

最新晨会主持人开场白台词(精选5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。相信许多人会觉得范文很难写？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

晨会主持人开场白台词篇一

先在这个阳光明媚,生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好,大家早上好,非常荣幸能给大家开这个晨会,首先做一下自我介绍,我叫.希望大家能够记住我,在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴!

后来,我发现蜘蛛走了许多弯路--从一个檐头起,打结,顺墙而下,一步一步向前爬,小心翼翼,翘起尾部,不让丝沾到地面的沙石或别的物体上,走过空地,再爬上对面的檐头,高度差不多了,再把丝收紧,以后也是如此。温馨提示:蜘蛛不会飞翔,但它能够把网凌结在半空中。它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫,它的网制得精巧而规矩,八卦形地张开,仿佛得到神助。

这样的成绩,使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。于是,我记住了蜘蛛不会飞翔,但它照样把网结在空中。

奇迹是执着者造成的。谢谢,我的晨会到此结束!

各类型公司通用晨会主持手稿5

尊敬的经理,尊敬的各位营业部经理,亲爱的伙伴们:

大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起,我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……),室内激情飞扬,

正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1. 下面请跟我一起关注天气状况：今天……，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞……)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2. 维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3. 接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训……

4. 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》……。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和-谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》……)

5. 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激-情的、悠扬的、深情的、激昂的……)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我

们用掌声表示感谢!

(敬业时间, 考勤报备)有请非常敬业x老师为我们做考勤

6. “风声雨声读书声声声入耳;家事国事天下事事事关心”, 关注时事, 爱岗敬业, 提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责, 接下来, 让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7. 谁英雄谁好汉, 龙虎榜上比比看, 接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析, 让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中, 争取明天榜上有名!)

8. 每一份成绩的取得, 无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责, 而且, 每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法, 接下来让我们有请今天的展业明星, 他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享, 成功的取得来之不易, 但是, 掌握娴熟的展业技能, 能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明。

晨会主持人开场白台词篇二

晨会让我们振奋精神、焕发生机;让我们团结员工、凝聚力量;让我们更新知识、完善自身。下面就是本站小编给大家整理的公司晨会主持人台词大全讲话, 仅供参考。

一、欢乐开场: 道早问好+一则小笑话

各位优秀的伙伴们，大家早上好！我叫xxx[]来自xxxx[]很高兴能有这次机会为大家服务，希望在今天的晨会上，能够得到大家最大的支持与配合。（讲述小笑话）在开心之后，让我们一起进入今天的早会。

二、纪律宣导：早会开始之前，还是不忘提醒各位调整好您的坐姿，将手机打至振动或关闭状态。好的，再次道早问好：各位亲爱的伙伴们，早上好！（好）

三、俗话说：没有规矩，不成方圆。一流的团队，自然要有一流的风范，让我们一起来看看出勤情况。我们要求回应呼声振奋响亮，起立动作整齐划一，请各团队做好准备。一区掌声鼓励！让我们给正常出勤的自己以及满勤的团队一个热烈的掌声。

四、唱国歌（唱司歌）：（串词）太阳每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战，站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着初升的太阳，抖擞精神，共唱国歌（司歌），请全体起立。

五、韵律晨操：冲冲冲，咬紧目标不放松，每当听到这首节奏宣明强劲、充满现代青春气息的《向前冲》，都不禁使我们想活动活动筋骨，接下来就有请我们今天的动感舞星来为大家带操，掌声请出……伙伴（3位）（配乐、掌声感谢）。请音效准备！

六、喜讯报道：在跳完一首欢快的《向前冲》后，让我们来一同关注昨天的举绩情况。经过了一天的辛勤展业，我们有位伙伴成为了今日的耀眼星辰。接下来，请点到名的伙伴起立接受大家的掌声恭贺！伙伴xxxx件xxxxx元！再一次掌声恭贺以上开单举绩的伙伴！

七、心得分享：我们说，每一张保单都来之不易，每一次的

成功都源于我们的付出，而最快接近成功的方法就是模仿成功，接下来让我们一同走进xxx伙伴的心路历程，借助各位热情的双手，掌声有请展业冠军伙伴!(1-3位，栏目结束后必须总结)

八、信息窗口：风声、雨声、读书声;国事、家事、天下事，听世界新闻，读天下文章，让我们一起走进今天的天下事!掌声有请信息导读员伙伴!掌声有请!(总结大纲)

九、专题论谈(包装：题、重、人、名)：

今天的专题栏止又为您打开，今天为大家带出的专题是□a□;究竟什么是a?为什么要做a?然而又如何能做好a?作为一名业务代表，做好a对我们究竟意味着什么呢?我们今天非常荣幸地请到t伙伴(经理、老师。下同)为我们带出今天的专题;t伙伴xx年入司，曾在xx活动中获得xx□对于a□有着他非常独到的见解。接下来，就借助各位热情的双手，掌声有请t伙伴!

