

房地产公司领导讲话心得体会总结 房地产公司领导讲话稿(实用5篇)

每个人都有自己独特的心得体会，它们可以是对成功的总结，也可以是对失败的反思，更可以是对人生的思考和感悟。心得体会是我们对于所经历的事件、经验和教训的总结和反思。下面我给大家整理了一些心得体会范文，希望能够帮助到大家。

房地产公司领导讲话心得体会总结篇一

同志们：

近几年来，在大家的共同努力下，的房地产业有了很大的发展，取得了很好的成绩。特别是面对金融危机的冲击，今年我市新建商品房、二手房交易、房地产税收都实现了较快增长，确实很不容易。今天的座谈会，主要目的是研析当前形势下我市房地产业和房地产企业发展存在的问题，贯彻落实国家宏观调控政策，积极应对金融危机，构建和-谐社会，推动我市房地产业持续健康发展。下面根据会议安排，我讲几点意见：

一、进一步深化对房地产业的认识

城市是建设来的，城市建得怎么样，与房地产业的发展水平密切相关。特别对来说，必须进一步深化对房地产业发展的认识。一要充分认识房地产业。一方面，随着我市工业化、城市化、市场化水平的不断提高，特别是城市规模的扩张，群众的住房需求将进一步增加，为房地产业带来了广阔发展空间。另一方面，在目前国家房地产宏观政策影响下，各地房地产市场将有一次较为明显的波动，但房地产业利润空间较大，投资回报较高，前景仍然可以看好，因此，各企业一

定要积极应对。二要充分认识房地产业是个带动力很强的支柱产业。房地产业既是国民经济的先导产业，也是现代服务业的重要组成部分，它一头连着投资，一头连着消费，横跨生产、流通和消费三大领域，是综合性的长链条产业，对金融、建筑、建材、装饰、家电、家具、钢铁等若干行业有直接拉动作用，这是其他任何行业无法比拟的。抓住这个产业，就能全面促进一、二、三产发展，为整个经济发展注入强大动力。三要充分认识房地产业是一个安民强市的产业。房地产业不仅能有效改善人民群众的居住条件，而且能够提升城市品位、改善投资环境、繁荣城市经济，同时还能增加税收、扩大就业。像我们实施的龙眠河改造工程，就是一个很好的例证，通过政府先期投入，带动周边土地、房产升值，既改善了城市环境，又带动了民间投资，促进了房地产业的发展。各开发企业一定要从发展全局的角度，充分认识房地产业发展的重要意义，促进全市房地产业健康良性发展。

二、解放思想，放宽眼界，努力提升房地产业发展水平

一要着力提升行业发展水平。要积极学习先进地区的发展经验，千方百计提升我们的规划、建设和管理服务水平。只要整个行业的规划、建设、管理、服务水平提升了，就能引导和促进消费，进而促进房地产业更好更快发展。二要着力提升企业发展水平。要鼓励本地的房地产企业加快做大做强。各房地产企业要切实增强开放意识，不但要在本市发展，更要跨出、面向市场找定位，勇于到市外、省外去开辟发展空间，我们将全力以赴为企业发展创造条件。

三、积极稳妥地推进我市房地产业持续健康发展

传统的计划经济时代，房地产消费依赖于国有投资，压缩了投资就压缩了需求，而今天则依赖于居民消费；过去的住房依赖于实物分配，而今天依赖于市场购买，压缩投资并不能限制需求。是否能在控制与减少了供给同时压缩需求呢？那要看压缩什么样的需求和如何压缩需求。解决居民改善住房

的需求不能压缩，解决中低收入家庭的住房需求不能压缩，而高收入家庭的购房需求无法靠行政与经济的手段压缩。用同一调控政策无法同时满足对不同需求的限制，反而有可能造成该压的压不住，不该压的反而受到影响。因此，要贯彻落实好国家宏观调控政策，积极稳妥地推进我市房地产业持续健康发展，关键是要用差别政策将房地产的多重目标进行分解，分别进行引导或控制，根据目标与矛盾有针对性地分别采取不同政策，即对产业的健康发展给予支持和保护，同时对有碍于市场正常和稳定的因素积极化解，并以社会保障的方式将低收入家庭问题与市场剥离，建立长期稳定的市场规划与秩序。

