

最新转正述职报告个人介绍 转正述职报告 (通用9篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。优秀的报告都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

转正述职报告个人介绍篇一

尊敬的公司领导：

20xx年x月x日，是我加入xxx公司市场部的纪念日，也是我试用期开始的日子。经过三个月的学习与工作，我对自己的工作认真思考并记录下来，以作为自己工作的一个阶段性总结，同时向公司领导汇报我的工作，请领导审查并给予同意我的转正申请。

首先感谢公司人力资源部认可、招聘我进入xxx公司，并对我全方面的培训，给予我在公司发展的机会。感谢x董事长□xxx总经理□xxx副总经理及公司其他领导和同事给予我无时不在的培训、教导与帮助，使我在短短的三个月时间里能学到最多的知识和信息，并得以提高。当我进入xxx的第一天开始，我深知自己最大的欠缺是对我公司、行业及产品系统知识的掌握。

1、认真学习公司人力资源部组织的对公司历史、制度等的培训，对我xxx公司有了更深刻和完整的认识□xxx公司深厚的历史底蕴、严谨的工作氛围、科学的管理制度增强了我在这块沃土上潜心学习、扎根发展、努力发挥的信念，相信随着公司的发展，自己也一定会有大的进步。

2、在公司对新员工的培训期间，我努力学习公司整体情况

及xx□产品)系统知识, 熟练掌握了xx□产品)系统各部分的作用、工作原理、结构、特点、材料等等情况, 能系统明了将整个xx□产品)系统详细、顺利、条理地向项目业主讲解、交流清楚, 为今后业务工作的开展而奠定坚实的基础。对公司介绍的学习过程中, 深挖掘我公司与别的公司的区别与优势, 自己组织语言, 将公司的特点、优势、业绩等全面地介绍给业主。这也是x董事长提倡业务工作制胜的“三把斧”的两者, 所以我从不懈怠。

3、在短时间内掌握更多的行业知识, 并且在后期的工作中随时学习补充行业知识的学习。不仅在学习期间努力学习行业知识, 为自己尽快进入工作角色而准备, 并且要想将业务工作做的更加出色突出, 融入到这个行业中来, 在工作过程中努力广交朋友, 学习行业知识, 在业务工作中, 互通信息, 互相学习, 为在这个行业中长期发展而努力。

4、仔细学习了商务知识□x总对业务人员的培训不仅重视业务知识, 对商务知识的培训也丝毫没有松懈, 使得我们认识清楚业务员成功必备的素质, 也使得我们在业务工作与人沟通中细节上的胜出增加一筹。使我们增强了成功的信心。

5、在近一个月的业务出差工作过程中, 我将x和x两省的项目信息进行了拜访, 已经和一些项目的甲方相关人员取得良好的沟通。典型的项目有xx集团30万吨/年合成氨10万吨/年甲醇项目□xxx工有限公司60万吨/年甲醇, 50万吨/年醋酸及30万吨/年醋酸乙酯项目□xx新能集团110万吨/年甲醇80万吨/年二甲醚项目等, 都将在下半年和明年开始招投标工作。并且重点拜访了xx工程公司(化三院), 在x总的帮助下, 与化三院负责xx□产品)的相关人员建立了良好的合作关系, 今后该院设计的xx□产品)项目对方将向业主推荐我们公司。在化三院设备采购部入网并通过审核, 今后三院总包项目中如有xx□产品)系统, 我们将可以作为三院的竞标方之一参与竞标。

6、成功中标xx股份有限公司10万吨苯加氢项目xx(产品)系统。在项目招标前四天接手，积极向xxx技术总经理(技术部部长(电气工程师学习苯加氢(产品)知识，在最短时间内详细了解技术方案。立即与山xx有限公司的相关负责人取得联系，了解了该项目的竞标厂家，议标人员，设计单位，并且经过沟通取的得招标公司相关人员支持，到达xx后，积极配合xxx总经理与山焦相关领导进行沟通，争得了山焦相关领导的支持。开标前积极准备述标。最终我公司顺利中标。

