

# 2023年专升本的调查报告 社会实践调研报告(优秀7篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。写报告的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来看看吧。

## 专升本的调查报告篇一

沂水县位于山东省东南部沂山南麓，临沂地区北部，是山东省重要的粮、棉、油产区之一。近年来，沂水民营食品工业迅速发展，成为全国闻名的食品城，并赢得了全国食品工业强县的称号。但是，繁华背后，沂水民营食品工业面临着如何突围的问题。那么，沂水民营食品工业是如何发展起来的？又面临着怎样的挑战？这对我们大学生创新创业有什么借鉴意义？带着这些问题，在学校的号召和学院的推荐下，我深入本村的临沂珊峰食品有限公司，进行了为期半个月的实践活动。

临沂珊峰食品有限公司地处沂水西南部，是一家以生产糖果为主的小型民营食品企业，主营果仁奶糖、酥糖。在学院的推荐下，我作为公司的临时员工，进行了以社会实践为目的的半个月的工作，对该公司的运营进行了深入细致的了解，并由此想到了沂水民营食品工业的发展状况。

近年来，沂水民营食品工业蓬勃发展，产品远销全国各地，沂水食品营业员活跃于全省全国。通过查阅资料文献和与公司负责人的交谈与调研，我了解到，沂水民营食品工业之所以有势如破竹的发展状况，原因是多方面的。

### 1.1 国家鼓励民营企业发展的政策和当地政府的大力支持

十一届三中全会以来，国家放宽了对民营企业发展的'限制，

致力于建设社会主义市场经济。沂水民营食品工业在这样的政策环境下应运而生。其次，沂水政府对作为纳税大户的民营企业采取了大力支持的政策。因此，沂水民营食品工业便在百般呵护下走上了迅速发展的道路。

## 1.2丰富的食品资源

沂水县是山东省重要的粮、棉、油产区之一，盛产小麦、玉米、地瓜、蚕茧、烤烟、苹果、山楂、板栗、核桃、柿子、桃、杏、雪枣、大樱桃、花椒、生姜、中药材等，是全国果品、油料生产百强县，全国商品粮基地县，全省优质烟叶生产基地县。黄烟、蚕茧、油料产量居全省前列。全蝎、大樱桃、雪枣等驰名全国。丰富的食品资源成为沂水民营食品工业发展得天独厚的优势条件。

据珊峰食品有限公司负责人透露，由于当地资源丰富，公司生产用的花生、糖稀等材料进货价格要低于同行，成本降低自然也在价格上占据了优势。沂水民营食品工业就是抓住沂水食品资源丰富的优势，对食品进行深加工，从而在国内食品行业占据了一席之地。

## 1.3丰富的劳动力资源

沂水是个人口大县，而且主要以农村人口为主。近年来，随着生活和消费水平的不断提高，很多人不在满足于当年的耕织生活，纷纷外出打工创业。对大多数家庭而言，一般是丈夫外出打工，妻子在家照顾老人孩子。作为劳动密集型工业，沂水民营食品工业充分利用自身工作轻松的特点，吸引了大批农村妇女劳动力。由于这些劳动力丰富而廉价，成本自然就降低了，企业也因此获得了巨大的发展空间。

20xx年以前，对沂水食品业来说是值得怀念的日子：在全国的各地大量活跃着沂水的食品营销人员，沂水饼干、糖果源源不断地运送到大江南北，食品城的称号自然而然的授给沂

水。

那时候，用珊峰食品公司老板的话来说，是阳光明媚的日子，是整天充满喜悦，想背地里偷着笑的日子。大量懂食品或者不懂食品的人员加入到开办食品厂的队列中来，并且懂管理或者不懂管理的都赚足了钱。

然而□20xx年市场开始逐步改变，不少食品企业老板开始感觉力不从心□20xx年底，沂水食品行业集体遭遇低谷，整体萎缩。

以食品工业中的糖果工业和饼干工业为例，沂水的糖果业曾经的辉煌就是打破福建晋江糖果集群、广饶糖果集群的包围，在各地纵横驰骋，成为国内糖果业不可小窥的一股力量。但是很遗憾，沂水糖果没有产生全国知名的企业和品牌，仅仅是因为地处淀粉糖生产基地，原料价格便宜而取胜市场，至于产品创新、营销创新根本无从谈起。当其他地方的企业逐渐也掌握成本优势(尤其是近期白砂糖价格持续走低)，沂水糖果就要逐渐失去竞争力。

影响沂水糖果的另一个重要因素就是沂水糖果基本都是低档糖果，这在人们消费水平低、消费意识落后的时期，可以有广阔的市场：那时有大量的日常消费和节日消费。但是糖果的节日消费总量越来越低，仅仅是一些婚庆消费。日常消费逐渐高端化、品质化，人们包括小孩子也对普通糖果失去兴趣，大家开始注重糖果的休闲化、营养化。面对这样的需求，沂水糖果慢慢变得无人问津。