总结：一个人的态度会影响到日常的行为，而改变了行为时，就会改变了旧的思维模式，其实当你换个方式与角度看问题时，一切都将迎刃而解□t伙伴告诉我们□xxxxxxxxxx!让我们再一次用热烈的掌声感谢我们的t伙伴!

十、政令宣达：今天，我们公司的h主任(经理)也在百忙之中抽闲来到我们的职场，并且有重要的事项对我们宣达，掌声有请h主任(经理)。

十一、业务联系：又到了我们每日业务联系时间，掌声有请宋经理!

十二、工作指示：我们都知道，公司的领导总是日理万机，为了伙伴的利益，为了团队的发展，为了公司的辉煌而终日忙碌奔波。今天，我们公司的m经理也不辞辛苦来到我们的

早会现场，接下来，请各位伙伴用最最热烈的掌声，有请m经理为我们作工作指示！

十三、轻松节拍：我们的团队奋发向上、我们的团队朝气蓬勃，那是因为有您、有我、有他、有我们大家，因为我们每天都在享受快乐。在早会接近尾声时，让我们的一起进入今天的轻松节拍，掌声有请xxx伙伴！

十四、群体激励：今天的晨会到此马上就要结束，（若有通知，放?在此处）——今天的欢呼口号是“风雨同行，全员破零，加油加油!ye!”当我喊到全体优秀的伙伴时，请各位跟我一起欢呼今天的口号!请全体起立，各位优秀的伙伴：“风雨同行，全员破零，加油!加油!ye!”(亲爱的伙伴，从这里开始，从这里出发，我们即将踏上各自征程，无论前方是浊浪排空，还是惊涛骇浪，我们都将义无反顾、风雨兼程。让我们每一个人都点燃心灯，共同点亮我们灿烂的星空，让我们每一个人都共同书写我们无悔的人生。把握生命里的每一分钟，全力以赴我们心中的梦，不经历风雨，怎么见彩虹，没有人能随随便便成功。伙伴们，让我们肩并肩，手牵手，齐声高唱《真心英雄》。)请各团队分头召开二次晨会。

很高兴今天为大家主持，首先问声好，各位优秀的伙伴大家早上好；

伴随着新一轮的太阳冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天，在早会开始之前，是我们的活动量管理，请各处的处长用1分钟的时间收取组员的工作日志。思想决定行为，行为决定习惯，习惯决定命运，养成填写工作日志的习惯，是对客户资料的管理，业绩提升的一个方法。

友情提醒;早会开始之前请把手机调至振动或关闭状态，感谢您的配合。

齐唱司歌：把幸福送给每一个人，把吉祥送给每一个人，让

我们的脚步响彻大地，把爱心送给每一个人，用我们的真诚回报客户的信任，相信辛勤的付出回报给我们的将是快乐，是喜悦，下面请全体伙伴起立用高慷的声音来唱响我们的同一首歌，把爱心送给每一个人。

游戏;俗话说，笑一笑，十年少，快乐的心情让我们每天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。

专题时间：有一种前行的力量根置于团队中，那种力量来自团队中的每一位伙伴，因为有了伙伴我们才不会感到孤单，展业的路我们风风雨雨一起走过，春华秋实我们一同收获，燕来燕去我们一同求索，在途经的困难中我们努力拼搏，彼此鼓励，接下来，借助大家雷鸣般掌声请出张正凤经理，给我们带来今天的专题。

业务联系：世事艰辛，路途坎坷，我们也许有时会对命运失望，但决对不能绝望，因为路在我们脚下，只要我们勇敢而坚强的迈出第一步，我们的梦想终就会实现，因为阳光总在风雨后，迎接我们的不仅仅是阳光更有那五彩斑斓的彩虹，成功的大门已为我们敞开，下面掌声有请我们带头人崔学森经理，为我们来指明前行的方向。

一、敬业时间

各位优秀的主管，各位精英伙伴!大家早上好!寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎经理为我们做今天的敬业时间!

二、晨操

每一天由理想充当向导，该怎么做我们会知道!

