

最新主持销售会议主持人的开场白和结束语 销售主持人的开场白(实用5篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

主持销售会议主持人的开场白和结束语篇一

尊敬的领导、各位大区经理、各位同事：

大家上午好！从公司奔赴市场一线已经7个多月，210多个日子里，我们历经困难和挑战，历经迷茫和挫折：气候异常、天灾冻害、持续暴雨、病虫害偏少，我们也历经改变与突破，历经兴奋和喜悦：新客户开发成功、产品布局完成、二次物流解决、中心会员店合同签订、发货回款逐步上升、小区代表信心满怀，我们正走在成功的大路上！

农资团购现象愈演愈烈，经各级批发商供应的模式将发生改变。

市场重心的下沉和渠道的扁平化是一种趋势，这种趋势将改变现有流通格局和传统供销模式，演绎出新的合作模式和流通业态，厂家直供就是其中一种，而我们正在经历着农药行业新时代的来临！

我们几乎“白手起家”与本地经销商赛跑，但我们不畏挫折和压力，我们一起走过来了，我们有足够的理由信心百倍、激情满怀，海南变革的成功、公司对我们的巨大投入、新模式对于我们的挑战价值，让我们没有理由不成功，我们没有

理由不做好市场，没有理由不经营好自己的一亩三分田地！

今天，我们相聚在福州，召开华东营销中心经理工作会议，总结上半年的工作经验和教训，理清下一阶段的工作重点和经营方向，为顺利完成市场清收工作，打响今年的最后一仗，吹起冲锋的号角！

首先在这个阳光明媚，生机昂然的早晨给亲爱的同仁们问声好，大家早上好，非常荣幸能给大家开这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫xx.希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！

信念是一种无坚不摧的力量，当你坚信自己能成功时，你必能成功。

一天，我发现，一只黑蜘蛛在后院的两檐之间结了一张很大的网。

后来，我发现蜘蛛走了许多弯路——从一个檐头起，打结，顺墙而下，一步一步向前爬，小心翼翼，翘起尾部，不让丝沾到地面的沙石或别的物体上，走过空地，再爬上对面的檐头，高度差不多了，再把丝收紧，以后也是如此。

温馨提示：蜘蛛不会飞翔，但它能够把网凌结在半空中。

它是勤奋、敏感、沉默而坚韧的昆虫，它的网制得精巧而规矩，八卦形地张开，仿佛得到神助。

这样的成绩，使人不由想起那些沉默寡言的人和一些深藏不露的智者。

于是，我记住了蜘蛛不会飞翔，但它照样把网结在空中。

奇迹是执着者造成的。

谢谢，我的晨会到此结束！

主持销售会议主持人的开场白和结束语篇二

销售会议主持人开场白台词应该怎么说?看看下面为大家带来的开场白台词吧！

主持人的开场一定要和活动的主题相契合，精彩的文案只有扣住主题思想才能发挥出最大的魅力所在。

例如，您的主题是携手、团结，突出团队精神的一类主题，那么您的开场白就要动人，争取去触动人们心里某些柔软且温暖的回忆。

一路有你、因为有你、携手同行……等等都是一些可以突出团队和个体关系的词语和字眼，那么主持人开场白就可以写成：

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去

回首旅途，胜利的笑容正在蔓延

携手今宵，高歌这一路荣耀感动

展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

一曲歌唱出心中挚爱，一段舞跳出热血豪迈，一首诗谱写出果敢坚毅一路有你。

执着、梦想、追求、团结、我们共同燃心为香，巅峰领跃！梦想从不止步。

主持人：各位来宾、各位朋友，新产品发布会将在2分钟之后开始，本次产品发布会我们请来了xx市各大媒体的首席记者和摄像师，为了保证新闻发布会的顺利进行，恳请各位来宾将我们的手机暂时调至震动档或关机，会议期间尽量不要随意走动，谢谢各位来宾的合作。

尊敬的领导、各位大区经理、各位同事：

大家上午好！从公司奔赴市场一线已经7个多月，210多个日子里，我们历经困难和挑战，历经迷茫和挫折：气候异常、天灾冻害、持续暴雨、病虫害偏少，我们也历经改变与突破，历经兴奋和喜悦：新客户开发成功、产品布局完成、二次物流解决、中心会员店合同签订、发货回款逐步上升、小区代表信心满怀，我们正走在成功的大路上！

农药行业现在的销售模式相对固定，但很多企业和渠道商已经在尝试新的营销模式，农资连锁已经遍地开花，大型农资超市崭露头角，农资团购现象愈演愈烈，经各级批发商供应的模式将发生改变。

市场重心的下沉和渠道的扁平化是一种趋势，这种趋势将改变现有流通格局和传统供销模式，演绎出新的合作模式和流通业态，厂家直供就是其中一种，而我们正在经历着农药行业新时代的来临！

