

交接工作汇报 汇德交接工作总结(汇总5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

交接工作汇报篇一

自从本人20xx年加入xx酒店以来也有x年的时间了。在这一年的工作中，我不断的挑战自己，对工作兢兢业业，严格遵守酒店的规章制度，在实践中磨练了工作能力，使我的业务水平有了较大的提高。我深知工作中的进步与大家的帮助是分布开的，而且得到了酒店领导的高度认可，在20xx年的x月让我担任主管一职，这是对我工作的最大肯定。回首自己一年经历的风雨路程，我做出如下工作总结：

通过报纸，书籍，杂志的不断学习使自己爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心，工作态度端正，认真负责，加强专业知识的学习，使自己不断的充电，这是销售酒店信心的源泉。

保质保量的完成工作，工作效率高，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，是自己的工作业绩有了长足的提高。

销售是一门艺术，作为酒店销售员，要讲求语言的技巧，让顾客买到满意的酒店应该时刻考虑的几个方面；1认真的接待顾客做到3米问好，1米询问，微笑服务是关键，人为的制造一个轻松愉快的购物环境。2充分展示酒店，由于多数顾客对酒店知识缺乏了解，因此对酒店的展示十分重要，顾客对酒店的了解越多购买后的`满足感越强烈，常言道：“满意！”

是顾客最好的广告。3促进成交，由于酒店价值相对较高，因此，顾客在最后成交前压力重重，所以要营业员采取分心的方法减轻顾客的压力。4售后服务，当顾客购买后营业员的工作并没有结束，应该详细介绍佩戴与保养知识，最后说一些祝福的话是顾客的心情愉悦。增进与顾客的感情，期待二次消费的发生。5抓住每一次销售的机会，以最佳的精神状态等待顾客的到来，注重自己的外表，衣着要干净得体，每天坚持化妆。

总结一年来的工作，尽管有不小的进步，但还是有很多改进与不足的地方。比如，对酒店的了解还不够，还要加强学习，自己的销售技巧还应该提高，也需要学习这方面的知识，借鉴他人成功的经验很重要。有时候销售不好思想就消极，这是要不得地，消极思想是销售的敌人。对销售失败后的总结不够，每一次销售失败都有它的原因，比如对顾客推荐的酒店是否符合顾客的需要，对顾客的态度是否生硬造成顾客的不满意。对顾客是否充分的展示了酒店？等等这些都需要想一想。作为一个主管，就像一个带兵打仗的班长，冲在一线影响，感染成员很重要，作为柜长首先要起到表率，模范带头作用，一个部门就是一个集体，充分的团结才能释放最大能量。互相学习，互相进步。

交接工作汇报篇二

20xx紧张和忙碌中过去了，回首过去的一年，内心不禁感慨万千，这一年，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不*凡的考验和磨砺。在这辞旧迎新之际，我们生产部门将深刻地对本部门一年来的工作及得失作出细致的总结，同时祈愿我们公司明年会更好。

在过去的一年里，生产部门力挑重担，进行了大量的工艺摸索试验：

1、冲压方面：克服了原材料板型差、客户质量标准大幅提高、

原材料到货不及时、客户订单临时调整等困难，使得我们公司产品生产从往年单一的x实现了向x□x同时生产的成功过渡。顺利完成x吨、x吨。

2、热处理方面：根据客户的要求，及时请教同行业厂家的相关经验，对我公司以前传统的退火工艺进行了大胆改进，经过一段时间的试验，一些刚开始接触的高效材料经过处理，产品基本上达到了客户的要求，同时生产部也总结了很多宝贵的经验。共完成热处理产品吨。

3、新产品方面□x器是客户在今年新开发的产品，为了达到客户在产量和质量方面的要求，生产部顶着原材料到货不及时、产品型号杂乱、单品种需求量少、客户订单不稳定、模具更换频繁的困难共为客户加工特变产品吨，并合理调整生产计划，利用x空闲时间，开发了x产品并完成了为客户的小批供货。为今后公司产品多元化打下了良好的基矗材料初加工及对外加工方面截至x月x日共完成。

在完成上述产量的同时，我们生产制造部门也高度重视产品质量，严把生产工序的每一个质量控制关，利用例会、质量会、班前会及生产过程及时为操作工灌输质量理念，坚持操作工为第一质检员的观点。根据操作工的流动量，及时为新职工安排质量、操作技能方面基本的理论培训和现场操作实践，保证每一个新操作工在上机独立操作以前，都能了解基本的产品质量判别方法。根据产品特征分类及质量要求，在生产部内部安排专人兼职负责，我们始终坚信产品质量是生产出来的，只要生产部的每一个员工都有高度的质量意识，并付诸于生产操作的每一环节中，产品质量将会稳步提高，以达到满足客户质量要求的目标。