四、保护合理的住房消费，遏制投机性购房

要继续保护和鼓励刚性和改善型住房消费。投资性购房可以增加出租房屋数量，对于培育房屋租赁市场，满足外来人口的租房需求具有积极意义，也是商品房价格发现机制、级差地租形成机制的重要组成部分。只要对投资性购房进行必要的引导，保证其所占的比例在一个安全的范围内和不在短期内出现大规模的非理性投资置业，就没有必要对此进行过多的限制。对于当前个别的投机性购房，通过限制期房转让、实行实名购房、严格税收征管等措施加以限制。同时，进一步完善住房信息系统建设，做好与金融机构的无缝对接，尽快实现住房贷款信息联网，完善风险控制机制，制止利用银行贷款投机购房行为，消除炒作对心理预期的不良影响。

五、大力发展经济适用房、廉租住房和公共租赁住房，塑造公平的住房保障体系

完善住房保障体系解决中低收入家庭住房问题是建立和谐社会的重要保证，是各级政府的责任。因此，对经济适用房、廉租住房和公共租赁住房等保障型住房的建设，要采取与市场化商品房不同的管理手段与管理方式，制定相应可行的管理办法，不断发展和完善廉租住房体系，促进社会稳定，深

化住房制度改革，努力为老百姓谋福利，切实解决中低收入家庭和进城务工人员的住房困难，使居者有其屋，构建和谐社会。

六、开展专项整治工作，加强房地产市场监管

严格按照上级要求，采取政府监管、行业自律和社会监督相结合的方式开展专项整治工作，不断强化市场监管，重点查处房地产交易过程中的违规行为以及群众投诉和媒体曝光的典型案例，使房地产违规销售、利用虚假合同套取银行贷款、偷逃税款等违规行为得到有效遏制，促进房地产市场信用体系的完善，推动开发企业树立品牌、诚信度和社会责任感，优化房地产开发结构，不断优化规范诚信的房地产市场环境。同时还要加强政策法规研究，健全市场运作机制，坚持因地制宜、分类指导的原则，注重对我市房地产行业的政策研究，尤其是国家经济政策的发展变化和趋势对经济社会发展的影响，妥善处理好区域投资扩大与国家调控压缩投资规模的矛盾，在结合实际的基础上，加强房地产业的政策发展趋势研究和政策法规体系建设，为市政府决策做好调研，当好参谋。

总之，这些年来，我市房地产业保持了较好的发展势头，取得了很好的成绩。在座的同志都做了很多工作，付出了很大努力，下一步，市住建局将一如既往地全力支持服务房地产业发展，努力为大家营造良好环境、创造有利条件。我相信，只要我们大家齐心协力，我们的房地产业一定能够更好更快地发展。

各位股东、各位员工：

大家好！

光阴似箭，岁月如梭，转眼之间2011年已经过去了，新的2012年已经开始，今天我们公司在这里召开年终工作会议，对公司两年来的工作进行总结，部署2012年度工作。下面，

让我对公司两年来的发展情况进行简要的总结：

一、过去两年工作回顾

我们昭平县辉达房地产有限公司成立于2015年元月，同年2月份开始进行方案设计，4月份项目立项，成立项目指挥部，9月份签订项目意向协议并开始征地拆迁。2011年5月份成立项目部，6月取得用地指标及规划设计，11月份举行隆重的开工典礼仪式。过去的两年里，在公司董事会的正确领导和决策下，经过全体员工的共同努力，扎实工作，我们付出了汗水、付出了艰辛，也收获了欢笑喜悦、取得了阶段性成果。

经过两年的艰苦工作，我们公司开发建设的永利新城完成完成了项目的可行性研究、前期策划、控规调整及项目功能定位；完成了一期用地范围内所有建筑物的拆迁、高压线路的搬迁手续及规划方案的设计和审批、地质勘探等大量前期工作。目前，一期工程拆迁工作已基本完成，并已进入土石方施工阶段；完成了一期现场施工临时围墙的修建及活动棚屋的搭建，并已成功成立永利新城售楼营销中心，楼盘销售工作正在有条不紊地进行，二期工程的征地拆迁正在有序推进。

