

# 最新公司年会讲话该说 公司年会领导讲话稿三分钟(优秀5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

## 公司年会讲话该说篇一

尊敬的各位领导来宾，敬爱的朋友们，亲爱的同事们：

大家好!新的一年开启新的希望，新的开始承载新的梦想。告别了不平凡的20xx年，我们即将开启新的征程。在这年末岁首的时刻，我代表公司向一直以来支持大象公司的各级领导、新老宾客和社会各界人士表示由衷的感谢!向全体员工及家属致以诚挚的祝福!回顾20xx年，是公司发展历程中不平凡的一年，公司在国内外经济形势进入“新常态”之际经历了资产重组，是大象公司具有里程碑意义的一年。全体大象人无畏困难和挑战，积极应对，才取得产销业绩和盈利水平的平稳保持。

xx作为一个在xx行业沉淀了xx年的品牌，历经风雨和磨砺才得以成长壮大。20xx年7月11日，xx有限公司圆满完成了资产重组，在保留原有的全部生产体系、品牌体系和创新精神基础上，大象公司翻开崭新的一页，承载着历史的重托、继往开来，公司资产重组后快速实现人才、工艺、市场三大升级，公司快速地进行核心团队建设和人才结构调整、技术改造和配方改进、营销策略调整和业务流程重构，顺利实现企业转型升级和品牌升级，保障了大象公司的稳健运行和发展后劲。通过引进跨国公司和集团化公司的优秀管理人才和技术人才，与原有管理技术团队共同构成大象公司新的核心团队，新老

团队交融铸造了大象公司优秀团队强有力的凝聚力、向心力、战斗力和创造力。

生产制造是公司基石，品牌营销是战略方向，技术研发是未来增长点。大象公司顺应企业转型升级的内外动能和压力，已投入使用智能化国际化办公楼，配套启用云虚拟桌面办公系统和erp信息化升级运营。基于产品质量稳定和质量提升，公司投入资金进行设备技术改造和产线升级，同时对超薄片工艺配方作了改进和更新换代，通过成立“质量控制小组”全面负责公司的质量控制事宜，对市场反馈的质量问题统筹协调公司相关资源快速解决质量问题。大象品牌的信赖度和美誉度得到了极大的提升，为营销团队在市场上开疆拓土提供了有力的支撑，我公司产品的市场占有率得以稳住，市场份额已恢复回升态势，渠道得到了进一步稳固。公司在20xx年下半年对ele品牌进行全面升级，增强与传统媒体和新媒体的广泛合作，通过广交会和国内外参展□xx的品牌形象进一步确立，市场信心再一次树立，彰显xx将一如既往的如同大象般的特性和品质，继续稳健前行，打造百年品牌。公司在20xx年将调整战略管理重心，强化营销管理，加强市场数据分析、扩张销售渠道、完善商务管理、落实品牌战略规划，为客户创造的让利价值，使客户满意度化，使大象公司从中获得长远发展和长期利益。在新的一年里，我司将加大投入创新技术设备、加大新工艺的研发，参与行业的交流合作、标准的制定以及行业的整合升级，为打造行业高端品牌续写新的华章。在此也希望和全行业同仁并肩携手，共绘xx行业恢弘蓝图。

机遇与挑战并存，基于实现20xx年公司经营目标的大方针，执行全面预算管理势在必行，通过优化供应链和生产运营，业务流程与erp高度结合，充分实施工业化与信息化融合的数字化制造理念，逐步迈向国际工业4.0管理水平。实施从kpi(关键绩效指标)到bsc(战略地图与平衡计分卡)的战略控制方法转变，高效运营以求在市场角逐中获得竞争优势，确

保公司战略目标得以实现，达到公司与员工共同成长的双赢局面。

面对未来，企业国际化、品牌高端化是大象全新的目标，这些需要全体大象人团结协作、努力拼搏、勤奋工作、甘于奉献。在这里，我再次向埋头苦干、无私奉献、顽强奋战在各个工作岗位上的同事们表示衷心的感谢！同事们辛苦了！回首往昔硕果累累，展望未来任重道远。大象公司国际的视野、前沿的理念、稳健的脚步、承载着希望与梦想，与业界的新老朋友携手共进，我们大象人正在向国际顶尖企业迈进的路上。让我们继续团结一心，同心同德，在新的征程上乘风破浪，一往无前！

