

最新备考动员会主持词 启动大会主持人串词(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

备考动员会主持词篇一

男：亲爱的伙伴们，壮志的年华，谱写出一幕幕人世间的精彩

女：飞舞的时代，依托出一个个成功者的艰辛

男：在这辞旧迎新之际，让我们摒弃那拖沓的往夕，共同迎来新的一天，下面，掌声有请上我们的营销代表伙伴为我们带来“必胜宣言”

男：成风破浪会有时，直挂云帆济沧海

女：b傲江湖，七剑横扫三千万

男：让我们掌声有请上中国人寿保险公司a分公司丁铭芳总经理为我们作动员讲话

女：掌声有请

男：下面，就有请上来自沙县公司的营销伙伴们为我们带来晨操《样样红》

女：掌声有请沙县公司的营销伙伴们

女：我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天

男：让我们行动起来，众志成城，无视峥嵘、无视跌宕，青春的旋律将因你而坦荡磅礴

女：让我们高歌起来，无视风雨、无视坎坷，国寿的舞台将因你而精彩辉煌

合：让我们，庆功宴上再相聚！

男：中国人寿保险股份有限公司a分公司“b”20xx年开门红个险业务启动大会到此结束。谢谢大家！

备考动员会主持词篇二

同志们：

经县政府研究，决定今天召开全县扶贫开发工作会议，这次会议的主要内容是：回顾总结xx年度扶贫开发工作，安排部署xx年扶贫开发工作。请同志们自觉关掉手机，或将手机调至震动，遵守会场纪律，保持良好秩序，集中精力开好会。

第二项：请田荣军主任宣读大荔县扶贫开发工作领导小组表彰决定；

第三项：颁奖；

第六项：请刘县长讲话。

同志们，今天的会议议程已全部进行完毕。前面，刘树林主任传达了省市扶贫工作会议精神，总结了xx年全县扶贫开发工作，并就今年扶贫开发工作作了具体安排部署；对xx年度扶贫开发工作中做出突出贡献的先进集体和先进个人进行了表彰；并与各乡镇签订了劳动力转移技能培训目标责任书；步昌乡政府、范家镇北干村、西北新世纪培训学院、渭南劳务职业技术学校、渭南兴华培训学院、渭南祥龙职业培训学校、

渭南扶贫高级技术学校做了表态发言;最后，刘县长作了重要讲话。请大家认真学习领会，并切实抓好落实。下面，我就贯彻落实这次会议精神再强调三点：

一、认真传达会议精神。各乡镇、各有关部门要迅速召开领导办公会和全体同志会，认真学习传达这次会议精神，结合各自实际，领会实质，统一思想，提高认识，明确任务，狠抓落实，确保扶贫工作任务的全完成。

三、加强领导，密切配合。完成全年目标任务，必须强化领导，狠抓落实。一是各乡镇、各有关部门“一把手”要负总责、牵好头。紧紧围绕加快新农村建设这一主题，沉下身子干实事，扎扎实实求发展。二是各成员单位要密切配合，加强协作。按照县上的统一要求，结合本部门实际，做到项目向贫困村倾斜，资金向贫困村集中，全力以赴帮助贫困村群众尽快脱贫。三是扶贫部门要全力抓。要集中时间、集中干部、集中精力，全身心地投入到完成全年扶贫目标任务上来，确保扶贫工作取得新成效。

同志们，目标已经明确，任务已经落实。让我们在县委、县政府的正确领导下，团结一致，齐心协力，扎实工作，努力开创我县扶贫开发工作新局面，为构建和-谐做出新的贡献。

备考动员会主持词篇三

尊敬的领导，亲爱的朋友们、 大家上午好！

欢迎大家来到 秋攻启动大会的现场。

请调整好坐姿，坐在椅子的三分之二处

现在，我隆重宣布 中心支公司决战秋攻业务启动大会正式开始。

首先请允许我介绍莅临本次启动会现场的领导有，
中心支公司总经理， 女士。让我们用热烈掌声声
欢迎她的到来。

下面请全体起立，奏唱国歌。

二，晨操

三，敬业时间

下面请大家调整好站姿，用饱满的热情齐唱公司司歌。齐颂
司训。

四 新产品宣导

备战秋攻，我们对市场充满信心

迎接秋攻，我们的精英士气如虹

为了在秋攻这场大战当中让我们的伙伴收入翻翻。公司上市
了新的险种 ，为我们创造新的市场，新的契机，这款新险种
的名字叫 。它会让我们自动自发跑起来，让市场客户自觉自
愿热起来。下面让我们有请 经理揭开它神秘的面纱。掌声有
请。