述职人(

20xx年x月x日

转正述职报告个人介绍篇二

就在转眼之间，我来到我们公司已经有xx之久了，在学到了很多的同时也发现了自身很多的不足。不得不说能够来到我们公司是我的幸运，公司内的大家都非常的热情，哪怕我问一些比较浅显的问题，在空闲之余也不介意给我解答，让我能够从一个刚刚毕业的学生迅速的蜕变成合格的工作人员。这里我也想将我来到公司以后的工作和成长做一个总结，以方便我之后的学习与工作。

作为一个初次步入职场社会的人，我在很多地方都有欠缺，例如心态、习惯、工作经验、工作能力等方面，都是需要打磨和学习。而我来到公司的这些时间里，虽然不能说将这些不足完全弥补，但是也有很大的改变。

例如最基本的工作能力和经验方面，在工作中我积极地向各位同事请教，凭借着本身的一些技能和理解力，并没有花很久就迅速的上手了。但是单单上手还不行，我在工作中发现哪怕是做同样的事情，其他同事也比我要快要好，更别提在工作上遇到一些问题时的处理方式和效果了。于是我收起了

那一点点窃喜，继续虚心的向他人学习，并且在工作中将这些经验尽可能的运用在工作之中去，不仅仅是用头脑记，也是在用身体用习惯来记下这些他人费心总结的技巧和经验，目前已经取得了一些不错的成果。

公司之中的工作永远不是一个人就能够完成的，因此在工作中能不能与同事处理好关系也成为了衡量一个人工作能力的标准。在这方面我倒是占了些优势，在大学时就锻炼出了不错的社交能力，因此来到公司后也很快的加入了群体之中，为了我们公司这个大集体而出自己的一份力。并且在工作中受到了很多同事的照顾和教导，让我受益良多。

我目前算是能够熟练地操作电脑完成上级领导教导的一些工作任务了，不管是制作还是处理文件都开始有了一些心得，但是在交接和协调工作任务方面还是有着一些欠缺，这些欠缺我需要在未来通过不断地工作来改进和弥补。

因此我在之后的工作上会更加注重知识技能方面的学习，通过自学以及教导，更好地承接公司下达的任务，将任务处理得又快又好。同时我也要加强对自我素质的提高，加速自己心态的转变，时时刻刻以一个正式的工作人员来要求自己，让自己能够保持着压力，并将压力转变为动力推动自己成长。

因此，也希望公司领导能够将我从试用转正，让我能够从心理和实际上承接正式员工的工作，更好的为公司贡献力量。

转正述职报告个人介绍篇三

工作帮助妇女主任整理近几年的计生工作档案。后来，我陆续接到工作任务，帮助组织委员准备区人大选举，帮助村劳管员跟进20xx年的医疗保险工作和农转非老人的养老保险事宜。同时，主动承担起村里的信息报道，认真挖掘新闻，如实做好村务公开。

而通过这些事情，我渐渐对村里的一些情况有了些许了解，让我进一步认识到做基层苦难和复杂性，也让我学习了何如与村里的人沟通，如何处理好村里复杂的人际关系等等。当逐渐地适应了村委的工作生活环境后，我也成功地由“磨合期”进入到了“成熟期”，如何胜任自己的本职工作，如何发挥自己的大学生优势展现一个当代大学生村官良好形象是我接下来需要认真去思考的。

现如今我工作将满三个月，急切希望组织认真考虑我的转正申请，让我能如期转正。虽然我深知要做好一个合格的大学生村官，仍然稍显稚嫩，但是我会不断加强各方面的业务知识，加深对农村政策的理解和运用，利用自己所学为老百姓谋实事、办实事，不辜负各级领导的嘱托和信任。本着全心全意为人民服务的宗旨，用自己百分百的付出，投身到农村这片热土。不负时代的嘱托，践行一个大学生村官的职责。

转正述职报告个人介绍篇四

尊敬的领导：

我于20xx年x月xx号成为采供部的试用员工，到这周试用期已三周！

作为一个新人，接触一个完全陌生的行业，来公司时担心不知怎样与新同事相处，以及该如何做好工作；但是公司良好的工作氛围，团结向上的企业文化让我很快的融入了这个集体。刚来公司，去仓库实习了一个星期，通过这一段时间的仓管实习，让我更深刻的认识到了采购员的特点以及作用。看到了周围同事们敬业的工作态度和融洽的工作气氛，让我感受到能在这个集体中工作是件愉快的事情。而自己各方面的素质也在亲身实践仓管员的过程中得到提高。