新模式、新团队、新成员，我们正从事着农药领域别人没有做过的工作，我们碰到了比以往工作大2倍、5倍甚至10倍的困难和压力，我们几乎“白手起家”与本地经销商赛跑，但我们不畏挫折和压力，我们一起走过来了，我们有足够的理由信心百倍、激情满怀，海南变革的成功、公司对我们的巨大投入、新模式对于我们的挑战价值，让我们没有理由不成功，我们没有理由不做好市场，没有理由不经营好自己的一亩三分田地！

今天，我们相聚在福州，召开华东营销中心经理工作会议，总结上半年的工作经验和教训，理清下一阶段的工作重点和经营方向，为顺利完成市场清收工作，打响今年的最后一仗，吹起冲锋的号角！

主持销售会议主持人的开场白和结束语篇三

1. 上台问好

尊敬的各位领导各位来宾，大家上午好。

2. 自我介绍

我是本次会议的主持人，我叫。

3. 代表主办单位表示欢迎

非常荣幸有这样一个机会和大家相知相聚，在这里，我谨代表。。。公司对大家的到来表示热烈的欢迎。（鼓掌）

4. 介绍嘉宾

本次会议得到了。。。公司。。。领导们的高度重视，亲临会场，为我们加油鼓气。他们分别是：。。。公司总裁。。。华南区总监。。。。。。（介绍嘉宾）

当然，出席我们本次会议的还有，也是今天最重要的嘉宾，那就是我们在座的各位分销商朋友，谢谢你们的支持！

5. 宣布会议纪律

为保证会议的顺利进行，我宣布一下会场纪律，希望各位将手机关闭或者调至震动，以及不要在会场吸烟，谢谢大家的

配合。

6. 会议进行-领导讲话

接下来，我们进入会议的正式议程。首先，有请讲话，大家欢迎。(领导讲话，待定)

.....

非常感谢的精彩讲话，从的讲话中，我们能够充分的感受到。。公司的宏远志向与发展前景;也让我们了解掌握了市场的形势变化，让我们知道在下一步的市场竞争中，我们该干什么?瑞星公司的发展，离不开领导的正确决策，更离不开在座商家朋友的大力支持。谢谢。

下面有请。。。公司资深工程师，为我们讲解ppt□

.....

非常感谢的精彩讲解。谢谢。

7. 技术交流

.....(现场有产品可供交流)

8. 抽奖

一等奖一名

二等奖两名

三等奖三名

(颁奖嘉宾：待定)

9. 会议结束语

今天的相聚是为了明天更好的发展。希望和各位真诚合作，希望真诚合作带来彼此的发展，也希望发展给各位带来可持续的收益。让我们一起携手，用实际行动将市场做得更好！

最后，祝各位经销商朋友身体健康、生意兴隆、万事如意！

我宣布，本次会议圆满结束！谢谢大家！

各位中老年朋友请安静一下，我们的会议马上就要开始，有上洗手间的请抓紧时间。（播放轻音乐）

幕后：

你是春风复苏我的世界我是春雨泛绿你的苍白

我们用爱心捍卫生命让笑脸如花在大地上盛开

我们相互祈祷我们相互信赖

只要人人健康何惧重重叠叠的疾病

我们息息相关我们共赴现在

只要人人健康我们用爱心捍卫生命的风采

走向台前：

（边走边说）载着祝福，伴着初冬丝丝的寒意，我们欢聚一堂，为生命，为健康，为有一个幸福的晚年而喝彩！

愿幸运幸福像春雨滋润万物般飘洒在你左右；

愿健康快乐像阳光普照大地般环绕在你身边。

现在，请允许我宣布糖尿病康复工程感恩回报大型联谊会现在——开——始！（礼花）

今天看到这么多人来到现场我很高兴，又能见到老朋友，又能结识新朋友了。老朋友们可能都认识我，我叫。今天远道而来的朋友是哪里的呢？好，请大家认识一下，来自请挥挥手；来自请招招手。对于大家的到来，表示热烈的欢迎。（掌声）来自的朋友你们在哪里？同样热烈的掌声欢迎你们！

朋友们，你们很早就起床了吧，这么冷的天，大家真的很辛苦啊，再次以热烈的掌声对大家的到来表示感谢。这么辛苦，大家还能来到这里，为的是啥啊？（大家有回答参加联席会议的，有回答健康的）。大家是为糖尿病康复工程而来，是为健康而来。

既然我们今天有缘分坐在一起，那就让我们彼此认识一下，交个朋友，握握手。好，请大家站起身来，同你前后左右的朋友握握手，问问好，你好，你好！你好，你好！这一握手呢，就拉近了我们之间的距离，也使我们变成了朋友，只要你每天认识一个朋友，相信你的心情每天都会快乐，那么你的身体也就会越来越健康！好，大家请坐。

