

2023年大学生银行工作心得 大学生银行 实习心得体会(通用5篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

大学生银行工作心得篇一

我是xx学院大学二年级的学生xx[]对于我来说大二能获得在全国知名企业进行实习的难得机会，我感到很荣幸。

我是一名开学就读大三的暑期实习生，相比即将就读大四的实习生来讲，我是后辈。不过这并不影响我所能接受和处理的工作范围，我可以和学长学姐一样，一同为xx和自己的明天在拼搏、奋斗！

接触xx银行已有小半年的时间，从起初参加xx银行校园创新大赛开始，到面试成功成为我们xx银行合肥分行真正的实习生，这期间我接触到了很多业务知识，也成长很多。

xx银行是一个让人想要为其奋斗的银行，作为一名实习生，我选择了放款，也许放款对于一部分人来讲，是一个轻松的工作，不用每天跑市场，不用在外风吹日晒，不用那么苦那么累，其实放款也是一样，需要付出很多。我们行部的业务量较大，对于刚刚熟悉放款工作不久的我来说是一项艰巨的工作任务。不过有乐于帮助的前辈的细心指导加上我强烈的上进心，很快我便熟悉了放款的工作。

从起初跟随师长和前辈学习放款业务的知识，到自己可以独立完成放款工作，再到带领同事放款，这期间经历了很多，

也成长了很多。一开始，放款的这些业务总让我摸不着头脑，每天稀里糊涂的跟着学，送送文件，跑跑腿，虽然这就是起步，但总让人分不清每一项业务的流程和细节都是什么，例如互助基金，抵押，存单质押，联保体，微贷等各个的流程是什么，怎么才能尽快的熟悉这些，是我当时最棘手的事情。

渐渐的，每日放款的温馨提示和每日小结也由我负责进行通报，总结工作是我的擅长之事，每天放款遇到的问题和失误都需要总结和纠正，不仅我自己需要总结，总结也同时提醒着每一位相关的工作人。只有不断的总结，不断的发现新的问题，才能更好的完成放款工作，才能更有效的让客户放心，让客户省心，让客户安心！

其时对于工作来说，工作带给人的往往不是身体上的压力，而是源于心理。放款工作有别于跑市场，身处大行部的我，自然工作量也不小，有的时候会放款到很晚，当回到支行时，所有的实习生都已经下班返校了，唯独只有我此刻才回来，我想这就是心理上的压力和苦难，但仔细想想，我的付出和努力是为了行部，更是为了自己，因此坚定不移的心一直鼓励着我拼搏和奋斗，勇往直前！

搞好人际关系是顺利开展工作的要素之一，从刚开始陌生的放款中心和评审中心的人员到后来能和大家和睦相处，愉快的工作是最令人开心的事。尽管放款中心和评审中心的人都依然严谨严格严厉，但和睦相处的关系增加了相互之间的沟通程度，这让我们的工作效率也提高了很多。每个行部都有放款专员，我们之间不单单形成了互相竞争的工作关系，大家在平时的工作和生活中也成为了不可缺少的朋友，工作是大家互相帮助，为的是解决每一个问题，生活中大家是好朋友，聊聊人生，谈谈未来，着手当下，拼搏现在。

作为放款专员的我，工作范围不仅仅局限于贷款投放的工作，报送乐收银材料，领取耗材，文档材料的交接等等一切可以处理的事项，都是我的工作，不用担心自己不会不懂，客户

经理和实习生前辈会教授，让我尽快上手工作，整个xx都充满着乐于互助的温馨的工作氛围。在xx我还学会了骑电动车，这样行动更加方便，做工作也更加顺利。

回首暑假前，我还是一个刚刚结束大二课程的大学生，而现在，我能感觉到自己长大了，虽然开学后还是一样和同学一起上课，一起感受着大学校园的生活，和大家一同学习，进步，但暑期xx带给我的成长，不是每个人都可以拥有！

