

年终总结及年度计划的目标 年终总结和年度计划(模板5篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。计划可以帮助我们明确目标，分析现状，确定行动步骤，并制定相应的时间表和资源分配。以下是小编收集整理的工作计划书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

年终总结及年度计划的目标篇一

”这一新课题的研究为抓手，仅仅围绕有效课堂教学，开展校本教研活动，练就人人都能独立备、上优质课的本领，通过各类培训，提高教师信息技术能力、课题研究能力。真正体现“减负增效”的办学理念，通过“三课一研”和校级五级梯队的评聘活动，打造精良的师资队伍，为学校的发展做出贡献。

- 1、开展中青年教师赛课活动
- 2、随堂预约听课活动
- 3、开展专家指导课活动
- 4、举行新课题“新课程背景下小学课堂提问的有效设计与评价”开题活动
- 5、观摩赏析名师课堂实录，开展“课堂提问”课题沙龙活动
- 6、聘请专家讲座活动
- 7、组织参加各类竞赛活动

- 8、组织学生参加电脑画等比赛
- 9、开展网上结队工作
- 10、电教课题资料整理收集、上传
- 11、课件制作的评比
12. 做好教师校级“五级梯队”的评聘工作

年终总结及年度计划的目标篇二

我是20xx年初走上xxx的外贸工作岗位的。在过去的一年中，我边学边干，亲身经历了新钢联外贸工作的艰辛、开拓、和进步。

与xx的其他业务相比，我们的外贸业务还显得很弱小，共有x个人。在20xx年中，我们完成了出口贸易xxx吨。其中xx%以上为从首钢之外的厂家采购后出口的。这个数字虽然不大，但我们付出的发奋是很大的，这个数字是20xx年的8倍，我们全年实现了外贸利润xx多万元，不仅仅超额完成了全年的计划任务，同时也显示了xx的外贸业务在过去的一年里确实有了长足的进步。

回顾过去一年来的工作与成效，我们几个做外贸工作的同志都深深地体会到，我们是在xx公司领导的亲自关怀指导下成长起来的，是在各部门同事们的用心帮忙配合下进步的。受外贸组其他同志的委托，在那里我要代表他们感谢领导、感谢同事们。

下方我分两个方面向大家汇报自己过去一年来在外贸这个全新的工作岗位上的收获和体会。

我不是外贸专业出身，最初转到外贸岗位时，以为自己有从

事内贸业务的基础，外贸业务不会难到哪去，没想到工作一上手后，其中的感觉完全不一样，除了外语要过关，专业知识更是至关重要的。国际贸易实际上是由贸易洽谈、签约审证、备货订仓、制单结汇几个部分组成，而每一个部分都具有很强的专业性。因此我一上岗，就感受了不小的压力。知道要想胜任这项工作，首要任务就是学习。但由于我们人手少，任务在身，不可能是先学习再上岗，只能是一手托书本，一手干工作。因此在20xx年中，我把大部份业余时刻都用在了强化外语、学习外贸专业知识上了。从一开始我就给自己制定了雷打不动的学习计划，不管工作再忙、家务事再多、都务必抽出一些时刻学习。在家里，经常是孩子睡下了，就是我最踏实的学习机会，时刻长了，孩子问我：母亲又上大学了在工作中为了弄懂一个概念，我必须要多问几个为什么，工作中碰到难题，有经验的同志帮忙解答了，我都会仔细记在本子上，班后再找时刻细细消化，逐步提高。学以致用，让我增长了知识，练就了本领，提高了技能，在工作中的自信心也在不断增强。

例如，外贸业务中的审证工作，是一项很重要的资料，如果有问题我们不能及时发现，就直接导致我们公司结汇的风险。因此用户往往会为了保护自己的利益设法打擦边球，我们收到的每一份信用证都会存在一些开证行或申请人提出的特殊要求，这其中就会隐藏着对我们的不利条款，这种状况碰到的多了，我们外贸组的几个人也就习惯了对信用证中自己拿不准的条款，都会提出来相互之间进行切磋，经验不够用了，就查找相关书籍寻找依据，请教银行也是家常便饭。20xx年，我共经手处理了xx份信用证，在自己的审证过程中发现有些条款不利于我们安全结汇，每一次我都会坚持要求外商修改，虽然要求外商改正信用证是一件个性麻烦的工作，有时外商为了自己的利益经常会坚持自己的意见，甚至很不客气地同我们发脾气，但为了公司利益，我都会在耐心的商谈之中，坚持不放下原则。xx份信用证中以前有xx多处都是在审证中发现于我公司结汇不利，我都坚持据理力争，直到信用证修改

