最新酒店前台年终总结的报告 酒店前台年终总结(模板6篇)

在当下社会,接触并使用报告的人越来越多,不同的报告内容同样也是不同的。优秀的报告都具备一些什么特点呢?又该怎么写呢?下面是小编给大家带来的报告的范文模板,希望能够帮到你哟!

酒店前台年终总结的报告篇一

丁山花园大酒店南京丁山花园大酒店座落在丁山之上,是历史古城南京中的一座优雅酒店,在六朝古都南京的中心商务区,绿树环抱的自然环境和美轮美奂的内部氛围,造就了一个融合商务与度假于一身的豪华酒店和服务式公寓.除可欣赏天然美景,交通亦同样便捷,往来繁华热闹的商业中心、购物及休闲场所都极为便利.

作为原南京香格里拉大酒店,丁山花园大酒店是一座集酒店,公寓,会所于一体的现代化的综合商务旅游中心.其拥有各种类型的客房,还以其正宗的淮扬菜肴和多元化的娱乐设施闻名遐迩,又因靠近南京机场和火车站,中心商务区等客流集聚地,拥有足够的商务客源.丁山花园大酒店80%的客人都是来自中外各大城市有名企业或商业集团的商务客人,其中很大一部分是长期选定丁山宾馆作为下榻宾馆,并和宾馆签订有长期合作协议,其中,日韩美,港澳台等外宾人员也较多.这些商务客人的住宿成为丁山宾馆的重要盈利点.

前台作为酒店的门面,是最先对客人产生影响并做出服务的部门.一家酒店的效率以及利润的创造,基本上都是从这里开始的.因而,一般来说,酒店对前台的要求都会高一点,通常都会对求职者的英语水平和交际能力有较高要求.丁山花园酒店前台的工作主要分成接待及客房销售,预定,登记入住,退房及费用结算,客人答疑及服务要求处理等业务.由于酒店前台涉及

到的知识比较多,因此按酒店惯例,一般安排新员工培训两到三个月,然后试着让其独立上岗.

培训都有前台资深老员工带着. 我到丁山后, 经理安排前台主 管带我, 先接收两个月的培训, 然后试着让我独立上岗. 培训期 间,要逐步学习酒店的产品知识,如何帮客人预订客房,入住登 记,结算费用,懂得如何识别并登记各种身份证件,及通晓各国 货币和人民币之间的汇兑. 培训大体为两个月, 但因人而异, 可 稍长或稍可短,培训期间只上早班和晚班.早班为早上七点到 下午三点,晚班为下午三点到晚上十一点,培训知识基本掌握 后开始上夜班, 夜班为晚上十一点到第二天七点. 培训每天的 任务就是跟着师傅在前台操作, 遇到新的情况师傅都会讲解, 操作流程师傅也会讲,忙的时候就帮忙打下手,从旁学习如何 和陌生的客人沟通、如何站在客人的角度为他们订房、如何 报房价、如何接听客人的电话等,并且每天留一定时间跟着师 傅学习新的东西,然后抽空记忆.在方面上说我们学的是在前 台的技能,可纵观全局前台也练就了我们与客人的沟通的能力. 由于酒店用的系统是以前香格里拉时期系统,英文版 的,fedilo6.0, 因此系统操作也是我们要学习的内容之一. 该系 统有比较合适的房态显示和处理系统,使用起来比较快捷.但 是前台登记程序里规定要先做纸制登记,然后再录入系统.由 于前台员工很长时间都是应用纸笔记录,个人觉得既浪费了前 台员工和客人的时间,有造成了程序的烦繁,不利于更好的对 客服务.

实习是一个很好的平台,让我们对社会有了新的领悟和熟悉,只有在现实中经历过,才会明白这个社会是如此的复杂,远没有我们想象的美好.在酒店实习期间,曾有一段时间,我发现自己的想法和观点是如此的幼稚,不过后来我就慢慢放开了.在大学里,我们只是一张白纸,只有通过实习才能体味社会和人生,在前台这个不起眼的岗位,我能够感受到社会上的人情事理,我在一点点的积累社会经验和学习处世之道,了解人际关系的复杂,这是整个实习过程中最宝贵的一部分.整个实习历程,我不仅看到自己好的一面,也将我在各方面的缺点与不足

毫无保留的放大出来,从而让我关注到自己从不曾注重的东西.

