

# 2023年创新创业讲座 创业讲座策划书(优秀6篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

## 创新创业讲座篇一

“雷锋月活动”已经结束，借此做一个全院的成果展的回顾总结，我校的志愿者精神气氛更加浓厚的同时，在五月份展开“红五月”活动，让全院学生在感受雷锋精神后，感承革命精神，了解血色历史。感受青年学生的活力，做新时代的大学生。

在江西工业职业技术学院每年的五月份，学院领导及老师，还有我们这些富有活力的同学们都将激情澎湃的向学院奉献出一场场精彩纷呈的活动，创业知识讲座活动策划书。在一次次的活动中，同学们展示出了自我的创新意识。在这个令人瞩目的季节里，在这个充满期待与欢乐的日子里，我们欢声笑语，我们尽情享受。根据社团联合管理委员会的要求，各社团也积极得迎接着“红五月”的到来。

- 1、塑造成员朝气蓬勃，思维敏捷，敢为人先，具有创造性思维的能力。
- 2、通过主题讲座让同学们得到快乐，同时认清自我，发现自我的优点。
- 3、通过此次活动，让同学们能有用swot分析法来认知自我。
- 4、丰富大家的课余生活，增强学院社团之间、同学之间的交

流与沟通。

5、唤起同学们居安思危的忧患意识。

6、促进老师与同学们之间的交流。

7、促进两协会之间的交流与合作。

8、培养同学们的创业意识

《敢问大学生，“录”在何方》创业知识讲座

讲师：熊小明——经管分院任课老师

江西工业职业技术学院青山湖校区创业者协会、汉语人才协会

江西工业职业技术学院青山湖全院师生

05月10日下午2点

青山湖校区艺术楼308报告厅

前期：1、按时做好讲座的策划书，如期上交，规划方案《创业知识讲座活动策划书》。

2、及时与讲师进行沟通，协商好时间及讲题。

3、充分的做好讲座宣传工作，海报策划及宣传单。

在活动的前几天需要利用晚自习的时间赴各班宣传。

4、做好教室的申请与布置设计。

中期：1、做好讲座现场的接待工作，迎宾引导。

- 2、选出一名合适的主持人，引出讲师及调动现场气氛。
- 3、保持好会场的纪律，以此保证好讲座效果。
- 4、做好音响话筒的调试以及会场的布置。
- 5、适当的设计对讲师的提问。
- 6、策动观众与讲师的互动。
- 7、即兴的让观众起来谈感受。

后期：1、打扫好会场的卫生。

2、对此次的活动进行总结。

项目

金额（元）

备注

海报

30

茶水

20

宣传单

10

总计：60元

如遇特殊情况，时间地点有所改动，将另行通知。

策划单位：创业者协会

汉语人才协会

策划时间：04。20

## 创新创业讲座篇二

3月17日，\*\*\*\*\*在十二届全国人大一次会议闭幕会讲话中提到“中国梦”的话题，这是共和国领导者对祖国、对人民的情怀和担当：我们不能有丝毫自满，不能有丝毫懈怠，必须一往无前，为实现中华民族伟大复兴的中国梦而努力奋斗。

为贯彻国家大学生创新创业实践训练精神，动员同学们积极参加创业创新计划，引导其培养创新意识，提高学生创新能力，市促进综合素质的全面发展，培养文科学生的理性思维能力，进一步在学院营造出追求创新，鼓励创业的'良好氛围，用创新的精神来指导生活，用创业的精神来丰富生活，以促进学院学生全面健康发展，希望以此来培养出更多优秀的创新型人才，为实现中国梦做出贡献。

待定

待定

共青团大学学院委员会

学院学生会

待定

(一)主持人开场，介绍主讲嘉宾，引出讲座主题

(二) 主讲嘉宾进行讲座

(三) 在场学生提问，主讲嘉宾给予回答

(四) 主持人致闭幕词，主讲嘉宾先退场，学生有序退场

## 创新创业讲座篇三

创业成功不是易事。许多创业者在起初阶段就遭遇了各种各样的问题和阻隔，甚至不能坚持下去。然而，创业公司是什么？它们的特点是什么？它们如何克服困难并成功？为了解这些问题，我参加了一次创业公司讲座，以下是我的心得体会。

