# 2023年以案说纪警示教育发言材料(精选6篇)

在日常的学习、工作、生活中,肯定对各类范文都很熟悉吧。 写范文的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?接 下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写,我们一起 来看一看吧。

## 以案说纪警示教育发言材料篇一

在餐厅消费,很大程度上人们消费的'是餐厅的整体服务,而不仅仅是食品,因此,国庆节促销,在整个餐厅的气氛上要做好相应的布置。

### 1、餐台

在餐桌上摆一瓶色泽鲜艳的插花或盆花,如月季、杜鹃、米兰等。其艳丽的色彩,清馥的香昧,可使人的大脑处于悠然之境,并能增加消费者的食欲。

#### 2、音响

餐厅中特定的音响效果能够产生独特的气氛,在餐厅中布置山水小景,山石滴泉叮咚声响使人如同漫步泉边溪畔。餐厅播放一些行云流水的背景轻音乐,如克莱德曼的钢琴曲等.都能使餐饮消费者的就餐心情变得格外舒畅。

#### 3、灯光

餐厅灯光的强弱与光色的照射,对餐饮消费者的就餐情绪有着重要的影响。合理的餐厅光色,既可以激发消费欲望,又可以使消费者乐于在视觉舒适的餐厅环境中就餐。

#### 4、色调

不同的色彩能引起餐饮消费者的不同联想意境,产生不同的心理感受。餐厅的色彩如果调配得当,醒目宜人,对餐饮消费者和餐厅服务员的情绪调节、预防冲突都将具有重要意义。

#### 5、布局

餐厅的整体氛围是消费者产生愉悦的就餐心理的又一重要因素。如果其布局能根据餐厅主题和餐饮市场定位的消费者心理进行设计,必将受到顾客的青睐。

促销活动中人的因素是很重要的,它体现了一个餐厅的态度,人们消费更喜欢服务周到人性化的地方。所以在促销之前,要做好人员的基本服务培训,促销特色培训,态度意识的培训等等,这样可以让促销活动更好的发挥它的效果。而国庆节餐厅促销,工作人员还要做好国庆节所涉及到的一些必备知识,尤其是与本餐厅促销相关的服务内容,以活跃促销气氛。

餐厅里食品的促销方法有很多,下面为大家列举常见的一些食品促销内容:

### 1、菜式

国庆节餐厅促销,很多商家会推出相应的国庆套餐,推出相应的菜式,以供消费者选择。

## 2、制作

让消费者参与到整个制作过程中,更能满足消费者的成就感与体验的欲望。

#### 3、观赏

在消费者面前进行食品的制作,吸引消费者的注意力,也为餐厅增加无形招牌。

### 4、价格

通过价格来吸引消费者,这也是商家常用的方法,太要拿捏到位,不要降低价格的同时也降低了餐厅的品牌。

#### 5、赠品

提供一些节日相关的赠品可以拉动一定的消费者。比如说提前预订可以得到赠品,消费在多少金额之上可以得到一些赠品。赠品要与自己餐厅的品牌风格相应。

# 以案说纪警示教育发言材料篇二

\*\*\*\*公馆是广西\*\*\*\*\*品牌旗下的餐饮品牌,\*\*\*\*公馆有25个装修豪华的`包厢和两个宴会厅,其中12个江景包厢,三个包厢可以容纳20人以上就餐;一号宴会厅可以容纳110桌的大型宴会,二号宴会厅可以容纳30桌的中型宴会,休闲茶吧是接待顾客的场所。还有没有利用的一间大会议厅和两间小会议厅。

### 1、产品描述

\*\*\*\*\*\*位于美丽的柳江岸边,近观柳江一线江景,享如江水般秀勇流淌。\*\*\*\*\*囊括了\*\*\*\*公馆(餐饮会所)、歌伦部()、蓝调吧(酒吧)、龙水吟(茶吧)、天韵男士spa□水云间□\*\*\*\*\*vip房)、水上高尔夫等顶级配套,创造高贵典雅生活模式,引领\*\*\*\*城市文化生活品味的风尚。\*\*\*\*\*\*目前开放对外服务的场所有\*\*\*\*公馆(餐饮会所)和歌伦部□ktv□□