沂水饼干遭遇的困境则是面食加工业的集体失落。曾几何时，面食是人们日常消费和节日走访的重要产品。工作繁忙可以泡上包方便面或者吃包饼干，走亲访友带上箱方便面和饼干，既实惠又有面子。这样的日子随着人们生活水平的提高逐渐远去，所以面食业的市场没有随着人们经济水平的增长实现同幅度增长，而是逐渐走低。

饼干业的下滑一方面是替代品的冲击。这几年牛奶制品开始逐步走进人们的生活，在人们的食品消费中的比重也越来越高。从蒙牛、伊利的高速发展也可以看出牛奶替代饼干等面食的趋势。这是众多食品生产企业无法回避而又难以改变的现实。并且随着人们生活的改善，替代品将会越来越多。

饼干业的下滑另一方面是消费的多样化。过去由于种种因素所限，人们的消费选择范围狭窄，仅仅是为数不多的一些品种。现在由于政策的改变，生产、配送条件的改变，信息化的传递，使得消费者拥有更多的消费选择，休闲食品也多了，同样也切去了一部分饼干份额蛋糕。

再一个方面是地区产品的崛起。原来的前些时间，很多地方当地没有饼干生产企业，所以沂水饼干毫无阻隔的进入各个地方，尤其是东北、河北河南、西北市场。但最近几年，当地人看到食品业的技术含量低、投入少等特点，纷纷上马食品加工，这两年产能逐渐表现出来；饼干行业普遍存在模仿强、同质化严重特点。在口感、品质相差不大的时候，价格就成为重要的选择条件。而当地企业物流配送成本低，在价格上具有得天优势，而且当地人往往对本地食品具有亲切感和信任感。这又使得沂水饼干企业失去不少市场。

面对严峻的竞争和萎缩的市场，沂水民营食品工业正面临着如何突围的发展问题。

沂水这片热土曾经吸引了无数人来此投资创业，他们或成功，或失败，都走过了一段曲曲折折的艰辛之路。他们的经验和教训对我们大学生创业具有重要的借鉴和指导意义。

### 3.1 创新是关键

创新是维持企业发展的灵魂。食品类企业模仿性高，同质化现象严重。正是因为如此，竞争也就异常激烈。所以，仅仅靠模仿别人的企业就会被竞争淘汰。唯有创新，发展才能持

久。

### 3.2加强企业管理，提高劳动力素质

在珊峰食品有限公司实践的半个月时间里，我深切地感受到这儿管理非常松懈。员工工作散漫，纪律性不高，经常旷工。提到这个问题，负责人很无奈地表示，这儿工作的一半都是本村的人，乡里乡亲的，低头不见抬头见，即使有问题，也碍于情面不好讲出。也正是由于这样，公司现在的产量业绩也不是很高。

所以，加强企业管理，增强员工的纪律性，提高员工素质，对一个企业的生存发展至关重要。

### 3.3发展多种经营

现在沂水食品工业中，像珊峰这样单一经营糖果的还很多，这样就限制了企业的发展空间和潜力。发展多种经营不仅可以扩展企业规模，而且可以在激烈的市场竞争中分散企业的风险，使企业做大做强。

通过本次暑假社会实践，我不仅更深入地体验了生活，而且对沂水民营食品工业的发展有了较为深刻的了解，这对于我以后的就业和创业，对于我的人生，都是宝贵的财富。

## 专升本的调查报告篇二

实践目的：

熟悉农村，体验生活，通过教学及助学了解学生的学习情况和家庭情况，对大学里所学知识进行实践，以充实暑期生活。

实践内容：

暑假里，在三门峡卢氏县文峪乡张村小学支教，在其周边贫困的乡村展开助学活动。在那里我度过了忙碌又充实、辛苦而愉快的暑假。之所以辛苦是因为我不断地从内心去学习、理解、完善工作中的新事物；之所以幸福是因为战胜困难是我不变的目标，成功的喜悦是我永恒的追求。

通过总结，我将自己从暑期实践活动中取得的收获分为以下四项：

## 一、教学总结

在教学的过程中我发现孩子的心灵很纯净就像一块碧玉，就像一潭清泉，就像一片绿荫。考虑到他们心智发展程度，我采取了玩与教相结合的方法，事实证明这种方法是正确的。我将教学内容安排如下：