五，方案宣导

我们是万众一心的精英团队，

我们是无坚不摧的钢铁军团。

刚才说到新产品的上市也是为了助跑秋攻，大家是不是都在
期待秋攻的业务方案， 民生没有最好，只有更好。相信秋攻

一定会为大家带来更多的惊喜，下面有再次有请经理为我们带来“秋攻方案”宣导。

感谢 经理，我相信，每一位有志于在 发展的伙伴，都会抓住这次难得的机会，成就自我梦想，铸就事业辉煌。

在新的起跑线上，机遇与挑战并存，面对责任与使命，我们没有选择，只有努力拼搏，奋勇争先让我们在 提供的舞台上，拼搏奋斗，开拓进取。让我们再次用最热烈的掌声感谢 经理！

pk赛

公司已为我们加足了马力，我们的目标已经非常清晰。

目标是我们的方向，是我们的航标

我们坚信：目标是用来实现与超越的

我们承诺：我们将为目标奋力迈进

六，总动员令

今天，我们 精英豪情满怀，点烽火，鸣号角，同擂催征的战鼓；

有道是：昔日百战多，勇破万重关，今朝踏春风，更好是明天！

接下来让我们用热烈的掌声有请 中支领头人 总经理发布总动员令；掌声有请 总。

八，结束语

乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海；伙伴们，让我们携起手来

打造 精英团队，让我们团结一致铸就民生辉煌的明天！

下面我宣布，中心支公决战秋攻启动会到这里就圆满结束了。

请全体起立，恭送领导离席。

预祝所有的伙伴，在本次竞赛中精彩不断，捷报频传！

让我们下个启动会再相见！

备考动员会主持词篇四

会前提醒及督查时间：

1、开场白：

尊敬的各位领导、各位主管，亲爱的营销精英们，大家上午好！我是个险培训部龚菊红。非常荣幸由我担任20xx年4月份业务宣导会的主持人。下面我宣布，中国人寿三台县支公司20xx年4月份业务宣导会现在开始！请全体起立，奏唱司歌。

2、介绍领导

谢谢！请就坐！接下来，请允许我隆重地为大家介绍莅临本次宣导会的公司领导，他们是：

国寿三台公司总经理助理刘汉军先生 欢迎您的到来。

今天，参加宣导会的还有来自个险渠道的各位经理、主管和优秀的营销精英们。欢迎你们！

春天是耕耘的季节，更是奋进的季节，在奋进中我们不畏艰辛，用汗水和智慧书写了三台主管伙伴们磅礴的豪情！在“20xx年开门红”这场短兵相接的战役中，各服务部紧咬目

标，锐意进取，你追我赶，创造出一个又一个不俗的战绩，为全年目标的顺利达成奠定了坚实的基础。一个阶段的结束意味着新的战役即将拉开帷幕。

3、介绍会议流程：

下面请允许我为大家介绍今天宣导会的主要内容和流程：

上午：会议第一项：开门红工作小结、“周件单”文化观念沟通。（钟总）

会议第二项：市公司高峰会方案、农网峰会方案回顾及追踪，县公司《为爱努力一周单 感恩慈母国寿行动》方案宣达。（廖勳兵）

会议第三项：树立目标，进行承诺。（刘总）

下午内容：《1:00开始培训》

会议第一项：福星少儿产品培训。（钟总）

会议第二项：领导勉励。（罗总）

会议第三项：轮训内容通关。（廖勳兵）

本次宣导会与培训相结合，时间一天预计下午4点左右结束。中午在职场统一吃工作餐，会议中途设有休息时间，当大家听到召集音乐时迅速回到职场。请听音乐~~~在培训教室外面设有饮水处，不把纸杯带进教室。

4、工作点评及总动员：

“20xx年开门红”在各级领导亲切关怀下，在各级主管的共同努力下，在所有伙伴的奋勇拼搏下，经过一个季度的浴血奋

战，三台公司取得了辉煌的成绩。为持续保持我们的优势，拉动绩优，帮助伙伴们成功快速致富，公司特制定“周件单”文化理念。下面让我们用热烈的掌声有请钟总小结开门红工作、及“周件单”文化观念沟通。掌声有请。

5、市公司高峰会方案、农网峰会方案回顾及追踪，县公司《为爱努力一

周一单 感恩慈母国寿行动》方案宣达。

在整个开门红战役中三台公司各项指标均名列前茅□20xx年期标保也是遥遥领先，达到406万，1026件。卓越功勋的建立有你、有我们大家的共同努力。而“周件单”文化的建立一定能凝聚更多正能量，帮助我们加速达成五年三十万的目标。