满足我们的要求为止，从而确保了资金正常回收。

外贸合同的履行是以单证的往来为基础的，专业人士通常称其为单据买卖。我们制作的单据和交单时刻如果与信用要求存在不符点，就无法保证货款及时、全额的收回，单据的作用和其重要性是可想而知的。因此单据制作同样是我工作中，重点学习和把握的资料。起初正因业务生疏，总是越着急越抓不住重点，屡屡出错，当辛辛苦苦加班加点赶制出来的一大堆单据，被银行挑出毛病退回来重做时，心里真不是味道。记得有一次中板合同交单，由于外商要求将几个合同交叉发货，又在一个信用证下，分出多套单据议付，经过反复调整，离交单的时刻只剩一天，这个时候我只能抱着所有单据，在银行与审单员一块过单，直到银行快关门了，单据才最后寄出去了。为了抢时刻，银行工作人员陪着我饿了一天肚子。

经过近一年的实践积累和不断摸索，到明年，制单工作对我已不是太大的难题了。20xx年我共制单xx套，每一套都是数十页的单据和数不清的数据，按时、如数收回货款xx余万美元。在制单中我体会到不仅仅需要娴熟的专业知识和清醒的头脑，更需要是对工作的高度责任心。

20xx年x月份以后，总公司出于业务分工的思考，xx的出口业务只能在首钢以外的市场寻求发展，只能透过外采的方式组织出口资源。这种方式对于我们这种冠以首钢头衔的公司来讲是很艰难的，正因外商知道你隶属于首钢，他就期望从你这儿拿到首钢的产品，规模大一点的钢铁企业都有外贸经营权力和潜质，而我们拿不到稳定的出口资源，这对于我们都是不利因素。

但是xx公司的特点就是变不利条件为有利条件，用自身的发奋，开创出一条自我发展之路。

在大家的帮忙配合下，我从xx钢厂采购欧标圆钢xx吨，xx钢厂采购美标扁钢xx吨，包钢采购欧标圆钢xx吨。分别出口

到xx和xx□加上上半年出口的首钢产中板xx吨，20xx年，由我经办出口钢材合计xx吨。这些成绩的取得，与自己坚持不懈的发奋和精心尽力的工作是分不开的。

20xx年xx月份，从xx钢厂采购xx吨圆钢的事给我留下很深的印象。

当时我公司与xxx钢厂签订了圆钢采购合同xx□正因要赶在国家退税调整之前发运，因此我们要求他必须要在xx月xx日前将全部圆钢运抵xx□具备装船条件。

正因此批圆钢是首次出口xx□因此在外包装、挂牌、材质证明等方面都有特殊要求，保证产品质量和履约信誉很重要。尽管我们在与包钢的采购合同中作了明确的约定，包钢也紧赶慢赶，最后在x月x日将我们所需要的货物运到了xx□但当货代理货时却发现了许多与合同规定不相符的小问题，如包装、刷色不规范等。接到货代的信息时已是周五的下班时刻，可如果不去现场验货就有可能出现问题，造成外商索赔，不及时处理，错过船期，就有可能造成退税损失。想到这些，我只能把孩子交给生病的婆婆照看，周六一早赶往xx□与货代一齐按工厂的明细一一理货，对于出现的问题反复与工厂沟通、确认，最终得到了厂方的明白和支持，问题部分很快得到处理，保证了此批货物在xx月x日x前具备报关条件。

透过20xx年的工作总结，我的确有很多感受和体会，但让我感受最深的是：自己很幸运，虽然在外贸工作中吃了不少苦，受了不少累，但我有一个领导关心、同事支持、蓬勃向上的群众，有老同志的传帮带，我从中学到了很多东西。最突出的体会是□xx的外贸比起xx□比起其他专业外贸公司，的确面临许多困难，但我们坚信，只要大家共同发奋，这个“难”字也会造就出能吃苦、敢打硬仗的外贸队伍，敢于战胜困难，就能建立起具有xxx特点的外贸事业。

20xx年是我公司外贸业务的攻坚年，我们要总结20xx年的经验，重点在产品开发上和市场拓展上下功夫，在队伍建设初见成效的基础上，以更加饱满的热情，为我公司外贸事业做大做强而发奋工作。

