

# 大学生暑期实践总结(优秀8篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它有助于我们寻找工作和事物发展的规律，从而掌握并运用这些规律，是时候写一份总结了。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 大学生暑期实践总结篇一

在写这篇暑期实习报告的时候我是根本没想获奖什么的，只是想写点以后能拿得出手的东西，结果“无心插柳”，当了会植树的好同志。

实习混合着看看找个工作的到底有多难，一举两得。老师要求我们在实习报告单据上写明实习“进站”，“出站”时间，正规得和南极科考一样，不知道谁会真的实习两个月而放了休息和复习计算机或者用于而不顾。

我们还是应该替学校着想，就如学校替我们着想而去实习一样，努力提高学校毕业就业率，才能不枉“今日我以交大为荣，明日交大以我为荣”的口号。

就我而言，实习也算是我今后人生旅程的一部分，比如城乡结合部一样，一边在农村的边缘看见了城市的一点繁荣而在城市的边缘又看见了农村些许破落般，都没有深入的去研究明白，这就是找家单位实习，而后人生的经历就是深入农村和城市，发现城乡结合部给人的不过是一些表象，城市有城市的龌龊，农村却也有农村的山清水秀。

想想从99年开始，我们大学生已经不再是天之骄子了。一届更胜一届的扩招把在校大学生的数目提升到一个惊人的水平，

确实，有太多的人本来不该出现在大学校园的。

我们本科生，真的很迷茫。

后话了。

我实习的地方是个数码冲洗店。时间从7月25到8月3日，共10天。

坐在柜台很像古代的客栈拨算盘的老板，现在刚好有计算器，可惜没有店小二给我指挥，因为我就是店小儿。

我的任务不过就是改改数码相机拍的照片，偶尔算算要收多少钱，打个几折什么的。人际关系很好处，几个人都是本科会计学出身，都是打工的。平常不苟言笑，一个个贞节王宝钏，百般调戏也枉然。

她们大学学了四年，现在来算算冲洗打印要用多少钱，嘴巴翻两下，跟来人讨论打几折，多少钱打个折是多少钱，客人给多少钱，找补多少钱，连除法都不用。

我学了两年了，现在在改照片。

工作程序简单得我得了发呆的好习惯，这个习惯真的好！可以打发很多时间。

空闲了我就对着柜台上的一大叠样本照片一动不动，我看着画面里的人，画面里的人在看我，思维若隐若现，对着我说再见，也许你已经放弃我，已经很难回头，当我想起你，你也走得很远。

我烦下雨天，虽然这个时候工作亮很少，但是坐在店里看着外面来来往往的行人□taxi□摩托车、私家车，我不知道为什么，总是想发神。心里一片低落。

发呆是个好习惯。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 大学生暑期实践总结篇二

20xx年7月10日，我们一群尚未踏出校门或者刚出校门的学生抵达商丘市柘城县佰岗乡曹楼小学，马上进展为期四十天的暑期辅导任务，曹楼小学是一所拥有两栋教学楼，一片橡胶操场和低层办公区的国家先进学校，资格证书齐全，绿化充分，体育器材完善。当晚，学校为我们举办欢送会，欢送会完毕后，我们被叫到校长办公室介绍工作，在前几天我们这群学生教师会和宣传人员下到各乡镇招生，之后将搭配本校优秀教师的小学一年里和九年级教学工作中做出自己的奉献。最终，校长向我们传授教师的师德，即爱护学生隐私，敬重学生人格，不打骂体罚学生，不向学生家长打小报告，要有急躁，包涵心，有自觉性，并向学生做出道德示范，争取成为学生的良师益友！

