

招投标心得体会(通用5篇)

从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。优质的心得体会该怎么样去写呢？那么下面我就给大家讲一讲心得体会怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

招投标心得体会篇一

经过近一个月的招投标实训活动，让我感受最深的就是做事情应该有始有终，有条不紊，最好还能够遇事不惊慌。其中必不可少的就是即使遇到困难或者没了信心也要心中有着不放弃就会有回报的信念，那么事情将会迎刃而解。

一个月前，我们建工专业的两个班分好组，老师布置了实训任务，每组都发有一份招标文件，对于这份投标文件既熟悉而又陌生。我们小组拿到招标文件后，大家就很认真的对文件内容研究起来。虽然只是模拟，但我们小组每个成员都很慎重的对待这份文件。因为我知道这次的认真对待就是为以后工作打基础，同时通过这次实训找出自身的不足之处，以吸取其经验教训。第二天，我们到机房编制投标文件，首先是绘图方面，学校请来了品茗公司的专业人员给我们进行指导，答疑，各组的组员都在认真地画图及其讨论，机房里的氛围，感觉自己置身与一个企业之内，各职员都在忙碌地工作着。之后的大概两周的时间，我们都在绘图中度过，期间老师也会来指导我们，虽然枯燥，虽然辛苦，但同学们的积极性却是很高涨的。

计量计价清单出来之后，就是编制投标报价文件了，说实话，这一项内容真的很麻烦，我们跟着教学视频，将清单导入品茗胜算报价软件之后，就一一对照着查找定额，填投标文件一定要细心认真，如有出错很有可能就会废标。到时候就会前功尽弃。所以每个人都很小心谨慎，查完了定额，还有其

他的一些细节问题，就是报价了，老师说投标报价是一个商业机密，为了组员的利益，即使再好的朋友也不能说，老师说预算价的范围是190万元到210万元之间，各组的成员都在提高警惕，怕有机密外漏，导致之前的工作功亏一篑，我算出来的价格大概是197万元，不知道和其他的组员差多少，还是挺担心出错的。

这之后就是最后的准备工作了，每个组要先把投标书打印出来，再手写填报价的价格，王老师还指导我们封标，她也没多说什么，让我们多看招标文件，上面有我们封标时要注意的事项、细节。封标是投标成功的一大关键，一不小心就废标，所有的努力就付之东流。小组里相互讨论，分工合作，在哪里盖正本、副本，还有封标。

20xx年7月3日9:00，是开标的时间，八点半之前要把投标书送到。我们这次模拟了投标的程序。开标开始了，主持人介绍有关工作人员，然后就让检查员检查法定代表人进场的有关证明书，老师严重强调，没有相应的证件证明身份，是绝对不允许进场参与投标的，在检查投标书时，整个教室都充满紧张的气氛，个个都在期盼着本组的投标书能入围，随后八点40分，老师提前报出了每组的标价，我们组是197万，比较折中的一个价格，让人意外的是，最后报出的标底居然是195万，没想到是我们组最接近标的`价格，每个组员都小小的开心了一下。下午，老师正式宣布了中标组，就这样，我们的招投标实训算是真正结束了。

实训是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。不仅使我在理论上对招投标这个领域有了全新的认识，而且在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用。在老师们悉心指导下，我不但对招投标有了更实际的理解，从失败中吸取了宝贵的经验教训，我时刻提醒自己，唯有不断努力，才能与时俱进。

一个月的实训下来，让我学到了许多东西，但是最重要的就是团队合作，对于即将毕业的我们，这很重要。我相信，无论我们将来从事什么工作，都离不开团队的合作。这次实训就是最好的证明，我们组分工明确，各自都有各自的任务，共同努力完成着投标书的编制。虽然在实训过程中我们遇到过许多这样或那样的问题，但我们都勇敢的面对，没有放弃。同时也锻炼了我认真、细心的工作能力，这些都为我以后的工作奠定了一定的基础。