\*\*\*\*公馆有25个包厢,其中有12个江景包厢,包厢采用最前沿的主流设计风格,格局大气细节精致。菜系主要为新派粤

菜、高档海鲜及地方特色美食,适合高端商务宴请。这里是"江湖豪杰"风云际会的场所,坐拥一堂,分享商道风云。

4.5米的副厅,可以容纳30桌300人用餐,副厅采用现代风格的经典设计,处处体现环境与艺术的巧妙结合,现代气息浓厚,奢华典雅。

- 1、 产品的swot分析
- 2、产品定位:

我认为产品应该定位与\*\*\*\*市高端产品定位一致,销售价格和顺丰酒楼一致。

餐饮业是居民休闲消费、社交消费、喜庆消费、会展消费和旅游消费的重要组成部分,也是从事商务活动的重要组成部分。强劲的餐饮消费对化解收入存量、拉动经济发展效果显著。目前为止,\*\*\*\*的餐饮服务业处于全国中等水平,\*\*\*\*的中低挡餐饮比较多,相对\*\*\*\*经济来说,高端餐饮供应量不足。经过调查因生意应酬吃饭的客户约占饭店消费客户的80%。相比大众客户,我们更看重的是至少拥有一个公司的企业主,企业主的商务应酬比一般人要多,对品牌和私密性的要求比较高,我们的产品更符合他们的需求。

#### 1、产品策略

第一、加强培训,改善服务:主要是针对服务员,在招收服务员

前,对其进行两周的岗前培训,让没有服务经验的服务员,有基本的服务知识和服务理

论知识。每天班前例会,主要是激励士气,鼓励服务员微笑认真服务。班后例会总结服务和配合不到位的地方,要求服

务员改善服务质量。每周一次周会,中高层员工与基层员工 沟通交流,为服务质量更上一个台阶努力。每月一次培训, 内容有:服务技能、服务心理、礼仪礼貌、团队合作和管理 技能等课程。

第二、引如特色菜肴:味道的好坏,直接关系到餐饮企业的生存,在\*\*\*\*公馆优势和劣势并存的情况下,特色菜肴可以成为主要的竞争力。首先可以考虑食材,并且又具有特色的,比如推出醉鸡,以这一个菜作为营销的重点,\*\*\*\*没有吃醉鸡的地方,那么人们就会纷纷慕名而来。再比如:推出全猪宴、全牛宴或者全白切宴等吸引人们的注意力。

第三、目前空置的三个会议室可以开放出来引入策划公司或者是培训公司的会议,给他们提供免费的场地换取他们的广告权益和让他们带来参观了解的人群。

### 2、定价策略

- (1) 总体定价策略: 所有菜品价格与\*\*\*\*饭店的持平。
- (2)促销价格:退出10元一只醉鸡的促销价格,吸引游离消费者来场地了解产品与服务。
- (3)活动推广期间,退出针对特定人群的价格优惠,比如三 八节针对妇女的宴请优惠等。情人节预定婚宴的返现总价2% 等优惠。

## 以案说纪警示教育发言材料篇三

第一段:引言(200字)

在进行任何项目或活动的过程中,监测方案是至关重要的。 监测方案能够帮助我们了解项目的执行情况,及时发现问题 并采取相应的措施加以解决。在过去的一段时间里,我参与 了一个监测方案的制定和执行过程,下面将分享一些我对该方案的心得体会。

第二段:理论与现实之间的挑战(200字)

在制定监测方案的过程中,我首先面临的主要挑战是如何将 理论与实践相结合。理论是指导我们行动的基础,但在实际 操作中,往往会遇到各种变数和限制。因此,我们需要灵活 调整和适应方案,以满足实际需求,并确保项目目标的实现。

第三段:信息收集与数据分析(200字)

监测方案的核心是信息收集和数据分析。信息的全面性和准确性对于方案的有效性至关重要。在制定方案时,我们需要明确所需信息的来源和收集方法,并制定相应的调查问卷和数据收集工具。此外,数据的分析和解读也需要一定的专业知识和技巧,以获得真正的洞察和发现问题的可能。

第四段: 监测方案的调整和优化(200字)

监测方案的执行过程中,我们还需要不断地对方案进行调整和优化。有时候,我们可能会发现原先设定的监测指标并不适用于实际情况,这时就需要重新评估和修改方案。此外,及时反馈与学习也是方案优化的重要环节,通过与执行者和利益相关者的沟通和反馈,我们能够更好地理解他们的需求和意见,并针对性地进行改进。

第五段: 结语(200字)