支行领导曾说过，“在xx奋斗一年，不夸张的讲相当于你在其他银行奋斗几年……”我认为xx银行带给人的不单单是收入，更多的是成长和人生中的收获，这是在其他岗位实习所不能获得的，如今暑期的实习也让我成长了许多，相信这会是一笔无形的财富，终有一天它会成为有形的力量和实力助我成长，带我走向人生的成功xx银行是一个飞速发展的年轻的银行，有着一批年轻的领导人，年轻的工作人，更有着一代年轻的接班人，相信我们xx会越来越好，青春永驻，拼搏不败，前进！向前进！

大学生银行工作心得篇二

三个月的实习工作快要结束了，在这三个月的时间里，我经历了从学生到老师的角色转换。理论一点点转化为教学实践，模拟教学变为真正面对面的教学，尽管生涩、但在慢慢的成熟之中，让我的实习生活充满未知、惊喜、快乐，当然也少不了有挫折和困难。

这三个月的实习，令我感触颇多。我实习的班级是莲塘二小的四年级一班。一大群九、十岁的小孩子，既活泼可爱，又调皮好动。记得2月17日在我第一次踏进教室的那一刻，我感觉到了他们用热情目光注视着我，经过指导老师吴小芸老师的介绍，他们便报以热情的掌声以示欢迎，下课后，就有同学围过来和我聊天。这让我很是受宠若惊。

刚开始实习，我的主要任务是听课，听吴小芸老师讲课，再回顾我的任课老师的授课方式，我从中吸取了许多经验，发现了每个老师都会有不同的教学风格，或许这就是教无定论的真正含义。我深深佩服老师在课堂上的应对自如，她通过讲述她身边的故事和例子，加上幽默风趣的语言，虽然没有多媒体的帮衬，但课堂气氛依然活跃。

在听课过程中，我深感，教学是一门艺术，课堂语言是这种艺术的传达方式。听课的过程，是积累经验的过程。在了解教学流程的同时，也应注意教学方式和组织教学能力的积累。听了两周的课之后，第三周我正式走上讲台，开始我自己的第一篇“处女作”——《蝙蝠和雷达》。当然，刚开始时心情特别紧张，由于经验不足和应变能力不强，课堂上出现了“填鸭式教学、讲课重点不突出、讲课顺序不清楚、学生跟不上、讲课速度太快、学生没有兴趣”等等一系列问题。以至于我一课时就讲完了两课时的内容。针对以上出现的这些问题，指导老师要求我多听课、多上课，多向经验丰富的老师学习，并且面对面地指出教案的不足以及上课时存在的缺点。她没有丝毫的架子，更多的是朋友的亲切交谈。

为了弥补自己的不足，我严格按照指导老师的要求，认真仔细地备好课，写好教案，积极向其他老师学习，多多向人请教，把握好每次上课的机会，锻炼和培养自己的授课能力。

随着时间的推移，通过听课和实践，我开始有了一些进步。这时指导老师给了我多次机会，从上课到做练习册再到口语交际，分不同层面锻炼和培养我的授课能力。

在上课的过程中，我遇到了许多困难：譬如课堂秩序、学生不配合等。在我上课时，学生要么就不举手发言，要么就是告状，要么就是开小差，还有的上课讲话。学生的不配合常常令我痛心疾首。当时有人建议我使用强制的方法，如罚站、罚抄写等。诚然，这种方法可以勉强维持课堂秩序。然而，这也无疑加深了老师与学生之间的隔阂，甚至使学生产生厌

学的心理。作为一名教案工作者，就要想方设法创设民主和谐的教学气氛，在教学活动中建立平等的师生关系，而且教师要把自己当成教学活动中的一员、学生们的良师益友。后来我发现这样做取得的教学效果还不错，有几个很调皮的学生在上我的课时认真多了，还积极举手回答问题。

在实习的这三个月里，我与学生们建立起了良好的关系。在学生面前，我既是他们的实习老师，又是他们的知心朋友，由于我年纪和他们差距不大，他们有什么疑问都会来问我，把我当做他们的大姐姐。下课时也会和我谈心。有空余时间我就和学生们一起玩，和他们打成一片，这样就加强了我与学生们之间的感情。而在上课时，我对他们提出了很高的要求，又要有一定的严肃度，这样在学生面前保持了一定的威信。