最后，祝大家身体健康，家庭幸福，新年快乐！

## 公司年会讲话该说篇二

尊敬的各位来宾，各位同事、各位朋友，女士们，先生们：

大家晚上好！

很高兴在此与各位欢聚一堂，分享我们过去一年的收获和喜悦，共同展望我们正在开创的20\_\_年！我们很荣幸的邀请到政府相关部门领导、\_\_等合作伙伴，\_\_、\_\_等供应商代表及\_\_的员工家属代表、亲朋好友。在此，我代表\_\_\_\_全体员工并以我个人的名义对各位的到来表示热烈的欢迎！向长期关心和支持我们的各界朋友表示诚挚的谢意！向获奖的优秀员工和供应商表示衷心的祝贺！向默默无闻、不离不弃、风雨与共的支持、期待和鼓励我们的家人、亲朋致以崇高的敬意！我们一起走过的20\_\_年，留下了太多的记忆和感慨。20\_\_年是\_\_在创业历程中初具雏形、羽翼渐丰前惊心动魄、浓墨重彩、全力以赴的一年。去年的同一场合，我们为20\_\_年提出了“顺势飞奔，大干、实干、巧干，构建更高、更坚实的创业舞台”的年度目标和方针。现在来看，在20\_\_年我们基本实现

了覆盖\_\_核心商圈、辐射\_\_、布点\_\_的网店拓展目标，达到了营业规模、团队力量、盈利能力翻番的预期效果。在x月份以前，公司整体保持了良好、快速的增长势头，连续多月刷新月度总营收及单店营收的记录，并打出了连开x店的拓展高潮。同时我们对内部管理及组织机构也进行了有效的优化、创新和疏理，加强了后台职能管控和服务支持力度，提升了前台区域、门店的整体运营作战水平。

总体来讲，在20\_\_年，我们基本上坚持了“全力以赴的大干、脚踏实地的实干、精心筹划的巧干，更不乏日以继夜的苦干！”达到了“锻炼队伍、提升管理、成熟商业模式、促进营销创新”的目的，实现了公司经营格局和品牌影响力整体提升的年度目标。

当然，20\_\_年仍然有很多的不足和遗憾。在下半年，房地产市场的宏观调控，工业原材料上涨、采购成本上升、毛利空间缩水、员工薪水预期提升、人员规模扩充困难，客观地影响了我们下半年发展的速度和业绩水平，预期的“十一”高潮和秋冬旺季没有如期而至，为我们的库存积压和资金周转带来一定的困难。在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。20\_\_年我们更加深刻的理解“诚信、互利、开创、共赢”的合作理念，让我们收获了越来越多的支持和信任。

众所周知，20\_\_年的春节就像所有的春天一样，万物复苏，春暖花开，这也是我们新财年全新的开始。20\_\_年，我们将按照从深圳逐步推向一线城市、渗透二线城市和立足核心商圈、覆盖次中心商圈、渗透成熟社区的双通道区域和网点发展模式，加大拓展力度，将经营规模在20\_\_年的基础上整体提升一倍，实现业绩的倍增。同时，我们将更加注重门店、品牌、商品以及服务的质量，关注单店效益，关注品类业绩价值和贡献，推行组合营销，提升整体效益。

我们也将加大战略人才的引进力度，完善员工“选、育、用、留”系统，加快制度化、流程化、规范化的建设和推行步伐，从而全面落实“质量、效益、管理”主题。\_\_创业近x年以来，一直坚持艰苦创业、锐意创新、细分市场、稳步发展的整体思路，网聚行业精英、借鉴近业经验、重视管理积累、推行组合营销、建设系统的物流信息软硬件平台、构建人才培养培养体系。今天我们已初步建设成型了能满足近百家直营门店正常运营的总部后台管理、服务支持系统。在\_\_\_\_及\_\_\_\_市场已基本实现了管控有效、支持有力、覆盖全面、布局合理、形象标准的品牌推广平台和快捷的连锁分销网络终端。

相信凭借强有力的分销和品牌推广能力，在合作伙伴的有力支持和信任下，共担责任、共拓市场、共享发展、共赢未来，必将提升我们的整体扩张能力和市场竞争能力。\_\_开创的生活家居连锁行业在国内市场仍处在发展的初期，特别是以折扣、特卖起步为\_\_\_\_的生存发展降低了门槛，赢得先机。目前，国内家居市场还缺乏有效的整合和高效的细分。大型一线品牌缺乏对细分市场的关注，不能有效覆盖和服务日益旺盛的生活家居市场，为我们的生存提供了巨大的空间。而小型家居连锁又过于热衷于高端市场，曲高和寡，尚未形成一定的气候。