年终总结及年度计划的目标篇三

年，我县供销社在县委政府和上级供销社领导下，认真贯彻落实中、省、市“关于深化供销合作社综合改革”的3个文件精神，分解目标，细化举措，进一步健全为农服务体系，拓宽为农服务领域，做大做强社有企业，全县供销社综合改革和供销合作事业取得一定成效，现将年工作总结如下：

(一)全县供销社综合改革有序推进。

1、制定完善方案，出台实施意见。按照省、市党委政府深化供销合作社综合改革精神，结合我县实际，围绕组织体系创新、经营体系创新、服务体系创新、农村金融体系创新、管理体制创新、政策体系创新这六项重点工作，制定完善了

《仪陇县深化供销合作社综合改革实施方案》(草案)，**年8月，县委县政府以仪委发[**]17号文印发了《仪陇县深化供销合作社综合改革实施方案》，按照“先易后难、分步实施、重点突破”的原则，明确了任务目标、工作要求、完成时限，综合全面地指导全县供销合作社的综合改革工作。

2、加强社有资产管理，扎实开展清产核资审计。今年以来，本着“实事求是、全面准确、依法有据、规范明晰、公开透明”的原则，按照彻底全面摸清社有资产、明晰产权结构、明确社有资产保值增值情况，满足综合改革需要的目标。我县供销社社有资产清产核资及保值增值审计工作，按照县委县政府《关于扎实做好**年“四项工作”的实施意见》(仪委〔**〕3号)文件的要求，纳入了全县“四项工作”重点目标考核内容之一。县供销社成立了以主任胡战林同志任组长，副主任邓勇同志为副组长，相关股室和企业负责人为成员的

清产核资和保值增值审计工作领导小组。该项工作开展以来，县社领导及相关股室主动作为，积极配合审计纪检等相关部门，大力推进清产核资工作顺利进行。目前以县审计部门牵头，以审计事务所工作人员为骨干，组成3个审计小组进驻全县9家基层社和4家县直属社有企业，对20xx年产权制度改革企业相继重组以来至**年3月底，这一期间的社有资产保值增值情况、县供销社与社有企业的股权关系进行进一步明晰，为综合改革的顺利实施打下坚实的基础。此项工作将在**年1月底前完成。

(二)农村新产业新业态建设进展顺利。

1、积极探索为农服务新途径，大力实施土地托管项目□20xx年起，我县供销系统以县辉煌农资有限公司为主大力实施土地托管项目，全县在日兴、双胜、度门、思德等乡镇10个村，在去年试点实施完成了5100亩土地托管面积基础上，今年增加土地托管面积2300亩，扩大土地托管种植规模到7400亩，全县累计土地托管面积达20000余亩，其中全托管2500余亩，半托管17500余亩。在土地托管区域建农民专业合作社11个，吸收入社成员2800余户，其中贫困户346户□20xx年助农增收户均4500元，最高达7000元。**年在学习总结三台、盐亭等地土地托管经验基础上，在日兴镇白塔村建设总投入528万元的为农服务中心1个，计划在**年完成。我县供销合作社土地托管项目的建设成效，得到上级组织的充分肯定，**年7月在全省供销社土地托管盐亭现场培训会上被确定为经验交流发言之一。

2、大力实施乡村振兴战略，参与农村电商扶贫事业。在邮政供销战略合作框架下，与县邮政部门合作，以“邮乐购”为平台，邮政供销手牵手、服务三农心连心，积极参与全国电子商务进农村示范项目，实行“三放心”（放心化肥、放心农药、放心种子）和“三到户”（质量承诺到户、技术服务到户、商品配送到户）服务，把土地托管项目生产的优质农产品和本地特色有机食品，优质化肥农药种子配送到新马线、濛新线、

新农村建设的农村电商驿站，全年新增电商服务点35个，为方便农民群众生产生活和促进农民增收取得了较好的效果。

(三)为农服务基层组织体系进一步完善。

1、加快基层社建设步伐。**年结合对全县9个基层供销社的人员资产的全面清理，整合现有资源，目前已在日兴镇、思德乡新建成立2个惠农供销合作社，先行取得试点突破。农民专业合作社代行基层社职能29个。

