉了公司的各项工作流程及目前部分工程项目的建设情况。现就这一个多月时间里的工作情况及体会做如下汇报：

我在这段时间内参与了包括盛世华庭、工商银行、怡和家园、美信佳?佳园、小西街安置房、潘季驯纪念园、港航局太湖水上搜救中心等在内的七个建设工程项目，不过几个项目我熟悉程度不同：港航局太湖水上搜救中心项目我参加了一次由业主主持的开工前参建各方碰头会议；小西街安置房、潘季驯纪念园两个项目我都参与了图纸会审并到施工场地进行了实地查看；怡和家园项目我参加了有业及施工方参与的地下室顶层消防报警及照明预埋穿线管的隐蔽前验收工作；美信佳?佳园项目我参加了开工前参建各方的碰头会议，并在近段时间内常驻该项目监理部，除了需要熟悉该项目安装专业图纸外，更多的是在进行土建施工流程的学习，也是为今后安装工作的开展打下一个良好的基础，目前该项目处于打桩阶段，主要是进行了静压桩的旁站工作，对各截管桩间的焊接把好质量关并对桩打到位后的终压值进行确认；工商银行项目我参加了建筑防雷接地的验收工作和竣工验收前的有各参建方参与的预验收工作，并在陈工的安排下对部分安装资料进行了完善；盛世华庭项目我参加了人防专项验收、安装专项验收、竣工验收，并在陈工和项目总监徐工的安排下对部分安装资料乃至土建资料进行了完善，平时会跟两名土建专业监理员和业主方电气专业工程师蔡工到现场实地查验、交流、学习。

以上为我进入公司一个半月时间以来的主要工作情况，时间不长，但体会颇深：

一、以前我从事的是施工单位的施工管理工作，与目前的监理工作既有相似之处，又有很大的不同。现场施工管理更为注重施工工序和施工细节，以尽量缩短工期和节省成本为主要目的，对于质量、安全环节相对重视程度不够；而监理工

作不同，其在重视进度和成本的前提下，更为关注质量和安全，这也就造成了监理单位和施工单位的最大矛盾：若要保证质量和安全措施到位，势必要加大成本投入且不利于追赶进度，这与施工单位节省成本的最终目的相悖，但最后无论监理单位还是施工单位又都需将工程项目合格交付建设单位，这一点目的一致，故二者是一种对立统一的关系，而如何把握好这之间的尺度我想是每一个工程建设人员都必须要考虑的事，关系太远，不利于开展工作，关系太近，又不利于保证工作的公正和独立性，如何在这二者之间寻求一个平衡是一门学问。

二、我以前从事的是化工工业安装工作，与现在所接触的建设项目中的安装工作有很大不同。以前主要是做化工工业设备、管道的安装、校验、调试工作，由于化工工业设备大多尺寸大、重量重、压力高，安装精度要求很高，施工难度很大，管道也是一样，对于专业划分也比较细致，动设备、静设备、焊接、工艺、给排水、电气、仪表、防腐等专业监理工程师各有各的领域，各自负责自己的专项工作，而现在接触的建设工程项目主要都是民用建筑、市政、园林等，对于安装监理来说，专业程度也许不要求像工业安装那么高，但是却必须是全才，也就是其涉及到的方方面面都必须要懂，包括电气、弱电、暖通、通风与空调、给排水、电梯等，而且不仅要有理论知识，更要有实际经验，否则很难做好这份工作，因此实际上要求反而比以前更高，因为需要付出更多的精力和努力，踏足以前未涉及的领域，同时更加深以前接触过的知识，不断地充实自己。

以上是我这段时间工作以来的一些体会，对于我来说，做好安装监理这份工作，还有很长的一段路要走，因此，我必须对自己有一个清晰的认识和明确的规划。目前，对于我来说最重要的就是两件事：一、掌握安装监理相关工作知识，积累相关工作经验，尽快进入工作状态，尽早胜任这份工作。目前来说就是要多了解安装工程的施工质量验收规范、监理规范和 workflows 及熟悉各个项目的安装专业图纸，并应用到

实际中；二、尽量多考取一些工程建设相关证书，目前最重要的就是下半年的监理员和浙江省监理工程师两个资格考试。如果能顺利通过的话，未来还可以考虑考二级建造师、一级建造师、注册造价师、全国注册监理工程师等工程建设相关资质证书，以增加自己的硬实力和竞争力。