\_\_以品牌、品质、低价的市场定位，以细分市场、整合产品、灵活深入、充分营销的推广模式，以“没有什么不能卖”的广阔产品组合，以“为爱家的人创造惊喜”的优质体验、以为到店的人带来“每周一个新感觉”的营销感受，相信\_\_\_\_可以成功开创中国日益成熟的生活家居细分市场。

随着\_\_的管理和服务支持系统的逐步完善，通过和社会精英及资本市场的有效融合，在公司成立\_\_到\_\_年内实现成熟、快速的复制和扩张，力争实现x年营收过亿□x年网点过百□x年成功上市的战略目标。\_\_尚处在发展的初级阶段，所从事的生活家居连锁行业潜藏着巨大的机遇，我们将继续高举创业的旗帜，朝着致力于“立志生活家居连锁第一品牌”的目标，

与“激情、永动、坚韧、精进”的\_\_同仁、与心手相牵的各位合作伙伴、与关注、关心、关照我们的社会各界、与默默奉献、无怨无悔、支持期待我们的家人和朋友一起努力、一起成长，一起分享，相信我们可以同行大运、共赢未来！

让我们共享这一美好的时刻，共度这个欢乐的夜晚。

## 公司年会讲话该说篇三

尊敬的陈荣总经理、陈强总，亲爱的同事们：

满载成功和收获的20\_\_年刚刚过去，我们又迎来了充满机遇和挑战的20\_\_年！欢声笑语辞旧岁，莺歌燕舞迎新春！感谢集团公司给我这样一个平台，借此新春佳节来临之际，让我在这里，谨代表工程管理中心，向奋战在一线的施工管理人员，后勤管理人员，集团公司各部门的同事和领导，致以最崇高的节日问候和新春的祝福！

刚才听到了各工程项目负责人和集团公司部门经理做的非常精彩的讲话，总结了09年取得的业绩，肯定了成绩，也找出了不足，讲的非常好。从每个管理者的讲话中，深深体会到他们对集团公司的忠诚和热爱，希望把自己的工作搞好的决心和信心，我很受感动。集团有一批这样优秀的管理者，集团的明天一定更好。

建筑施工是陈总讲的集团发展的3驾马车之一，下面简单介绍一下09年工程管理中心的主要工作、20\_\_年工作目标和对集团的期望。

09年工程管理中心的主要工作。

2、落实公司领导安排的工作；跟进新项目如岭头村迁建工程等前期工作；跟进投诉工作；

- 3、负责新项目合同签订协调工作以及分包项目合同的签定协调工作；
- 4、协调各项目部需要解决的工作；如人事调配；配合公司行政人事部招聘施工管理人员；
- 7、审核项目部日常开支和班组进度款；
- 8、跟进新项目班组招投标的协调工作；审核班组分包合同；与部分班组进行沟通；解决班组的投诉事情。
- 9、督促资料部工作，解决资料部和项目部技术负责人遇到的问题；\_\_、参观培训学习。（组织参观学习参观亚运村工地；参观保利中辰广场；考察班组施工的其他工地；收获比较大，通过参观学习，我们才知道我们的质量我们的现场管理和其他单位还存在不少的差距）

刚才刘真茂项目负责人、梁康生项目负责人和韩日余经理都总结了存在问题和不足，这些存在的问题都有我一份责任，在这里就不再重复了。

20\_\_年工作目标。刚才陈总的讲话犹在耳边，按照陈总的指示，20\_\_年要进行快速发展。工程管理中心将按照陈总的战略规划进行快速推进，初步考虑以成熟的建筑公司管理模式迅速壮大，关键工作目标有以下几点：

- 1、招聘和引进质量安全（设备）管理人才（公司承建的维多利亚广场52层，刚刚获得国家最高质量奖——詹天佑大奖，公司争取每年都获得优良样板工程及以上奖项）。
- 2、招聘和引进技术人才（负责招投标，指导技术工作等等）。
- 3、招聘和引进生产管理人才（专门找问题，解决投诉）。
- 4、培养自己的人才队伍，招聘大学生进行培养。（行政人力

资源部已录用了3名大学生，春节后就上班，先到公司上班，再到基层锻炼）。

5、引进和招聘经理人队伍（项目负责人数量和素质还远远达不到公司的要求），也希望我们项目部的管理人员大胆自荐，认为自己可以胜任总施工工作，或者部门领导的工作，经考核和领导同意后，就有机会试一试闯一闯。

6、落实好招投标制度。（以岭头村迁建工程为起点，把成功的经验复制到其他项目部，如果效果不好，我们马上改进。前天，成本控制中心组织消防招标，从标书制作，招标文件发放，招标答疑，都合情合理，通过多家单位的问题反馈，基本上可把技术上，单价上，安装范围上，以及设计上的各种问题搞清楚了，最后给领导一个选择结果。