20xx年7月11日，我和淮海大学夏教师，南阳师范魏教师，以及本地老教师李教师一队在学校东南方向进展招生，我们的

任务是向四周村民了解本地学生资源，说服学生家长让孩子在暑假进展补习，提高学生的成绩！村民一向是热忱好客的，特殊是了解到我们的来意之后，这时候一个拘谨羞怯的孩子就会被领到我们面前。我们小队内部是有分工的，夏李教师和魏教师一男一女主要负责学生家长的思想工作，而我和夏教师则主要负责孩子。夏教师的思路是很清楚的，用孩子耳根子软不很懂的拒绝，用在学校同龄人多及学习成绩提升之类的有利条件让孩子产生迟疑，协作魏教师李教师从：家长照看孩子劳心劳力，孩子可能玩水玩电带来的危急，别人家孩子补习和自家孩子不补习而带来的差距等方面，引起学生家长的危机意识和虚荣心。在孩子不能拿出精确的办法时，家长往往会做出大势所趋之类的选择。如此我们往往有很大收获！

在为期一周的招生工作完毕之后，我们补习班总共招收到两百多名学生。经过考核，四五六年级语文课程由我负责，而四年级班主任也将由我出任，由于更加熟识，我就以四年级来概括我的这次教学历程吧。由于这是我的第一次教学生涯，所以一开头是抱着紧守校长教育，极付急躁极其温柔的`和我的学生接触。然而孩子，特殊是课堂上的孩子是最嗅觉灵敏的一群生物，他们很快发觉我是一个很好欺侮的小教师，即使他们犯错我也没方法对他们怎么样。于是我的班级里几乎没有学生是在正正经经听课。其实我是理解这种现象的，我的记忆力小时候是特殊强的，固然也就记得我上四年级时候的样子，班里的男孩子玩性大的一张纸一竿笔都可以玩一天，女孩子也没有那么多的矜持，往往和男孩子打成一片。相对之下，学习真的没什么压力和紧迫感！夏教师是一个很厉害的人物，他教九年级物理和六八年级数学，带六年级班主任。他的学生虽然还很单纯但是年龄相对较大，学习压力日渐凸显。他们来到这里补习对他们来说可能很重要，由于一个暑假可能让他们进入一个好学校，拿更低的学费，在新的学习生涯中能有一个好的起点。我们在一起谈天，聊到我们这三四年级补习生，我始终觉得没有必要。一个暑假在外面跟小伙伴玩产生的记忆，和在补习班里产生的记忆是两个完全不

同的概念。刚从高中出来的我对压抑天性这个词理解的特殊深刻，心有不忍之下是盼望能给孩子留一片净土，让他们能处处跑处处跳，能见识更广更大的世界，对这个世界有更丰富的兴趣甚或欲望，而非在学校里的千篇一律。一个孩子从刚刚记事起开头跟着教师学习，没有一刻放松，遇到要求严峻的教师，跑和跳，篮球和沙包都是违禁品。要知道玩是人与人之间的一种互动，在玩耍过程中人际关系的概念会在孩子脑海里渐渐成型。不行否认，人际关系的处理和学习学问地位公平甚至高出学习学问！

夏教师赞同我的观点，但是也提出自己的看法。有时候温顺误事，对学生太过慈爱反而是信马由缰。没有目的，没有动力，没有自制力，学生往往在最应当忍耐的时候选择了放纵，最应当学习的时候选择了玩，最应当积存的时候选择了胡思乱想！一个教师有责任也有义务让孩子在将来能够生活的更好，而不在将来为现在感到懊悔。世界什么时候都可以去看，由于该在的风景不会说没就没，时间却是最不应当辜负的东西，由于它说没就没！三四年级的孩子虽然学习并不特殊重要，但是现在三四年级的孩子许多都不是父母在照看，在家里被没精力照看孩子的爷爷奶奶照看，不如来学校跟小同伴们一起听课，哪怕一节课听那么一点！两者之间指不定那个才是更有意义！

一个月的教师生涯给了我许多东西，让我了解教师的日常，还有责任！也在备课改作业之中更加磨砺了自己的急躁和细心。有时候一个不留意就会被问死在讲台上，虽然孩子们都还四年级。关于孩子们在什么阶段该做什么我无法做出对或者错的答案，唯有尽心尽力，做到自己能够做到的就很心满足。孩子们在一点点的长大，处的久了也会听话，不给小教师找麻烦。我也在在学习和人格之间查找平衡，寄盼望于能以身作则给孩子们的脑海里留下点滴正面影响，我很快乐这段实践究竟我也在成长！