酒店前台年终总结的报告篇二

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历,它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识;实习又是对每一位大学毕业生专业知识的一种检验,它让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识,既开阔了视野,又增长了见识,为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础,也是我们走向工作岗位的第一步。

我的实习期开始于xx年9月6日。我被分配到酒店的前台接待这个岗位,刚到酒店的时候,挺兴奋的,毕竟是第一次真正踏入社会工作,对什么都觉得新鲜和好奇,我可当正式上岗的时候,才发现,这份工作很辛苦,但是也让人获益颇多。

前台作为酒店的门面,是最先对客人产生影响并做出服务的部门。一家酒店的效率以及利润的创造,基本上都是从这里 开始的。

前台的工作主要分成接待、客房销售、入住登记、退房及费用结算,当然,这当中也包括了为客人答疑,帮客人处理服务要求,电话转接[]taxi外叫服务及飞机票订票业务。

(1). "客人永远是对的"这句服务行业周知的经营格言,在这里被发挥到了极致。

酒店为了达到一定的财务目标,不但要客人的物质需求得到满足更要满足客人的精神需求。所以在做为酒店的经营者,往往对客人的要求,只要在不和违背道德的前提下,都会最大化满足客人。所以从入职培训就会为员工灌输: "客人永远不会错,错的只会是我们", "只有真诚的服务,才会换来客人的微笑"。

(2)服从上级安排与决策:从决策的角度来说"领导不可能永远是对的"。身为上司经理,哪怕能力再强,经验再丰富,信息量再多,也难免会犯决策性错误,大不了是犯错的概率比普通人少一些而已。不过,这句话是针对执行而言的。

实习是一个很好的平台,让我们对社会有了新的领悟和认识,只有在现实中经历过,才会明白这个社会是如此的复杂,远没有我们想象的美好。在酒店实习期间,曾有一段时间,我发现自己的想法和观点是如此的幼稚,不过后来我就慢慢放开了。在大学里,我们只是一张白纸,只有通过实习才能体味社会和人生,在前台这个不起眼的岗位,我能够感受到社会上的人情事理,我在一点点的积累社会经验和学习处世之道,了解人际关系的复杂,这是整个实习过程中最宝贵的一部分。整个实习历程,我不仅看到自己好的一面,也将我在各方面的缺点与不足毫无保留的放大出来,从而让我关注到自己从不曾注意的东西。

实习现在已经结束了,这是一段令人难忘的日子,有欣喜、有汗水、有苦涩,很难用一言两语说清楚。这三个月的时间是短暂的,但过程却是漫长的,我要好好地总结归纳一下,将自己的不足之处进行加强,重新整理自己的信心,迎接新的开端。通过这次实习,我真的学到了很多实际的东西,而这些恰恰是在课堂上所学不到的。

以后的两年,我还将继续在学校中学习,因为下一阶段的学习也跟这份实习工作相关,所以,也为我日后的学习奠定了一定的基础。最后,感谢酒店的所有的同事和经理,谢谢你们对我这两个月的实习期间的关心和照顾,从你们身上,我学到了很多,也希望酒店能够越来越好!

酒店前台年终总结的报告篇三

自学校毕业来xx宾馆工作,从一名客房服务员做到前台服务员, 直到升为大堂副理, 学到了很多在书本上没有的知识。

以下是我20xx年上半年工作总结:

前台作为酒店的窗口,是酒店给客人的第一印象。首先我们要保持自己的形象,面带微笑、精神饱满,用我们最美丽的一面去迎接客人,让每位客人走进酒店都会体验到我们的真诚和热情。

其次,关注宾客喜好。当客人走进酒店时,我们要主动问好,称呼客人时,如果是熟客就要准确无误地说出客人的姓名和职务,这一点非常重要,宾客会为此感受到自己的受到了尊重和重视。我们还要收集客人的生活习惯、个人喜好等信息,并尽努力满足客人,让宾客的每次住店,都能感受到意外的惊喜。

再次,提供个性化的服务。在客人办理手续时,我们可多关心客人,多询问客人,如果是外地客人,可以向他们多讲解当地的风土人情,主动为他们介绍车站、商场、景点的位置,询问客人是否疲劳,快速地办好手续,客人退房时,客房查房需要等待几分钟,这时不要让客人站着,请客人坐下稍等,主动询问客人住得怎样或是对酒店有什么意见,不要让客人觉得冷落了他。进一步沟通能使客人多一份温馨,也能消除宾客在酒店里所遇到的种种不快。

