

最新试用期自身优势和不足 自我评价优势和不足(优质5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

试用期自身优势和不足篇一

我尊敬师长，团结同学，对人有礼貌。遵守学校的各种规章制度，按时上学，不迟到不早退；按时完成作业，不打架不骂人，经常帮助同学；上课认真听讲；学习认真，虚心；积极参加劳动和体育锻炼。主动积极参加各种集体和团体活动。一个学期以来，在老师的'同学的帮助下，自己在学习和品德方面都取得很大的进步。

当然，自己在存在一些不足，如学习耐心不够，上课有时 would 做小动作，我今后一定加于改正，争取更大的进步！

试用期自身优势和不足篇二

本人有较强的组织能力、活动策划能力和有较强的语言表达能力，团队合作意识强，有很强的动手能力，能学以致用；喜欢尝试，勇于接受挑战。性格积极稳健、乐观向上，做事认真踏实；对事物具有敏锐的观察力；有团队合作精神，有激情，有较强的组织与沟通能力。剑鸣匣中，期以之声。

性格随和，沉着冷静。工作独立性较强，注重细节，做事认真细致，思路清晰，主次分明。工作积极主动，责任心与上进心较强，具有良好的沟通协调能力与合作的'团队精神，协助相关部门完成相关工作。乐观自信的人生观我坚信自己会做得更好。

不足之处是性格比较冷淡。

[返回目录](#)

试用期自身优势和不足篇三

在兴业工作已经一个星期，这是我第一次进银行工作。在经过一个星期的努力工作，虽然到目前为止，我还没有签下自己的第一单，但也有了一点的收获。现在对自己的工作做一下总结。目的在于吸取教训，提高自己，以至于把工作做的更好，自己有信心也有决心把以后的工作做的'更好。

在工作之前我只听说过pos机，并不是很了解银行的这项业务，而且对市场也毫不了解。但在接受银行的培训和向有经验的同事请教之后对该项业务有了进一步的了解。在经过一个星期的团队合作和一边学习产品，一边摸索市场，遇到销售和产品方面的难点和问题，我们及时向领导请教，一起寻求解决问题的方案和对一些比较难缠的客户研究针对性策略，取得了良好的效果。

通过团队合作和不断地学习产品知识，收取同行业之间的信息，寻找市场收集市场信息和积累市场经验，现在对市场有了一定的认识和了解。在与客户沟通方面也有了一定的进步，现在我已经可以清晰明了地向客户介绍我们的产品，对客户所提到的各种问题也逐渐能够应对自如，能与客户作进一步的沟通，而且收集了一些意向客户的资料。

在一个星期的工作中我也发现自己还存在着许多的不足：对于市场了解的还不够深入；对该业务还不能全面把握，且对此业务相关的其他业务还不够了解，造成不能十分清楚地向客户解释；在与客户沟通时还不够热情，并且不能明确地把握客户的意向。

试用期自身优势和不足篇四

- 1、做人真诚，做事认真负责；
- 2、喜欢与人交往，善于组织策划活动和项目；
- 3、积极务实，敢于主动承担自己的责任；
- 4、能坚持，有执行能力；
- 5、善于学习自己感兴趣的知识和事物，做事喜欢列计划，分出轻重缓急。

- 1、性格方面的弱点，有时给自己压力过大，急于求成，过犹不及；
- 3、喜欢享受，意志不坚定，缺乏自省，过份要求公平；
- 4、太纠结，有时候有点小任性，容易钻牛角尖。

试用期自身优势和不足篇五

- 1、做人真诚，诚实守信，适应环境潜力强，喜欢与人交往，乐于助人，有上进心。
 - 2、做事认真负责，用心务实，做事喜欢列个计划，分出轻重缓急。敢于主动承担自己的职责。
 - 3、有耐心，心态好，善于维系客户关系。
 - 4、勤奋，善于学习自己感兴趣的知识和事物。
- 1、一般不会积极主动的锻炼身体，工作之余的大部分时间都会叫上朋友和同学一起吃吃饭聊聊天。

2、自我感觉知识面不是太广，当然在我意识到这一点以后，我也一向在主动的'学习，争取在最短的时间里弥补自己的缺点。

3、周末休息的那天会贪睡，睡到自然醒。