## 大学生暑期实践总结篇三

“实践出真知”，专业的实习给了我们每一个人一个巩固知识的平台，作为我一个以英语为专业的大学生，深知如果只是简单的学会在课堂上和老师同学对话，做一些简单的阅读听力，进行几场简单的考试是万万不能适应现在这个竞争激烈，复杂多变的社会，我们需要实践，需要经验来锻炼自己的能力。然而这样的机会少之又少，现在学校让我们在假期里尝试一段时间的实习，这个机会弥足珍贵。

从20xx-7-24到8-10我在苏州达飞纺织有限公司进行了为期半个多月的实习。实习前的忐忑不安在踏入公司大门的一刹那转变成了激动，我在心中暗暗告诫自己：学习不易，工作更不容易，一定得好好把握机会，好好努力。

苏州达飞纺织有限公司位于中国四大绸都之一江苏吴江盛泽镇，企业集生产、贸易为一体。企业以外贸出口为龙头，注重创新，开发新品。通过多年的生产管理经验和科学理念，已成为一家现代化的纺织企业。企业拥有先进的生产设备，首期投资5000多万元的吴江达飞织造厂占地46000平方米，一期建筑面积2.5万平方米，绿化1万平方米。本厂拥有全进口的一条龙生产线：日本津田驹500型整浆并2套ZW405喷水织机及倍捻机180台，年产各类面料2100万米。在结构、产能、技术上都已经达到先进水平。苏州达飞纺织有限公司下属吴江达飞织造厂、苏州达飞纺织（香港）有限公司、吴江市华星丝绸有限公司。企业生产化纤真丝类、棉类织物及氨纶系列。主要产品有：色丁、雪纺、鹿皮绒、桃皮绒、塔丝隆、尼丝纺，配有涂层、提花、绣花等。公司凭借“以人为本，品质优先”的生产经营理念赢得了国内外客户的青睐，产品远销美国、日本、欧盟、香港等国家。

初到公司，我所知道的关于公司的情况如上所述，的确我的故乡盛泽是“日出万匹，衣被天下。”全镇的纺织丝绸企业几乎涵盖了整个产业结构，使我为之动容。而我实习所在的

这家公司正是有了这种雄厚的产业背景，企业蒸蒸日上。此外，在实习前期的阶段中，我对自己所在贸易部的也有了一定的了解：有两位经理，一个主要负责公司内部的事情，一个经常出差，参加一些展览会及进行外部贸易交流。一位姐姐做统计定单工作，两个叔叔跟单，负责监督职工业务的工作。我的导师和另一位哥哥接单和客户交流协商，有时也要出差。

实习初期，我真的很想在英语口语上努力一把，希望有很多国外的客户能天天到我所在的贸易部来。其实这个思想真是一开始就有点偏离主题的，我的导师告戒我：第一，我没有经验，第二，我更不是专业者，术语不懂。第三，和外国人直接交流的机会并不多，他们要么直接和高层见面，要么委派专业人员前来交流。值得庆幸的是我很快理解了这一点，导师后来给我的任务有以下几点：1，早上打扫工作室2，打印复印资料3，接传真和电话4，在网上看看一些布料报价和客户定单，做一些简单的英语定单翻译。

通过近一个多礼拜的学习，我真的发现要做好这些看似简单的事情并不容易。首先是打扫。至少要比别人早到半个小时，虽说只是擦办公桌和拖地。我第一次知道拖把要用手拧干再拖，不然干不了，别人走进湿答答的办公室时心情值就降低了。对于我这个家务不太做的人来讲，这似乎有失体面，可这次我还是改掉了坏习惯。而桌面是不能乱清理的。有些文件看起来旧了，可是不能因此丢进垃圾筒。你也不能随便改变前辈的桌面设置，一个人的工作习惯和环境是非常重要的。然后是打印复印资料，说实话，我开始连设备都不熟悉，还是老师教的。至于接传真和电话，更是要有技巧和应变能力。记得有次别公司的人在发传真时闹了一个笑话，最后是坐我对面的哥哥打电话过去说你们传完了吧，我这已经有好几份了。