这次实习体验使我受益颇多，也对自己做了一场绝好的检验。作为一名语文老师，基础知识要扎实，知识面要宽广，平时要做有心人，多多细心观察生活，留意身边的事情，并将它们灵活的运用渗透于教学之中。并且经过这段时间的实习，觉得自己过的也充实了，我在实习的道路上不断成长，思想上成熟了，知识上实践了，经验上也丰富了。实习工作还有几天就要结束了，我还真有点舍不得。但我相信这不是终点，而是另一个新的起点。在实习中获得的经验和体会，对于我今后走上工作岗位，会有很大的帮助。经过这次实习，也提高了我的专业水平，教学水平。知识是永无止境的，我会时刻不忘超越自己，面对教案事业，我将带着满腔热情，不断前行。相信今后无论什么时候回想起这段经历，都会觉得是快乐的，而且永远铭记于心。

看过2017大学生顶岗实习心得体会的人还看了：

大学生银行工作心得篇三

实习之旅，时间虽短，收获颇丰，一生受益。

能够参加深圳农行的实习，是一次难得的实习机会，能够到农行蛇口支行，更是一次难得的学习机会，透过深圳农行蛇口支行的这扇窗口，了解营业网点的日常工作，工作流程，客户服务以及如何处理各种业务；进而对深圳农行，中国农业银行，银行业乃至整个金融系统，有了比书本更加深入的认识；同时，农行蛇口支行有着优秀的从业人员，专业的队伍，正是他们的热情，负责的态度，在保密条款与工作权限许可的范围内，最大限度地让我接触银行的各种业务，在他们的耐心讲解下，更牢固地掌握业务操作。

在实习过程中，怀着珍惜实习机会的心态，以虚心向各从业人员学习的态度，认真负责地去完成银行人员交予的各项工作，高效高质完成各项工作。乐观向上，积极主动，态度良好，勤劳踏实，吃苦耐劳，认真负责，责任心强，虚心学习，细心耐心，具有牢固的专业基础知识和接受新技能的能力，学习能力强能很快掌握相关操作技巧，适应性强能很快投入到业务工作中。

走进农行，四处看看，适应的开始；投入工作，能力的锻炼！

熟悉环境的过程中，适应能力得到了加强；文件资料的整理，耐心得到了锻炼；办公软件的应用，相关操作技能加强；直接面对客户，工作交流沟通的学习过程；同事间的交流与合作，不仅学得如何与人相处，而且还能学习到他们的宝贵经验；参与信用卡业务的部分流程，个人信贷部门的部分工作，个人理财业务小小环节，对公业务部门支票与电汇单的小小环节，都使专业知识得到的巩固和相关专业技能的提升。至于不足：相关专业知识的进一步加强学习，工作处事要学习礼仪礼貌，个人能力有待提高，各方面表现、能力不足之处还有很多，应不断改进。

总之，这次实习不但使自己的专业知识得到了巩固和专业技能得到了提升，综合素质得到了提升，同时也发现了自许多不足，今后改进。感谢农行，特别是深圳农行蛇口支行及其

从业人员。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

大学生银行工作心得篇四

这个暑假以前，对银行的认识仅停留于那遍布各处的营业厅，停留于书本上的业务描述，而对银行真正是怎么运行，作为一个银行职员要做些什么，一无所知。很荣幸能通过面试，参加中国建行培训营，我作为一名实习生在建设银行参加培训实习课程，收获了很多，不仅拓展了关于银行的知识，而且提高了实践能力，同时对自己的未来有了更清醒的认识。

整个实习培训阶段，可以分为两个部分，一个是理论知识课，关于银行部门和业务的介绍，也有职场礼仪培训课，一个是网店实战。结束培训课后，认识了完整的建设银行组织结构，了解了很多银行部门和建设银行的产品，以及银行职员的晋升路径，我觉得这个对我来说很重要的，对我的职业规划帮助很大。在银行理论知识的学习中，让我印象最深的一段话是：“很多人都不理解为什么不管学历如何进入银行业都要从柜员做起，因为银行的核心在于服务，这样就决定了每一个产品的设计都要考虑客户的需要，每一个流程的设计都要考

