

旅行社开业申请书 旅游公司章程(精选5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀作文范文，欢迎大家分享阅读。

旅行社开业申请书篇一

第一条依据《中华人民共和国公司法》、《中华人民共和国公司登记管理条例》及有关法律、法规的规定，制定本公司章程。本公司章程对公司股东、董事、监事、经理均具有约束力。

第二条公司经公司登记机关核准登记并领取法人营业执照后即告成立。

二、公司名称和住所

第三条公司名称：有限公司。（以预先核准登记的'名称为准）

第四条公司住所：市(县镇)路(街)号。

三、公司的经营范围

第五条公司的经营范围：（含经营方式）。

四、公司注册资本

第六条公司的注册资本为全体股东实缴的出资总额，人民币万元。（要符合法定的注册资本的最低限额）

第七条公司注册资本的增加或减少必须经股东会代表2/3以上表决权股东一致通过，增加或减少的比例、幅度必须符合国家有关法律、法规的规定，而且不应影响公司的存在。

五、公司股东名称

第八条凡持有本公司出具的认缴出资证明的为本公司股东，股东是法人的，由该法人的法定代表人或法人的代理人代表法人行使股东权利。

第九条公司在册股东共人，全部是法人股东

股东名录：

(一)法人股东：

1. 法人名称：

住所：

法定代表人：

认缴出资额：万元，占公司注册资本的%

出资方式：（货币或实物或其它）

认缴时间：年月日

旅行社开业申请书篇二

第一段：年会即将结束，我深感时光荏苒，回首过去一年，收获颇多。作为一家专注于提供优质旅游服务的旅游公司，我们在过去的一年中取得了可喜的成绩。在这个年会上，我们不仅回顾了过去一年的工作，还对未来进行了展望。通过

与同事们的交流和学习，我对旅游行业有了更深刻的认识，也积累了许多宝贵的经验和体会。

第二段：回顾过去一年的工作，我深感团队的力量。在面对各种挑战和困难时，我们总是能够紧密团结起来，共同为客户提供最优质的旅游服务。今年我们扩大了产品线，推出了更多个性化、高定制度的旅游产品。通过市场调研和客户反馈，我们不断优化产品，增加了客户的满意度和忠诚度。这一切都离不开整个团队的努力和协作。

第三段：在年会上，我们对未来的策略和发展进行了深度的探讨。我们一致认为，旅游行业竞争激烈，只有不断创新和提高服务质量，才能在市场上立于不败之地。我们决定加大对员工的培训和学习投入，帮助他们提高专业技能和解决问题的能力。同时，我们还将加大对新兴市场的开拓，不断寻找新的客户群体和旅游目的地。只有抓住未来的发展机会，我们才能在激烈的市场竞争中保持领先地位。

第四段：年会期间，我收获了许多关于团队合作和领导能力的宝贵经验。在分组讨论中，我结识了许多优秀的同事，与他们交流了自己的心得和体会。通过听取他们的分享，我更加深刻地理解了团队合作的重要性，也学到了许多关于如何激励团队、管理团队的方法。领导在团队中起到至关重要的作用，除了需要有出色的能力和智慧，还需要倾听和关心团队成员的需求。

第五段：年会不仅是回顾与展望的时刻，也是激励与鼓舞的时刻。在年会的闭幕词中，公司领导对我们过去一年的成绩表示了肯定和鼓励，同时也提出了新的目标和要求。这让我更加明确了自己的职责和使命。我深知，作为旅游公司的一份子，我有责任为客户提供最好的旅游服务，将公司推向新的高峰。我将继续努力学习和成长，为公司的发展贡献力量。

总结：通过这次年会，我对旅游行业有了更深入的了解，明

确了自己的目标和职责。我深感团队的力量和合作的重要性，也明白了领导的作用和责任。我相信，在公司领导的带领下，我们必将取得更好的成绩，成为业内的佼佼者。我期待着未来，期待着与同事们一同努力，为旅游产业的发展做出更大的贡献。