一个失误有时就是致命的错误，我们得深深的减少失误和错误率才能提高效率和效益。接电话是我这个阶段比较犯难的

事情，因为涉及到专业我不知该如何回答，因此刚开始实习时，我要么拿起电话就转给前辈，如果他们不在就会急忙解释：“对不起，我是实习的。您可以呆会再打来吗？”这样的事情发生多次，我认识到必须有点改变了，有些其实我能够记录下来再告诉别人的，我就应该不用浪费双方的时间。最后说到专业了。我真是一窍不通，布料样品的术语太多了，而且就算是放在我面前，我也不能说出样品的名称；另一方面，如果这些东西不懂的话，就算我竖起耳朵认真听也是惘然。比如什么门幅之类的术语，就要请教老师了，他经常用我身边的事例说明一些常识问题，通俗的解释让我豁然。

在实习后期阶段，我对自己负责的事情熟悉和了解之后。开始一些新的工作任务：试着写英文回复单给客户和整理出入库单。这些工作涉及礼貌用语，专业用词和细心程度。而真正和国外的客户交流机会是很少有的，我只能偶尔在办公会议室，他们协商的时候在一旁当个听众，而真正的协商并不是我想象中的那样大张旗鼓，双方意见冲突，据理力争。他们通常很有礼貌，不计较谈话场合，说起话来也很斯文，声音一般很轻，当双方达成一致时，也是很有礼貌的很快离去。我能做的就是很认真的听，回顾和复习简单的英文交流，在他们离开时说声再见。

## 大学生暑期实践总结篇四

省直属机关，一个听起来很高端的地方，没想到我这个暑假居然能通过“井冈之星”省大骨班实习计划来到这里实习。20xx年7月15日，我揣着介绍信，怀着忐忑不安的敬畏，踏进了省渔业局，开始了为期一个半月的实习。

实习期间，我主要负责渔业局档案的整理和电子档案录入，电脑、扫描仪、装订机、回形针、固体胶都是我的得力助手。一个月来对公文档案的接触，让我对机关单位的收文、发文等文件处理流程有了较为详细的了解，对公文格式以及办文流程的严谨深有体会，对档案管理现状也有了更加全面真实



的感知。而在业务实践中，档案管理知识的薄弱、实际操作经验的匮乏，也让我更加明确之后学习的方向，并意识到实际操作的重要性。

除此之外，通过主动帮忙分发报纸，熟悉渔业局的各位领导同事，对机关单位的组织架构和人事构成有了初步了解。而在人际交往中，我发现单位的同事们就像一群兢兢业业的小蜜蜂，在自己的岗位上辛劳着。而且平易近人，有求必应，有问必答，仿佛是我的人生导师。

总而言之，一个半月的实习历程，让我见识学习了很多，也明白自己还有很多不足，我今后一定会更加努力学习认真思考，一步步走向那个更好的自己。

## 大学生暑期实践总结篇五

又到暑假了，一转瞬，大三生活已经完毕了，暑假参与了实习，简洁的来说说我的暑假实习心得体会吧。这次的暑假是我大学生活的最终一次暑假，学校规定我们每个人都必需出去参与暑假实习，积存阅历。我从来没有自己出去找过工作，本想在网上找的，投些简历，等待回音，可是几天过去了都没反响，或者就是拒绝的回复。于是，我准备主动出去找，我找了20多家公司，只有2家公司让我填了表格等待回复，惋惜一周后了无音讯。就在我不知该怎么办的时候，我得知不久有一场人才招聘会，就去尝试了一下，最终，我进了一家国际贸易公司实习。

很幸运的，我进入了这家公司的财务部，开头了我的暑假实习之旅。刚开头一切都是生疏的，不过这里的教师和同事都很好相处，平常的事情也不是特殊多，虽然没有工资，但报销车费和饭费，对未毕业的我来说已经足够了。究竟这次实习的真正目的是要学习，积存阅历。在公司里，有不懂的不会做的事情，同事们都会很有急躁地教我，而我明白后也帮他们做了许多事情，一天下来过得很充实，也很欢乐，并不