2、加快社会化服务体系建设。以华泰日杂、辉煌农资为龙头，充分利用和整合新农村建设的相关项目和资金，对服务网点和设施加强改造。在新农村综合体的新政、赛金、五福、日兴、马鞍等乡镇，对示范点的标识标牌、内部设备设施全部按“城市版”打造，经营服务项目向“全方位、多层次”发展。以点带面，助推“农村社会化服务体系”全面发展。新建和改建农村社区综合服务社71个、庄稼医院60个。

3、加快专合组织建设。充分发挥各类专业合作社、专业协会的优势，根据新农村建设的发展需要，结合土地托管项目的实施，在日兴镇黎明村、思德乡韩家湾村、雨台山村等地新建果品、种养、植保等农民专业合作社22个，获批省级示范社1个，市级示范社1个。

4、加快再生资源回收利用体系建设。在对兴社源清产核资审计评估的基础上，充分利用公司场地和牌子，整合资源，恢复运行，再生资源回收利用业务逐步恢复，起死回生。

(四)参与脱贫攻坚取得新成效。

一是全县供销合作社充分发挥自身的组织优势和服务优势，以拓展现代农业服务、农村流通服务和农村综合服务为重点，积极推进脱贫攻坚。以土地托管为抓手，吸纳贫困村7个，贫困户346户。在贫困村建专业合作社，既解决了贫困户的增收

难，又解决了贫困村无集体经济收入的问题。今年已实现4个贫困村出列，228户贫困户脱贫。

二是切实履行结对帮扶责任，认真落实“五个一”帮扶责任，成立了2个工作组，深入思德乡韩家湾村和雨台山村，对两个村113户贫困户和非贫困户的6类人户进行细致的排查了解，切实解决问题，化解怨气，谋划脱贫发展事业，为两村的精准脱贫工作助力。同时，全社认真开展“万人帮万户”活动，供销社结对帮扶的思德乡韩家湾村及雨台山村可率先脱贫出列，。

(五)安全信访维稳工作扎实有序开展。

**年，我社认真贯彻落实“党政同责、一岗双责”，严格执行“谁主管谁负责、谁生产谁负责、谁经营谁负责、谁受益谁负责”的原则，加大安全生产宣传培训力度，对安全生产做到警钟长鸣。加大安全生产检查和隐患排查，认真开展安全生产大排查大整治活动，特别是对企业职工的职业健康的宣传力度，全面落实企业安全生产主体责任，坚持对各企业，特别是安全高危的华泰日杂公司，当代运业仪陇分公司，辉煌农资公司和9个基层企业实行了每月一次安全隐患检查工作，共查出不安全隐患217起，其中基层房屋跨塌隐患达11起，其它安全隐患26起，对所查出的安全隐患已全部进行了整改。开支安全隐患整改经费近40万元，从而避免了不安全事故的发生。

在信访工作中，做到了件件有登记，事事有回音，妥善处理了各类信访案件。今年来共受理社员退股、棉麻公司部分下岗职工要求二次分配、个别下岗职工要求落实历史工资待遇、下岗职工落实社会养老保险、医疗保险、失业保险、下岗职工困难补助、老干部政策享受不到位、改制职工房产未过户等信访案件48起，接待上访人员近73人。特别是陈安国长达14年的上访案件，我社通过司法途径，理清了标的物权属关系，坚持依法合理处置社有资产的原则，对争议的房产进

行公开公正公平拍卖，并通过数次调解，使该上访案件得到妥善解决。

1、改革资金严重不足。供销社在发展综合服务经营网络、农民专业合作经济组织、基层供销社综合改造重建等方面没有直接的资金来源，导致供销社综合改革任务难以推进。

2、优秀经营人才缺乏。由于历史、体制以及经济等方面的原因，目前基层供销社干部职工队伍青黄不接，年龄结构、知识结构老化严重，优秀干部想离开，社会人才不进来，人员队伍基本处于断层状态，严重制约供销社综合改革向前推进。

3、原改制企业遗留问题难解决。尤其是部分改制职工在改制时的土地、房产过户收费等问题难以落实。

1、建立“双线运行”机制。按照省市相关要求，结合我县实际，按照政事分开、社企分开的方向，遵循依法治社思路，积极探索供销合作社“双线运行”机制。不断深化县级联合社体制改革，创新联合社运行机制，理顺联合社和社有企业关系，着力构建县级联合社机关主导的行业指导体系和社有企业支撑的经营服务体系，加快形成社企分开、上下贯通、整体协调运转的双线运行机制。建立健全县供销社“三会”制度，恢复召开县供销合作社联合社社员代表大会、理事会、监事会会议，理清社员代表大会、理事会、监事会职责。规范理事会、监事会选举制度，完善理、监事会主任、副主任选举程序。