旅行社开业申请书篇三

托人（组团社）：

旅行社（甲方）：

受托人（代理社）：

旅行社（乙方）：

根据《旅行社条例》、《旅行社条例实施细则》和国家旅游局《关于试行旅行社托代理招徕旅游者业务有关事项的通知》的规定，甲乙双方在平等自愿、互惠互利的基础上，达成《旅行社托代理招徕旅游者合同》，内容如下：

一、双方资质

甲乙双方必须保证具有合法的旅游企业资质证书，具备立法人资格或法人代表授权证明书。甲方托乙方代理的，内容必须符合甲方合法的经营范围；乙方保证遵照甲方的托授权开展业务。甲、乙方在合作中如超越权限造成违规由责任方立承担；双方在权限内出现过错，按协议规定由责任方承担。

二、托内容与权限

甲方托乙方在，代理甲方招徕国内旅游（全部/专线）旅游线路产品；出境旅游（全部/专线）旅游线路产品；并代办如下招徕销售事项。（超出托范围的代理行为无效）

1. 招徕宣传；
2. 为旅游者提供旅程咨询；
3. 与旅游者签订旅游合同；
4. 代收取旅游费用；
5. 向旅游者通知有关行程事项。

三、双方的权利与义务

- 1、甲方保证向乙方提供准确的旅游线路产品信息和优惠的价格。如有变动应及时通知乙方，并对由此造成经济损失给予乙方相应的经济补偿。
- 2、甲方接收乙方招徕的游客后，在实施操作中要保证服务质量，对操作中出现的服务质量及安全问题负全责，承担全部责任，不得推诿。
- 3、甲方在操作中如果出现不能按照乙方与游客签订的协议操作时，应提前征求游客书面同意后方可变动，如出现损失由责任方承担。
- 4、乙方按照甲方的授权托开展代理业务时，客人经乙方认购了甲方的产品后，乙方必须交由甲方操作；如甲方无法操作时方可由乙方交由第三方操作。
- 5、乙方接受托在招徕工作阶段中出现过错，责任由乙方承担。