在这20xx年的一年里，公司投入资金购置了更加精密的模具和设备，为产品的产量和质量提供了更加有力的保证，虽然大部分设备都是新设备，故障率较低。但我们设备维修人员

还是克服了技术力量薄弱的困难、按照设备维护保养的相关文件对设备进行定期检修保养，并且作了相应的记录及详细的设备点检表、模具维修记录、并为每套模具建立了详细的档案，有力地保障了设备的正常运转，进而从很大程度上确保了生产运行的稳定性。

交接工作汇报篇三

一、活动目的：

庆祝中国^v^建党九十周年，增进各年级学生党员间的思想交流，提高学生党员思想认识水平。

二、活动主题：

实事求是

三、活动口号：

求同存异，统一思想；各抒己见，革新观念。

四、时间地点及有关参加人员：

1. 活动时间及地点：第五周周四第五大节
(6:00—7:30) 11#325;

2. 活动参加人员：08、09建环专业学生党支部所有党员（包括预备党员）。

五、活动流程：

1. 观看视频“往事^v^[]我要听真话！”

2. 组织每个党员宣读自己的党员公开承诺书，在全支部内部

公示。

3. 结合观看的视频和本次党员公开承诺书，大家针对“实事求是”话题和自身工作、学习、生活中的实际问题展开讨论，并切合自身实际努力兑现承诺。

4. 请辅导员老师作简要点评和总结。

5. 讨论下一次组织活动议题，安排接下来大家需要做到工作。

六、活动总结：

为进一步深入贯彻、落实科学发展观，庆祝建党九十周年，响应学校“创先争优”活动阶段推进会的号召，进一步巩固创先争优公开承诺活动成果，帮助学生党员提高思想认识水平，增强学生党员积极性。结合大家的实际情况，本支部特此召开本次组织生活会。现将有关活动收获和存在的问题做如下总结。

（一）、前期准备：

为了使活动顺利的进行，我们在此之前把相关的工作人员分为：打印相关材料组，联系学院（校）记者组，活动现场布置组，活动结束后宣传组等四大组别，并每组由专人负责。

（二）、活动收获部分：

1. 活动开始前大家都能提前到达，并做些力所能及的事情；活动结束后都很注意把凳子还原到原来地方等细节问题。

2. 在观看视频和讨论时有较多的同学主动发表意见和看法。

3. 大家都能积极主动的在支部内公开自己的承诺，愿意接受大家的监督。

交接工作汇报篇四

同志们：

光阴似箭，日月如梭，屈指算来，我从9月1日开始到联社工作，至11月18日离开，我已经在联社工作了3年2个多月时间。说句心里话，如果不是市联社党委工作上的安排，不是银监部门干部交流轮岗的要求，我实在是不想离开大家。前几天，我听到了我要调离的消息，心情久久不能平静，几天都没有静下心来做些什么，总是在单位楼上楼下来回地走动，最后看看与我一同工作过的同事；摸一摸我办公室的桌椅，反复地擦洗灰尘；在我住过的房间地久久地向远方的街景凝望，直到手机铃声响起才回过神来。今天我就要离开大家了，回想在工作的1172个日日夜夜，回想与大家朝夕共处的每一天，就象电影片断一样，一幕一幕在脑海里闪现，在此，我感想颇多，要说的话有很多，千言万语汇成六个字——感谢、包涵、期望。

一、感谢。

首先，我要感谢我分管部室的同志们(稽核审计、办公室、事后监督、安全保卫、基建办等)，这些年来，大家对我的工作给予了大力的支持。审计部门吃亏又得罪人，做了事情别人还不理解；保卫部门常年24小时值班守库，十分辛苦；办公室经常是加班加点赶材料，牺牲了无数个休息日；事后监督的同志们工作量大，责任重。正是因为你们的辛勤工作，3年来，我分管的几项工作都十分的顺利，业绩靠前。我们的监审保工作成绩在全市比较突出，连续几年没有出现重大违规违纪、四类案件和经济案件；办公室工作在全市每年都保持了第一第二的位次，实在是不容易。

其次，我要感谢机关和基层的全体同志们。3年来，我得到了大家的理解和支持，机关的同志没有把我看外，在工作上合心合力，配合默契；基层信用社的同志，虽然条件艰苦，但是任劳任怨，从不让我为难。我包点的信用社，每年都按照要

求出色地完成了工作任务。

第三，我要感谢县联社的领导班子。3年来，我在联社先后与两任领导班子共事，得到了两任班子成员的关心和照顾。特别是两任理事长，对我分管的工作十分支持，为我搭建良好的工作平台，树立了我个人威信，营造了良好的工作环境。大家对我提出的工作意见，都给予了充分地考虑和采纳，这一切，都是我做好本职工作的坚强后盾。

第四，我还要感谢市联社党委对我的培养。当初，我把我从机关调到机层，让我得到充分的锻炼，施展了自己的能力。这次又将我调回市联社工作，对我而言，既是机遇，更是挑战。今后，我将努力工作，不负领导对我的期望。