2、规范社有资产运行管理。一是推进社有资产监督体制改革，理顺社企关系。要落实社有资产出资人职责，通过成立社有资产管理委员会、建立社有资本经营预算制度，确保联合社机关把控好社有企业为农服务方向，促进社有企业面向市场自主经营，实现为农服务与社有资产保值增值相统一。二是成立资产管理公司。采取现代企业管理模式注册成立供销社控股或全资公司，负责对社有资产的出租出售和维护利用等

日常工作，确保社有资产的保值增值目标有效落实。

3、加快基层社改革进程。积极配合审计纪检等部门全程参与社有资产清核和评估审计工作，彻底弄清已重组基层供销社与相关人员的经济往来关系，对企业留守人员进行了结。与此同时大力实施“基层社示范建设工程”，在积极、稳妥、试点可行的基础上，新建成立新型惠农供销合作社，全面完成市社下达的基层社建设任务，力争在20xx年前实现全县基层服务网络全覆盖。

4、扩大土地托管建设规模。在**年土地托管项目建设基础上，探索适应小农生产特点和各类新型经营主体需要的社会化服务形式，推动多种形式产销对接，加快在日兴镇的“为农服务中心”建设进程，力争尽快完成项目建设验收任务。进一步扩大全县土地托管面积和规模，在深化为农服务基础上，探索创新新机制，以“为农服务中心”为圆点，以日兴镇为核心，打破区域界限，5年内实现全县土地托管10万亩的目标。

5、按现代企业制度要求规范社有企业行为。一是全面推行契约化管理，完善薪酬分配制度，形成程序合法、约束有力、运行规范的企业制度机制，充分调动企业员工的积极性主动性创造性。二是在经营机制上，大力推进社有企业产权改革，通过实行股份制改造，盘活现有社有资产，促进产权多元化并形成有效制衡的股权结构和科学的公司法人治理结构，做到“股权结构多元，股东行为规范，内部约束有效，运行高效灵活”，不断推动社有企业稳步向前发展。

年终总结及年度计划的目标篇四

光阴似箭，一年又过去了。回顾这一年来，在全体成员的帮助下，我从文书岗位转到了行政秘书岗位，现将一年的工作总结如下：

每当单位组织各种义务劳动、文体娱乐等活动时，我都积极

参加，听从安排、积极配合、表现活跃，既锻炼了体魄、陶冶了情操，又为单调的生活注入了活力；积极参加公司组织开展的“扶贫帮困送温暖”捐款、捐助活动。

在领导和全体同志的关怀、帮助、支持下，脚踏实地、勤勤恳恳、兢兢业业、任劳任怨，以“服从领导、团结同志、认真学习、扎实工作”为准则，始终坚持高标准、严要求，较好地完成了各项工作任务：

6. 强化形象，提高自身素质。由于科室人员少，工作量大，为做好各项工作，我坚持严格要求自己，经常加班加点，注重以身作则，以诚待人：一是爱岗敬业讲奉献。办公室的工作地规律就是“无规律”，因此，我正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐，得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持甘于奉献、诚实敬业。二是锤炼业务讲提高。利用办公室学习资料传阅或录入公文的同时，细心学习他人长处，改掉自己不足，并虚心向领导、同事请教，在不断学习和探索中使自己在文字材料上有所提高。三是，吃苦耐劳讲勤奋。面对办公室事务杂、任务重的工作性质，不怕吃苦，主动找事干，做到“眼勤、嘴勤、手勤、腿勤”，积极适应各种艰苦环境，在繁重的工作中磨练意志，增长才干。

一年来我对自身严格要求，在工作中，以制度、纪律规范自己的一切言行，注重自身的修养，尊重领导、团结同志、谦虚谨慎、严格自律，主动接受来自各方面的意见，不断改进工作；坚持做到不利于公司形象的事不做，不利于公司形象的话不说，自觉维护公司的整体形象。

认真参加单位组织的深入贯彻学习中纪委精神、党风廉政建设教育月等反腐倡廉活动，在实际工作中，始终把廉洁从政、艰苦奋斗、尽职尽责、真心诚意为人民谋利益作为自己的行为准则，严格按照国家质检总局“十不准”的规定约束自己，自觉接受群众监督。