两年来，我们公司的工程建设、业务管理等各方面工作都取得了显著成绩，在公司的发展史上写下浓重的一笔！在此，我深深感谢各位领导、各位同事们两年来对公司所付出的辛勤努力！

二、2012年工作计划及措施

在新的一年里，我们要抓住机遇，把握当前房地产发展的良好势头，利用项目所处的优势环境，挖掘资源，整合资源，集中精力打造公司的形象工程。我们要清楚认识到，只有以“品质”作为核心竞争力才能成为未来市场真正的赢家。面对激烈的市场竞争，能否在新的一年里继续保持强盛的发展势头，实现公司跨越式的发展，工作再上新台阶，将是对

我们工作的严峻考验。为此，公司特提出2012年工作计划如下：

（一）目标计划

主街道及小区建设方面：

- 1、三月份前完成第一期摘牌土地207亩的三通一平工作，30米大街的路基建设；同时完成沿街部分的房屋设计。
- 2、四月份开建设祥宁花园的大门及道路绿化，福宁小区的大门及道路，同时把康宁小区的详细规划设计完成。
- 3、六月份前完成祥宁花园的建设，同时沿街房屋、康宁小区开始建设，福宁小区开始进行祥规设计。
- 4、年底前完成30米大街路面、排污、排水及绿化工程，有望祥宁花园业主入住。

销售计划方面：

- 1、祥宁花园建设力争在六月底前争取完成。
- 2、沿主大街商住楼销售力争在年底前达到50%以上。
- 3、祥宁花园的销售额达到1.1亿元；沿主大街两边主房屋及康宁花园销售额达到5千万元，有望年底前销售额达到2亿元以上。

（二）工作措施

要完成以上工作目标任务，就必须全力以赴抓好项目建设、销售工作，大力提升公司品牌和形象。

- 1、加强公司内部管理，提高工作效率

要进一步改革和完善公司的管理体制和经营机制，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，挖掘每个员工的最大潜力，加大企业各项规章制度的贯彻执行及监督检查的工作力度，加强内部管理及外部沟通协调，使公司日常工作更加有序，更加有效。公司是一个团队，在这个团队中，领导者或负责人要承担好分工协调的任务，发挥各人的最大优势，使每个人都能心情愉悦、高效率地工作。而对于团队中的每一个人来讲，要认真对等自己的工作，明白自己在团队中的位置，清楚自己在工作中的环节作用，与团队中的人员多交流，多沟通，做好自己的工作，同时协助别人完成工作，营造良好的工作氛围，只有加强人员间精诚合作，才能提高整个团队的工作效率。

2、强化工作措施，强力推进项目建设

按计划推进。一是加强组织协调，指派专人进驻工地，积极加强与设计、施工、监理等单位的协调和配合，及时解决施工过程中出现的问题和困难。二是实行每月调度制度，由工程建设工作领导小组每月开项目调度会，听取工地负责人汇报工程进度，安排部署下一月工作。三是加强工程建设管理，严格执行项目法人责任制、工程监理制、施工合同制、工程质量终身负责等建设管理制度，加强对工程组织、资金、投资、进度和质量的管理。四是落实劳动安全防护措施，要求施工单位严格遵守工程建设安全生产有关管理规定，严格按安全标准组织施工，加强监督检查，采取必要的安全防护措施，严格操作规范，消除事故隐患，确保生产安全。五是实行全过程跟踪监督，由相关工作人员组成项目建设督查小组，对项目建设的监理、工程质量、工期进度、财务管理等每一个环节实行全过程监督和检查。六是完善工程建设资料，建设单位、施工单位、监理单位明确专人负责各项资料的收集整理工作，保证资料的真实性、安全性和完整性，并及时归档管理。

3、真诚服务，确保完成年度销售任务

调研，制定切实可行的营销推广及市场招商方案，搭建好营销及招商队伍，加强营销及招商人员的业务培训，加大销售及招商工作力度，保证项目销售及招商计划的顺利实现。三是以诚信、热情、耐心、细致的服务理念展开工作，要对各个客户及代理商建立客户档案，了解前期销售情况及实力情况，及时跟踪做好服务工作，扎实有效推进楼盘销售工作。