7、绩效考核制度。这块真正执行起来比较难。按照公司的意见，项目部可以提要求，去年春节时彭帝木项目负责人书面提出管理方案，前不久梁康生项目负责人书面写出管理要求，但都是每个人的职责，没有提出绩效考核，就是我做好了怎么样做不好怎么样。绩效考核比较复杂，要花很大人力物力去搞，还要有人去评定，搞不好，有很多怨言。但如果公司想搞好，做大，也必须去搞，避免做好做坏一个样，做与不做一个样。今年，就开始从我这里做起，我也在写和修改，马上报到领导那里，主要是一些指标，如：每个项目部质量按目标完成，进度节点按目标完成，安全有没有按目标完成，效益有没有按目标完成，竣工有没有按时完成，资料签证和竣工图有没有在完工后1个月内完成，工程结算在工程竣工后3个月内有没有按时送到甲方，如果完成了，你有工资和奖励，如果完成不了，要进行处罚。下一步就是工程管理中心和各个项目部签考核协议，项目部各项指标是否能保质保量完成。再下一步就是项目负责人和项目管理人员签考核协议。

8、选择和培养好的有实力信誉好的班组。选择班组要慎重，一个好的班组就等于成功了一半。（坚决杜绝闹事的班组进



场，一次都不行，有的不良班组不是认真去抓质量搞管理，而是不择手段坑蒙拐骗去多要钱，没达到合同条件的也要求付款，有的闹到劳动局闹到公司，这些班组下次不再有任何机会。）（这块加强管理，现在班组都不太稳定，按照公司领导的意思，班组要有公司控制，公司统一选拔和录用，公司统一整合资源，老板批准）（班组选用有多种方法，这里不再述说了）。

## 公司年会讲话该说篇四

尊敬的领导：

大家好！

当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20\_\_年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人，致以新年最完美的祝福和最诚挚的问候！

这x天，我们以无比喜悦的情绪，在那里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的2022年而庆贺；是为充满生机与期望的20\_\_年而祝福。

回首往事，点滴精彩。20\_\_年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20\_\_年，效率来自全体员工的激一情，成绩属于全体员工的努力。

新的20\_\_年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力；我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升

客户服务的管理；不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20\_\_年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我期望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天！

最后，祝大家春节快乐，虎年吉祥，万事如意！

请大家把酒倒满，为迎接崭新的、完美的明天而干杯！

## 公司年会讲话该说篇五

敬重的各位领导、敬爱的各位同事：

大家下午好！

今日，特别荣幸能站在这里，代表\_\_年度先进员工发表感言，此时此刻心情真得很激烈。

真得很兴奋，幸运地获此殊荣，因为我明白公司团队中优秀的同事还有许许多多。

在这里诚心地感谢公司！

是公司给了我们广袤发展的舞台，我们可以自主发挥，不断前行；在这里，我们耕耘就有收获，付出就有回报，公司工作的两年时间里，我真真实实地感受到了公司的和谐、温馨、

年轻和朝气，信任在座的每一位同事都深深与我有同感，由衷地为在公司工作、为自己是公司员工感到无比骄傲和欢乐！

其次，要诚心感谢各位领导和各位同事，工作期间你们赐予了我们太多无私地关怀和帮助，在进步的时候给我们以激励，在困难的时候给我们以帮助，工作中对我们信任，生活中给我们关怀，正因为这些，才使得我们成长的路更加顺畅，取得的成果更加优秀。诚心地感谢大家！

回首\_\_年，是公司发展值得纪念的一年，公司成立x周年、公司工会成立□x分公司扩编、搬迁，这一切无疑让我们全部员工看到了公司的大步发展和蓬勃朝气。在这一年里，我们自己也是认仔细真工作，踏踏实实奋斗，因为我们明白唯有努力工作，才是对公司和全部关切我们的大家最好的回报。

在继往开来的\_\_年，虽然我们正面临全球金融海啸的巨大考验，但是我们信任在公司领导的正确引领下，在公司优秀团队的不懈努力下，公司必将取得新的成果。我们信念十足，我们更要以百倍的热忱和干劲投入工作，胜不骄败不馁、认仔细真、勤勤恳恳、一步一个脚印、努力争取更大的成果！

最终，值此新年到来之际，恭祝大家新春欢乐、狗年大吉大利！也诚心祝愿我们的公司发展蒸蒸日上！

感谢大家！