像我以前想象的受到什么苦。在暑假实习的这一个多月里，我学会了用复印机、传真机和扫描仪，学会了计算印花税，还做了许多事情，比方听写会议纪要、摘报、接听电话、收发快递、制作表格等等。这是我想要的实习生活，丰富多彩，还能学到很多东西，不过现在竞争力如此剧烈，一次帮他们聘请前台，就这一个职位，却有14位女孩子来应聘，可见假如自己没有能够吸引用人单位的因素，就只能被淘汰。现实社会就是如此的'残酷!我能得到这样的实习时机，真的应当很珍惜。这个公司的总务教师很简单打交道，他告知我，你再怎么有本领，假如在一家公司里无法与上级搞好关系，那么你就永无出头之日。我觉得很有道理，努力学习，考取一个个证书是我们必需要做的，也是我们找工作时的一块敲门砖，但是学会如何与人相处，如何可以得到上级的重视是更浅显的一门学科。想要学好这个，光靠书本上的做人道理是不够的，只有在社会中亲身实践，渐渐摸索，才可能学好学精，融会贯穿。

不过，在这个社会中，诚恳也是相当重要的，它是别人能否信任你的保障。假如得不到别人的信任，那么做什么事都不会很顺当，甚至寸步难行。现在很多大学生都想自己创业，这不失为一个好的想法，而且很有志向，但创业除了要有相关的专业学问外，诚恳的作风也很重要。还有就是乐于帮忙别人。在暑假实习的过程中，教师和一些同事帮了我许多，有时我并没有要求，他们也会主动来帮我，这点令我感动。所以，在平常的工作或生活中，我也会主动去帮忙别人，这样不但帮别人解决了困难，自己也获得了一份欢乐和满意。

在马上离开公司的时候，我向各位教师和同事道了别，同时也得到了他们的祝愿。我想我会好好学习的，为了自己的将来奋斗!这次的暑假实习是我人生路上一个不行缺少的阅历，真心感谢这里的每一位教师和热心帮忙我的同事，还有半年，我就要踏上社会查找一份长期的工作并真正的磨练自己，在这个社会中立足了。盼望我将来的事业能在我的努力下一帆风顺!

## 大学生暑期实践总结篇六

大学的第一个暑假，没了高中时代的题山题海和各科老师的地毯式狂轰滥炸，我还真觉着有点不知所措，一种前途茫茫的凄凉感直升脑门儿。

考试时总想着自己是如何如何的累，巴不得睡上七七四十九天的觉，看上七七四十九天的电视剧，可真这样过了还不到一个星期，我就觉得自己有点不对劲了。现在虽流行说“越堕落越快乐”，可我“堕落”了几天后，才发现自己并不随“大流”，现代都市人的生活，我还真过不习惯。

高中，是实实在在的大仓库，密不透风，与世隔绝。我们是一个个大水罐，老师就是倒水人，他不由得我们想在自己的罐子里装些什么陈年佳酿，只是一个劲儿地倒入五味的怪汤，我们身不由己的吞下肚，像在喝迷魂汤，糊里糊涂地就挣扎着进了象牙塔。大学，可真像座佛堂，我们就是佛堂里的僧人，师父给我们的少了胀头胀脑的说教，多了几分清新淡逸的道理，其中的禅道，还得我们自己去冥想。

想了之后，我知道自己应该找点儿事情做做了。

时下流行做家教。我说过，自己不是个随大流的人，对于我个人来讲，喝的五味汤太多，对“倒水的人”有了抗药性，想必自己如果端起了汤罐，准会误人子弟，还不能像我们那些高中老师那样一罐一罐地慢慢倒，我可能会一着急，把罐子摔了才了事。

眼看着学校“三下乡”大队兴高采烈地奔赴云贵，我坐不住了。传授知识，不仅仅是老师的事，我为什么不能也和他们一样，用宣传的方式为人民服务呢？学校老师领导目光远大，心系大西南，我一个的普通学生，把爱心献给家附近的人，不也能把自己所学的知识“下”到“工农兵”中去吗？况且我的专业是广电新闻，更应该在宣传方面发挥自己的能力，发