我相信，只要大家带着激情去工作，带着爱心去奉献，在不远的将来，所有与昭平县辉达房地产有限公司共同奋斗过的人，都会带着骄傲去回味每一个我们共同打拼的日子，自豪的说：我们经历了辉达房地产有限公司从起步迈向腾飞的新航程。

各位股东，各位员工，满载着收获的2015年即将过去，充满希望的2016年信步向我们走来，在新的一年里，光荣和梦想同在，挑战与机遇并存，站在新的起点上，让我们团结起来，把握机遇、携手并肩，求真务实，锐意进取，大胆创新，迎难而上，力争尽快实现公司战略目标，共创2016事业新的辉煌！

最后，恭祝大家新春快乐、身体健康、心想事成、阖家幸福！

尊敬的某某、县主管部门领导、各行业负责人：

大家上午好！

某某集团能被选为某地县建筑行业的代表参加此次大会，我深感荣幸。在这里，请允许我作为某某集团这个充满朝气和创造力的光荣团队的代表向某地县政府对某某近年来取得成绩的肯定和寄予的期望表示最衷心的感谢，对来自各行业的支持与厚爱，表示最诚挚的敬意。

岁月蹉跎，十年前某某从盖房子，建造让老百姓放心、质量过硬的楼房开始迈步，坚韧踏实，一步步走来。如今，某某

已逐渐发展成为一家综合性的集团化企业。回首发展历程，看着一座座高楼大厦平地而起，我感受颇深，质量是建筑的血液，是事业的生命，经得住考验的质量成就了某某的今天。

以质量改善民生，以质量保障和-谐。

某某集团，10年一脉相承，积极响应、县政府“质量强县”战略方针的号召，大力强化集团“全面质量观”，为实现“质量兴企，质量强县”，充分发挥企业质量工作对我县经济社会发展的推动作用做好充分准备。

在这里，我想和各位领导共同分享某某集团关于质量建设体系的三个关键词。

第一个关键词是管理。某某集团在质量管理方面始终以质量提升为核心，以质量安全为基石，坚决以建筑结构安全不动摇为质量准则为前提，合理安排施工进度计划，确保按时保质的交房。

在保证结构房屋结构安全方面，我们做到了“三个严格”：第一. 建筑方案严格经过行业专家审批，反复论证。 第二. 严格按图施工。

第三. 对施工现场的管理与施工人员进行严格的安全教育培训。这“三个严格”， 确保了我们在建筑施工过程中对质量的承诺，为我们在建造出一座座风格独特、宜居、典雅的楼房、为给业主盖出好房子、筑起温暖舒适的港湾提供了有力保障。

同时，为打造高品质楼盘，在质量管理细节上，某某集团一直在“取经”学习的道路上成长着。通过不定期组织学习同行业之间成熟、稳健的技术，以对外学习，对内比拼的形式，不断提高着建筑工艺，力求精益求精。

第二个关键词是服务。从规划、设计、施工，层层严把质量

关，直到一座座耸立的楼盘屹立在业主的眼前。盖房子、建楼盘不容易，但我们想到业主用了辛辛苦苦大半辈子攒下来的积蓄才住进心仪的房子，看到他们脸上洋溢幸福的笑容时，“服务”看似简单的两个字却包含着业主对某某的肯定和信任。

急业主之所急，做业主之所需，服务及时到位，作为衡量服务质量的标准，我们没有懈怠。只要接到业主的报修通知，物业、开发、建筑三个环节立即联动，各司其职，第一时间与业主协调，达成协议现场进行维护。

但凡产品都有质保期，房子、楼盘也不例外，在售后服务方面，为业主提供保障性义务服务。在交房后，对各个小区的业主会进行三年质量服务回访活动，免费为业主解决房屋维护问题。这一活动的开展，赢得了业主们的赞许和对某某服务理念的认可。

第三个关键词是品牌。在这里，我想说的是一个企业拥有成熟的质量管理体系、细致入微的服务理念，就是品牌。与其说品牌是质量管理和服务的综合，不如说品牌是在做好质量和服务基础上的再次升华。

某某绿城就是我们品牌的一个缩影。还记得曾经有位业主说的一句话，这句话一直回荡在我的脑海里。这位业主说，他刚到某地时不知道要买什么样的房子，于是他就问这边的亲戚，亲戚告诉他，你还是到某某绿城去看看，在那里会找到你需要的房子。