第一学时：利用多个游戏让孩子了解心理学，毕竟心理学存在于生活的各个角落。

第二学时：讲述若个故事让孩子从中总结道理，并让孩子们讲述他们自己的故事。

第三、四学时：教授歌曲《感恩的心》，引领孩子感恩社会、集体、父母、朋友、兄弟姐妹。

第五、六学时：教授歌曲《少年强》，激励孩子寻求梦想，做一个有关理想的游戏美丽岛，帮助孩子确定梦想，给他们鼓励。

第七、八学时：讲述有效的学习方法及怎样高效率的学习。

因为有孩子们很配合，教学进行的比较顺利。孩子们渴望学习、对未知的世界充满了好奇心，聪明活泼可爱用来形容他们真是再合适不过了。在教学过程中我充分发挥了我的专业

优势，把我学到的理论知识运用到了实践里，巩固了我的所学，也让我体会到我储备知识的不足，回校后要加强学习。

## 二、助学总结

卢氏县是国家级贫困县，它所下属的乡自然很贫困。在走访的过程中发现，直到现在还有人家在窑洞里度日，家里的平地很少，一般情况下，户主出去打工，女人留在家里种地、养孩子。

我走访的一家情况是这样的：家里现有3口人，有父亲、姐姐和妹妹，母亲因病早逝，家里背了几万元的外债，大姐已婚，二姐外出打工自己还顾不住自己，父亲先天右手有残疾，现又患有肾结石，妹妹上高二，学习成绩很棒。在调查的过程中父亲强调说无力供养小女儿上学，想让她辍学，她死活不答应，还好孩子争气，成绩总是排名前三。这样的家庭在那很常见，尽管家庭贫困，可孩子们学习非常认真。本着不让一个孩子辍学的理念，我们会将调查结果反映给我们的学校，以便学校给予相应补助。

## 三、素质总结

1、扎实的专业知识。

2、思想统一，目标明确。即俗话说：大家的心要齐。切不可各怀心思，南辕北辙。因为思想指导行动，只有大家的思想高度统一了，才会真正把支教和助学落实到行动中去。

3、团队作战的精神，不强调个人英雄主义。

4、强烈的责任感。个人要在团队中找好自己的位置，明确自己的职能。一旦发生问题，千万不可相互推委，要有勇于承担责任的勇气。如果缺乏这点，那团队将无法凝聚，也就更加谈不上发挥超强战斗力了。

作为一名学生干部，在以后的工作中，我也会努力培养自己的综合素质，增强协调能力，使自己不断进步。

## 四、心智发展

两周的实习中，我同样在心智方面有了很大的收获：

### 1、正确对待挫折

实习中遇到很多不顺利的事情，何去何从？古曰天降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，增益其所不能。经过实习进一步明白遇到挫折时应进行冷静分析，从客观、主观、目标、环境、条件等方面，找出受挫的原因，采取有效的补救措施。树立一个辩证的挫折观，经常保持自信和乐观的态度。认识到正是挫折和教训才使自己变得聪明和成熟，正是失败本身才最终造就了成功。学会了自我宽慰，能容忍挫折，要心怀坦荡，情绪乐观，发奋图强。善于化压力为动力，改变内心的压抑状态，以求身心的轻松，重新争取成功，从而让目光面向未来。

### 2、更加重视实践

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。当书本知识与实践结合起来，很多困难都可以迎刃而解，做事情也变得简单、轻松和高效。

### 3、正确处理人际关系

1) 注意领导的指示，认真领悟其中的意思。要认真仔细的领会判断，学会察言观色。同时面对多个领导时更要注意保持平衡，要不偏不倚。对领导要热情，要多关心领导。

2) 做好自己的本职工作最重要，一般情况下最好不要管闲事。



3) 对工作认真负责，对领导热情外，对来访人员也要好，要一视同仁。对领导热情是为了自己，对其他人好是为了良心和生命的意义。

4) 不要贪小便宜。尽量不要让单位的公共设备私人化。

5) 要热情大方，要处理好和同事关系，那对于自己工作的开展非常重要，甚至比和领导的关系更加重要。

#### 4、自学能力很重要

在实习中认识到很多自己的不足。刚开始一段时间对一些工作感到无从下手，茫然不知所措。一方面是因为自己实践经验不足，不会运用。但渐渐认识到还有一个重要原因是在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力。除了英语和计算机操作，课本上学的理论知识用到的非常少。在这个信息爆炸的时代，知识更新太快，靠原有的一点知识肯定是不行的。必须在工作中勤于动手动脑慢慢琢磨，不断学习不断积累。

#### 实践总结

暑假的实习工作不仅是对我归纳、整理、分析、总结和动手能力的一次提高，更是对我思想上的一次洗礼。从这次实习中，我体会到，如果我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本任务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实习的真正目的。这次暑期社会实践，对我今后走向社会祈祷了一个桥梁的作用，是我人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走向工作岗位也有着很大的帮助。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位的规章制度，与人文明相处等一些做人处事的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识，是我一生中一笔宝贵财富。这次实习

也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学会做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。这是我们初涉社会的开端，迈向残酷而美好的未来。我只有通过不断实践，才能使自己更加成熟。我要一直坚信自己的能力，不断奋斗和前进。那段日子里我所体验到的一切一生我也不会忘记。希望那里的孩子能好好上学，我们会及时把收集的资料交给学校。