在本部门工作中，我一直严格要求自己，认真负责的完成领导分配的每一项工作，主动帮忙同事；遇到不懂的问题认真

虚心的向同事请教，不断提高自己，充实自己的知识，让自己尽快能独挡一面。当然，作为新人，难免会出现一些小错误需要指正，在公司领导的带领下，在同事的关心和帮助下，能够比较圆满的完成工作任务，这些经历让我不断的成熟，也更加的细心，处理问题时也更加的全面。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司运行的重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。通过这一周的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚；不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供最佳价值的供应商处采购；坚持以诚信作为工作和行为的基础；规避一切可能危害商业交易的供应商，不断努力提高自己的在采购工作的作业流程上的知识；在交易中采用和坚持良好的商业准则。

采购工作并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，定个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。我们还必须跟踪采购进来的产品是否符合公司的生产要求，该产品是否对公司产生了效益，或者，是否对公司造成是损失，对公司造成影响的我们必须在最短的时间内进行改正，使公司的利益得到保证。

来到这里工作，我最大的收获莫过于在敬业精神、思想境界，还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我会把公司当做是自己的家，融入到这个大家庭，齐心协力经营好这个场所，同时看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

转正述职报告个人介绍篇五

我于xx年xx月xx日成为xxx公司的. 试用保安，到今天已经快1个月了。在这段时间里，我自认能够完全胜任工作，现申请转正。

作为一名新人员，初来公司，曾经很担心不知该怎么与人共处，该如何做好工作；但是公司宽松融洽的工作氛围、团结向上的企业文化，让我很快完成了这一转变。

在这段时间里，我主要的工作是安全保卫，通过锻炼，我熟悉了公司保安的整个操作流程。在工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务，同时主动为领导分忧；服务方面不懂的问题虚心向同事学习请教，不断提高充实自己，希望能尽早独当一面，为公司做出更大的贡献。

当然，初入职场，难免出现一些小差小错需领导指正；但前事之鉴，后事之师，这些经历也让我不断成熟，在处理各种问题时考虑得更全面，杜绝类似失误的发生。在此，我要特地感谢公司的领导和同事对我的入职指引和帮助，感谢大家对我工作中出现的失误的提醒和指正。

经过这1个月，我现在已经能够独立处理本职工作，当然我还有很多不足，处理问题的经验方面有待提高，团队协作能力也需要进一步增强，需要不断继续学习以提高自己业务能力。这是我的第一份正式工作，这段时间以来我学到了很多，感悟了很多；看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值，和公司一起成长。

在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己、实现理想的机会。我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来！

转正述职报告个人介绍篇六

尊敬的领导：

我于xxxx年x月x日成为公司的试用员工，到今天3个月试用期已满，根据公司的规章制度，现申请转为公司正式员工。从来公司的*天开始，我就把自己融入到我们的这个团队中，现将这三个月的工作情况报告如下：

一、非常注意的向周围的老同事学习，在工作中处处留意，多看，多思考，多学习，以较快的速度熟悉着公司的情况，较好的融入到了我们的这个团队中。

二、对工作认真负责，任劳任怨，与同事配合默契，平时刻苦钻研，不断创新，能够在规定时间内出色的完成任务，保证公司项目进度，做到让客户、领导、自己都满意。

总之，经过三个月的试用期，我认为我能够积极、主动、熟练的完成自己的工作，在工作中能够发现问题，并积极全面的配合公司的要求来展开工作，与同事能够很好的配合和协调。在以后的工作中我会一如继往，对人：与人为善，对工作：力求完美，不断的提升自己的业务水平及综合素质，以期为公司的发展尽自己的一份力量。

转正述职报告个人介绍篇七

我到xx公司主要负责市场开发和业务方面的.工作一年来，我已经完全的融入到了这个集体里。在一年里虽然存在着这样或者那样的问题，我们都尽量的解决了，在下一年里要从以下几方面入手：