把房子盖漂亮了，服务到位了，赞的人多了，口碑有了，就形成了品牌。现在，某某集团的ci品牌系统即将启用，届时，会引导集团的经营理念、制度管理、行为准则与品牌文化融合贯通，使某某在质量与服务方面，再攀高峰！

谢谢各位领导！

房地产公司领导讲话心得体会总结篇二

尊敬的xx董事长，各位领导，各位嘉宾，女士们、先生们：

大家好！

在这秋风送爽、硕果飘香的美好日子里，中国建设银行河南省分行和住宅集团(中国)有限公司欢聚一堂，在这里举行全面合作签约仪式，首先，我代表建设银行河南省分行向参加全面合作签约仪式的各位领导、各位来宾、各位朋友表示衷心的感谢！

长期以来，建设银行始终秉承“以客户为中心”、“与客户同发展”的经营理念，创新产品，优化流程，努力为客户提供全方位、专业化、高品质的金融服务，取得稳健、快速的发展。近两年来，建设银行在结构调整、贷款质量、经营转型、理财服务、品牌打造等方面树立起现代银行的优势地位。住宅集团(中国)有限公司作为中国区域楼市的建设先锋，根植中原，造福百姓，20xx年的务实耕耘，创立了中原居住典范，打造了“地产”的辉煌品牌，并于20xx年6月，地产在香港联交所挂牌交易，开启了集团事业发展的新篇章。1992年至今，建设银行河南省分行把住宅集团(中国)有限公司作为最重要的客户之一，努力为集团提供方便快捷、优质优惠的金融服务，建立了长期、稳固的合作关系。据统计，截至目前，住宅集团(中国)有限公司授信总额达到9.14亿元，贷款余额2.53亿元。

今天，我们两家在这里举行全面合作协议签约仪式，标志着建设银行河南省分行和住宅集团(中国)有限公司双方合作层次的全面提升和深化。本次全面合作协议的签订，一方面是双方强强携手合作，将进一步提高住宅集团(中国)有限公司和建设银行在社会影响力和市场竞争力，多角度提升企业的品牌形象；另一方面是建设银行致力于“使我行的客户成为最好的企业，使最好的企业成为我行的客户”的经营目标，通过

多领域、多层次的全面合作，最终实现银企双赢、共同发展。

建设银行承诺，将凭借丰富的金融产品、优质的金融服务、专业的金融人才，竭诚为住宅集团(中国)有限公司和建设银行全方位金融合作做出更实、更细、更好的努力。我们坚信，只要双方坦诚相待、精诚合作，建设银行与建业住宅集团(中国)有限公司的合作前景将更为广阔，我们的合作一定会取得更加丰硕的成果！

最后，祝各位来宾身体健康，万事如意！谢谢大家！

房地产公司领导讲话心得体会总结篇三

尊敬的各位领导、各位嘉宾：

大家上午好！

今天，成都世纪城大酒店高朋满座，嘉宾云集，迎来了集团xx分公司揭牌的大喜日子。首先，请允许我代表集团全体员工，向前来参加揭牌仪式的领导和嘉宾表示最热烈的欢迎和最诚挚的感谢！你们在百忙之中专程前来，是对我们集团的充分肯定，也给了我们集团巨大的鞭策和鼓舞！

集团是一家在xx建筑业颇具影响力的大型专业建设工程施工总承包一级资质企业。企业自成立以来，一直以建筑为主业，充分利用和整合现有资源，发展关联产业，走多元化发展之路，产业涉及到建筑安装、装饰装修、钢结构、地基与基础、市政工程、房地产开发等多个领域，企业年产值规模达到30亿元。公司组织机构完整、规章制度健全、企业管理科学、各类人才充沛。目前，公司拥有项目管理和技术人才420余人，其中中级和高级职称人数达到200多人。一级建造师40多人，二级建造师80多人。