## 专升本的调查报告篇三

两个温州年轻人，一个40平米的店铺，从湖州到杭州到义乌，独具特色的真心宅急送应运而生。

7月1日，浙江财经学院东方学院“浙江省内小微企业创业经历及生存现状”暑期调研服务团队走入这家快餐店，对他们进行了采访。快餐食品打造品牌走进这家快餐店，首先映入眼帘的就是墙壁上的两块白板，上面密密麻麻的写着今日营业额，出勤率，待办事项等多项指标内容，让我们看到这种透明，开放的餐饮模式。这家快餐店产品涵盖盖浇饭，披萨等类型，主营西式快餐。据了解，他们为了得到产品的最佳口感，花费半年时间，寻找了一千多种食材，终于开发出口感独特，营养美味的快餐食品。他们说：新时代的餐饮行业，最为关注的应当是品质、服务和质量，有了这三样法宝，才能突出重围，最终赢得自身品牌。创业之路先苦后甜如今他们的事业开始蒸蒸日上，之所以取得如今的成就，这和之前他们艰辛的创业经历是息息相关的。在大二时，学校附近的一家打印店整体转让，他们瞅准了商机，承包了这个店面，在接下来的两年时间里他们靠着这家复印店，赚得人生第一桶金8万元。大学毕业后他们转让了这家复印店，由于想学到专业的技术知识，他们从事qc方面的工作，虽然工资只有一年3000元，但他们为了学到先进可靠的qc技术，毅然投入了这个行业。

一年后，他们看到了外贸行业的巨大商机，加入到了外贸的淘金大军，此时的他们却被眼前的成功所蒙蔽，在创业的过程中迷失了方向，致使他们的事业一落千丈，虽然换了很多行业，但仍然不见起色。辛苦积攒的. 资本在这段时间里都打了水漂，他们开始自我反思在创业之路上的种种，那是一段令他们感到绝望的时光。在真切体会到失败的滋味后，他们下定决心不等不靠，重新开始，一定要在辛苦后创造价值，戒骄戒躁。在仔细分析，加之研究考察市场后，他们瞄准了外卖西式快餐行业。从一年前开始创办真心宅急送到如今，营业额突飞猛进，通过固体广告，流动广告牌等方式进行宣传，发展速度十分迅猛，目前他们已经开始通过加盟的方式扩张自己的规模并迅速提升自己的品牌知名度。

采访过程中他们告诫我们大学生创业者，不能因为大学生急于创业，就贸然投入人力物力财力，一定要仔细调研，而且别人的经验一定要经过自身实践，找对方向，走对路，然后投入信心与斗志，全力以赴。

## 专升本的调查报告篇四

实践单位：

湖北省鄂州市华容区蒲团乡小港村

实践时间：

xx年8月1日至xx年8月3日共3天

xx年暑假机械工程学院社会实践小分队来到湖北省鄂州市华容区蒲团乡小港村进行了为期3天的社会实践活动，本次社会调查实践的主要目的是对湖北省农村及新农村建设有所了解，并且正确认识“三农”问题和新农村建设中出现的具体问题。

首先，对于此次调查要做几点说明：

- 1、本调查主要通过问卷、访谈和照片的形式获取信息和资料，有三部分来源：乡村干部访谈、乡村教师访谈和农户访谈。
- 2、本次调查由负责访问的大学生进行同步记录，保证原始信息真实可靠。
- 3、由于问卷问题不足以概括我们所想了解的问题，之后调查主要以访谈为主，回答都做了及时的记录。
- 4、本次调查中社会实践小分队原计划去十堰市竹山县进行进一步调查，但在小分队到达十堰后，十堰市开始降雨，在当地人的建议下，考虑到安全问题，小分队在竹山县的考察被迫取消。

## 调研内容和结果分析

经过对原始资料的收集和整理、分析，调查人员对湖北省农村的新农村建设得出几点认识，并且尝试提出必要的观点，具体如下：

### 第一，国家政策好

全部被调查人员都说国家政策好，确实有利于农村发展，虽然部分文化程度较低的农户无法说出具体有哪些政策，但从最近几年新增补贴和村镇的变化中都可以感受得到政策的好处。调查过程中我们还发现政策的宣传过程中还存在一些小的问题，可能也与目前农村文化程度普遍偏低有关，国家政策的宣传方式主要以开会、看新闻联播等类似口头的方式比较有效。而有些私下的口头方式的互传容易导致政策的误传，虽然调查过程中没有对此类问题做进一步了解，但感觉是新农村建设中一个小的隐患。

### 第二，家长重视教育，但却有部分学生不想读书

调查过程中，我们发现我们的前辈们都认识到了教育的重要性。虽然很多爷爷奶奶们没有读过书，但他们从认识的那些读书的朋友们的状况也看到了其重要性，所以非常希望下一代、下两代能够好好读书。调查过程中我们还发现现在农村基本没有了不让孩子读书，特别是不让女孩子读书的情况。可以说绝大部分农村家庭供给孩子读书的环境是相当宽松的，但却有部分家庭的孩子不想读书。对于这个问题我们也做了些简要的调查，调查中发现：