每一天让我们迎着红日，向着美好的生活共同舞蹈！

请全体起立，掌声有请各组主管带领我们跳起今天的晨操：
红日！

三、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下面让我们共同关注昨天有哪些伙伴收获了丰硕的果实！掌声有请伙伴带领我们进入今天的喜讯报道！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让我们用收展部特有的方式欢迎xx老师为我们做今天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢xx老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，只要用心、专业、执着，我们将成为明天中国人寿华彩四溢的太阳。希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天，！

五、政令宣达

在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

六、结束

今天的一次晨会到此结束，请各组召开二次晨会！

晨会主持人开场白台词篇三

又是一个新的早晨，又是一个崭新的开始，相信我们会给自己带来一个良好的开端，成功在每一天积累。请随我共同进入今天的点名报道。

晨操：非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上是业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

喜讯：下面先让我们来关注一下昨天的喜讯

信息：我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验今天的轻松时刻，今天的轻松时刻将有我们最xxx的xxx带出，借助各位热情的掌声有请xxx[]掌声有请！学习：

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师，我们的优秀主管白春玲经理，掌声有请！

业务推动：大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的美味伙伴都经历了无数次的竞争和挑战，下面有请我们最xx叶经理为我们带来今天的业务推动！掌声有请！

政令宣达：不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请刘经理为我们带进今天的政令宣达！

结束：跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，今天的晨会到此结束。

一、暖场音乐(眉飞色舞)

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、感性时间

七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

八、轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验——轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

开场白

尊敬的叶经理，各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！好！。。。寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用60秒的时间，用最精诚的祝福来互相道早问好。。。。。。音乐。。。。。。！好，时间到！

二、晨操

每一天要相信自己，相信自己是最棒的，我们一定要加油！

每一天让我们迎着红日，向着美好的生活共同舞蹈！

下面请全体起立，找到自己活动空间，，掌声有请王美英、

黄松娜、黄春雨三位经理主管带领我们跳起今天的晨操：相信自己！

三、士气展示

下面是士气展示的时间。寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功的彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现我们和平团队的豪迈士气。和平部准备好了吗？准备好了吗？。。。有请和平部。。。 (提早安排谁来叫口好。。。)。。。。今天我们和平服务部的士气非常高昂，相信大家已经准备好要签单了，把最热烈的掌声送给优秀的自己！请座(如座下了就不用说了)

四、今天读报(资讯报道)

有请古秀芬伙伴为我们带出今天的资讯报道。。。展业窍门
甘肃刘云

五、喜讯报道

俗话说，有志者事竟成，付出就有收获！下面让我们共同关注昨天有哪些伙伴收获了丰硕的果实！

热烈祝贺陈新群伙伴成功签单175元，单不在于大小，在于为客户送去了保障，为客户送去了平安，掌声再次送给远在彭寨的陈新群伙伴。(有人在的话就要请本人上来成功分享)

六、专题学习

五、工作联系

在公司14周年的司庆到来之际，分秒必争的8月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里？接下来，让我们用最热烈的掌声

有请叶经理带出今天的工作联系。。。。。。叶经理为我们指明的方面，各位伙伴也知道了我们的工作重点，再次用感谢的掌声感谢叶经理的工作联系！

伙伴们，箭在弦上不得不发！让我们共同努力共同奋斗！最后共同见证胜利时刻的到来！

六、结束

下面有请大家起立，让我们用最响亮的声音喊送今天的口号，我们的口号是！

今天的一次早会到此结束，请各部门召开二次早会！谢谢的！

晨会主持人开场白台词篇四

*尊敬的 ××经理、××老师、天安优秀的伙伴(或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹)：

大家早上好!(根据早会纪律可多问几声好)

伴随着新一轮太阳的升起(根据实际的天气情况而定)，我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时(或1个半小时)的时间。谢谢大家的配合(深鞠躬)。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》(…..或其它)，掌声有请×位优秀的部经理(主管、或开单伙伴、或典范)带领大家做晨操，恭请大家全体起立。(结束后)，

请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。

这则信息带给我们大家的启示是：。。。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。

小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）

我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。

笑一笑十年少，今天的开心一刻让我们都年轻了很多。

谁英雄谁好汉，业绩榜上比比看。经过大家一天的辛勤拜访，又有很多同仁成功开单，看一下我们的《业绩播报》。（公布业绩）

成功不是随随便便，背后都付出很多艰辛，让我们聆听成功者的经验，掌声有请××为大家做《典范分享》。

掌声感谢

计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时

间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。

恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。。。”或者是统一的激励口号！

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

晨会主持人开场白台词篇五

尊敬的刘经理、李老师、天安优秀的伙伴（或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹）：

大家早上好！（根据早会纪律可多问几声好）

伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自x部的x×□在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的x老师为大家做《敬业时间》。

家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的x同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。