## 的公司员工试用期工作总结篇三

进入到单位也是有了三个多月了，我也是度过了试用期，作为新员工，我也是在学习和成长之中，去把工作给做好了，现将这三个月的工作总结如下。

刚来到单位的时候，我也是有蛮多的方面是不懂的，虽然之前也是做过一些工作，但是这个岗位也是有些不同，而且不同的单位，也是工作有一些差异的，我也是在同事的一个带领下，渐渐的了解了工作的内容，知道流程是怎么样去操作，慢慢的我也是把一件件事情给做好了，在学习之中，我也是感受到，虽然有些工作之前我也是做过的，但是我们单位的要求不一样，而且也是很多细节方面的东西是需要我去认真探究，去在工作之中认真给做好了。通过学习，我也是懂得我的岗位工作要做好，也是需要我去多去请教同事，毕竟很多的方面他们也是比我更加的熟悉，更有经验，我也是愿意学，同事们也是会主动的教我一些东西，让我能更快的适应工作。

而在工作上，我也是有了很大的进步，开始做事情的时候，不是那么的顺手，而且很多的事情也是无法做好，但通过这三个月的时间，我很多的工作都是能顺利的去做好，并且也是不比一些老员工做的差，也是同事们愿意教我，我自己也是不断的去反思去总结工作方面的经验，一点点的进步，一次次的去把做事情的效率提升，通过工作，我也是懂得，我的岗位，虽然事情比较的多，而且一些细节要注意的也是很多，但是也是特别的锻炼人，只要肯努力，愿意去下功夫，能收获的不但是工作的经验，自己的能力水平也是会有很大

的提高，作为新人，我也是要更加的认真，才能赶上同事们的脚步，要想在岗位上去立足，那么自身的努力是必不可少的。

当然，我也是有一些不足的地方，这些也是我作为新人由于工作的经验不够导致了，同时也是在工作里面，我也是渐渐的发觉，自己要去进步的地方的确是还有蛮多的，不能自满，可能一些事情做得和老同事一样的优秀，但是也是还有很多的方面还要持续的去进步，去改变的，特别是我的工作效率，其实还有蛮大的提升空间，要学会更加优化自己的时间，去把工作给认真的做好了才行。在今后也是要更加的努力，才能去把岗位上的工作给做的更加的好。

## 的公司员工试用期工作总结篇四

我于20xx年x月x日成为公司的试用员工，到今天3个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。

作为一名刚参加工作一年多的毕业生，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作;但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从普通职员向高效职员的转变。

在岗试用期间，我在市场部学习工作。这个部门的业务是我以前从未接触过的，和我的专业知识相差也较大;但是在各部门领导和同事的耐心指导下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。

在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧;专业和非专业上不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正;但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，

杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢部门的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢他们对我工作中出现的失误的提醒和指正。

经过这三个月，我现在已经能够独立处理公司的业务，整理部门内部各种资料，当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。

这是我的第二份工作，这三个月来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

时光弹指一挥间毫无声息的流逝，转眼间试用期接近尾声。回首过去的三个月，内心不禁感慨万千这是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。虽然没有轰轰烈烈的战果，但也经历了一番不平凡的考验和磨砺。

在领导和同事们的悉心关怀和指导下，通过自身的不懈努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作学习情况作如下汇报。

我的工作主要是行政管理、费用管理、物资管理及办公室内的一些日常工作。在工作中我努力做好本职工作，提高工作效率及工作质量。因无工作经验，期初的一段时间里常常出现问题，在此谢谢领导和同事们热心帮助，让我及时发现工作中的不足，并且认真更正。工作中不断地总结经验教训，后来我也熟悉了每天的工作，及时提交各种报表，做到“主动”工作。经过x月中旬去xx的培训，我对本职工作有了一个

更深刻的认识，特别是工作中的一些细节问题，还有领导和同事们提出讨论的问题，我也有了清楚的认识。工作中需要同事之间团结合作，这一点很重要，也是加入公司以来同事们给我最深的影晌。

当然，我在工作中还在存在着缺点和做得不到位的地方，我会继续努力工作学习，今后一定尽力做到最好。工作中需要“超越”的精神，我相信经过努力，工作会越做越好。

## 的公司员工试用期工作总结篇五

美好的新生活即将开启，我迎着冬日的寒风，也踏着春季的初升，携带着一颗奋斗的的决心于今年二月份来到了我们公司，这一年是我对新生活的一次探索，更是拥有着一颗决心对我未来的事业进行突破和创新。与此同时，一晃下来我三个月的试用期也该到了尽头了。在这里我想借着此次机会总结我前三个月在工作上的成绩，也为接下来转正做一次准备和计划。