监测方案的制定和执行是一个不断学习和完善的过程。通过参与其中,我深刻体会到了方案管理的重要性和复杂性。只有合理制定方案、准确收集信息、科学分析数据,并不断调整和优化,我们才能够更好地了解项目的实施情况,及时解决问题,并取得预期的效果。因此,我相信监测方案在未来

的项目和活动中将继续发挥重要作用,我也会继续努力提升 自己的监测方案制定和执行能力,为项目的顺利实施作出更 大的贡献。

总结(100字)

通过参与监测方案的制定和执行,我深刻认识到了信息收集和数据分析的重要性,以及方案优化和调整的必要性。只有不断学习和完善,我们才能确保监测方案的有效性和可持续性。

# 以案说纪警示教育发言材料篇四

在现代企业管理中,流程管理在实现高效运营和提高竞争力方面扮演着至关重要的角色。流程方案作为流程管理的核心内容,成为流程管理的主要手段。在实际运用中,通过制定优秀的流程方案可以大大提升企业管理效率,帮助企业实现可持续的发展。在我个人的职业生涯中,我也多次参与到流程设计和优化方案的制定工作中,从中也获得了不少经验和体会。在这篇文章中,我将结合自身的工作经验和理论知识,分享一些关于流程方案的心得体会。

第二段:对流程方案的认识

流程方案可以被视为是一个企业流程管理和优化的具体实现方式,它包含了流程的目标、流程的各项活动、流程的参与角色、各阶段的关键环节和流程实施的时间节点。而好的流程方案需要通过对企业流程进行系统分析和评估的基础上制定,并且需要与企业的战略目标、业务流程和组织结构进行充分的衔接和协调。因此,在制定流程方案时,必须要全面考虑企业自身的情况。

第三段:流程方案制定的重要性

制定优秀的流程方案是企业提高效率、降低成本、提高管理水平和维护市场竞争力的有效途径。具体而言,好的流程方案不仅能够明确各项工作职责,确保员工对于工作的责任心和工作效率;还能优化企业内部各个流程的紧密度和流程中各环节的关联性,保障企业各项业务的有效流转,同时降低企业的不必要的重复性工作和管理成本。

第四段:流程方案实施的注意事项

第五段:结语

制定流程方案是一项需要长期积累和不断完善的工作。在过程中,我们需要不断地更新和优化流程,并且切实加强对流程实施的管理力度。同时,在制定流程方案时我们也要始终秉持着"贴近操作、简洁实用、灵活性"的理念,不断地跟进和改进工作中的细节问题。只有这样,才能制定出高效、透明、可追溯的流程方案,为企业的长远发展提供有力的支撑和帮助。

## 以案说纪警示教育发言材料篇五

一年一度的端午节也慢慢临近了[]20xx年端午节是几月几日你知道吗?哈哈,还是我来告诉大家吧。因为我们那边是过农历生日,而我的.生日刚好在端午节的前两天,所以20xx年的端午节是6月6号哦,到时别忘了吃粽子哦~当然今天我主要讲解的不是怎么做粽子啦,而是来探讨下餐饮酒店端午节促销方案。促销历来是各大商家在重大节假日常用的手段,因此端午节也不能"放过"。促销活动方案的撰写和拟定是很费劲的事,不仅要新颖有吸引力,而且还得考虑成本和收益。为此呢,我特在中国吃网资料库里整理了一些实用的餐饮酒店端午节促销方案范例以供大家参考借鉴。

1、端午节特色套餐。推出特色套餐,很多酒店都做过类似的促销,花样繁多,旨在营造节日气氛,吸引消费者的过节乐

趣。

- 2、整合资源促销。相关的配套促销,可以进一步体现酒店服务的人性化,整合一切可以调用的资源进行促销,即可吸引消费者的目光,也可以提高酒店的收益。
- 3、亲友团购价。端午节是亲朋好友团聚的日子,一起吃饭热闹一下是常事,但如何把这些人聚到自己的酒店就不是一件简单的事。亲友团购价,针对的就是相聚一起的人亲朋好友。
- 4、提前预购价。可以刺激消费者提前预定。
- 5、广告创意
- (1)广告口号:
- "品位出棕, 众不同"
- "选品牌,当然体面过人"
- "华粽子第品"
- (2) 媒介标题:
- "选品牌,当然体面过人"
- "五芳斋您同品味国食文化清芬"
- "品位生活好滋味"
- "粽子王-五芳斋"
- "自浙江嘉兴专业粽子生产企业-五芳斋"
- (3) 文案创作