进一步拓宽进货渠道，寻找多个供货商，进行价格、质量比较，选择质量好价格低的供货商供货；勤俭节约，节省开支、避免浪费，工程方案设计要合理；内部消耗降低，日常费用

开支、水、电、日常办公耗材尤其是纸张、车辆开支要节俭等问题。

我们是以服务为主的公司，可以借助服务去赢得市场，赢得用户的信任。同事之间，企业之间时时刻刻竞争都存在，自己业务水平不提高会被公司淘汰，企业不发展将会被社会淘汰。近几年，耗材市场竞争比较激烈，今年形势将更加严峻。

业务水平和员工素质的提高至关重要，关系到整个企业的发展与命运。业务水平的高低影响到办事的工作效率；员工素质的高低直接影响到企业的社会地位和社会形象。只有具有一支高素质、技术水平过硬的队伍的企业才会有进步、有发展。

（一）销售部获得利润的途径和措施：

销售部利润主要来源有：计算机销售；电脑耗材；打印机耗材；打字复印；计算机网校等和计算机产业相关的业务。今年主要目标：家庭用户市场的开发、办公耗材市场的抢占。针对家庭用户加大宣传力度，办公耗材市场用价格去竞争、薄利多销。建立完善的销售档案，定期进行售后跟踪，抢占办公耗材市场，争取获得更大的利润。这里也需要我们做大量的工作，送货一定及时、售后服务一定要好，让客户信任我们、让客户真真切切的享受到上帝般的待遇。

能够完成的利润指标□xx万元，纯利润xx万元。其中：打字复印xx万元，网校xx万元，计算机xx万元，电脑耗材及配件xx万元，其他□xx万元，人员工资xx万元。

（二）客户服务部获得的利润途径和措施：

客服部利润主要来源：七喜电脑维修站；打印机维修；计算机维修；电脑会员制□20xx年我们被授权为七喜电脑授权维修站；实创润邦打印机连锁维修站，所以说今年主要目标是客

户服务部的统一化、规范化、标准化，实现自给自足，为来年服务市场打下坚实的基础。

能够完成的利润指标，利润xx万元。

（三）工程部获得的利润途径和措施：

工程部利润主要来源：计算机网络工程；无线网络工程。由于本地网络实施基本建成，无线网络一旦推广开来可以带来更多的利润点，便于计算机网络工程的顺利开展，还能为其他部门创造出一个切入点，便于开展相应的业务工作。今年主要目标也是利润的增长点——无线网，和一部分的上网费预计利润在xx万元；单机多用户系统、集团电话、售饭系统这部分的利润xx万元；多功能电子教室、多媒体会议室xx万元；其余网络工程部分xx万元；新业务部分xx万元；电脑部分***万元，人员工资xx万元，能够完成的利润指标，利润xx万元。

在追求利润完成的同时必须保证工程质量，建立完善的工程验收制度，由客户服务部监督、验收，这样可以激励工程部提高工程质量，从而更好的树立公司形象。

（四）在管理上下大力度、严格执行公司的各项规章制度、在工作效率、服务意识上上一个层次，树立公司在社会上的形象。

对那些不遵守公司规章制度、懒散的员工决不手软，损坏公司形象的一定严肃处理。

（五）要建立一个比较完善、健全的管理运行体系。

1、从方案的设计、施工、验收、到工程的培训这一流程必须严格、坚决地贯彻执行，客户服务部要坚持不验收合格不进行维修的原则。

2、尽量创造出一些固定收入群体，如计算机维修会员制、和比较完备的设备维修收费制度，把一些比较有实力、有经济基础的企事业单位、委办*变成我们长期客户。

3、对大型客户要进行定期回访，进行免费技术支持，建立一个比较友好的客户关系。要利用各种手段、媒体，如利用我们自己的主页把公司的收费标准公布出去、从领导到每位员工要贯彻执行。

4、服务、维修也能创造利润。近几年工程越来越少、电脑利润越做越薄、竞争越来越激烈，我们可以从服务、维修创造利润，比较看好的有保修期以外的计算机维修市场、打印机维修市场等。