在这三个月的试用期中，我能够很深刻的体会到这份工作所需要的情。作为一名公司的营销人员，首先在前期就必须花工夫、下决心去学习。因为对于营销这方面来说，一个新人是毫无优势的。所以在创造业绩方面更是有些困难。但最重要的就是要乐于好学，抓住每一个小机会去问、去学，这也是我这三个月试用期中经常做的事情。每天保持一颗积极向上且好学的心，努力的为强化自己而不断努力，这是我这三个月的要求，也是我今后正式步入工作的阶段性目标。

说来几个月的时间不长，我也抓紧了每分每秒的学习和探索，最终也小有一些成绩，主要的成绩还是体现在业绩上的。而对待公司每次发放下来的任务，我都会在规定的时间内尽可能的完成它，有时候也偶尔加加班，加班的时候也可以和同事们多聊聊天，更深入的了解这个行业，也在一些其他的方面进行突破。这是在同事们身上可以学习到的。前一个月公



司给我们的任务我个人认为是有一些重的，我仅有的阅历也让我对这次任务产生了抗击情绪。但好在我自己处理好了自己的问题，在这次任务上也完成得比较出色，最重要的是我能在每次任务上将其完成，不拖不欠，这也展现了我的潜在的能力，我也相信自己有更多的机会和可能。

我很期待的转正即将到来，此时此刻我的心情也很激动，也正准备为此次转正后的工作做一次完整的计划。我现在只有一个初步的计划，便是在转正后做出更好的业绩，超过其他的老同事们也是我的一项目标。我也知道在这个过程中我应该提升自己的综合能力，也在学习中努力提升自己的谈判能力。这是我暂时的大概计划，转正之后我会给自己制定一个严格的计划，并且每天按照计划去实行，更好的工作。感谢领导对我的鼓励和赏识，今后的每一天我都会充满动力，创新业绩，为公司的发展尽己所能。此时此刻我想用一句话形容我的心情，那就是“鞠躬尽瘁死而后已”！

## 的公司员工试用期工作总结篇六

首先很感谢各位领导能在百忙之中抽出宝贵的时间看我的工作总结，也很荣幸地能够成为贵司的一员。

我从入职至今已快三个月了，这几个月里，在领导和同事的匡助下，我对工作流程了解很多，后来又经由培训，又使我了解了以以情服务、专心做事、务实高效、开拓进取为核心的企业文化及各项规章制度。

工作中我对来访的客人以礼相待，保持着热情，耐心地匡助他们，对他们提出的题目自己不能回答时，我向领班、老队员请教后，给予解答；工作中时刻想着自己代表的是公司，对处理违规违纪的事情都是做到礼先到，不摆架子，耐心地和他们沟通，于他们谈心，避免和他们矛盾，影响公司形象。

奥特莱斯、四楼影院施工期间，我按轨制、按程序对工人进

行治理，天天对进出的职员、货物进行严格的检查，以免可疑职员进入、公司财物被盗；对于那些安全措施不到位的，好比：进入施工区域没戴安全帽；高空功课没系安全带；动火时没有灭火举措措施等之类的现象，我都按照公司的轨制、程序进行整改处罚，把各项安全措施落实到位，以确保施工期间零事故。

对领导的铺排是完全的听从，并不折不扣的执行；以坚持到最后一分钟的心态去工作，一如既往地做好天天的职责；糊口中我也经常关心同事，常常于他们谈心、交流，他们不开心时，我就会去开导他们，给他们讲笑话，逗他们开心。我始终以一个学者的身份向他们请教工作中的经验。

工作中我也有良多不足处，但我时刻以合格金源人的尺度来要求自己，以同事为榜样去提醒自己，争取能做一名合格的金源人，能在世纪金源这个大舞台上展示自己，能为xx的灿烂奉献自己的一份气力。

## 的公司员工试用期工作总结篇七

我于20xx年x月x日成为公司的试用员工，目前从事我司燃煤采制化工作。在这期间，公司组织各相关专业专工对我进行了一系列的.培训工作，中间包括对公司企业文化的学习和安规培训，之后，便是紧张的岗位培训。在此过程中，使我对发电厂生产流程以及我司燃煤采制化工作有了比较深刻的认识。现将目前工作情况简要总结。

- 1、认真完成了入厂实习培训工作；
- 2、在短时间内掌握了电厂燃煤采制化、油务以及简单的水化验工作；
- 3、入厂至今参与完成了1800多个煤样化验以及500多个煤样的制备工作；