虑其可行性，而网店是职员了解服务需求和操作实战的地方。”而这一段话也在网点实战中得到充分认证，所以不管是什么从事什么工作，不管我们以后进入什么企业公司，不管是什么岗位，多得是学习的地方，都要脚踏实地。

在网点实战中，我认识到，工作的完成不仅需要好的专业素养和技能，而且需要认真负责的工作态度，注重细节。我是被分配到建设银行天河区沙河支行实习，第一天就跟着副行长和客户经理出去户外营销，因为什么都不懂，所以只能在旁边待着，递一下资料，影印一下东西，看着副行长和经理一边介绍粤通卡，跟客户认真解释，一边不断重复指导客户填单和输入资料收集单据，工作重复枯燥而且辛苦，因为涉及到客户的私人资料，所以要一直专注。而我就在旁边认真学习，了解粤通卡，也学习怎么指导客户填写相关资料。接下来也跟着出去过几次户外营销，自己慢慢也能跟客户解释很多疑问，也知道该怎么指导客户填单。但也出过一些状况，有一次一个客户询问我一个问题，因为我不是很了解所以不敢贸然回答，所以我叫他稍等，我跑去跟经理反映，那个客户看到了，就对我说，“你怎么会不知道呢？不知道你在这里是负责什么的？”他这样一问我无言以对，突然明白到，我的身份不再是学生，不再是犯错就可以得到原谅的，我站在这里是代表建行的，所以要以最专业的服务来展示建行的水平，那一刻真的觉得自己需要纠正自己的心态了，自己是一名职员，不是学生，努力还是不够，于是下班以后，我会自己上网去看一下相关银行业务的操作和常见问题答疑，注意每一个细节，也明白了，工作不是什么大理论，是由一些细节决定的，客户不会记住你做了多少事，但会记住你犯得每个细微的错误。

银行工作没有想象中的那么轻松，几天下来自己就已经很累了，特别是第一天在网点当大堂经理助理，感觉特别辛苦。因为自己穿的是高跟鞋，脚特别疼，但是并不能休息，只能一直站着，还要认真引导客户和解决他们的问题。懂得了工作不容易，懂得了父母工作的辛苦，不过辛苦倒是其次，脚

痛和累熬熬就过去了，最主要的问题是自己由于不了解业务的流程，不知道该怎么帮助客户解决他们的问题，但是银行里的每一人都很忙，没有人会主动帮助你，所以我主动去询问经理，真的很谢谢沙河支行里的每一位职员，他们都很耐心地教我，有空还会主动指导我有关业务操作。我懂得了实习过程一定要主动点，才会学到更多的东西，同时不要不懂装懂，一切以客户为中心，以专业服务客户为职责。我从一开始连怎么指导客户填写相关业务的单据都不会到能基本独立处理大堂里的各种状况，用了不是很长的时间，也没有了一开始的慌张了，觉得很高兴，但同时也开始迷茫了，到底我的价值是什么，日复一日的枯燥的工作，我以后进入社会也是这种工作吗？但是当我看到那个自己帮助他解决问题的客户在离开营业厅时对我笑着说再见的时候，突然觉得好像也值得了，或许每一项工作都有它该有的意义，只是你能不能发现而已，少些抱怨，认真工作的同时享受工作，或许能获得更多。有时候我也会观察银行里其他职员的工作，希望学到一些东西，比如会跟产品经理学习如何跟客户介绍理财产品，其实专业知识真的很重要，所以我们实习中不仅要记住提高自己的实践能力，也要懂得如何将自己的金融专业知识与工作融合起来。

真的很感谢这次建设银行和展翅计划给予我实习的机会，让我的大学生活充实了，让我明白到梦想的实现过程并不是迷茫虚无的，要结合现实，要不断去尝试，在尝试中学习成长，明确自己要做的事情，一步一个脚印，走得踏实。