最后也是最重要的,微笑服务。在与客人沟通过程中,要讲究礼节礼貌,与客人交谈时,低头和老直盯着客人都是不礼貌的,应保持与客人有时间间隔地交流目光。要多倾听客人的意见,不打断客人讲话,倾听中要不断点头示意,以示对客人的尊重。面对客人要微笑,特别当客人对我们提出批评时,我们一定要保持笑容,客人火气再大,我们的笑容也会给客人"灭火",很多问题也就会迎刃而解。多用礼貌用语,对待宾客要做到来时有迎声,走时有送声,麻烦客人时要有致歉声。与客人对话说明问题时,不要与客人争辩,就算是客人错了,也要有一定的耐心向他解释。只要我们保持微笑,就会收到意想不到的效果。我认为,只有注重细节,从小事

做起,从点滴做起,才会使我们的工作更为出色。

在工作中,每天看见形形色色的客人进进出出,为他们提供不同的服务,解决各种各样的问题。有时工作真的很累,但是我却感觉很充实,很快乐。我十分庆幸自己能走上前台这一岗位,也为自己的工作感到无比骄傲,我真挚的热爱自己的岗位,在以后的工作中,我会做好个人,会努力在这里创造出属于自己的辉煌!

酒店前台年终总结的报告篇四

一年过去了,回顾自己的工作,在酒店以及前厅部领班和主管的指导下,在不同的方面取得了一定的成绩和收获。也还存在一些不足之处。

尽管前台工作没有象公司业务、营销、财务等部门对公司发展所作的贡献大、直接,但公司既然设了这个岗位,领导必定认为有其存在的必要性。通过思考,我认为,不管哪一个岗位,不管从事哪一项工作,都是公司整体组织结构中的一部分,都是为了公司的总体目标而努力。对前台工作,应该是"公司的形象、服务的起点"。因为对客户来说,前台是他们接触公司的第一步,是对公司的第一印象,而第一印象非常重要,所以前台在一定程度上代表了公司的形象。同时,公司对客户的服务,从前台迎客开始,好的开始是成功的一半。有了对其重要性的认识,促使我进一步思考如何做好本职工作。

前台的主要工作是迎客,为客户答疑。因此,做好此项工作,最重要的是服务态度和服务效率。我始终坚持"以情服务,用心做事",始终面带微笑,认真谦和的接待各方来客,我对待工作勤恳扎实,严格按照关于前台工作的各项规定和要求,认真履行岗位职责,积极开展各项工作。对师傅以及同事教给我的知识争取一次性记牢,不懂得问题当场问明白,并做了认真的总结,避免了以后出现同样的问题后不知道怎

么处理。同时认真学习同事的做事放方法和说话技巧,渐渐 地使自己办事麻利、高效、少出差错。在出色完成工作的同 时,增强了自己处事的灵活性,提高了沟通技能及人际关系 的处理能力。

要做好服务工作,光有良好的意识还不够,还必须学习相关的专业知识,避免好心办坏事。如业余时间认真学习礼仪知识,公共关系学。了解在待人接物中必须要遵守的礼仪常识,包括坐姿、站姿、说话口气、眼神、化妆、服饰搭配,以及回答客户提问技巧等等。虽然酒店外宾不多,但如果英语不好的话,上大夜遇上外宾就不好办了。所以需要加强外语的学习。

了解公司的发展状况和各部门的工作内容,有了这些知识储备,一方面能及时准确地回答客户的问题,准确地转接电话。如果知识某个部门没人,会提醒来电方,并简要说明可能什么时间有人,或者在力所能及的范围内,简要回答客户的问题,同时也能抓住适当机会为公司作宣传。做好公司部门和客户沟通的桥梁。

不足之处:

- 1、聊天的话题不多,每次跟同事在一起的时候总是感觉没有什么话题可聊,总是在听别人说话,自己也很少参与,导致让人感觉我是一个不容易接近的人。
- 2、知识储备不够,对一些外币的兑换等掌握得不够好。英语水平低,外宾来了都不敢跟外宾交流。

来年计划:

在明年的工作中,我会继续保持良好的势头,坚持前台部多年年来的优良传统,针对自己的不足之处,努力学习,自我增值,永不落伍。同时从更高的角度来要求自己做到最好,

做事以最严格来规范自己,使技能水平与业务知识达到一个 更高的层次。我会努力配合主管和领班开展工作,认真完成 各项任务,努力为团队建设做贡献。和大家共同营造一个健 康和谐的工作环境。也希望酒店会越来越好!