4、积极配合化学专工完成了厂区绿化以及项目部移交工作；

在化验岗位工作的这段时间里，我也发现了一些自身的不足和化验过程中出现的若干问题，现总结：

3、煤化验部分设备老化，由于经常更换配件，工作性能无法达到原技术指标，由此直接影响到化验结果的准确性；（部分损坏配件厂家已停产，无法更换）

在化验工作中，我勤奋学习、踏实肯干，认真细心地对待工作，有较强的责任心及自我约束力！从不带任何情绪上班，化验过程中我注重观察和掌握仪器的工作特性，发现故障能及时得以排除，有效的保证了实验进度和实验的准确性。获得了各专工及主管和同事的认同。当然，在工作中我也出现过一些小的差错和不足，各专工及主管也及时给我指出，由此也进一步促进了我工作的成熟性。在今后的工作学习中我会时刻注意自身的不足，努力克服不足，改正缺点，虚心请教，加强自身综合素质的修养，不断提高自身工作能力，认真的做好自己的本职工作以及领导交办的其他工作。

从懵懂的入厂实习到能够独立自主的完成现在的日常本职工作，在这期间，化学专工及化验室主管不辞辛劳，加大培训力度，想尽办法力争在最短的时间内培养了我很快投入工作的能力，借此特别感谢！与此同时，紧张的培训使我在短短三个月的时间里对我司燃煤采制化工作有了比较扎实的了解和掌握，采制化工作看似简单，但直接联系牵扯到我司的经济动脉，同时还是我司机组安全经济运行的有力保障。因此，我深知自己岗位工作的重要性，岗位要求我必须具备过硬的专业理论知识和熟练的动手操作能力，那么认真学习贯通国标，把国标要求落实到日常工作中，细心维护设备，了解设备工作特性就是我必须要做的工作之一。之实习培训后，在平时的日常工作中，我严格结合国标要求，定时标定化验仪器，细化实验环节，从而为我司的经济发展和机组安全经济运行做出了自己应尽的职责。

总之，经过一年的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，并能积极全面的配合公司下达的要求去展开工作，与同事之间能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，以公司的利益为最大利益，做到诚实守信、言行一致，踏实、勤恳、不弄虚作假，为公司节约成本。与大家互相支持，主动配合他人工作。不断提升自己的工作能力及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

### 公司员工试用期工作总结范文20xx【三】

三个月的时间匆匆而过，也是自己职业生涯中的一个全新转型，放弃了从事近十年的鼠标行业，跨入了前卫的触显行业。现在深有体会自己的这次选择是非常正确。在这段时间里大家给予了我足够的宽容、支持、鼓励和帮助，让我充分感受到了领导们坚定的信念，和同事们积极乐观的精神。在对大家肃然起敬的同时，也为我有机会成为公司正式员工而感到光荣和兴奋。

现将在公司三个月的工作做以下总结：

1. 已学习并掌握触摸屏和触显的基本工作原理。
  2. 已学习并熟悉了公司产品生产工艺流程。
  3. 从工程研发学习并能处理基本生产异常。
  4. 从工程学习并能维修生产线不良品。
  5. 从工程品质人员学习到产品检验方法和检验品质标准。
  6. 从上级领导学习管理方法，使自己的管理能务得到提升。
1. 现已全面负责制造部一切事务，并规范了基本工作要求和报表制度，如生产日报表制度，不良品维修记录，设备工具

点检记录，老化温度记录等。

2. 和生管共同制订生产计划并按计划实施，组织安排生产任务，并使计划达成率得到提升。计划达成率从85%提升到现在的95%以上。

3. 生产过程控制。和班组长检讨生产不良现象产生原因和生产控制方法，规范生产作业过程的基本要求，以提升作业效率和产品直通率。原片直通率从不足90%提升到现在95%，屏体直通率从92%提升到现在94.6%，触显从88%提升到现在92%，各组生产效率基本均可达90%。

4. 不良品的维修分析，改善对策的追踪。和工程部共同分析不良品，分析不良产生原因，检讨改善方法并跟随改善结果。

5. 出货保证。接业务订单后根据出货日期要求，合理安排各项生产任务，追所欠物料。及时向业务反应生产进度，合理调配出货时间，以提升出货达成率。出货达成率从91%提升到现在96%以上。