1. 一年来，通过在工作、学习过程中，深深体会到：我们局是一个讲学习、讲政治、讲正气的集体，对于各项工作都要精益求精。在这样的氛围中，只有在思想上与集体保持高度一致、严于律己、积极上进，才能融入到这个集体之中。

3. 要扬长避短，不断完善自己。经过一年的锻炼，虽然在思想和工作上都有了新的进步，但与其他同事相比还存在着很大差距，因此，在今后的工作中，不但要发扬自己的优点，还要客观地面对自己的不足之处，逐渐改掉粗心、急躁、考虑事情不周全的缺点，注重锻炼自己的应变能力、协调能力、组织能力以及创造能力，不断在工作中学习、进取、完善自己。

总之，一年来，我做了一定的工作，也取得了一些成绩，但距领导和同志们的要求还有不少的差距：主要是对政治理论和文字基础的学习抓得还不够紧，学习的系统性和深度还不够，材料上还在基本格式上徘徊，内容上缺少纵深挖掘的延伸；思想解放程度、服务上还不够，工作能力和有经验的同事比较还有一定差距；工作创新意识不强，创造性开展不够；在今后的工作中，我将发扬成绩，克服不足，以对工作、对事业高度负责的态度，脚踏实地，尽职尽责地做好各项工作，不辜负领导和同志们对我的期望。

年终总结及年度计划的目标篇五

根据学校20xx-20xx学年第一学期工作计划，本学期我校继续贯彻执行教育科研为教育教学决策服务，为教育改革实践服务，为学校教育科研事业服务，为促进教师专业成长服务的方针，以课堂教学为主阵地，充分发挥教科研在课程改革中的先导作用，“以教立研，以研究促教”，精心打造我校教育科研特色，全面提高教育质量，力争使教科研工作有新的发展，新的突破，新的高度。

1、做好现有课题的结题与成果推广工作，进一步抓好教育科

研课题的立项和研究工作，促进科研工作不断创新、不断发展。

2、强化教育科研的核心地位，提高科研群体意识，形成科研合力，达成“只有研究才有进步，只有创新才有发展”的共识。

3、加大科研的研究力度，加强业务理论学习的辅助作用，开展多种形式的教育科研活动，增强现有课题的实践研究力度。

4、不断吸收和借鉴成功的教学改革经验，积极推广已取得的研究成果，探索具有我校特色的科研新路。

一、提高教师研究意识。

本学期各课题组将采取集中学习与独立学习相结合的方式。坚持从教师的不同需求出发，选择科研方法、转变课题研究观念等方面的学习内容，提高理论学习的针对性，增强理论学习的实效性。因此，各课题组成员必须首先带头学习教育教学理论。各课题组成员必须在认真进行理论学习的基础上，每学期完成有一定质量的与研究课题相关联的研究论文。

二、优化课题研究质态。

以往的课题研究力戒两头热中间冷，即开题结题热热闹闹，研究过程冷冷清清，加强课题研究的过程管理尤为重要。学校教育科研必须根植于实践，始终不能脱离实践经验。因此，从本学期开始，将对学校目前已经开题的各项课题进行全程监控，教科室将就“课题研究过程”这一课题研究的主体部分制定相关的研究监控制度。细化对课题研究的各项指标要求。课题组要根据课题结题的相关要求，细化课题课题研究的过程，并且制定相关计划。学年度研究计划，计划中对于具体研究工作的安排需要细化到每个星期。形成后的计划上

报教科室。教科室将根据各个计划内容进行跟踪检查。并且各课题组在每个月的第一个周上报相关过程性的资料。教科室将为各课题组安排专门的档案盒，以采集相关研究资料。从研究第一天开始，就要为课题结题工作做好充分的准备。以此情境化的研究活动，加强过程研究，提高研究效果。

三、细化成果申报制度。

以往，我校的教科研成果申报总是存在漏报与不及时报的现象。因此，经过认真研究，本学期开始，对于论文管理将实行“归口组织，统一管理”的模式。具体说，学校各部门归口负责上级相关部门组织的各项竞赛。（教导处负责教研室、关工委和进修学校，大队部负责局少工委，工会负责市教育工会，教科室负责初教科、中教科和局教科室。团支部负责局团委，如遇见部门联合举办的活动。则由与发文部门中的第一部门对应的学校相关部门组织。）