### 第二段：创业公司的定义和特点

创业公司是以新创意、创新和实践为特点的，致力于开发新产品、服务或系统来解决在市场中的问题、需求或空缺的私营或非营利性组织。创业公司通常是由一几位合伙人创立，初期启动资金有限，但具有翻倍增长的潜力。人们通常认为创业公司在创立之初都是草根企业，但是它们对于市场的影响力却是无限的。

### 第三段：创业公司面临的问题

讲座的主讲人详细讲述了创业公司面临的困难和问题。每个创业者都应该清楚意识到这些困难和问题，并有充足的准备去应对这些困难和问题。在创业过程中，资金、人才、品牌、市场营销、营销渠道以及法规等问题都是遇到过的问题。以良好的商业计划和市场规划为基础，明确的投资规划必须具备，以满足资金调动的需求。

### 第四段：创业成功的关键因素

在讲座中，主讲人提出了创业成功的七个关键因素。这七个因素是企业的使命、思维方式、创新、管理、战略规划、品牌建设以及培养人才。每个因素都是与创业公司成功密切相关的。如果创业公司缺少了这些关键因素中任何一个，胜利的利润就会慢慢减少。

## 第五段：心得体会

通过听这场讲座，我感受到了创业的魅力。创业不仅是一个新的职业选择，而且也是一个解决人民群众疑难杂症的方法。创业公司是一个敢于冒险、充满激情和干劲的组织，他们总是在追求新的技术、想法和尝试做不同的事情。同时，我也意识到，在创业过程中，我们需要努力克服各种障碍和困难，以及发现和利用机会。

## 结论

总之，创业公司讲座是富有收获的，其中还有许多值得学习的经验和技巧，这些经验和技巧对每个创业公司都是非常有利的。如果你想创业，并成为一个成功的企业家，建议寻找和参加类似讲座，增加自己的创业知识。创新永远都是追根溯源。

## 创新创业讲座篇四

近日，我有幸参加了一场由创业先锋讲座机构举办的讲座活动。这次讲座给我留下了深刻的印象，让我不仅对创业有了更深入的了解，也对自己的职业规划有了新的思考。以下是我对这次讲座的心得体会。

### 第一段：创业的机会和挑战

讲座开始前，主讲人首先介绍了创业的机会和挑战。他指出，在当前的创业浪潮中，各种创新技术和商业模式不断涌现，

给了许多有梦想的年轻人创业的机会。然而，创业过程中也面临着不少挑战，如资金、人才、竞争等方面的困难。他强调了在创业前需要做好充分准备的重要性，包括市场调研、商业计划书的撰写等。对于我来说，这一段的讲解让我深刻体会到创业不仅需要激情和勇气，还需要一定的策划和准备。

## 第二段：创业者的品质和能力

接着，主讲人详细介绍了创业者应具备的品质和能力。他认为，创业者需要有敏锐的市场洞察力、坚定的决策力和勇于承担责任的胆识。此外，创业者还应具备良好的沟通能力和团队合作精神。他通过讲解一些成功创业者的案例，鼓励我们要加强自身的素质塑造和能力提升。在我听完之后，我开始更加重视培养自己的创新思维和领导能力，以及与人沟通合作的技巧。

## 第三段：创业项目的选择和运营

主讲人在讲座的这一部分，就创业项目的选择和运营做了详细的解读。他表示创业项目的选择是关键的一步，需要根据市场需求、自身兴趣和特长来确定。同时，他也提醒我们选择一个可持续发展的项目，并且要做好长期的规划和运营管理。他传授了一些创业项目经营的要点，如市场定位、渠道拓展和品牌建设等。听完这一部分，我开始思考自己感兴趣的领域以及适合我发展的创业项目，并且对项目运营方面有了更多的了解。

## 第四段：创业中的风险与收益

讲座的下一部分，主讲人谈到了创业中的风险与收益。他说创业虽然有很多的不确定性和风险，但成功创业也能带来巨大的收益和成就感。他分享了一些创业失败和成功的案例，让我们明白创业不是一帆风顺的，需要我们在面对困难时要有毅力和耐心。同时，他也强调要抓住创业的机会，不要因

为害怕失败而放弃。这一部分的讲解让我更加了解了创业中的挑战和机遇的两重性，也更加坚定了我创业的决心。

## 第五段：总结和启示

讲座最后，主讲人对整个讲座进行了总结，并给我们提供了一些建议。他表示创业是一条充满坎坷和挑战的道路，但只要我们坚持不懈、勇往直前，一定能取得成功。他鼓励我们要不断学习和提升自我，培养综合素质，从而为创业做好充分的准备。整个讲座的总结让我再次感受到创业之路的不易，也对我未来的职业规划提供了很大的启示。