6. 因工程部人力不足，需协助工程部完成相关工作。如生产异常处理，设备的保养和架设，作为指导书的制订等。

7. 在管理方面进一步培训班组长的管理方法和管理能力。共同提升制造部各项管理。

工作中还存在很多的不足，工作还不够细致。主要问题点如下：

1. 生产车间管理不够规范。

2. 生产效率和直通率还有很大提升的空间。

3. 生产成本管控做的还不到位。

4. 员工和班组长培训做的还不够。

5. 部分工作没有落实到位。

当然在其它方面还存在着很多不足，也请公司领导批评指正，我将努力改正。

在这三个月的时间里，我一直兢兢业业做好本职业工作，积极自觉利用节假日参与公司的加班工作。严格遵守公司的各项规章制度，认真履行岗位职责。

## 的公司员工试用期工作总结篇八

试用期是现今国际上普遍承认的一项劳动制度,也是我国劳动合同法规定的可以特殊约定的事项之一。本文是本站小编为大家整理的公司员工的试用期工作总结范文,仅供参考。

我是新西南集团家装部门的一名普通员工,刚到公司时,我对家装方面的知识不是很熟悉,对于新环境、新事物比较陌生。在公司领导的帮助下,我很快了解到公司的性质及发展方向。作为销售环节的一员,我深深感觉到自己身肩重任。作为企业的门面,企业的窗口,自己的一言一行也同时代表了一个企业的形象。所以更要提高自身的素质,高标准的要求自己。

在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和技能。此外,还要广泛了解整个家庭装修销售市场的动态,走在市场的前沿。经过这段时间的磨练,我觉得自己基本具备了一名合格的销售人员的素质,并且能够努力做好自己的本职工作。

如今两个月时间过去了,在新的一年来临之际,对××年的工作做以下的总结:

## 一： 品德素养

作为一名大学毕业生，初次踏入社会参加工作，能够进入新西南集团这个大集体，我感到非常荣幸，由于以前没有从事过相关工作，因此把自己定位在边工作边实践边学习的位置，我觉得态度决定一切，在谈业务水平之前，我应该先具备相应的业务素质，也就是要有良好端正的态度。“态度决定一切”，只有有了端正的态度，建立良好的业务能力才有可能，只有有了端正的态度，良好的业务能力才能够转化成企业的利润，企业的所得。而良好的态度就是要有事业心，有责任心，有奉献意识。我加入了公司就是公司的一份子，公司的利益就是我的利益，公司的损失就是我的损失，因此要将公司的命运和自己的命运联系起来，尽自己的一切为公司谋利益。先讲奉献再讲索取。在公司工作的这段时间以来，由于相关经验的缺乏，我也面临一定的压力与困难，但是每当直面这些困难的时候，我会坚持自己的信念，以最积极的心态去面对，去从容的解决，因为我相信，有了正确积极的态度，就一定能克服工作中暂时的困难与挫折。

拿破仑·希尔曾经说过，“人与人之间没有太多区别，只有积极的心态与消极的心态这一细微的区别，但正是这一点点区别决定了二十年后两个人生活的巨大差异。”在以后的工作当中我会继续坚持这样好的态度和积极的心态，争取为工作做出更大的贡献。

## 二： 工作能力

我在大学本科期间学的是广告装潢设计，应该和家庭装修有一定的间接联系。虽然没有相关的从业经验，但是我学习能力很强，经过两个月的学习和领导安排的实习培训，我已基本上掌握了销售工作的 workflows 和工作方法。具体的操作的熟练程度还有待于在以后的工作中继续积累与加强。通过这两个月的比较勤奋的工作，我积累了很多工作经验与技巧，为企业做出了一定的贡献。这与企业领导的培养和同事的帮

助以及整个企业善于学习乐于学习的大环境是密不可分的。

我从理论上、实践中和相互的交流中学习，不仅注意学习的方法，更注意培养正确的学习习惯。我从公司各种形式和性质的会议和培训里面，通过大家的交流中学习到很多与做人，做事相关的知识和教训，这是我在学校里面所不能学习到的。只有不断地学习、思考、总结，才不断地提高自己的素质，才能把事做好。

每个企业都要做大做强，但是公司的繁荣要依靠集体的力量实现的。大家来自不同的背景，有不同的文化、习惯和工作模式，通过合作把自己的好的东西，对公司有意义的东西结合在一起，共同为公司的发展努力。我在工作保持着很强的团队意识，我深知一个巴掌拍不响，只有坚持团队意识才能真正实现为企业谋利益，做贡献。我一直坚信只有将个人目标与公司目标统一起来，个人的目标才能得到保障。每个人都会有压力、有需求，但只有使之与公司的长期和短期发展目标统一起来，才能实现自己的个人目标。