7个月前，集团受命于危难时刻，从南京奔赴四川参加抗震救

灾对口援建工作。在南京市抗震救灾指挥部的正确领导下，我们全面完成了市建工局交付给我们的光荣任务，为南京市夺取抗震救灾的胜利做出了应有的贡献。7个月后，强烈的责任感和使命感让我们又来到了这个需要我们的地方，继续为灾区人民做好重建工作，帮助灾区人民重建家园，早日恢复生产。为了更好的把这项光荣而艰巨的工作做好，我们成立了集团xx分公司。今天，在市政府、市建工局的高度重视和支持下，集团xx分公司正式挂牌成立了。它的成立，标志着集团在四川这片热土上已经开始扬帆起航！它的成立，也一定会给这片热土带来了新的活力，带动本地劳动力的就业。这个项目肩负着集团的重托，和南京市委、市政府对灾区人民的大爱之情。我们西南分公司一定要将以“服务于项目工程”为第一要务，以“为灾区人民重建美好家园”为神圣使命，按照集团公司的统一部署和要求，充分发挥集团“诚信、务实、开拓、创新”的企业精神，坚持高起点、高标准、严要求，加强项目管理，提高服务水平，将四川的第一个项目做成四川省优质工程“天府杯”。

我们相信，在政府领导的关怀下，在各位嘉宾的鼎力支持下，xx分公司一定会不负众望，为灾区人民重建美好家园，为南京市夺取援建工作的最终胜利再做新贡献！

最后，我再次对各位领导、各位嘉宾的莅临表示感谢，谢谢大家！

房地产公司领导讲话心得体会总结篇四

房地产市场是我国社会主义市场经济重要组成部分，房地产业是我国的新兴支柱产业，下面就是本站小编给大家整理的房地产公司领导讲话，仅供参考。

各位来宾，同志们、朋友们：

世纪凯歌催奋进，风好正是扬帆时。在这腊梅飘香进万家的美好时节，我们在这里隆重举行银顺房地产开发有限公司成立暨银鑫源开盘典礼。在此，我谨代表中共xx县委、县人大、县政协向银顺房地产开发有限公司的成立和银鑫源开盘表示热烈的祝贺！向为银鑫源建设付出辛勤劳动的建设者们表示亲切的慰问！向为xx房地产市场繁荣作出不懈努力的同志们、朋友们表示衷心的感谢！

近年来，县委、县政府下大决心，花大力气，大力实施县城“东下北移”战略，努力推进城镇建设，城镇建设日新月异，城镇面貌得到了极大改善，一座崭新的现代山水园林中等城市已具雏形。引领居家新潮流的各种高档住宅不断涌现，极大地改善了xx人民的居住环境，提升了城市品位。作为我县房地产界的一支新军，银顺房地产开发有限公司尽管才刚刚组建，但具备有较强的综合实力。由该公司开发建设的银鑫源于20xx年6月正式破土动工，目前已投资1800余万元，完成建筑面积39000平米。银鑫源整体空间环境格调高雅，建筑物、道路和绿地等配套完善、和谐统一，是居家的理想之地。

随着经济社会的不断发展和人民生活水平的日益提高，如今的房地产开发已经进入了社区时代，它不仅要满足广大业主对“家”的基本需求，而且还要求达到人与自然，人与周边社会的和谐统一，这为房地产开发提出了更高的要求。因此：

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“追求无止境”的发展意识。为了更好地满足xx人民日益增长的需求，为了更好地适应城镇化建设的步伐，要认真总结，精心策划，要以全新的理念，完美的设计，创新的户型，为潼城人民创造更美好、更温馨的生活！为城镇化建设作出更大的贡献！为银顺房地产开发有限公司打造更美好的明天！

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“以质取胜”的质量意识。在今后的开发建设过程中，我们希望银顺房地产开

发有限公司要继续高标准、严要求，要进一步发挥“建一流工程、创一流质量、树一流品牌”的精神，高质量完成项目建设。设计、施工、监理等要密切配合，精心组织，统筹安排，科学施工，确保建设质量和建设安全。

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“诚实守信”的诚信意识。诚信是企业信誉最为重要的组成部分，是企业参与市场竞争的基础。只有坚持以信用为本，合法经营，才能赢得消费者，才能赢得客户，才能赢得市场，在日益激烈的市场竞争中立于不败之地。同时，我们也希望县内各相关部门要关心、关注、支持银顺房地产开发有限公司的发展和银鑫源的建设，凡涉及本部门的工作，要不折不扣地落实，尽心尽力办好，为我县“提供一流服务，营造一流环境”的软环境建设，切实履行好各自的职能。

最后，我们祝愿xx房地产开发有限公司事业蒸蒸日上!开盘大吉!祝愿大家新年吉祥、万事如意!