2、考上了好的学校的学生，家里无论如何困难都会让其读下去；

6、就我们调查的小港村而言，小港村小学教师出现明显的断档，教师高龄化比较严重，全校150名教师，50岁以上接近百人，同时又缺乏新鲜血液的注入，教师的断代成为当地小学所面临的很严重的问题，而据当地老师说，这并不是一个个例。

根据我们的调查和浅薄的分析，部分学生不想读书的原因是多方面的：学生自己的原因，教育资源缺乏和教学质量偏低，教师的断代，还有家庭负担不起，可能还有一些其他的原因。

当然面对这个问题，除了向社会呼吁，很多方面都是我们无能为力的。但最为一个大学生我想就教师断档这个问题而言，我们还是有部分解决能力的，我们可以在各地了解情况后，通过学院爱心社，学校志愿者协会等学生组织，展开定期的支教活动，了解当地的状况，让更多的人参与进来，最终以寻求最好的解决方法；教育决定一个人的观念，新农村要想进一步发展，观念的转变势在必行的，教育便是观念改变的根基，而全民教育便要从娃娃抓起。所以我们将教育列入了阻碍新农村进一步发展重要一环。

第三，农村农闲时的娱乐方式之我见

农村生活中农忙的时间毕竟有限，那么农村生活中主要的娱乐方式又有哪些呢？通过调查发现，农村的主要娱乐活动集中于传统的娱乐方式麻将上。当然其主要目的不是赢利，而是打发空闲的农闲时间。对于这个现象我们也做了一些简单的调查，调查发现娱乐活动单一的原因有两个：

第二，部分年纪大些的叔叔阿姨们说自己只想打牌，也只会打牌，就算给他们设施也只会去打牌。我想这就是一个观念的问题了，一直习惯以前的方式，然后就不想有新的发展和改变，娱乐上如此，生活上便更可能如此了。感觉传统的生活方式饿不死自己就满足了。新农村想要进一步发展，这种观念必须改变，新的机器和技术再多，放着不去使用最后还是一样什么都得不到。

娱乐方式虽然只是生活中的一小部分，但如果能够更好的利用这些空余时间也许就能做出更大的成就，而且从娱乐方式中便能看出部分人的观念，虽然不一定准确，但至少还是有那么一点的。当然娱乐方式的单一也可能是一个风气的问题，如果乡镇干部能够努力营造一个好的学习，和能让大家都有所收获的娱乐氛围，新农村应该可以更加快速的发展。

## 实践总结

本次社会实践活动中，我学习了解了许多国家出台的关于扶持农村发展的政策，也通过社会实践活动，了解了新农村建设以来农村生活的巨大变化。同时也了解了新农村现在的面貌和农村的生活情况。在了解了这些情况后也通过自己的思考提出了一些浅薄的见解，有些吹毛求疵地提出了一些新农村建设中的问题。当然就像采访过程中几乎所有人都会说的一句话，“总体的还是好的，比以前还是强多了”。新农村建设以来，在国家政策的扶持下，各级乡政府还是为农村的发展做出了巨大贡献的。要不然我们也无法看到今天的成果。本次社会实践活动中，感觉自己也有了很大的收获吧。

我们从对农村一点都不了解开始，通过上网查资料，以国家政策为背景，做出了一份调查问卷。在实践过程中发现，这样的问卷时经不住考验的，没有人会耐心的回答完那些枯燥的问题。于是我们及时总结，重新删选了问题，做到既是我们想了解的问题，也是农民朋友们感兴趣的话题，通过反复实践和多次修改，我们终于选好了这样一份满意的问卷，这便是我第一次感觉到总结和反思在一次实践中的重要作用，感觉自己离社会又进了一步吧。

虽然很多时间在赶车，虽然很多时间在正中午的烈日下度过，虽然有的人是第一次离开家住在异乡的宾馆，虽然有些同学会说这是在烧自己父母的钱做一些没有意义的事情。但没有一个人中途放弃过，我们一直相互鼓励着用尽可能节省的方式走完了全程。这便是团队的力量吧，本次社会实践又一次让我看到了团队的伟大。而我们也确实调查出来了我们想了解的东西。大家的努力也都应此没有白费。回想全部调查历程，我们也是在一直收获着。从不知道怎么开口开始，到有了第一个聊天气氛很好的被采访者；从不知道该问哪些问题开始，到有了一份很完善的调查问卷；从在家很少晒太阳开始，到晒蜕皮然后又有了一身健康的古铜色。一路走下来，我们一直执着调查着；而回首这几天的实践，却突然发现自己成长了好多好多。