通过这次创业先锋讲座，我对创业有了更深刻的认识和了解。我认识到创业需要勇气和决心，同时也需要做好充分的准备。我明白了创业者需要具备的品质和能力，以及如何选择和运营创业项目。我也明白创业既有风险又有收益，需要我们拥有坚持不懈的毅力和耐心。这次讲座不仅为我提供了许多宝贵的创业经验，也为我的职业规划提供了新的思考方向。我相信只要我积极努力，不断学习和提升自己，将来一定能在创业的道路上取得成功。

## 创新创业讲座篇五

-诚毅学院大学生创业项目(厦门朗悦软件有限公司)创业说明会

暨大学生就业、创业指导讲座

主办:厦门顶科电子有限公司集美大学诚毅学院机械系

一. 活动背景

二. 活动目的



为了给大学生分析当前的就业状况，提高大学生的认识，指导大学生进行职业生涯规划，帮助树立正确的就业观。激发大学生的创业热情，解答创业中的困惑，指导大学生创业并助其成功。在活动中将会积极引导大学生树立正确的就业及创业观，帮助大学生做好人生职业规划。活动也积极的响应了当前国家的就业政策，也符合我社培养人才的原则，培养学生走出校门、主动接触社会、积极参与社会竞争的自信心。

### 三. 活动概况

- 1、活动时间：4月20日晚七点
- 2、活动地点：诚毅学院教学楼7号楼207室
- 3、活动承办：朗悦创业团队
- 4、活动主题：大学生创业项目说明会
- 5、主要内容：

厦门朗悦软件有限公司是由厦门顶科电子有限公司与诚毅学院机械系联合组建的经营实体，注册资金100万元人民币。

产品主要有三维数控点胶机及相关衍生产品系列，除静电产品系列等。

营销模式主要采用网络营销。

公司管理层全部由诚毅学院学生担任，诚邀有识之士共同创业。

招募对象：诚毅学院大三、大四学生

### 四. 活动流程

1、活动宣传：通过各系辅导员或助理通知有关专业各班级学生;通过qq群进行宣传

## 1. 讲座流程

1)6：00工作人员到场，分配工作

2)6：50前要求观众进场

3)6：55主持人试音，请观众尽快入场

4)7：00主持人致开场白，对主讲人做简单介绍

5)主讲人厦门顶科电子有限公司总工程师黄朝晖开始演讲

演讲过程中，鼓励随时提问

6)主持人结束语，致感谢词

## 五. 人员分工

1、活动宣传与教室申请：魏振焕、谢悦

2、活动策划：郭慕巧、陈云伟

3、现场场务及教室装扮：吕守熙、陈云伟

4、秩序维护：魏振焕、谢悦

5、主持人：郭慕巧

## 创新创业讲座篇六

最近，我参加了一场有关“创业公司”的讲座，该讲座由一位成功的创业者主讲。此次讲座旨在探讨在竞争激烈的市场

中如何开创一家成功的创业公司。

## 第二段：学习到的重要经验

在讲座期间，主讲人提供了许多重要的建议和经验。其中，最重要的是要有一种“健康的创业心态”。创业者需要有信心、乐观和积极的态度。另外，他还提到了创业公司的关键成功因素，如产品创新、市场定位和管理能力等。

## 第三段：如何做好创业公司的规划

主讲人还解释了如何制定适当的创业公司规划。他建议创业者在制定规划时，需明确公司的愿景、目标和策略，以及如何实现这些目标。此外，他还提到了如何确定核心团队和如何保持公司的灵活性。

## 第四段：创业公司中的领导和管理

主讲人谈到了创业公司中的领导和管理问题。他强调了领导者的重要性，领导者必须具备良好的沟通和管理能力。此外，他还强调了团队合作的重要性，团队成员需要相互信任、支持和尊重。

## 第五段：营销和市场定位

最后，主讲人提到了如何做好创业公司的营销和市场定位。他建议创业者要在市场上建立品牌，同时要关注市场的变化和趋势。此外，他还提到了如何通过社交媒体和其他渠道来推广产品和服务。

## 总结：

此次讲座是我在创业方面学习到的宝贵经验。它强调了创业公司所必需的所有方面，包括管理、领导、营销等。我相信

这些经验和建议能够帮助我在未来开创一家成功的创业公司。