谢谢大家!

尊敬的各位领导、各位嘉宾：大家上午好!

今天，成都世纪城大酒店高朋满座，嘉宾云集，迎来了集团分公司揭牌的大喜日子。首先，请允许我代表集团全体员工，向前来参加揭牌仪式的领导和嘉宾表示最热烈的欢迎和最诚挚的感谢!你们在百忙之中专程前来，是对我们集团的充分肯定，也给了我们集团巨大的鞭策和鼓舞!

集团是一家在建筑业颇具影响力的大型专业建设工程施工总承包一级资质企业。企业自成立以来，一直以建筑为主业，充分利用和整合现有资源，发展关联产业，走多元化发展之路，产业涉及到建筑安装、装饰装修、钢结构、地基与基础、市政工程、房地产开发等多个领域，企业年产值规模达到30亿元。公司组织机构完整、规章制度健全、企业管理科学、

各类人才充沛。目前，公司拥有项目管理和技术人才420余人，其中中级和高级职称人数达到200多人。一级建造师40多人，二级建造师80多人。

7个月前，集团受命于危难时刻，从南京奔赴四川参加抗震救灾对口援建工作。在南京市抗震救灾指挥部的正确领导下，我们全面完成了市建工局交付给我们的光荣任务，为南京市夺取抗震救灾的胜利做出了应有的贡献。7个月后，强烈的责任感和使命感让我们又来到了这个需要我们的地方，继续为灾区人民做好重建工作，帮助灾区人民重建家园，早日恢复生产。为了更好的把这项光荣而艰巨的工作做好，我们成立了集团分公司。今天，在市政府、市建工局的高度重视和支持下，集团分公司正式挂牌成立了。它的成立，标志着集团在四川这片热土上已经开始扬帆起航！它的成立，也必定会给这片热土带来了新的活力，带动本地劳动力的就业。这个项目肩负着集团的重托，和南京市委、市政府对灾区人民的大爱之情。我们西南分公司一定要将以“服务于项目工程”为第一要务，以“为灾区人民重建美好家园”为神圣使命，按照集团公司的统一部署和要求，充分发挥集团“诚信、务实、开拓、创新”的企业精神，坚持高起点、高标准、严要求，加强项目管理，提高服务水平，将四川的第一个项目做成四川省优质工程“天府杯”。

我们相信，在政府领导的关怀下，在各位嘉宾的鼎力支持下，分公司一定会不负众望，为灾区人民重建美好家园，为南京市夺取援建工作的最终胜利再做新贡献！

最后，我再次对各位领导、各位嘉宾的莅临表示感谢，谢谢大家！

尊敬的一一—董事长，各位领导，各位嘉宾，女士们、先生们：

大家好！在这秋风送爽、硕果飘香的美好日子里，中国建设银

行河南省分行和住宅集团(中国)有限公司欢聚一堂，在这里举行全面合作签约仪式，首先，我代表建设银行河南省分行向参加全面合作签约仪式的各位领导、各位来宾、各位朋友表示衷心的感谢！

长期以来，建设银行始终秉承“以客户为中心”、“与客户同发展”的经营理念，创新产品，优化流程，努力为客户提供全方位、专业化、高品质的金融服务，取得稳健、快速的发展。近两年来，建设银行在结构调整、贷款质量、经营转型、理财服务、品牌打造等方面树立起现代银行的优势地位。住宅集团(中国)有限公司作为中国区域楼市的建设先锋，根植中原，造福百姓□20xx年的务实耕耘，创立了中原居住典范，打造了“地产”的辉煌品牌，并于20xx年6月，地产在香港联交所挂牌交易，开启了集团事业发展的新篇章。1992年至今，建设银行河南省分行把住宅集团(中国)有限公司作为最重要的客户之一，努力为集团提供方便快捷、优质优惠的金融服务，建立了长期、稳固的合作关系。据统计，截至目前，住宅集团(中国)有限公司授信总额达到9.14亿元，贷款余额2.53亿元。