（六）创造学习的机会。

不断为员工提供或创造学习和培训的机会，内部互相学习，互相提高，努力把xx公司建成平谷地*计算机的权威机构。

职工培训工作是人力资源开发、干部队伍建设与企业文化建设的重要内容，通过培训，可以统一目标、统一认识、统一步调，提高企业的凝聚力、向心力和战斗力。树立学习风气，不懂得要问，不会的要学。

（一）爱岗敬业：回顾历史、展望未来，了解企业的光荣传统与奋斗目标，增强使命感与责任感，培养主人翁意识。

（二）岗位职责：学习公司制度、员工纪律，明确岗位职责、行为规范。

（三）岗位技能：学习从业技能、工作流程及在岗成才的方法。

1、公司内部定期不定期安排员工培训。

2、积极参与中心或公司组织的管理人员、技术员和全体员工的培训活动。

3、参加培训或参观交流活动？

为员工在岗成才创造条件，为企业提供员工积累。

我们是一个团结的集体，具有团队精神的集体，变成一支能够打硬仗的队伍。每个部门、每位员工，岗位明确，责任到人，个人奖金与部门效益直接挂钩。这样一来我们应该既有压力又要有信心，没有信心就不会成功，没有压力就不会使人在各个层面进步、提高。

同志们，时间是有限的、尤其是从事我们这个行业的，计算机技术的发展日新月异，一天不学习就会落后，因此现在我们在座的每位职工都应该要有树立时间意识、竞争意识，引用十六大精神里的一句话就是要“与时俱进”。

公司各个部门应互相配合相互协作、按时按量、完成领导交给我们的各项工作任务，努力去实现本次大会制定的121万利润指标。

1、放下包袱，抛开手脚大干，力争当一名合格的副经理。

其工作职责就是开拓市场和xx公司的业务，在工作之中一定要严格要求自己、树立自己正确的人生观和价值观、顾全大局，把公司的利益看得高于一切。绝不干有损于***形象的事情。

2、努力学习，提高素质，提高工作能力，和业务水平，为把xx建成在平谷地*规模最大、品种最全、最具有权威性的it企业而努力。

以上是我的述职报告，我会努力配合各个部门制定的利润指标，请各位领导和在座的每位员工进行监督。

转正述职报告个人介绍篇八

尊敬的领导、同事们：

加入xx已经进半年的时间了，在这半年的时间里，我由一名对恒大无限憧憬的门外汉变成了xx大家庭中的一员。从毕业到现在，3年的时间让我学会了很多，也收获了很多，特别是在恒大这半年的工作经历，我从中学到的、体会到的是我以往工作时间的数倍之多。我感觉到我已经充分融进了恒大的体系之中，做好了当一名合格xx员工的准备，这无疑是我置业生涯中一个重要的时刻。

从加盟xx的那一刻起，恒大的文化就深深感染了我，吸引着我。我感觉到自己身上的担子重了，这不仅是一种压力，更是一种责任，是做好工作的原动力。所以我不断告诫自己，要想成为优秀的xx人，除了出色的完成工作外，还要有良好的心理素质和责任感，要克服以前工作的陋习，改变工作态度，严格要求自己，做事做细节，把工作做到极致。

自加盟xx以来，我一直从事财务收银工作。我认为收银员是我司一个非常重要的岗位。作为收银员应该具备高尚的道德和耐心细心的品质，全力维护公司的利益，遵守财经纪律和各项规章制度。按工作行为规范，认真全力做好本职工作，诚实守信，爱岗敬业。

我工作积极主动，认真踏实，能吃苦耐劳，每天都是全身心投入工作中，在平凡的岗位上做不平凡的自己。正是因为我尽职尽责的工作，也赢得了同事的好评，不过我清醒的认识道任重而道远。而我也会戒骄戒躁，坚守自己岗位，同时也在加紧学习各项业务知识，等待承担更大的责任，为领导和公司分忧解愁。

回顾这半年来的工作经历，我深深体会到了xx作为全国优秀

企业的魅力□xx的文化和精神深深感染着我，我感受到了xx雄厚的企业实力和辉煌的发展前景。我为自己有幸能加入xx而自豪，感谢公司给我提供实现自我价值的平台，在经历了6个月的使用后，我觉得自己完全具备成为一名合格xx员工的条件，特此向领导提出转正申请，请领导批准为感！