二、包涵。

金无足赤，人无完人。在工作的3年，我还有许多不尽人意的地方。如对大家的关心帮助不够，平时在工作中急于求成，对大家要求过高，管理过严，批评过多。特别是在贷款审批、不良资产清收让利、机关费用报批审核等工作过程中，审核过严，提出的质询过多；在对违规违纪行为的查处、员工自用担保贷款、工作责任贷款的追责清收等方面，没有顾及大家情面，原则过度，灵活不足，甚至触及了部分同志的经济利益，多多少少对我存在一定的想法。在这里大家应该能够给予我更多的理解。作为一名监事长，防案控险，杜绝违规，严查严管严处是我的天职。如果我们一团和气，对违规违纪行为熟视无睹，不查不处，我们这些年就没有如此的太平，在我任职期间，连续3年都没有发生一起经济案件，没有越级信访，没有治安事件，这一些都是大家共同努力带来的结果。所以，我还是请大家特别是被我处分过的同志要给予谅解。

三、期望

一是期望我们之间的友谊长长久久。俗话说：“冬至水冷，

人走茶凉”。希望大家以后要像以前一样常来常往，不能因为我的工作调动，把我们3年来建立的感情丢弃，不能失去朋友、失去友谊。是我工作的第二站，我也把这里当作了我的第二故乡。大家有时间到市联社坐一坐，谈一谈的工作，我也会抽时间到来看望大家，尽可能地的工作做一点实事，贡献我的绵薄之力。

二是期望大家能够一如既往地像支持我一样支持新班子的工作。马年豪副主任是我在应城工作时多年的领导，从事信用社管理工作几十年，领导能力强，管理水平高，在全省信合系统屈指可数，也是我的老师。孙鹏监事长本身就是人，有在商业银行工作的经历，又在市联社信贷科工作，工作经验十分丰富，应该说，占据了天时、地利、人和。他们既是我的同事，也是生活中很好的朋友。他们到工作，一定会发挥更大的作用，干出更好的业绩，希望大家能够支持他们的工作。

三是期望联社的业务经营与时俱进飞速发展。与我刚来时相比，联社的业务发展、员工的收入水平有较大的提高，但是还远远不够。当前，存款冲关20亿已经在望，实现历史性跨越指日可待；组建农商行工作经过2年多的努力，已经拿到了银监会的批复，明年3月底之前即将挂牌。我相信，在新的领导班子带领下，在大家的共同努力下，县联社(应该说农商行)的明天会更加美好，大家的工资待遇也会越来越高。

最后，祝大家工作顺利，身体健康，事业有成，阖家幸福！

交接工作汇报篇五

20xx年的电话销售工作结束了，我想我应当为自己过去的工作感到幸运，其实这一年来在工作很多方面，都是比较顺利的，各方面的工作积累，使我此刻越来越强大了起来，对于销售这份工作我也越来越熟悉了，这真的是让我受益匪浅啊，想一想这一年工作当做出来的成绩我就觉得这些都应当是我

继续坚持的东西，在生活上头继续做好这些基本的职责，我想没有什么事情不能够积累经验让后蓄力而发，这一年的电话销售，让我明白了很多道理，在同事们指导，领导的关心心中更加是加倍的努力，我不期望自己会拖累整体工作看，我也总结这一年的工作：

我是没有受过专业的.学习，跟培训，在接手这份工作时候我很担心自己能不能做好这一点，销售这个词还是对我而言比较陌生的，我是没有想过这会给我带来一些什么负面的工作情绪，我也不想因为自己的原因让这些事情做的这么不满意，我总是觉得这些都是能够改变的，我十分清楚在工作当中要做到哪些，一年来我进取的学校一些电话销售的技巧，虽然在工作上头没有什么捷径可走，可是我们能够让自己工作能力得到提高，我愿意花时间去让自己很做好这些，学习工作比实践工作，做出业绩要容易很多，一年来我在销售的时候还是有所提升，第一第二季度工作成绩不是很明显，那个时候自己来到xx那里不是很久，处在一个工作的初级阶段，在这一方面我想自己还有很多需要学习，第三第四季度，我有了足够的经验，在这一方面做好了相关的准备工作，让自己实现了很多价值，我会继续加油努力的。

一点电话销售，我一共拨打了□xx个电话，其中有效客户。，对于这些我是没有什么概念的，我这种业绩我想不是十分的出众，可是对我来讲就是一种鼓励，这是来之不易的，在生活当中很多时候接触到这些十分的不简单，我只想让自己坚持下去，在可持续的提高，一年来业绩方面，对我来讲还是做的不够，我认为在今后做到全年度前三才是我的目标，这对于我来讲好像是有点初出茅庐不怕虎，可是这也是我内心最真实的想法。

我想在工作上头积累足够的经验，让自己提高了才好，我在这一年来有时候也不够细心，经常性的忘记一些事情，自己的业务水平还是要加强，我不认为这些乐意搪塞过去，业务水平的提高是直接让我提高的标准。