### 三：工作业绩

首先从出勤率来说：从来没有缺勤，基本没有迟到，早退。  
业绩：从刚开始发展新公司开到第一个单子，工作渐渐走入轨道，销售也一个月比一个月有所提升。

从工作成果上说：在新的一年里，领导为我安排了新的工作，也体现出领导对我的信任与厚望，我一定积极努力地工作，完成领导安排的工作，不辜负领导们的厚望。

以上就是我对××年度工作的总结，在新的一年里，我一定会继续坚持自己的特长与优点，为企业的发展出自己的一份力，另外，我一定努力改正自己在工作的不足和失误进一步完善自己。



时间如白驹过隙，感觉4个月的试用期转瞬即逝。虽然时间的脚步如此匆忙，但是我也已做好了充足的准备，翘首以待，正式成为北京发那科大家庭的一员。

## 一、 试用期工作任务完成情况及感想。

### 1、 7月11日至7月13日， 参加公司入职培训。

#### (1) 工作任务

了解公司的发展历程及企业文化;初步了解公司业务部门的业务范围。

#### (2) 完成情况

认真听取了，人力资源的同事，关于公司从1992年成立至今的发展历程及企业文化，尤其是核心价值观“严密、透明;敬业，持续。”的讲解。各部门领导针对本部门的业务，给大家做了细致的讲解，业务讲解完毕后，还传授了大家一些实用经验，了解业务的同时又学到了方法，感觉受益匪浅。

#### (3) 感想

关键词： 矛盾

入职第一周，是充满着各种矛盾的一周。不喜欢工服的颜色，觉得土黄或者浅黄更好，却喜欢公司大楼的颜色，醒目、亮丽，与周围的建筑相比显得鹤立鸡群;以前总是提醒自己不要过于自信，又因为半年没有工作有些底气不足;把敢想、敢说视为自己的优点，又觉得新环境要谨言慎行;诸如此类。

新的开始，在自我矛盾中，选择、前行。

### 2、 7月18日至8月30日， 各相关部门轮岗实习。

## (1) 工作任务

了解与物料规格、数量、交货期相关的订发货流程及sap上的操作过程;明确采购业务流程;掌握系统制造的业务流程及产能;了解物流课与到货、发货相关的业务流程;掌握系统的各项构成和链接方法。

## (2) 完成情况

以上工作任务在实习期内基本完成，但是现在一项项的看起来，有些似乎已经不太清晰了，可能是因为实习期过后就一直没有再接触吧。等到主计划项目正式上线之前，有些相关内容或许还要做一下补习。

在销售部、采购课实习过程中，我分别对两个部门的业务提出了一点我认为还算有价值的建议，销售部是关于配置单，采购课是关于订单，但其实用性还有待验证。

## (3) 感想

关键词：习惯

英国有句谚语：行为养成习惯，习惯形成性格，性格决定命运。这句话深刻地揭示了良好的行为习惯对人一生的重大影响。企业是由人构成的，所以这也适用于一个企业。企业的性格就是企业文化，企业的习惯就是各项规章制度、制度、流程。

目前，公司正在进行变革，修改、补充、完善各种规章、制度、流程，建立良好的“企业习惯”，这就要求我们每一个员工为了适应这种变革，改变旧习惯，养成新习惯。而作为一个新员工，在各部门轮岗实习除了了解相关业务以外，更重要的是了解我们的“企业习惯”，进而理解我们的“企业性格”，把个人性格融入到“企业性格”当中去，与“企业性格”保持一致的方向，为企业的发展贡献出自己的一份助

力。相反的，如果你的个人性格不能与“企业性格”方向一致，只能产生不利于企业前进的阻力。那么怎样才是个人性格与“企业性格”方向一致呢？答案就是要让个人习惯服从“企业习惯”，我想这样的逻辑不难理解。

3、8月31日至今，主计划相关业务学习及应用。

### (1) 工作任务

统计分析主计划相关数据；协调生产计划和采购计划。

### (2) 完成情况

因为原计划10月份开始上线试运行的主计划项目，由于各种原因延期到年底进行，所以目前原定的工作任务只进行到统计分析目前有的主计划相关数据阶段。

入职以来，尤其是轮岗实习工作结束之后，一直都在跟着sdi项目组的进度走，也按照领导的安排承担了一些项目组内自己能力所及的工作，如主计划业务蓝图的制定、主计划信息平台需求的提报等。