掘自己的潜能。

于是，我发现了一个很好的宣传阵地——我们楼下的居委会！

第一次单独行动，既兴奋又紧张。从小到大，一切外交事务，都由父母包办，我所接触的，都是社会的阳光面，涉世不深一词，对最适合了。

如何与人交流，便成了我行动的第一个拦路虎。

大一虽参加了学校新闻社，但都是学生，人际关系也相对单纯，而且都是知识分子，说话全都毕恭毕敬的，在里面，我还混得可以。

但这次遇到的都是些长辈，而且居委会的老大娘大多没多少文化知识。从电视中获悉当初地主出身的彭湃想发动农民闹革命，一到农地，不是没人理，便是被人骂。我真害怕她们也骂我是什么“臭老九”之类的。

当我一大早来到只有两间二十几平米大的，只用几块塑料装饰板铺顶的居委会，怯怯地向居委会主任牟婆婆说明来意之后，她不仅没“骂”我，反而击掌欢迎，笑容满面，她拉着我的手说：“我们就是希望大学生来服点务呀，你来啦真好呀！”

我那时所有的担忧和拘谨全没了。我兴奋地想，原来，社会是这样需要我们哪！

紧跟时代的步伐，我决定为居委会办一期关于“建党80周年”的黑板报，定名为《党旗在我心中》，为我们19段居民宣传一下党的知识。今天就得把板报内容和框架给弄出来。在爸爸的帮助下，我找来了一大堆近期的报纸，仔细查阅，圈圈点点，又在几种杂志上花了几小时找出了六张插图，内容找齐后，又费尽心思努力想出了一个自认为还能表现出宏

伟气势的版式。从里到外全都精心设计完毕之后，我差点儿撑不起腰了——哎哟，背好酸哪！两眼也发直，手指差点儿成了雕塑。

唉——我终于知道，干什么事儿，都不是轻轻松松能办成的，就是不动脑筋找别人已写好画好的东西，也很累人。

1. 关于大学生法院实习日记

2. 暑期大学生实习日记

3. 大学生法院实习日记

4. 大学生设计专业实习日记

5. 大学生暑假认识实习日记

6. 大学生教师实习日记

8. 大学生金融实习日记

9. 大学生工厂实习日记

10. 大学生金工实习日记

## 大学生暑期实践总结篇七

经过这次在xx县融媒体中心时长一个月的实习，我感觉自己的变化很大，学习的东西也非常多。实习期间，我跟着前辈们外出采访，到xx木业有限公司做讲解员，在新媒体录制小视频等等，对我而言这是很有意义的事情，同时也让我融入社会，展示出一个不一样的自己。这次实习，增强了我的自信心，激起了我今后继续学习的'热情。

当然，实习中我也发现了自己的不足之处，今后，我会在学校好好深造，找机会继续参与实习工作，学习前辈先进的工作经验，秉持认真的工作态度，纠正不足，发挥好自己的特长。

## 大学生暑期实践总结篇八

为引导学院广大青年学生深入学习实习科学发展观，团结带领广大团员青年充分发挥生力军作用，为扶贫开发工作的顺利完成贡献青春和力量，经研究决定，今年暑期我们学院继续组织一支院级学生团队与三支系别团队开展大中专学生文化、科技、卫生“三下乡”社会实习活动，而我很荣幸的成为院级学生团队的一员。

本来放假，是轻轻松松在家休息的时候，可是今年的暑假却给了我很大的不同，给我一种全新的感觉。以前我总是在电视上看到别的同学暑期去农村三下乡，那时心里很是羡慕，总是希望有一天自己也可以去亲自体验一下三下乡的感觉。今年我的愿望实现了，我很是激动、兴奋。