## 专升本的调查报告篇五

服装行业既是我县的一大经济支柱产业，也是我县出口创汇的主导产业，2014年\*\*县服装行业实现产值27亿元左右：2014年可望达到34亿元，增幅达30%。2014年服装行业创两税(增值税和消费税7500万元，占全县国税的24%。加上地税，整个行业的税收占全县财政总收入四分之一左右。到今年7月份止，我县服装行业已超额完成了年初下达的2014年全年税金任务的各项指标。这一行业已成为\*\*经济发展的支柱产业，随着全球经济一体化和我国加入wto[]服装行业的`发展空间进一步拓宽，这一行业对我县社会各项事业发展仍起着

举足轻重的作用。就在江苏省\*\*开发区，就有欣华、斯威尔、春雁等三家在我县服装产业中有着重要影响的企业，它们的年创产值均超过2000万元以上，每年创税在200万元，甚至在400万元以上。

作为\*\*的一员，我深深地爱着自己的家乡，也深深地敬爱着这个为\*\*的发展作出卓越贡献的行业。为了走近它、了解它，也为了能够对它的发展提出合理化建议，我走出校园，在各服装行业领导的帮助下，用一个多月的时间，深入全县三家有代表性的服装企业，以及县外贸局、国税局等部门进行调研。

## 调研过程

7月6日至8月10日，我先后采访了欣华服饰有限公司公司，春雁羽绒服装公司等几家企业，我也采访了县外贸局、县国税局等部门。每到一处，我们都受到了热情的接待。

在欣华服饰有限公司，张副总经理亲自带我参观了生产车间和样品陈列室。陈列室里各式各样的样品举不胜举。各季服装、睡衣、羽绒服，令我赞叹不已。在会客厅里，我就企业的生产规模、资金、纳税等情况，采访了张总。张总认真地逐一作了解答。张总还跟我们推心置腹地讲了没有高科技含量的难处，希望我们一定要努力学习，为将来出社会打下坚实的基础。

7月12日，我们采访了春雁羽绒服装公司。在整洁的会议室里，我们问了吴总经理许多问题。包括该厂的一些概况、加入wto之后对该厂的一些影响等。吴总一一作了答复。春雁创办于上世纪80年代中期，生产值超亿元。主要生产羽绒服装、毛巾睡衣等。吴总认为，中国加入wto对该厂没有任何影响。而他觉得\*\*发展服装行业的不利因素正不断增加。

随后，在有关负责人的陪同下，我们又参观了陈列室和制作



车间。陈列室里，琳琅满目的服装令人应接不暇。紧接着，我们又来到生产车间。工人们正在繁忙地工作着。首先是裁剪车间，再是缝纫车间、熨烫车间，最后是包装车间。每一道程序都井然有序地进行着。原来，我们在陈列室里所看到的五花八门的服装就是这么制成的。

一星期后，我们又相继采访了\*\*外贸局和国税局。

## \*\*服装行业发展现状

服装行业是\*\*最有活力和基础的行业。它萌芽于改革开放初期，进入90年代特别是邓小平南巡讲话之后，个体私营服装企业如雨后春笋、异军突起，并迅速成为\*\*服装行业中的主力军。据统计，到2014年底止，全县注册的工艺企业将近140家，而就地理位置分布情况看。

\*\*服装最初以棉布衣服为主，经过30年的发展，目前已形成以羽绒为主，毛巾睡衣、各季服装、拖鞋等15大类上万个品种。这些服装深受海内外消费青睐，其产品远销北美、南美、非洲、东南亚、韩国、日本等100多个国家和地区。统计表明，2014年\*\*县服装行业，在国际形势不利的情况下，仍实现产值近17亿元，占全县工业总产值40%，实现增值税0.75亿元，占整个工业增值税入库数的47.7%，出\*\*\*货值9亿元，占全社会出\*\*\*货值的76%。全县服装行业入库税收10万元以上企业51家，约占全县入库税收10万元以上工业企业的一半，50万元以上的17家，100万元以上6家。据2家年销售额200万元以上的企业统计，\*\*服装企业家数和产值，在全市服装行业中所占比重分别为12.9%、10%，年生产总量名列全省前茅。

一眨眼，\*\*服装行业已经走过了30个春秋，经过这些年来的磨练和发展已成为支撑\*\*财政的一大重要支柱，不仅使大批劳动力有了就业机会，同时也培养造就了一支优秀的企业家队伍，并且逐步完善了一条外贸出口通道，为\*\*适应加入wto后的新形势，更稳步地走向世界，打下了一个坚实的基础。

## 制约服装行业发展壮大的因素

尽管\*\*服装行业发展速度之快令人瞩目，但是目前这一行业确实还存在着许多不容忽视的问题。这些问题严重阻碍了\*\*服装行业的进一步发展，必须尽快予以解决。问题表现在政府与企业两个方面。