### (3) 感想

关键词：成长

这其实是进入公司以来贯穿始终的感受，来到一个新的环境，面对与以往工作经验不甚相同的工作，通过不断的学习、提高，以求尽快的适应新环境，做好新工作，成长是必然的，也是必须的。这一成长过程包括了知识的丰富、业务水平的提高、甚至是人格的提升。

这4个月以来，在领导和同事的帮助、指导以及自己的努力下，我的知识和业务水平有了比较大的提升。与此同时，同事们

对工作认真负责的态度和敬业精神又在潜移默化的影响着我。景总推荐公司员工阅读《干法》一书，我在读完《干法》之后，又阅读了稻盛和夫先生的另一本著作《活法》，两本书表达了统一的中心思想：“专心致志、一心扑在日常工作上是最重要的，这才是磨炼精神、提高心性的尊贵的‘修行’。”，“当有人问‘人为什么来到这个世上’时，我毫不犹豫地、毫不夸耀地回答‘是为了比出生时有一点点的进步，或者说是为了带着更美一点、更崇高一点的灵魂死去。’”。同事们的影响和稻盛和夫先生在书中振聋发聩的教诲，让我重新审视了工作的意义。最幸福的那一刻不是拿到工资条，而是努力完成了一项工作并得到领导的认可。努力的工作向上不只是为了得到更多的报酬让生活变的更好，更是为了让自己的人格得到升华。

## 二、 对企业文化的理解

前面已经谈到，企业文化即是“企业性格”，那么我们北京发那科的性格就是“严密、透明；敬业、持续。”。

**严密：**工作细致，条理清晰；遵守规则，尊重事实。作为一名合格的主计划员，工作细致、条理清晰是必须具备的素质，因为工作中一点小的错误或者误会就有可能带来很大的损失。遵守规则就是工作过程中要遵守公司的规章制度，按流程办事，不仅自己要遵守，工作中如果遇到不按流程做事的同事也要提醒他一起遵守。尊重事实，勇于承担责任，错了就是错了，不能为了掩盖错误扭曲事实，犯更大的错误。

**透明：**遇到自己无法解决或职权范围外的问题时，及时、如实汇报到应该知道的人，以便竭尽公司所能齐力解决问题；推行流程化管理，确保内部工作清晰、沟通流畅、利于协作。主计划是产销之间的窗口，窗口的职能就是要不断的和各个相关部门打交道，沟通交流，遇到的大多数问题也都是要各个部门配合解决的问题，工作中保持透明，大家才能同心协力的解决问题。

敬业：忠诚、尽责；积极主动、团结协作。北京发那科不是我职业生涯的起点，但是我真心的希望能成为我职业生涯的终点。我愿意和所有北京发那科同事一起，为北京发那科的发展贡献出自己全部的能量。

持续：连续的工作热情，不断的工作改进。我觉得这是我做的最好的一点，入职以来无论遇到什么样的困难障碍，一直保持的饱满的工作热情，在工作中，也在不断的试图发现能改进的地方，一旦有所发现，就及时的提报给领导。

### 三、 对公司的工作建议

之前的一些工作建议，我已经写在周工作总结当中了，这里就不重复叙述了。这里我想提的是一点关于“建议”的建议，就是希望公司能设立提案机制，要求每一位员工按月或者按季度提交对公司有建设性的合理提案，公司对有价值的、优秀的提案给予适当的奖励，调动每一个员工的积极性，为公司的改革、发展出谋划策。

1、认真完成了入厂实习培训工作；

2、在短时间内掌握了电厂燃煤采制化、油务以及简单的水化验工作；

3、入厂至今参与完成了1800多个煤样化验以及500多个煤样的制备工作；

4、积极配合化学专工完成了厂区绿化以及项目部移交工作；

3、煤化验部分设备老化，由于经常更换配件，工作性能无法达到原技术指标，由此直接影响到化验结果的准确性；(部分损坏配件厂家已停产，无法更换)

在化验工作中，我勤奋学习、踏实肯干，认真细心地对待工

作，有较强的责任心及自我约束力!从不带任何情绪上班，化验过程中我注重观察和掌握仪器的工作特性，发现故障能及时得以排除，有效的保证了实验进度和实验的准确性。获得了各专工及主管和同事的认同。当然，在工作中我也出现过一些小的差错和不足，各专工及主管也及时给我指出，由此也进一步促进了我工作的成熟性。在今后的工作学习中我会时刻注意自身的不足，努力克服不足，改正缺点，虚心请教，加强自身综合素质的修养，不断提高自身工作能力，认真的做好自己的本职工作以及领导交办的其他工作。