这次实训涉及了许多专业知识，我们通过这些专业知识的综合运用，从而编制投标文件。这对于即将迈向社会的我们，是一个很好的锻炼，也为我们以后的工作奠定了一个良好的基础。所以我们很珍惜这次在学校学习的机会。理论结合实践。我不敢肯定我们的计算是否全部正确，但我相信我们是最认真的。

通过一个月的实训，让我对招投标有了更进一步的了解。在编制的过程，由于刚开始对项目了解不充分，没有做到面面俱到；考虑问题不全面；费用的核算等一些问題，致使我们浪费了许多时间。虽然这样，但是我们都很欣慰，这毕竟是我们自己动手做的，错了没什么，错了可以改，最重要的是这个过程。虽然正式的模拟招标还没开始，但我很期待，希望我们组能中标。

这次的实训使我受益匪浅，真的学到了很多有用的知识，丰富了自身做招投标工作的经验。招投标是一项需要公平和仔细的心态去完成的系统工作，需要把握公平、公正、公开的原则，把理论联系实际。这只是个起步，要继续学习的还有很多，有更多的东西还要在以后的实习和工作中去切身体会，希望自己在今后的学习中，能以一种谨慎和细心的态度去完成各项工作。

这次的实训，使我对“招投标”这门课有了更深的认识。以前觉得书上说的我们都理解，我们都懂了。但这次实训使我懂

得书上所没有的事项。就如人所说“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”让我懂得“团结就是力量”，一个人不可能做得那么多的事，“众人拾柴火焰高”。

招投标心得体会篇二

在近五个月的工作中，通过前辈的指导，对于内部招标有了较系统的学习。且近期，项目连续对土方、保温防水、精装修等进行了投标，通过对这些投标项目的学习及在此过程中积极做一些与之相关的较简单的工作，我从中感到获益良多。

之前对招投标只有一个模糊的概念，对过程中出现的一些名词也仅限于书本上的理解。通过参观学习观察及参与几次招投标，我首先明确了招标的基本程序，大致分为落实招标文件—委托招标代理机构—编制招标文件—发布招标公告或投标邀请书—资格审查—开标—评标—中标—签订合同（中标通知书发出30日内签订）。

投标时应按招标公告要求，在规定时间内，由正式职工携本人有效证件，及单位介绍信证明等到相应单位购买招标文件及相关资料。

另外，购买招标文件时应仔细核对并问明投标截止时间，答疑时间，组织勘察现场时间等，尽可能做到了解更多与投标有关的信息。

1. 编制投标书时，仔细阅读招标文件，按文件要求的格式、份数、评分标准、装订要求、工期、开标时间、地点、设计图纸、设计说明等要求编制标书。
2. 在资审部分中，切记不能将失效的证书复印件装订在资格审查资料中，要多次核实资深文件的有效期、年检时间等。
3. 资格审查所需的相关原件资料应提前准备，等待核查。

4. 合理确定投标报价。今后应该积累资料，了解市场行情，制定我们自己的经验数据库，为今后投标做参考。

5. 标书密封时，应严格按照招标文件规定密封，需签字盖章处要反复核实，认真仔细，避免出现废标的情况。在提交投标文件时，最好将企业公章和法定代表人或其委托代理人印章随身携带，在提交投标文件时如发现投标文件有误，在有效时间内还可设法弥补。

投标保证金形式可分为多种，现金、银行出具的银行保函、银行汇款、现金支票等均可，具体要看招标文件中的要求。投标保证金不得超过投标总价的2%，最高不得超过80万，投标保证金有效期超出投标有效期30天。招标人与中标人签订合同5个工作日内退还未中标的投标人的投标保证金。

招标完成后三日内，招标公司通知或者在网上公布招标结果。如若中标即在30日内签定合同。并由招标公司发布中标通知书。

每次投标文件都应留底，投标过后认真分析，找到投标过程中的问题及缺点，总结经验与教训，为今后的投标工作做好铺垫。

对资质合格的劳务队伍发放招标文件，根据作业内容起草、修改、发放（并附主要合同条款）、接受招标文件及投标保证金，并对投标文件进行分析、对比、总结，通知中标单位、接受中标单位详细咨询等资料，未中标但资深合格队伍资料留下存档备用。

