个人销售优缺点总结(实用5篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

个人销售优缺点总结篇一

时光荏苒□xx年很快就要过去了，回首过去的一年，内心不禁感慨万千时间如梭，转眼间又将跨过一个年度之坎，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。财务工作二十余年，也写了近二十份的年终总结，按说，我们每个追求进步的人，免不了会在年终岁首对自己进行一番盘点。这也是对自己的一种鞭策吧。

作为**集团子公司的**公司，财务部是柯莱公司的关键部门之一，对内财务管理水平的要求应不断提升，对外要应对税务、审计及财政等机关的各项检查、掌握税收政策及合理应用。在这一年里全体财务部员工任劳任怨、齐心协力把各项工作都扛下来了。财务部的综合工作能力相比xx年又迈进了一步。回顾即将过去的这一年，在公司领导及部门经理的正确领导下，我们的工作着重于公司的经营方针、宗旨和效益目标上，紧紧围绕重点展开工作，紧跟公司各项工作部署。在核算、管理方面做了应尽的责任。为了总结经验，发扬成绩，克服不足，现将xx年的工作做如下简要回顾和总结。

今年的工作可以分以下三个方面：

一、费用成本方面的管理

1、规范了库存材料的核算管理，严格控制材料库存的合理储备，减少资金占用。建立了材料领用制度，改变了原来不论是否需要、不论那个部门使用、也不论购进的数量多少，都在购进之日起一次摊销到某一个部门来核算的模糊成本。

2、在原来的基础上细划了成本费用的管理，加强了运输费用的项目管理，分门别类的计算每辆车实际消耗的费用项目，真实反映每一辆车当期的运输成本。为运输车辆的绩效管理提供参考依据。

二、会计基础工作

始凭证的合理性进行审核，强化会计档案的管理等。对所有成本费用按部门、项目进行归集分类，月底将共同费用进行分摊结转体现部门效益。

个人销售优缺点总结篇二

曾子也曾说过：“吾日三省吾身——为人谋而不忠乎?与朋友交而不信乎?传不习乎?”所谓知己知彼百战不殆，一个人如果能够知道自身的优缺点，那么在一定程度上他就比别人有优势。

首先分析一下优点，在思想上，我热爱祖国，热爱中国共产党，思想乐观积极向上，认真领悟党的基本思想，时刻以一名新世纪优秀党员的要求来严格约束自己。作为新世纪的大学生，我拥有远大的理想，怀着满腔的热血，时刻为伟大祖国的繁荣富强贡献自己的一份力量。

生活中我平易近人、积极向上。和同学、朋友我都坦诚相待，懂得包容和原谅能够和身边的人和睦相处。我认为不计较是一种生活态度，只有这样我们的生活才能少一点烦恼多一些快乐。真诚的对待他人，你才能得到同样真诚的一颗心。

对待学习和工作，我一直保持着认真端正的态度，有责任心和使命感。一直以来我都认真学习，希望能够充实自己。在工作上，我有责任心，认真积极的对待每一次的工作，在工作中不断提高自己，虚心接受别人的意见和建议。

当然在我的生活、学习和工作中还存在着许多的不足。在学习上我没有足够的钻研精神。在我看来，以我现在的生活经历，在心理方面我还显得不够成熟并且对自己缺乏信心。身边优秀的人很多，我们要学会知足，一个人能感到满足才会拥有快乐，我们应该与身边优秀的人比较，但是这种比较不是让我们感到自卑，而是让我们获得动力。放宽我们的视野，找到我们真正的位置，并不断努力，相信自己我们才能变得更强大。

工作中我不太善于与人交流沟通，工作的经验也不是很多，在一些棘手的问题上不能够有效的处理解决。

在今后的生活、学习和工作中，我会发扬自己的优点，改正自己的缺点，择其善者而从之，其不善者而改之。

个人销售优缺点总结篇三

本人性格开朗，思想正直，诚信，稳重。工作认真踏实，责任心强，善于独立思考，分析问题，解决问题。有强烈的集体荣誉感，较强的社会适应能力，良好的团队精神。能够吃苦耐劳，愿意尝试各种挑战。

自学能力强，善于思考，吃苦耐劳，有良好的沟通能力，善于与他人相处，富有团队合作精神，热爱运动。但人非完人，自己在某些方面还是有一定的不足，比如知识，社会经验等；不过我相信这些都是可以通过自己努力的学习来提高的，我也正朝着这个方向努力！

人无完人，有优点难免也会存在缺点，自我评价个人缺点的.