从懵懂的入厂实习到能够独立自主的完成现在的日常本职工作，在这期间，化学专工及化验室主管不辞辛劳，加大培训力度，想尽办法力争在最短的时间内培养了我很快投入工作的能力，借此特别感谢!与此同时，紧张的培训使我在短短三个月的时间里对我司燃煤采制化工作有了比较扎实的了解和掌握，采制化工作看似简单，但直接联系牵扯到我司的经济动脉，同时还是我司机组安全经济运行的有力保障。因此，我深知自己岗位工作的重要性，岗位要求我必须具备过硬的专业理论知识和熟练的动手操作能力，那么认真学习贯通国标，把国标要求落实到日常工作中，细心维护设备，了解设备工作特性就是我必须要做的工作之一。之实习培训后，在平时的日常工作中，我严格结合国标要求，定时标定化验仪器，细化实验环节，从而为我司的经济发展和机组安全经济运行做出了自己应尽的职责。

总之，经过一年的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，并能积极全面的配合公司下达的要求去展开工作，与同事之间能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，以公司的利益为最大利益，做到诚实守信、言行一致，踏实、勤恳、不弄虚作假，为公司节约成本。与大家互相支持，主动配合他人工作。不断提升自己的工作能力及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

## 的公司员工试用期工作总结篇九

进入公司工作以来，在公司严格要求下，在部门领导和同事们帮助教育下，思想理论上日渐成熟，业务头脑更加清醒。作为一名退伍军人，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作，但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了从退伍军人到公司职员转变。特别是通过前期公司一系列的学习和锻炼，使我进一步增强了业务性，更加明确了作为一名公司职员在实际工作中要实事求是、勇于进取。现将试用期期间的工作情况总结如下：

对公司的印象及感触通过前期公司对我的培训和我在工作中的体会，感觉到我们伟之杰安保安咨询服务有限公司是一家中国唯一一家跨省份，跨地域专门为大型活动提供安保服务的专业公司。特别是年初又取得了北京市公安局保安服务许可的资质，使我公司的业务更广泛，服务更全面。

我公司的宗旨是“高品质、重信誉、讲安全、创一流”，通过几个月的工作我更体会到了这一点。我公司服务的客户都是高端的客户，如劳力士、斯伯伦、国家博物馆等等，通过和这些客户的接触不但提高了我的工作水平，也提高了自身的修养。

在公司工作以来，先后参与了安保规划起草和安保方案制定工作，工作中我尽心尽责，发挥我摄影、绘图的长处，圆满完成了各级交给的任务。

最近，在经理的领导下，我参加了现场的安全警卫任务，并负责执勤证件、执勤装备的请领、管理和发放，圆满完成执勤器材的保障，确保了任务圆满完成。

我吃苦耐劳，公司需要我做什么我就做什么。年前劳力士驻勤点由于内部装修，缺少人手，我主动申请到该执勤点工作。

通过在驻勤点的工作，使我的工作得到了实践，为下步保安管理部内勤工作奠定了基础。

内勤管理方面，我充分发挥曾学习档案管理的经验，给各经营部建立档案，方便及时查阅。详细记录公司、部门的会议，会后认真整理纪要并存档待查。

工作中存在的问题虽然工作中尽心尽责，但工作中也存在很多问题。在制定安保方案的过程中，对保安力量的统计不够细心，导致出现错误。对工作的协调能力还不是很强，特别是领导安排工作后，不知如何下手，如何去干，进而影响了整个工作的进度。对我的业务还不够熟悉，特别是起草安保规划和制定安保方案上，还需要加强学习。

改进计划，下步工作中要加强学习，学习老员工身上的优点，学习公司务实的工作作风。在工作中做到认真细心，对我所做的工作要仔细核对，防止发生问题。保安的内勤管理要进一步做好归档工作，特别是保安纠察情况及时进行汇总报告。各类会议纪要整理要更加详细。

通过这几个月工作，我深深体会到有一个和谐、共进的团队是非常重要的，有一个积极向上、大气磅礴的公司和领导是员工前进的动力。公司给了我这样一个发挥的舞台，我就要珍惜这次机会，为公司的发展竭尽全力。在此我提出转正申请，希望我能成为公司的正式员工，恳请领导予以批准。