1、投资环境有待改善。与周边一些地区的优惠政策相比，\*\*服装缺乏专门的行业优惠政策。如在\*\*，企业用地价格偏高，手续繁琐，耗时太长。政府在制定政策时，考虑国有企业的多，考虑个私企业的少，考虑工业园区的多，考虑乡下的少，导致这些乡镇发展企业的积极性不高。与其他地区相比，\*\*税收重、贷款难、检查多。由于所得税返还率比别的地区低，因而税收偏重。\*\*某些部门运用政策欠灵活，检查过多，有些企业一年要受到各类检查多达十余次，企业忙于接待应付，影响了生产。而金融企业怕冒风险，对中小型企业支持力度不够大，因而服装这类中小型企业贷款很难。

2、办事效率欠高，服务欠到位。尽管县委、县政府提出聚精会神抓经济、重中之重抓工业的口号，但是，由于各种原因，有些部门执行起来不是打折扣，就是不执行，也有的是因为部门利益驱动，导致政令不通，有禁不止，有令不行。有些事关企业的问题久拖未决，决而难行。企业办事，审批手续繁琐，七签字八盖章，部门办事机械，使问题无法在最短时间内得到解决。城区以外的乡镇没有设立为企业服务的代办点和专门的代办人员，企业办事更难。

另外，园区建设缓慢，配套措施滞后。工业园区是全县唯一的一个园区，但是这一园区起点不高，配套设施没有跟上。

3、宏观调控力度不够。政府的主要职能就是在加强宏观管理的前提下，尽量为企业搞好服务，引导企业向更高层次、更大规模发展，引导全县人民关心、支持企业的发展。但是，直至目前，服装行业还没有一个较为完整、清晰、可操作的

行业规划，连起码的行业协会也没有建立，行业仍处于自生自灭、发展到哪里算哪里的无规划状态。有些部门不同程度存在吃、拿、卡、要现象。服装市场的氛围也不浓厚，全县没有一家销售本地生产的服装的专卖店，也没有一处服装展销厅或展销馆，到过或路过\*\*的人，根本感觉不到服装市场的浓厚氛围。

、无序竞争。不少企业存在小农意识，为了眼前利益竞相压价，导致无序竞争，相互残杀。

2、产品档次低。美观、实用、科技含量高的产品最畅销，也最有发展前景，而我县目前生产的服装往往档次不高。不仅科技含量低，外观粗陋，有的甚至原料味浓烈，让人厌而远之。

## 专升本的调查报告篇六

大学生就业形势一直是社会的关注点，可以毫不夸张的说大学生在就业找工作太泛滥了，为了更好地了解当前本地大学生的就业现状，便于分析新形势下本地区大学生就业问题及其产生的原因，以应对高等教育扩招之后毕业生面临的严峻的就业形势，加强和改进大学生就业工作。我们放了发大概300份调查问卷，回收276份，在受调查的学生中男学生占30.4%，女学生占69.6%，基本上都是本科生，在问卷调查的设计中，充分考虑了学校、专业的分布，反映当前大学生就业问题的总体状况。

引导广大青年学生加深对国情、民情的了解，结合专业背景发现、思考解决问题，在实践中增知识、长才干、做贡献。同时，聚焦时政热点，使广大青年学生在假期以饱满的精神状态、高度的热情和具体的行动学习贯彻党的十八届五中全会精神。

### 2.1调查的对象和范围

资薪待遇等各个的方面。

## 2.2 问卷调查的方法

主要是在大学生所在各大工厂发问卷。调查为一对一的方式，填一份收一份。还有一小部分托熟人在其打工宿舍发放。最后统一整理，分析。

## 2.3 调查的目的

大学生的就业问题成为一个越来越重要的问题。大学生的就业形势的调查，更好的让大学生了解当前的就业形势及就业趋势，尤其是加强本地学生对本地区就业形势的认识；真实的掌握企业招聘大学生现状，了解企业用人标准，尽快找好自己的地位，让大学生提高就业危机形势，更好地为自己的发展做一个新的规划，尽量避免就业盲目性与随波逐流。

3.1 总体来看，大多数学生认为就业形势严峻，虽然很大部分学生在对自己发展前途的态度上，一般选择很乐观或比较乐观。在问及求职中最困扰的因素时，主要回答有：信息量少；学校就业指导不够；僧多粥少，自身优势不突出；求职方法技巧欠缺。

3.2 从求职意愿来看，多数学生目标集中在国企或政府部门，且更倾向于经济发达的地区或东南沿海城市，5%左右的同学愿意在自己家乡发展。还有部分学生对目前的可获得的工作不满意，其中60%选择参加研究生考试。

3.3 多数学生有想过自主创业，但只有2%的学生坚持下来。大学生不应该仅是社会现有岗位的竞争者，抢夺就业机会，而更应该是新岗位的开拓者，为社会带来就业机会。但是资金、技术和经验任是制约大学生自主创业的主要因素。