时候，要站在招聘官的角度，你觉得面试官更加关注的是什么？肯定不是真的要了解你有哪些缺点，而是在判断你的缺点会不会影响到你应聘岗位的工作，正因为这一原因，自我评价优缺点怎么写，既要要结合本人实际，又要回避本岗位的特点，把缺点转化为优点：

1）我不太善于过多的交际，尤其是和陌生人交往有一定的难度。（这虽然是缺点，但是说明你交友慎重；）

2）我办事比较死板，有时容易和人较真。（这虽然是缺点，但是说明你比较遵守单位既定的工作规范，有一定的原则性；）

3）我什么知识或专业都想学，什么也没学精。（这虽然是缺点，但是说明你比较爱学习，知识面比较广；）

4）我对我认为不对的人或事，容易提出不同意见，导致经常得罪人。（这虽然是缺点，但是说明你比较有主见，有一定的原则性；）

5）我办事比较急，准确性有时不够。（这虽然是缺点，但是说明你完成工作速度较快。）

个人销售优缺点总结篇四

2.本人性格开朗，思想正直，诚信，稳重。工作认真踏实，责任心强，善于独立思考，分析问题，解决问题。有强烈的集体荣誉感，较强的社会适应能力，良好的团队精神。能够吃苦耐劳，愿意尝试各种挑战。

3.自学能力强，善于思考，吃苦耐劳，有良好的沟通能力，善于与他人相处，富有团队合作精神，热爱运动。但人非完人，自己在某些方面还是有一定的不足，比如知识，社会经验等;不过我相信这些都是可以通过自己努力的.学习来提高

的，我也正朝着这个方向努力!

人无完人，有优点难免也会存在缺点，自我评价个人缺点的时候，要站在招聘官的角度，你觉得面试官更加关注的是什么?肯定不是真的要了解你有哪些缺点，而是在判断你的缺点会不会影响到你应聘岗位的工作，正因为这一原因，自我评价优缺点怎么写，既要要结合本人实际，又要回避本岗位的特点，把缺点转化为优点：

1)我不太善于过多的交际，尤其是和陌生人交往有一定的难度。(这虽然是缺点，但是说明你交友慎重;)

2)我办事比较死板，有时容易和人较真。(这虽然是缺点，但是说明你比较遵守单位既定的工作规范，有一定的原则性;)

3)我什么知识或专业都想学，什么也没学精。(这虽然是缺点，但是说明你比较爱学习，知识面比较广;)

4)我对我认为不对的人或事，容易提出不同意见，导致经常得罪人。(这虽然是缺点，但是说明你比较有主见，有一定的原则性;)

5)我办事比较急，准确性有时不够。(这虽然是缺点，但是说明你完成工作速度较快。)

个人销售优缺点总结篇五

我们每个人都有自己的优点和缺点，我虽然不知道你的长处和短处，你也不知我的。现在就让我介绍给你听吧！每个人都有自己的优点和缺点，我虽然不知道你的长处和短处，你也不知我的。现在就让我介绍给你听吧！

我有不少缺点，例如：考试漏做、作业粗心大意，还有懒（最大的缺点），善忘，矛盾，容易抓狂，常常抓狂生气，

生一半没气了。其实归根究底就是懒，太懒。……哎！我的缺点简直多的数不胜数啊！我最让妈妈头疼的问题是洗澡磨蹭，每次洗澡妈妈都要不停的催我快点快点。还有懒（最大的缺点），善忘，矛盾，容易抓狂，常常抓狂生气，生一半没气了。其实归根究底就是懒，太懒。还有三心二意。当集中精力做一件事情时无法再分出精力做另一件事情，比如，我正在看电视时别人与我说话，我或者是听不见，或者记不住其说了什么。

优点就是我会很直来直去，喜欢用最直接的方式表达自己的想法。很久以前，朋友跟我说，其实直来直去有时候会得罪很多人。但是，他就是因为我很直接，不拐弯抹角，所以喜欢跟我说话。这算是优点的一面吧。

我有很强的生活自理能力，离开父母出门在外，我不光能很好的照顾好自己，还能照顾好比我小的人，平时生活中能把自己的东西收拾得井井有条，从来不丢三落四；而且有正确的人生观，有自己的个性和人格立场，喜欢独立思考，重视理性的价值，从不人云亦云。有理想，并能够以一个积极、勤奋的态度为实现自己的理想而努力。

最后就是敏感。我是很敏感的人。我不知道敏锐跟敏感的确切不同之处。不过，我确实是敏感的对了，额，遗漏了一点。我太过于执着。比如，某件事情做不好，就会一直想要做下去，直到做好为止。但是，有时候，过于执着会伤害到别人，也伤害到自己。

我是一个诚实、善良、大度的女孩，（其实咱很谦虚的，咳咳……）很容易和他人相处。

其实呢，总的来说，我的缺点要比优点多。但我相信自己在今后的学习和生活中，能努力改正自己的缺点，继续保持和发扬我的优点，不断进步。