内部招标一定要做到及时性，在分包队伍进场前10天完成招标并保证签订合同，规定组织5家以上符合要求的单位参与投标，所有参与投标的单位必须缴纳不少于两万元的投标保证金。

编制招标文件时要注意,质量、进度、安全文明施工必须符合总承包合同的要求。付款比例和时间不能优于总承包合同的条件,详细注明相关专业技术要求,招标文件中应明确分包单位的工作内容和工作范围。总价包干项目要有分包项目报价明细表。招标文件也要通过各部门评审,公开招标项目要有《标书发放记录》、《开标会议签到表》、《分包工程开标签到表》、《分包工程招标评标报告》。

目前对招投标虽有了一些了解,但仍然有很多需要学习的地方,平时应多注意学习相关知识,多思考、多总结,充实自己。另外,工作中一定要仔细,不能因粗心犯错,使项目造成损失。

招投标心得体会篇三

- 1、要学会自主学习,社会是个大染缸,每个人在社会中都会有被染成五颜六色,但是自主学习的心不可少。
- 2、要有积极的工作态度,困难像弹簧,你强它就弱,你弱它就强,不管怎么样要有一颗积极向上的心态。
- 3、通过直接参与公司的运作过程,学到了实践知识,同时进一步加深了对理论知识的理解,使理论与实践知识都有所提高。
- 4、提高了实际工作能力,为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验。

同时我还有以下几个方面需要注意:

- 1、在实践中积累工作经验。
- 2、在工作中逐步追求完美。

3、在生活中逐步提高沟通能力。

社会是个大课堂，工作是门重要的课程，做好这门功课很重要的一点就是学会沟通，只有具备了这种能力，才能在社会中立足时间过得快而又短暂，不知不觉来公司已经一个月了。首先非常感谢领导给我这次实习的机会，千里马常有，而伯乐不常有。虽然时间很短，但让我学习到了更多的招投标知识，补充了我对招投标知识的欠缺。在学校虽然我学的是建筑工程管理专业，并且对招投标有过一些接触，但学的只是书本上的一些理论知识，但是我特别喜欢招投标，我永远相信兴趣是成功的基础，非常感谢领导能给我这个机会，让我接触自己喜欢的，凡事我都会拼尽自己的全力。在经营部的一个月里，我先从最基本的开始学起，看招标文件。在学校也没看过正式的招标文件，也不知招标文件到底是什么样的。在看招标文件的时候，我发现自己还有很多的不懂的地方，就问办公室的同事，他们都很耐心地给我讲解。这让我感觉到自己身边还是很温暖了，陌生的冰雪也很快就融化了。看了几天的招标文件，我发现其中《投标须知》和前附表是我们特别需要注意的，因为它是制作投标文件的核心。还有就是投标文件格式也需注意。招标文件看熟悉了后，就开始学习cad绘制平面布置图。在学校也学过cad，现在需要的就是熟悉，以后好独立绘制平面布置图。随后就是开始学习编制投标文件了。我在办公室找了两份招标文件，按照招标文件的格式要求，编制了两份投标文件。虽然只是打文档、制表、填空一些简单的工作，但我还是非常认真去完成，至少熟悉了投标文件的制作过程。在这一个月的实习期间，我体会到了以下几点：

□

做招投标这门工作，我认为需要的就是细心谨慎。特别是制作投标文件，稍不注意就成为废标。因为招标文件中设有很多陷阱，一不留神就掉入陷阱中。我想自己收获的是耐心、认真！很多繁琐的小事真的很让人头痛，但如果我们能保质