三下乡，深入农村，体验生活，了解农民，这是一次难得的机会，而我们也要在这短暂的时光中成长，自我完善，增加知识，努力学到书本上没有的东西。

7月14日，艳阳高照，三面旗帜鲜艳的在风中摇曳。在学院领导的关怀下，在院团委全体老师的支持下和带领下，我们满怀信心，做好充足的准备，带着似火的激情，踏上了三下乡的旅途。我相信，这次活动一定能有所收获，也会将先进的思想带到这个地方，为一方做贡献。围绕“践行纲要迎亚运，社会实习促扶贫”的主题，我们一定会尽自己的努力做到最好，不可辜负了“红海学子携手行”的这支队伍。

经过二十多分钟的车，我们终于到达了第一站——东涌镇。天气虽炎热，但仍然盖不过东涌镇书记以及领导的热情接待。

通过老师的引见，我们认识了镇委书记，并由他向我们讲述东涌镇的点点滴滴。这一口汕尾口音的普通话，虽是有所缺陷，但一点也不失汕尾基层干部的憨厚，朴实。在百忙当中能挑出时间和我们欢聚一堂，我们已经是感激不尽了，而镇委书记在接过几通电话后，仍然是耐心的为我们介绍东涌镇的点点滴滴。当我们知道镇委书记原本不是负责我们这项工作时，但仍然不厌其烦的鼓励我们向他提问，这份热情，这份耐心，很可贵，化作感动，轻轻地撞击我们的心怀。

通过书记的的介绍，我们从人口，经济，交通，工农业等方面初步的了解了东涌的基本情况。就整个镇来看的话，该镇的总人口13000多户人家，共有60000人口，有港澳台同胞和海外侨胞近1万人。目前全镇社会总产值18.32亿元，其中工业产值14.26亿元，农业产值2.3亿元。更令人欢喜的是，厦深铁路汕尾火车站在东涌镇落户，这是连接南北和长三角珠三角的津（天津）汕（汕尾）高速公路至汕尾的终站。这纵横交错的汕尾交通枢纽，正带动着汕尾东涌这一新城市的崛起。与此同时，又有一个喜讯，独具慧眼的碧桂园老总，在汕尾新城市这块土地上，正在建造一个宜居、舒适、环保、安居乐业、生活幽雅的新市城区。这两项大型的建设，对东涌镇的经济的发展将会带来很好的机遇和动力，在未来的发展道路上，东涌的势头是相当的不错的，为汕尾的新城市的崛起作出贡献。

同时也了解到不太乐观的. 教育发展趋势，由于当地的人，总体上不重视的孩子的教育，导致无家教，暑假也没有培训班，同时大部分的学校师资力量薄弱，教育机构没有全面发展教育，导致教育成果不大。我们知道教育的质量在一定的情况下会影响到一个地方的发展与进步，东涌的发展势头虽说是好的，但教育仍然是重要的因素，一个地区的经济要发展，不是单单靠外来的资金与设备，同样一个地方的各方面能力多一样重要的。所以东涌镇应该完善教育机构，努力办好教学，提高教学质量，吸引本地与邻村的生源。

经过书记的介绍，我们也基本上了解了东涌镇的概况，接下来是介绍我们此行的最终目的地——宝楼村。

书记对于宝楼村，没有过多的介绍，因为了解宝楼村是我们此行的任务。简单的从书记口中得知，该村的经济不是很乐观，书记还用了一个很通俗的说法，将宝楼村的经济情况有趣的表达出来，他说该村的村民们源续上辈的生活习惯而生活。当然，也有一少部分经济条件好的村民，但都向外发展了，从而导致当地的消费水平没有提高。但由于近几年来城区东涌镇宝楼村党支部因地制宜，带领、引导群众种果致富，据统计目前全村种植龙眼、荔枝等果树近6000亩，对经济收入大大的增加，也提高了经济消费水平。

就这样几天下来，我们的笑容礼貌和村民的纯朴热情交织在一起，为我们的三下乡增加了更多的魅力。

三下乡虽结束了，但那一幕幕促动人心的画面，时时在我们的脑海里浮现，那笑容，那掌声，将会是我人生记忆的一部分。我在这次三下乡的活动中，学到了团结，学到了笑容，学到了关心，学到了爱。我知道，三下乡是大学里不可少的活动，对我们意义很大。

感谢给我机会，让我为人生留下不可磨灭的记忆。