酒店前台年终总结的报告篇五

酒店的窗口,是酒店给客人的印象。要最好的形象,面带微笑、精神饱满,用最美丽的一面去迎接客人,让每位客人走进酒店都会体验到的真诚和热情。

当客人走进酒店时,要问好,称呼客人时,是熟客就要无误 地说出客人的姓名和职务,点非常,宾客会为此感受到的受 到了尊重和。还要收集客人的生活习惯、个人喜好等信息, 并尽最大努力客人,让宾客的每次住店,都能感受到意外的 惊喜。

在客人办理手续时,可多客人,多询问客人,是外地客人,可以向多讲解当地的风土人情,为介绍车站、商场、景点的位置,询问客人疲劳,地办好手续,客人退房时,客房查房需要等待几分钟,这时不要让客人站着,请客人坐下稍等,询问客人住得怎样或是对酒店有意见,不要让客人觉得冷落了他。沟通能使客人多一份温馨。

在与客人沟程中,要讲究礼节礼貌,与客人交谈时,低头和老直盯着客人不礼貌的,应与客人有间隔地交流目光。要多倾听客人的意见,不打断客人讲话,倾听中要点头示意,以示对客人的尊重。面对客人要微笑,当客人对批评时,要笑容,客人火气再大,的笑容也会给客人"灭火",问题也就会迎刃而解。

多用礼貌用语,对待宾客要来时有迎声,走时有送声,麻烦客人时要有致歉声。与客人对话说明问题时,不要与客人争辩,就算是客人错了,也要有的耐心向他解释。只要微笑,

就会收到意想的。我,注重细节,从小事做起,从点滴做起,才会使的工作更为出色。

不同的服务,解决各样的问题。有时工作真的很累,我却感觉很充实,很快乐。我庆幸能走上前台岗位,也为的工作感到无比骄傲,我真挚的热爱的岗位,在以后的工作中,我会个人工作计划,会努力里出属于的辉煌!

酒店前台年终总结的报告篇六

前台作为酒店的窗口,是酒店给客人的第一印象。首先我们要保持自己最好的形象,面带微笑、精神饱满,用我们最美丽的一面去迎接客人,让每位客人走进酒店都会体验到我们的真诚和热情。

其次,关注宾客喜好。当客人走进酒店时,我们要主动问好,称呼客人时,如果是熟客就要准确无误地说出客人的姓名和职务,这一点非常重要,宾客会为此感受到自己的受到了尊重和重视。我们还要收集客人的生活习惯、个人喜好等信息,并尽最大努力满足客人,让宾客的每次住店,都能感受到意外的惊喜。

再次,提供个性化的服务。在客人办理手续时,我们可多关心客人,多询问客人,如果是外地客人,可以向他们多讲解当地的风土人情,主动为他们介绍车站、商场、景点的位置,询问客人是否疲劳,快速地办好手续,客人退房时,客房查房需要等待几分钟,这时不要让客人站着,请客人坐下稍等,主动询问客人住得怎样或是对酒店有什么意见,不要让客人觉得冷落了他。进一步沟通能使客人多一份温馨,也能消除宾客在酒店里所遇到的种种不快。

最后也是最重要的,微笑服务。在与客人沟通过程中,要讲究礼节礼貌,与客人交谈时,低头和老直盯着客人都是不礼貌的,应保持与客人有时间间隔地交流目光。要多倾听客人

的意见,不打断客人讲话,倾听中要不断点头示意,以示对客人的尊重。面对客人要微笑,特别当客人对我们提出批评时,我们一定要保持笑容,客人火气再大,我们的笑容也会给客人"灭火",很多问题也就会迎刃而解。多用礼貌用语,对待宾客要做到来时有迎声,走时有送声,麻烦客人时要有致歉声。与客人对话说明问题时,不要与客人争辩,就算是客人错了,也要有一定的耐心向他解释。只要我们保持微笑,就会收到意想不到的效果。我认为,只有注重细节,从小事做起,从点滴做起,才会使我们的工作更为出色。

在工作中,每天看见形形色色的客人进进出出,为他们提供不同的服务,解决各种各样的问题。有时工作真的很累,但 是我却感觉很充实,很快乐。