保量的完成，也是一件不容易的事情。其实作为一个实习生，所有的地方都是需要学习的，多听、多看、多想、多做、多沟通，向每一个同事学习他们身上的优秀工作习惯，丰富的专业技能，配合着实际工作不断的进步，不论在什么环境下，我都相信：三人行必有我师。

还记得刚到公司时，感觉一切都显得那么陌生，陌生的面孔，陌生的环境，陌生的工作……可是领导对我们的关怀备至，让我觉得心里面很温暖，感受到家的感觉。非常庆幸自己能遇到这样好的领导，真的很感动。在这短短一个月的时间里，我完成了由一个依靠父母养活的学生向逐渐独立生存的上班族的转变，虽然没有经历很多酸甜苦辣，但认识了很多朋友，感谢所有人对我的关心与帮助。

到公司上班的第一天起，我就感受到了公司暖暖的工作环境和氛围，我非常希望能得到公司领导的肯定，能够让我在公司长期工作，为公司的发展尽绵薄之力。

招投标心得体会篇四

近三个星期的招投标模拟实训已经结束了，在这段时间中，感受最深就是忙碌。在忙碌中，除了对招投标有更深入的了解外，还学到了许多课本上没有提及的很多东西。

本以为这次模拟招投标大会也是像以前的那些实训科目一样按部就班了。但是这次却不同以往，一改机械单调的感觉给人一种全新的感受，用不同的方式来达到所要求同学们所需要学习的知识面和技能操作。本次模拟是以小组为单位，尽可能的按照实际情况来对两项虚拟的建筑及软件项目进行一次模拟招投标。虽然项目是虚拟的，但是对于平时只是从课本上单调枯燥的学习有关招投标的相关知识的我们来说，却是一个实际锻炼自己的一次机会，对我和我的同伴来说都是一个不小的挑战。

我和我的搭档是作为软件组的乙方，即投标方，职责便是根据招标方的招标文件撰写投标书，参加开标大会并争取中标。在拿到甲方的招标文件后，我们很认真的对着书，仔细阅读了招标文件。虽然只是模拟，但我们都很慎重的对待这份文件。因为我知道这次的认真对待就是为以后工作打基础，同时通过这次操作找出自身的不足之处，以吸取其经验教训。在熟悉招标文件的内容后，我们对照招标文件一一填写投标文件。填投标文件一定要细心认真，如有出错很有可能就会废标，所以我们都很小心谨慎。投标文件里的内容我们还是第一次接触，虽然有点繁琐，但我们的分工合理，所以很快就写完。剩下的就是投标文件里重要的部分——报价。由于报价要根据工程预算，成本，利润等内容来算出合理的价格。鉴于是图书馆智能化一期的建造，我们初步预算为800万元。

后来，我们在考虑到招投标模拟中，低价中标很有优势，再加上从承包方的利益着想，于是我们谨慎的估计了标底价，慎重的填上了我们的报价600万元。在这次模拟中让我知道了估价对招标的重要性，我想在未来真正的招投标中我们会更加谨慎估价的。由于我们考虑到专家和甲方可能会根据我们的低报价而怀疑我们的工程质量，因此在后面的工程组织介绍中我们更加详细的描述了我们准备如何开展整个工程。在之后的投标书编制中，我们一面上网查阅资料一面根据甲方提出的各项要求及我们“企业”的实力进行撰写。最后我们与书上有关投标书这方面的知识进行了核对，完成了整个投标书的编制。在期盼了许久的开标大会上，我们组力压群芳，最后中标成功。但是我们仍然觉得可以在专家及甲方提问中表现的更好一些，也知道了我们还有哪些方面准备不足。

这次的模拟开标会真的很有意义。我们不但了解了整个开标会的过程还有一些幕后的工作，还掌握了制定标书技能。模拟实践是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。不仅使我在理论上对招投标这个领域有了全新的认识，而且在实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用。在老师们悉心指导下，我不但对招