3.4 大多数学生的择业观是先就业后择业，超过半数的人认为

专业对口对未来选择工作比较重要。数据显示，20%的被调查者希望毕业后就业一步到位，有稳定的收入。

3.5被调研的学生认为自身周围的毕业生就业率普遍低于70%。高薪的期望也普遍降低。理想的工资（试用期）在3000到5000之间。

3.6调研中发现，大学生获得就业信息的主要渠道是学校或院系就业信息栏、学校就业平台，以及从老师或同学或亲朋好友方面得到就业信息，也有少部分通过网络招聘平台获得信息。

（从大学生角度出发）

4.1强化择业的竞争意识，在正确自我评价的基础上，充分相信自己的实力，敢于通过竞争去达到理想的目标。在心理上必须从社会进步和深化改革的角度来加深对竞争机制的认识，强化自身的竞争意识，自觉地正视社会现实，转变观念，做好参加竞争的准备。

4.2要学会正确对待挫折，在求职择业中遇到挫折是正常的，切不可因此而自卑。一个心理健康的人对人生总保持着自信心，如丧失了自信心，就失去了开拓新生活的勇气。顺境中有自信心不足为奇。逆境中更需要自信心的支持。生活中的挫折是造就强者的必由之路，挫折是锻炼意志、增强能力的好机会。遇到挫折后应放下心理包袱，仔细寻找失利的原因，调整好目标，脚踏实地前进，争取新的机会。

4.3大学毕业生要充分利用整个社会营造的就业市场，按市场规律办事，把个人融入其中。也就是说，面对就业形势和就业市场，大学毕业生不能“等、靠、要”，更不要指望天上会掉馅饼。要以积极态度，树立市场经济观念，不断提高自己的竞争意识和综合竞争能力。

4.4 充分认识职业价值，树立合理的职业价值观。当下，很多大学生在选择就业时所考虑的因素不外乎经济收入、工作条件、地点等因素，其实不然，我们选择时也要考虑到职业对自我一生发展的影响与作用，应看重职业是否有发展的潜力，能否帮助实现自我价值。对于那些虽然现在工作条件不怎么样，但发展空间大，能让自己充分发挥作用的单位要优先考虑；对于那些现在经济发展水平不太高，但发展潜力大，创业机会多的工作地点也要重视。

4.5 鼓起勇气适度自主创业。我国教育局常常鼓励有条件的毕业生选择自主创业，这能够纾解就业的压力，也为毕业生通往成功提供了新的道路，但是，由于我国高等教育模式存在一定局限性，在大学期间没有为生存做好必要准备，导致很多学生放不开手脚，特别是自主能力和实践创新能力普遍不强，而创业者恰恰除了应该具备一般的知识结构、思想品质和心理素质外，还应具备积极主动的心态和强烈的创业精神以及不怕失败的勇气和毅力，这就导致了只有极少数的大学生在有条件的情况下选择创业，而许多人错失了机会。并不是说鼓励所有人去自主创业，只是在有条件的情况下，应该正视这方面的选择。

## 专升本的调查报告篇七

1. 纸张大小为a4;
2. 页边距：上下为25mm□左右为28mm□

### 二、论文题目

1. 论文标题为黑体小二加粗居中；
2. 副标题为黑体三号居右。

### 三、摘要

1. 中文“摘要”一词为黑体三号加粗居中;中文摘要内容为仿宋

\_gb2312四号, 行间距为固定值28磅;

5. 摘要段前段后行间距设为“0”行, 左右缩进设为“0”字符;

6. 摘要在目录之前。

#### 四、目录

1. “目录”一词为黑体三号加粗居中;

3. 目录内容显示到三级标题(包含“参考文献”)。

#### 五、正文

1. 行间距为固定值28磅, 段前段后间距设为“0”行, 左右缩进设为“0”字符;

2. 一级标题为黑体三号加粗居中;

3. 二级标题为黑体小三居左;

4. 三级标题为黑体四号居左;

6. 表格字体为仿宋\_gb2312小四, 标题为仿宋\_gb2312小四加粗居中。

#### 六、参考文献

1. 参考文献须作为一级标题包含到目录中;

2. 参考文献须以角标形式在正文中标注, 所标序号要与参考

文献序号一致；

3. “参考文献”一词为黑体三号加粗居中；

4. 中文参考文献为宋体，行间距为固定值28磅；

5. 英文参考文献为宋体，行间距为固定值28磅。

## 七、补充说明

3. 鼓励查阅、引用相关参考文献，但篇幅不得超过调研报告(论文)全文的20%；

### 一、实践活动的基本情况

#### (一) 实践活动的背景

(500字以内)

#### (二) 活动的意义和目的

(200字以内)

### 二、实践活动的主要内容

#### (一) 活动安排：活动内容、时间、地点

(300字以内)

#### (二) 实施地域、受益对象(数量、群体等)

(200字以内)

#### (三) 活动主要内容



(800字以内)

(四)活动解决的问题与社会效益

(500字以内)

三、实践活动的个人感受和体会

(500字以内)