今天，我们两家在这里举行全面合作协议签约仪式，标志着建设银行河南省分行和住宅集团(中国)有限公司双方合作层次的全面提升和深化。本次全面合作协议的签订，一方面是双方强强携手合作，将进一步提高住宅集团(中国)有限公司和建设银行在社会影响力和市场竞争力，多角度提升企业的品牌形象；另一方面是建设银行致力于“使我行的客户成为最好的企业，使最好的企业成为我行的客户”的经营目标，通过多领域、多层次的全面合作，最终实现银企双赢、共同发展。

建设银行承诺，将凭借丰富的金融产品、优质的金融服务、专业的金融人才，竭诚为住宅集团(中国)有限公司和建设银行全方位金融合作做出更实、更细、更好的努力。我们坚信，只要双方坦诚相待、精诚合作，建设银行与建业住宅集团(中

国)有限公司的合作前景将更为广阔，我们的合作一定会取得更加丰硕的成果！

最后，祝各位来宾身体健康，万事如意！谢谢大家！

房地产公司领导讲话心得体会总结篇五

各位来宾，同志们、朋友们：

世纪凯歌催奋进，风好正是扬帆时。在这腊梅飘香进万家的美好时节，我们在这里隆重举行银顺房地产开发有限公司成立暨银鑫源开盘典礼。在此，我谨代表中共xx县委、县人大、县人民政府、县政协向银顺房地产开发有限公司的成立和银鑫源开盘表示热烈的祝贺！向为银鑫源建设付出辛勤劳动的建设者们表示亲切的慰问！向为xx房地产市场繁荣作出不懈努力的同志们、朋友们表示衷心的感谢！

近年来，县委、县政府下大决心，花大力气，大力实施县城“东下北移”战略，努力推进城镇建设，城镇建设日新月异，城镇面貌得到了极大改善，一座崭新的现代山水园林中等城市已具雏形。引领居家新潮流的各种高档住宅不断涌现，极大地改善了xx人民的居住环境，提升了城市品位。作为我县房地产界的一支新军，银顺房地产开发有限公司尽管才刚刚组建，但具备有较强的综合实力。由该公司开发建设的银鑫源于20xx年6月正式破土动工，目前已投资1800余万元，完成建筑面积39000平米。银鑫源整体空间环境格调高雅，建筑物、道路和绿地等配套完善、和谐统一，是居家的理想之地。

随着经济社会的不断发展和人民生活水平的日益提高，如今的房地产开发已经进入了社区时代，它不仅要满足广大业主对“家”的基本需求，而且还要求达到人与自然，人与周边社会的和谐统一，这为房地产开发提出了更高的要求。因此：

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“追求无止境”的发展意识。为了更好地满足xx人民日益增长的需求，为了更好地适应城镇化建设的步伐，要认真总结，精心策划，要以全新的理念，完美的设计，创新的户型，为潼城人民创造更美好、更温馨的生活!为城镇化建设作出更大的贡献!为银顺房地产开发有限公司打造更美好的明天!

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“以质取胜”的质量意识。在今后的开发建设过程中，我们希望银顺房地产开发有限公司要继续高标准、严要求，要进一步发挥“建一流工程、创一流质量、树一流品牌”的精神，高质量完成项目建设。设计、施工、监理等要密切配合，精心组织，统筹安排，科学施工，确保建设质量和建设安全。

我们希望银顺房地产开发有限公司要树立“诚实守信”的诚信意识。诚信是企业信誉最为重要的组成部分，是企业参与市场竞争的基础。只有坚持以信用为本，合法经营，才能赢得消费者，才能赢得客户，才能赢得市场，在日益激烈的市场竞争中立于不败之地。同时，我们也希望县内各相关部门要关心、关注、支持银顺房地产开发有限公司的发展和银鑫源的建设，凡涉及本部门的工作，要不折不扣地落实，尽心尽力办好，为我县“提供一流服务，营造一流环境”的软环境建设，切实履行好各自的职能。

最后，我们祝愿xx房地产开发有限公司事业蒸蒸日上!开盘大吉!祝愿大家新年吉祥、万事如意!

谢谢大家!