大学生银行工作心得篇五

我是xx大学x学院大学二年级的学生xx□对于我来说大二能获得在全国知名企业进行实习的难得机会，我感到很荣幸。

我是一名开学就读大三的暑期实习生，相比即将就读大四的实习生来讲，我是后辈。不过这并不影响我所能接受和处理的工作范围，我可以和学长学姐一样，一同为xx和自己的明

天在拼搏、奋斗！

接触xx银行已有小半年的时间，从起初参加xx银行校园创新大赛开始，到面试成功成为我们xx银行合肥分行真正的实习生，这期间我接触到了很多业务知识，也成长很多。

xx银行是一个让人想要为其奋斗的银行，作为一名实习生，我选择了放款，也许放款对于一部分人来讲，是一个轻松的工作，不用每天跑市场，不用在外风吹日晒，不用那么苦那么累，其实放款也是一样，需要付出很多。我们行部的业务量较大，对于刚刚熟悉放款工作不久的我来说是一项艰巨的工作任务。不过有乐于帮助的前辈的细心指导加上我强烈的上进心，很快我便熟悉了放款的工作。

从起初跟随师长和前辈学习放款业务的知识，到自己可以独立完成放款工作，再到带领同事放款，这期间经历了很多，也成长了很多。一开始，放款的这些业务总让我摸不着头脑，每天稀里糊涂的跟着学，送送文件，跑跑腿，虽然这就是起步，但总让人分不清每一项业务的流程和细节都是什么，例如互助基金，抵押，存单质押，联保体，微贷等各个的流程是什么，怎么才能尽快的熟悉这些，是我当时最棘手的事情。

渐渐的，每日放款的温馨提示和每日小结也由我负责进行通报，总结工作是我的擅长之事，每天放款遇到的问题和失误都需要总结和纠正，不仅我自己需要总结，总结也同时提醒着每一位相关的工作人。只有不断的总结，不断的发现新的问题，才能更好的完成放款工作，才能更有效的让客户放心，让客户省心，让客户安心！

其时对于工作来说，工作带给人的往往不是身体上的压力，而是源于心理。放款工作有别于跑市场，身处大行部的我，自然工作量也不小，有的时候会放款到很晚，当回到支行时，所有的实习生都已经下班返校了，唯独只有我此刻才回来，我想这就是心理上的压力和苦难，但仔细想想，我的付出和

努力是为了行部，更是为了自己，因此坚定不移的心一直鼓励着我拼搏和奋斗，勇往直前！

搞好人际关系是顺利开展工作的要素之一，从刚开始陌生的放款中心和评审中心的人员到后来能和大家和睦相处，愉快的工作是最令人开心的事。尽管放款中心和评审中心的人都依然严谨严格严厉，但和睦相处的关系增加了相互之间的沟通程度，让我们的工作效率也提高了很多。每个行部都有放款专员，我们之间不单单形成了互相竞争的工作关系，大家在平时的工作和生活中也成为了不可缺少的朋友，工作是大家互相帮助，为的是解决每一个问题，生活中大家是好朋友，聊聊人生，谈谈未来，着手当下，拼搏现在。

作为放款专员的我，工作范围不仅仅局限于贷款投放的工作，报送乐收银材料，领取耗材，文档材料的交接等等一切可以处理的事项，都是我的工作，不用担心自己不会不懂，客户经理和实习生前辈会教授，让我尽快上手工作，整个xx都充满着乐于互助的温馨的工作氛围。在xx我还学会了骑电动车，这样行动更加方便，做工作也更加顺利。

支行领导曾说过，“在xx奋斗一年，不夸张的讲相当于你在其他银行奋斗几年……”我认为xx银行带给人的不单单是收入，更多的是成长和人生中的收获，这是在其他岗位实习所不能获得的，如今暑期的实习也让我成长了许多，相信这会是一笔无形的财富，终有一天它会成为有形的力量和实力助我成长，带我走向人生的成功xx银行是一个飞速发展的年轻的银行，有着一批年轻的领导人，年轻的工作人，更有着一代年轻的接班人，相信我们会越来越好，青春永驻，拼搏不败，前进！向前进！