酒店餐饮端午节促销方案参考一:

稻香湖景酒店在端午节来临之际,特推出了以下优惠活动:

端午特惠期:5月27日-30日

客房优惠活动:

五星区特惠客房: 400元/间夜

四星区特惠客房: 350元/间夜

餐饮优惠活动:

三餐赠送稻香湖小枣糯米棕

餐厅售卖稻香湖纯手工自制糯米棕(香甜蜜枣棕、广式枧水莲蓉棕、瑶柱蛋黄棕、咸香鲜肉粽)

店外优惠活动:

赠送凤凰岭自然风景区5折优惠券

赠送西山樱桃节采摘9.5折优惠券

地址:北京市海淀区苏家坨镇稻香湖公园内

酒店餐饮端午节促销方案参考二

- a)开晚场消费送餐饮消费卷20元。
- b)消费超过300元者再送下午场中包一间,送茶水一壶。
- c)餐饮消费达到400元以上者送ktv下午场包厢一间(中包,提供茶水一壶)。 •桑拿中心,全套300元送餐饮消费卷20元。

3、亲友团购价。端午节是亲朋好友团聚的日子,一起吃饭热闹一下是常事,但如何把这些人聚到自己的酒店就不是一件简单的事。亲友团购价,针对的就是相聚一起的人亲朋好友。

酒店餐饮端午节促销活动方案参考三

凡是在端午节期间达到以下标准的都可以在本酒店申请亲友团购消费。

a[]人数达到八人以上。

b□用餐人当中有假期回本地的火车票。

4、提前预购价。可以刺激消费者提前预定。

# 以案说纪警示教育发言材料篇六

在工作中,考核方案是一项重要的管理工具。它可以帮助企业评估员工的绩效,鼓励员工的必要的行为,激励员工的积极性,同时也可以加强企业的竞争力。在过去的一段时间里,我参与了公司新推行的考核方案,并从中获得了一些宝贵的体会和心得。在这篇文章中,我将分享我的经验和感悟,希望能对其他人有所启发。

首先,一个好的考核方案应该明确目标和标准。在我所参与的考核方案中,每个职位都有明确的目标和标准,包括工作内容、工作质量、工作进度等。这有助于员工明确自己的工作重点和职责,避免浪费时间和精力在一些不重要的事情上。同时,这也给予了员工明确的评判标准,使他们能够有针对性地提高自己的工作能力和业绩。

其次,考核方案应该公平公正。作为一个管理工具,考核方案应该基于客观的事实和数据,而不是主观的感觉和偏见。 在我所参与的考核方案中,各项指标都需要有明确的数据支 持,比如销售额、客户满意度等。同时,考核方案还设有投诉机制,以确保员工的投诉能够得到公正的处理。

第三,考核方案应该有一定的灵活性。工作环境和要求都在不断变化,一个合理的考核方案应该能够适应这些变化。在我所参与的考核方案中,每个职位的目标和标准是可以根据实际情况进行调整的。例如,当市场环境变化时,销售部门的目标和标准就会相应做出调整。这种灵活性使得考核方案能够与时俱进,保持其有效性和可操作性。

第四,考核方案需要定期评估和改进。一个好的考核方案应该不断地进行评估和改进,以确保其有效性和可靠性。在我所参与的考核方案中,我们每季度都会进行一次评估和反馈。这不仅可以发现问题和不足,还可以及时调整和改进考核方案。通过不断的评估和改进,我们的考核方案已经发生了很大的变化,变得更加科学和合理。

最后,考核方案应该与奖惩机制相结合。一个好的考核方案应该能够激励员工做出更好的表现,同时也需要对表现不佳的员工进行适当的惩罚和教育。在我所参与的考核方案中,我们设立了一系列具有挑战性的目标,并将其与奖金和晋升机会相结合。这既激励了员工的积极性,又保证了公平性和公正性。

总之,一个好的考核方案可以帮助企业提高绩效,激励员工,推动企业的发展。通过参与公司新推行的考核方案,我深刻体会到了一个好的考核方案应该明确目标和标准,公平公正,具有灵活性,定期评估和改进,以及与奖惩机制相结合。希望我的体会和心得对其他人有所启发,能够帮助他们更好地参与和推行考核方案。