四、未尽事宜在实践中可做补充协议规定，工作中出现问题双方友好协商解决。如出现经济纠纷无法协调解决时，可在沈阳签约地通过诉讼途径解决。

五、本协议一式三份，甲乙双方各一份；交沈阳市旅游局备案

一份。协议有效期年，（期限从年月日至年月日）双方签字盖章后生效。

甲方（托方）

旅行社名称：

法人代表：

电话：

手机：

开户银行：

乙方（代理方）

法人代表：

公司地址：

电话：

手机：

开户银行：

年月日

旅行社开业申请书篇四

- 1、工作时间：每周周一至周日：早7:30时至晚5:00时。
- 2、休息时间：每周周一至周三轮流安排休假。

3、事假：须提前一天申请，特殊原因也必须到岗请假，得到经理批准后才可离岗，违者按旷工论。

4、迟到：凡未按公司规定的时间上班者，无论任何理由均记迟到。

5、旷工：未事先办理请假手续而无故缺勤以及假满未归者均算旷工。

6、病假：请病假需出具病假条及医院证明、病历，急诊可立即打电话，非急诊要提前请示。无医院证明或病历按旷工算。

7、上班时间若要外出须得到经理同意。

1、工作期间须统一着工装制服，制服要完整清洁及称身。

2、不得留怪异发型及染发，女性不得佩戴太夸张的发饰。

4、男性不得蓄须，脸部要清爽宜人。女性不得浓妆艳抹，稍作修饰即可。

5、保持鞋袜清洁，鞋子每天上班前要擦亮。

6、保持身体气味清新，不得有异味。女性不得使用味道浓烈的香水。

7、工作场所禁止大声喧哗、禁止是用不文明的词汇。

1、员工必须服从领导，听从指挥，遵守劳动纪律，不得违章作业。

2、所有员工必须注意防火、防盗、防暴、防机械事故，若发现问题及时采取措施，防止事故发生，同时上报领导。

3、要认真检查设备，消除安全隐患，确保顾客生命安全及

公司财产安全。

- 4、发现形迹可疑或不法行为的人或事，要及时报告领导。
- 5、旅游区不得出现打架闹事行为，若发现此不良状况立即报告，并帮忙疏导围观群众。
- 6、若发生紧急事故，全体员工必须服从指挥，通力合作，发扬见义勇为、奋不顾身的精神，全力保护公司财产及顾客生命财产安全。
- 7、员工不得打架斗殴，不允许将社会不良青年带进工作场所及与之交往，要保护自身安全。

为提高服务质量，促进经济效益和企业行业竞争力，建立一支严格、负责、团结、奉献的高素质员工队伍，公司坚持奖惩分明，奖优罚劣，以思想教育为主，惩罚为辅的奖惩原则。

奖励：

- 1、对保护公司财产和他人生命、财产安全挺身而出的，见义勇为的员工公司将给予奖励现金。
- 2、努力完成本职工作和公司交给的'各项任务，成绩显著者，在工作岗位上作出重大贡献或对公司某岗位实现技术改革者公司将给予奖励现金。
- 3、在服务中创造优异成绩，如拾金不昧等，为公司赢得重大声誉及多次受到顾客表扬者公司将给予奖励现金。
- 4、发现事故苗头及时采取措施，防止事故发生的，公司将给予奖励现金。

惩罚、纪律处分：

1、上班不穿工作服者，一次罚10元；

3、工作时间干私事、影响公司形象的、仪容不整的、发现一次各罚10元；

1、工作现场设施、设备、办公桌椅等由本室员工打扫，摆放整齐，保持干净卫生。

2、及时清理环境卫生，保持景点、道路清洁；责任区卫生清理每周集中进行一次。

1、有准确的时间观念，每班必须提前15分钟接收工作，整理仪容，进行接班准备。

2、收银员：整理好帐目，清点所有现金交与财务部指定的收款人员。

3、值班人员清点设备、物品等，作好值班记录。

4、保安下班前认真检查各种设施、设备，消除安全隐患，确保安全。

旅行社开业申请书篇五

来到xx分公司我感到很开心，这段时间收获很多，作为新人，我在简单的工作中学到了很多东西，计调人员既要具有正常作业的常规手段，还要善于学习，肯于钻研及时掌握不断变化的新动态、新信息，以提高作业水平，肯下工夫学习新的工作方法，不断进行“自我充电”，以求更高、更快、更准、更强。如要熟练掌握宾馆饭店上下浮动的价位；海陆空价格的调整，航班的变化；本地新景点，新线路的情况，不能靠“听人家说”，也不能只靠电话问，应注重实地考察。只有掌握详细，准确的一手材料，才能沉着应战，对答如流，保证作业迅速流畅。

在旅游这个行业中，社与社之间的竞争、人与人竞争是非常之大的。在旅行社业这样的服务性行业中，需要的人才不仅是要有一定的专业知识，还需要你懂得如何为人处事和接人待物，以及对旅行社顾客的耐心以及责任心。其中最为重要的不是你的专业知识多么多么好，而是社会交际能力。当然，一定的专业知识水平和实践操作能力是基础条件，而且良好的开朗、乐观、积极向上的性格对一个旅游从业人员来讲也是有很大帮助的，所以大多从事这个行业的人员性格上都是外向活泼的，旅行社业也特别偏爱和欢迎这类人的加入。然而要想在这个行业混好，混出名堂，那就要取决于你的eq也就是社会交往能力、待人接物的能力、危机状况的反应能力等等的高低了。

这次的实习工作使我获得了宝贵的工作经验，对于现在社会上各个企业聘用人才时处处讲究工作经验的前提下，这些经验能对我毕业后初步踏入社会作铺垫。在真正的实践过程中我才发现自己学识和经验的欠缺，真是那句老话“书到用时方恨少”啊。

感谢学校，感谢xx我会更加努力的！