共生共荣，快速致富一直是我们三台国寿人的目标!为了帮助全公司所有营销伙伴在寿险舞台上尽快达成这个目标，开门红期间省、市、县公司推出了很多企划方案。有的方案扎帐了，而有的方案还可以继续努力。在新一轮战役即将开始之际三台县公司再次适时推出了奖励方案。

掌声有请中国人寿保险股份有限公司三台公司个险部经理廖勛兵经理对市公司高峰会方案、农网峰会方案回顾及追踪，县公司《为爱努力一周一单 感恩慈母国寿行动》方案宣达。

□□□□□□□□

6、树立目标，进行承诺

掌声感谢廖经理!中国有句古话说得好“树欲静而风不止，子欲孝而亲不待”希望在母亲节时我们都能通过自己的努力为母亲送上一份特别的礼物。这是公司为各位主管伙伴提供的一次感恩父母的机会。主管们、伙伴们!战鼓已经敲响，用我们辉煌的战绩回馈领导及家人的殷切期望，有目标才有方向，

有目标才知道怎么奋斗，掌声有请刘总为我们带来如何正确树立目标及个人承诺。

7、福星少儿产品培训。

孩子一个家庭的希望，每对父母都不希望自己的孩子输在起跑线上，总是愿意在小孩身上投入更多的心血。新的战役需要新的契机，本月我们聚焦一款口碑很好的子女教育保险“福星少儿保险”，为了给伙伴们创造了良好的销售环境，公司层面加大了宣传力度，比如为伙伴们统一印制福星少儿的宣传资料，在三台电视台及今日三台报刊上作产品大力宣传。万事俱备只欠东风，我们现在急需做的就是掌握这款产品的亮点及销售技巧，下面掌声有请钟总带来福星少儿产品培训。

□□□□□□□□

四、适应市场经济环境和销售环境，经济在紧张很多家庭都还是要给小孩挤点钱出来存着；另外六一儿童节的逐步到来，很多家长更关注孩子，会出现很好的销售契机。

8、领导勉励

好的产品，需要我们学习并掌握销售技巧，营销精英产生于相信、听话、照做、追随。只有这样做明天的营销精英，才会是我们自己！今天我们有机会相聚在一起共同学习源于公司领导的高瞻远瞩，总经理室从公司的生存和团队发展的战略高度出发，统一部署，希望通过业务推动方案及产品销售技能的培训，为公司业务持续高速发展和团队的做大做强打下坚实的基础。

谢谢罗总，罗总为我们当前的工作指明了方向，让我们前进的方向更加明确。当前，市场竞争日益激烈，压力也越来越大。然而，对于强者来说，压力越大，越能激发拼搏的勇气，

越能释放出生命的潜能。有公司作为我们的坚强后盾，有客户支持我们，有团队和我们天天在一起，我们就一定能够开创人生的新境界、实现人生梦想。

备考动员会主持词篇五

大家下午好！

金秋八月，丹桂飘香，江海大地，飓浪滔天，在7月19日至8月18日第一阶段的角逐中，通州儿女浴血奋战，战高温、斗酷暑，一举闯关成功。这是全体业务伙伴辛勤劳动的结果，这是全体业务伙伴团结奋战的结果，这是全体业务伙伴同舟共济，齐心协力，为公司而战，为荣誉而战的精神体现，现在我提议，把最最热烈的掌声送给辛勤劳动，努力拼搏的我们自己。

当我们全力以赴拓展组织的时候，飓浪行动犹如一道闪电，送来了暴风雨的气息，当滔天的飓浪，扑天盖地而来时，我们犹显措手不及，但是我们通过一阶段的闯关行动，我们用我们自己的行动彰显了通州儿女的铮铮铁骨，让全辖业务伙伴认识到通州公司的全体业务伙伴们是真正攻无不克、战无不胜的寿险精英；但是在一阶段的竞赛中我们也清醒地意识到山外青山楼外楼，俗话说知己知彼，百战百胜，今天当我们感知成绩的.同时，我们更是清醒地看到了差距，我们将以为榜样，扬其长避其短，在以后的赛段中力拔头筹，首先有请个险部经理为我们作飓浪行动业绩分析。

感谢为我们作了细致地分析，让我们在信心百倍乘风破浪的同时，指明了航向，更让我们在第二阶段的赛段当中，认清自我，离清差距。好风凭借力，送我上青云。今天，市分公司的领导在通州儿女乘风破浪的同时，更是为我们送来一股强风——二阶段的企划案，接下来有请为我们作企划案宣导。再次掌声感谢，我们坚信，借得这股东风，我们一定会扬帆远航，破浪飞腾！