投标有了更实际的理解，从失败中吸取了宝贵的经验教训，我时刻提醒自己，唯有不断努力，才能与时俱进。我觉得以后可以多开展这样的模拟活动。例如以后可以进行两组对换，包括甲乙双方，及专家的调换，使我们充分体会各个角色的职责。

经历了本学期近两周的招投标课程设计，本以为这次课程设计也是像以前的那些课程设计一样按部就班了，没想到这次的课程设计和以往的有所不同，一改机械单调的感觉给人一种全新的感受，用不同的方式来达到实训所要求同学们所需要学习的知识面和技能操作。本次课程设计是以小组为单位，尽可能地按照实际情况，来对一项虚拟的建筑项目进行一次模拟的建筑项目进行一次模拟招投标程序，虽然项目是虚拟的，但是对于平时只是从课本上单调枯燥的学习有关招投标的相关知识的我们来说，却也是一个实际锻炼自己的一次机会。对于这次课程设计来说，完全超乎了我们之前的预料与以前课程设计所积累的操作经验，对我及我们整个团队来说都是一个不小的挑战。

当课程设计开始的第一天，我们按时来到教室集合，首先实训老师先给我们介绍了这次课程设计任务的内容并讲解了设计的方法以及怎么做才能更优质的完成这次设计。这次课程设计共39人，在老师的安排下，分为三个投标单位和一个招标单位。每个投标单位有有十人，招标单位有九人。分组自由组合，每一个投标单位还要选出一位组长。我则选了投标单位。在分组完成后，每组的组长到讲台跟指导老师做进一步的沟通交流，这是对设计任务的进一步的分析，明确该设计任务的步骤和有效方法，以避免做无用功。全部过程与真实情况一致。课程设计的第二天，班上的所有同学都一大早来到了制定教室，以小组为单位，坐在一起讨论。老师在对所有人讲解了一些需要注意的地方后，就拿出了一些其他比较成功的社会实际工程的招投标作品给我们做参考。虽然只是大致上匆匆的过了几眼，但是这对我们的投标书的制作是具有指导意义的一个过程，正是有了这些个成功作品的展示，

我们才能以最快最短的时间摸索出正确的方法，如果不是有这么个环节的`话，我不敢想象我们要花多大的力气和时间来摸索出类似这样正确的模版，更不敢想象我们是否会在我们自认为是比较正确的模版上花费无用功，但是有了老师这些成功作品的参考，让这些问题都可以避免了。于是我们趁热打铁加紧完成。组长给我们分配了任务，之后我们打开电脑用办公软件来完成。不知不觉就到了中饭时间，我们匆匆吃完饭就回到教室，休息时间我们在网上也查找了一些关于投标文件制作额方法。紧接着我们这组的组长在网上给我们放映了一个具有深刻意义的短片，这个短片的故事中心线索就是招投标，故事是以一个工程项目的招标展开的，讲述了一个本该按照正常程序公开公平公正召开的投标，但是几位主人公因为自身利益的关系，使用各种不合法律法规的手段对该项目进行投标，为了自己能够顺利中标通过晓之以歪理、动之以感情、诱之以酒色的手段极尽阿谀奉承之能事，为了保证自己的利益不被侵占，几个人之间展开了各种斗争，随着激烈战争的不断升级演化，各方的矛盾变的不可调节最终集中爆发，导致整个事件的幕后黑手操作浮现在前台，最后各自都受到了应有的惩罚。看完整个短片之后，我感到现在的社会类似这样的案件不单单只是这么一两起，肯定存在于这个社会的各个层面更于各行各业之中。但作为一个大学生，我目前只能做到规范自己，使得自己能够带动身边的人，进而净化这个社会的一小片天空，如果每个大学生都有这样的觉悟，那么作为社会的明天的我们一定能够改善这个社会的风气，还原这个社会本该有的面貌。作为当代大学生，我们要时刻规范自己的行为，时刻警戒自己不能够为了一己私利采用非法手段来牟取不属于自己的利益，视他人、集体甚至社会利益于不顾。下午我们成立了虚拟公司，在网上找了一些经营许可证，做了相应的证件和公章，虽然这次只是模拟，但全班的每个同学都很认真对待，期间老师也会来指导我们，虽然枯燥，虽然辛苦，但同学们的积极性却是很高涨的。晚上回到寝室，我们也不敢有丝毫的懈怠，在网上上下载了大量的招标流程文件。