述职人□xx

20xx年x月x日

转正述职报告个人介绍篇九

尊敬的各位领导：

我叫***：男、汉族、中共党员、毕业于西安建筑科技大学土木工程专业，籍贯****。

我是心怀着对我们企业的深厚感情而工作的。这种感情来自公司对我的培养，来自于全体员工对我的信任和支持。吉相合的快速发展，振兴壮大，使我有了坚定的信心一直而努力工作着。现在，我向各位领导述职，请予以审议。光阴似箭，岁月如梭，转眼间三个月实用期到了，回顾一下工作、反思一下不足、思考一下打算，非常必要和及时。

来公司工作已经三个月了，三个月的时间说长不长，说短也不短，在即将转正的时刻，我回想起这三个月的点点滴滴，心中感触良多。此时的转正述职报告与其说是一篇制式化的文章，不如说是对过往三个月工作的一次总检视，是与自己灵魂的一次深入对话。三个月以来，在上级领导和同事的共同支持帮助下，本人有了很大的进步并也为吉相合的发展作出了一点微薄的努力。

这三个月，对于我来说，是非同寻常的三个月，园林景观行业的渗入、园林景观行业业务知识的了解和学习、从建筑行

业向园林景观行业思想的转变等等，都给我注入了新的活力，给我带来了广阔的发展空间和发展机遇。我作为一名土木工程专业毕业的学生，能有幸目睹并经历了吉相合设计的各个领域。在公司领导的领导下，以及李总监直接指导下，我扎实工作，在诸多方面得到了学习和探索，促进了事业的发展。现将三个月的工作汇报如下：

(一)、在设计总监李总监的悉心指导下逐步建立了的专业结构施工图

3月开始，在李总监的直接指导和关怀下，先学习了制图规范并了解了我公司园林景观设计图纸图纸案例，使我认识到了园林景观图纸所设计的内容和制图的深度，后我又参与了割丽滨江园建02版施工图的修改、江苏昆山光大花园部分园建景观的设计和结构专业设计图的设计、白浪河扩初文本的cad描图、武汉江南春城结构专业施工图、江苏昆山萧林结构专业变更的设计、景墙大门的设计、水边景桥结构图设计、斜坡凉亭结构图等，使我逐步熟悉了我所涉及的结构专业所需要设计的内容和怎样把它做到更深，更细，更专业，在此过程中按照李总监把园建施工图和结构施工图分开的意图，我收集了大量的相关资料和规范，并负责了建立结构专业施工图以后的方向，和所设计的内容，结构专业施工图我想很快也能像其它专业的施工图一样做的专业，并能向一定的深度发展。

从刚开始吉相合设计部杨梅的流水式预算，到后来预算的逐步深入和细化，我从园林景观行业预算的工程量计算规则、计价规范、预算定额、取费标准入手，从原来的单体估算到现在的构造细部，甚至到每一项分项工程的具体做法列项并计算；从原先只有材料价格而没有其它价格的预算到现在的定额计价，分人工费、材料费、机械费，管理费等分别计价；从原来的乘系数取费到现在的规范化表格列表取费；这我都做了大量的工作，现已形成了一套更具专业性的预算书范本。

通过三个月的融入和磨合，我基本上适应了公司的工作环境和氛围。在这个适应过程中，我有如下体会：

热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务，按照国家规范和企业规范的要求，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守公司的规章制度，保证出勤，态度决定一切，在日常工作中，必须踏踏实实、认认真真、扎扎实实地做事，不以事小而马虎，不以事多而敷衍，真正将每件事都当作是一件作品来对待，只有这样，才能有好的工作成果出来。

结构设计工作是一项严肃认真的行为，必须按照规范的程序来进行，稍有不慎就会引起很大的经济损失和法律纠纷。所以必须认真学习相关的法规、政策，清晰了解结构设计工作的设计程序、方法及内容，才能提高效率，确保工作质量。