在接下来的几天里，计量计价清单出来之后，就是编制投标报价文件了。说实话，这项内容真的很麻烦，我们跟着老师提供的投标文件版本，在网上查找了大量的资料后就一一对照着查找定额，填投标文件一定要细心认真，如果有出错就很有可能成为废标，到时候就有可能前功尽弃，所以我们每个人都很小心谨慎，查完了定额，还有其他的一些细节问题，就是报价了。老师说投标报价是一个商业机密，为了组员的利益，即使再好的朋友也不能说，老师说预算价的范围是180万元到200万元之间，各组的成员都在提高警惕，怕有机密外漏，导致之前的工作功亏一篑，我们算出来的价格大概是186万元，不知和其他组算出来的相差多少，还是挺担心出错的。开标安排在周二的上午九点。由于之前我们不仅要完成招投标的课程设计，还要完成毕业设计的开题报告，这使得我们剩余的按要求完成进度任务的时间就相对的减少了许多，这无疑是对我们的整个团队协作能力的一个小小的考验，因为只有每个成员能够充分发挥自己应有的能力，完成属于自己的一份任务，这样才能尽可能以最快速度完成该项任务。记得在开标前的一个晚上，我们十个人聚在一起反复核查标书，发现错误及时修改，讨论报价是否合理，最后我们就把投标书打印了出来，再手写填报价的价格，然后封标。我们还反复看了招标文件，上面有我们封标时要注意的事项、细节。封标是投标成功的一大关键，一不小心就废标，所有的努力就付之东流，我们就相互讨论，分工合作，在哪里盖正本、副本，还有封标。开标那天，我们早早的来到指定教室，提前半个小时把投标书送到。我们这次模拟了投标的程序。开标开始了，主持人介绍有关工作人员，然后就让检查员检查法定代表人进场的有关证明书。在检查投标书时，整个教室都充满紧张的气氛，个个都在期盼着本组的投标书能入围。最后结果虽然我们小组没能中标，有点小小的遗憾，但是我们并不沮丧，因为尽力就好。

课程设计是大学生活的第二课堂，是知识常新和发展的源泉，是检验真理的试金石，也是大学生锻炼成长的有效途径。不仅使我在理论上对招投标这个领域有了全新的认识，而且在

实践能力上也得到了提高，真正地做到了学以致用。在老师们悉心指导下，我不但对招投标有了更实际的理解，从失败中吸取了宝贵的经验教训，我时刻提醒自己，唯有不断努力，才能与时俱进。

近两周的课程设计下来，让我学到了许多东西，但是最重要的就是团队合作，对于即将毕业的我们，这很重要。我相信，无论我们将来从事什么工作，都离不开团队的合作。这次课程设计就是最好的证明，我们组分工明确，各自都有各自的任务，共同努力完成着投标书的编制。虽然在课程设计的过程中我们遇到过许多这样或那样的问题，但我们都勇敢的面对，没有放弃。同时也锻炼了我认真、细心的工作能力，这些都为我以后的工作奠定了一定的基础。

这次课程设计涉及了很多专业知识，我们通过这些专业知识的结合运用，从而编制投标文件。这对于即将迈向社会的我们，是一个很好的锻炼，也为我们以后的工作奠定了一个良好的基础。所以我们很珍惜这次在学校学习的机会，理论结合实践。我不敢肯定我们的计算是否全部正确，但我相信我们是最认真的。

通过近两周的课程设计，让我对招投标有了更近一步的了解，在编制的过程中，由于刚开始对于项目的了解不充分，没有做到面面俱到；考虑问题不全面；费用的核算等一些问題，致使我们浪费了许多时间。虽然这样，但是我们都很欣慰，这毕竟是我们自己动手做的，错了没什么，错了可以改，最重要的是这个过程。虽然这次我们小组没能够中标，但我们尽力了，无愧于心。

这次的课程设计使我受益匪浅，真的学到了很多有用的知识，丰富了自身做招投标工作的经验。招投标是一项需要公平和仔细的心态去完成的系统工作，需要把握公平、公正、公开的原则，把理论联系实际。这只是个起步，要继续学习的还有很多，有更多的东西还要在以后的实习和工作中去切身体

会，希望自己在今后的学习中，能以一种谨慎和细心的态度去完成各项工作。

这次的课程设计，使我对“招投标”这门课有了更深的认识。以前觉得书上说的我们都理解，我们懂了。但这次课程设计使我懂得书上所没有的事项。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，也让我明白了“团结就是力量”，一个人不可能做的了那么多的事，“众人拾柴火焰高”。

招投标心得体会篇五

经三个星期的工程招投标，这次的实训让我感受最深的是做事情要有始有终，有条不紊，遇事不惊慌。在整个实训过程遇到困难也不会有想放弃的想法，因此事情就会迎刃而解的。本次实训也是为我们以后工作打下良好的基础。实训的前两三次，老师就我们介绍这次实训的任务。这次是对福州市温泉小学教学楼装修改造工程招标。全班分成九到十个投标小组。每组都发了一份招标文件，对于这份招标文件很陌生，也不知从何下手。我们小组拿到招标文件后，小组成员认真的研究文件的内容，我们都慎重的对待这份招标文件。因为我们知道这次的认真、慎重对待就是为以后的工作打基础，同时通过这次的小组合作可以找出自身的不足之处，以吸取教训。

老师讲完后，剩下的时间就让我们各自熟悉招标文件的内容。我们小组认真的阅读、研究招标文件的内容。虽然一开始没有任何头绪，但我们并没有就此放弃。遇到不明白的问题就一起研究，最后我们还是解决了问题。后来老师抽检了投标文件的样板材料。在老师的指导下，我们对照招标文件填写投标文件。填写投标文件一定要细心认真，不然很容易出错的。投标文件的内容我们还是第一次接触，虽然繁琐，但我们分工合理，所以很快就完成了。到了最后封标了，封标也是很关键的。如果封得不合格就可能成为废标。我们都小心翼翼的将投标文件进行密封。

通过本次的实训，让我学到了很多的东西，不仅使我在理论上对招投标有了全新的认识，在实践能力上也得到了提高。这次的实训让我明白了整个招投标文件过程中，必须有团队合作完成。通过实训，我对招投标文件的编制有了更进一步的了解和认识。

这次实训感受最深的，还有以下几点：

第一，团结就是力量。一个人要立足于社会或者成功，除了自身要有较高的素质外，还必须要有能够与别人团结合作的精神。在整个招投标过程中，只有团结合作才能保证这次实训的顺利进行。大家才能朝同一目标前进、努力，这样成功才有希望。

第二，实训是对每个人综合能力的检验。做好每件事，细心是关键。如果忽略了一些很小的细节，比如忘记装订成册、填写报价、没有用标准字体填写报价等诸如此类的小问题而导致成废标。所以细心是尤其重要的。

第三，此次实训，我深深体会到积累知识的重要性。课外时间应该主动去关注、收集与课程相关的知识、信息。而不应局限于课本。要不断地拓宽知识面。尤其是不能教条主义。

这是一个短暂而又充实的实训，同时也是一个实践丰收的实训。从中学到很多的东西，这些对将来的工作会有很大的帮助。作为一名学生，向他人虚心求教，不懂就要问，踏踏实实走好每一步是始终要坚持的学习态度。实训所学到的经验和知识大多来自老师和同学们的教导，这是一笔宝贵的财富，感谢这次实训，让我收获颇丰，受益匪浅。