在这三个月的工作中，对于我一个建筑结构专业的人来说，我深深感到，园林景观行业和建筑行业的设计有很大的区别，从总体的规划设计到单体的设计以及后期细部构造的设计，都是那么的琐碎和细致，甚至小到一块砖的砖缝是怎样拼装的，使我见识到了，这才是真正的园林景观设计，虽然这些东西都很小、都很琐碎，麻雀虽小但五脏俱全，这也让我锻炼和巩固了结构设计的知识，在我的脑海中也时刻浮现出，这也许就是我自定义的构造设计吧！

此外，对所做过的工作必须及时进行总结，要善于从工作中总结，在总结的基础上提高创新，只有这样，才能迅速进入角色，不断提升日常工作的胜任能力，提高工作效率与业绩。

在园林景观公司工作，与上下左右及社会各界联系非常广泛，知识更新非常快，我始终牢记自己是园林景观设计行业的一员，是领导身边的一兵，言行举止都要注重约束自己。对上级和各级领导，做到谦虚谨慎，尊重服从；对同事，做到严于律己，宽以待人；一句话，努力做到对上不轻漫，对下不张狂，对外不卑

不亢,注意用自己的一言一行,维护吉相合和各级领导的威信,维护吉相合公司的整体形象。在日常工作中我经常向同事们虚心请教,遇事与同事们多多沟通,对同事提出的问题要热情、准确的解答,对于领导交办的任务不能推诿和拖拉,只有这样,才能保质保量完善工作任务。

在这三个月中,我深深体会到,吉相合公司是一个讲学习、讲创新、讲团结的集体,在这样的氛围中,只有在思想上与集体保持高度一致、严于律己、积极上进,才能融入到这个集体之中。以往在公司中工作,往往只是注重业务知识学习,而忽视了思想理论学习。进入公司后,通过每次的培训和交流,自己深知,自己只对结构专业的知识有认知,但对其它专业的知识还不甚了解,只有通过其它专业的学习和了解,才能使结构专业的设计图纸和其它专业的图纸有一个很好的衔接,全套图纸的总体水平才不会受到我的影响。其它专业的学习和了解,使我深入认识到只有丰富的理论知识来武装自己的头脑,才能指导实践,科学地研究、思考和解决工作中遇到的问题。

在目前的工作岗位上,能够不断的去学习,积累经验,经过自己的努力,具备了一定的工作能力,能够从容的入手。在综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面,都有了很大的提高。对于刚刚进入公司的我来说,当前的首要任务就是要努力学习、熟练掌握业务知识,始终以积极的工作态度、踏踏实实的工作作风、高度的责任感投入到工作中;在过去的三个月中,通过参加公司集中举办的各项培训讲座,以及平时在工作中的自我学习与实践,我对各项结构设计任务和结构设计知识有了进一步深入的了解,画图速度也有了一定的提高。

在这三个月的时间,我虽然在思想和工作上都有了一定的进步,但也存在的一些需要改进和完善的地方,如工作中还存在粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点,应变能力、协调能力、组织能力以及创造能力还有待进一步提高。我一定会在

今后的工作中学习、进取完善自己，对金钱、对名誉、对权力，我都没有什么奢求，努力工作是我最大的追求。

还有就是画图速度稍慢，我一定在以后的工作中加强锻炼，在保证图纸质量的情况下提高工作效率，按时、按量、按质的完成任务。吉相合公司的结构专业的施工图设计才刚刚与园建施工图分开，结构施工图的逐步完善和规范化，这个任务现在就落到了我的肩上，我将不负各位领导以及李总监的信任和嘱托，时刻跟着结构设计的前沿，及时更新自己的设计方法和设计观念，尽量利用专业的结构设计软件，使我公司的结构专业图纸也能像其它专业的图纸一样做深，做细，更一步专业化、规范化而努力！

总而言之，工作不仅是我谋生的手段，更是我回报领导和同志们的最好方式，也是一个人实现人生价值的惟一选择。争取早日成为一名优秀的结构设计师在此提出转正申请，请领导批准。总结三个月来的工作，我可以问心无愧地说：自己尽了心，努了力，流了汗。不管这次述职能否通过，我将一如既往地做事，一如既往地为人，也希望领导和同事们一如既往地待我！

述职人：***

20xx年12月30日