下面有请工程领导先生为本场联谊会致辞：（领导讲话□20xx年4月，在中华预防医学会分会及省防疫站的共同倡导下，我们组建了**省糖尿病康复工程。自工程成立至今，已走过5年的风雨历程。在工程推广的地区，糖尿病得到良好的控制，病友的身体健康得到有力的保障。尤其是当我们看到广大病友在工程的正确指导下，战胜病魔，恢复自信，找回了昔日的笑容与神采时，我们感到特别的欣慰。这也是我们继续战斗，更好的为广大病友服务的动力。因为你们的健康与幸福，是我们的心愿！最后，在这感恩节的大好日子里，再次欢迎大家的到来，并预祝本次联谊会圆满成功！谢谢大家！）

今天，值此感恩节的大好的日子里，在这么好的会场里，在

这么好的布置里，我们还请到了很好的专家，让大家能学到很好的知识。让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来，今天到场的专家有……(介绍专家，边介绍边由礼仪小姐领着上台，专家每人讲一句话)好，感谢领导和专家组的致辞，让我们再次以热烈的掌声欢送他们回贵宾席入座。

是的，今天的确是个好日子，我们有幸请到了我省的歌唱家**老师，她将为大家演唱歌曲《好日子》，掌声欢迎*老师。

(在演员表演过程中，主持人不时的发出赞叹、惊讶声，并鼓励各地的患者参与进来，让所有会员把桌上的气球抛起来，以营造气氛。)

谢谢*老师的精彩的演唱……

大家今天来这里的目的是为了健康，最想的是学到知识得到健康吧!大家是不是早就期待着听教授讲的宝贵健康知识了呢?大家可不要随意走动讲话啊，精彩十分，不容错过。有请敬爱的**教授。

……(专家讲课)

感谢**教授的精彩讲解。**教授讲得非常棒，我们大家都受益匪浅。学到的这些真知灼见对我们将非常有帮助。让我们以热烈的掌声欢送**教授。大家都应该看到了会场两边的几个大中国结了吧?我们一起来念上面的文字好吗?来，唐——笛——克……，哦，原来大家都知道它们呀!(有节奏的念出产品的名字，简单介绍两种产品及卖点)

坐了这么长时间，大家是不是感到有点累了，下面我们来做一个小游戏，这个游戏的题目叫作《火星撞地球》，看谁撞得运气更好。今天有哪些叔叔、阿姨是和老伴一起来的，(会员都举手，可以选择高低胖瘦不同的4——6对，增强娱乐性。等会员上台以后，再讲游戏规则，每个*一组，按顺序来进

行)

我们给他们鼓励，失败是成功的母亲，再来!……哈哈……

(对获胜者)今天表现真棒，哪象得过病的，倒象来自篮球队的。开个玩笑。我们来分享一下冠军感言吧!

……(获胜者讲话相当于一个简单的现身说法)

我们把送给您，祝您每一年都有365天的健康身体。好，您慢走。掌声。

开心的小游戏之后，我们大家都放松了。刚才听了**教授的讲课，大家可能还有些没有听明白的地方。没关系，接下来，我们播放专题片，请大家专心听。(……播放专题片)

好。专题片播放完了，不知大家认真听了没?大家坐了这么久，我看也累了，我建议大家全体起立，活动活动筋骨。大家前后站成排，(喊着口号拍拍肩膀……现场气氛热闹起来)

今天到场的有许多老会员，他们在工程的帮助下，走上了康复之路，下面我们有请几位会员上台谈一下自己的康复历程，和在座的所有会员朋友交流康复经验。(宣读名单或者报名上台，以艺术人生的方式访谈会员现身说法，过程中，主持人要适时的赞同，引导，诱导……)

感谢几位的发言。谁也不想得病，得病谁都想早点好起来。今天到场的会员不少，看到大家恢复的都不错，我们很高兴。大家说的都很棒!确实海归健康舞友生活馆就象一个大家庭，为了会员的健康，工程每一名员工都将为此奋斗拼搏，因为我们都有一颗《感恩的心》。下面，由我们的员工表演《感恩的心》。(全场灯灭，身着统一服装的员工集体上台，手捧蜡烛来表演……感动会员!!患者自发的给予热列的鼓掌，能取得患者的共鸣)

是的，健康是我们不变的追求，工程发展离不开广大会员朋友的支持和厚爱。在这感恩节到来之际，我们将会加倍努力，以更好的服务，更优惠的产品来回报广大会员对我们的厚爱。下面请海归健康舞友生活馆的领导给大家宣布有史以来最好的消息，请大家仔细听，绝对震撼。

(工程领导宣布优惠政策……宣布刮刮卡、包装盒换产品、大礼包等，机会仅限前30名，现在开始报名!)

——伯伯阿姨们，我们的工程主任已宣布完我们的优惠政策，我们的报名抢购将在十秒钟后开始，(数十秒，十、九、八……一。开始!)

——大家不要挤、不要慌，两边排队等候，各位健康顾问要照顾好自己的会员……

——赶快行动，把健康抱回家!快乐抱回家!

——为了您的健康，为了您的幸福，不要再犹豫了，赶快订购我们的健康产品，刮刮卡大奖等你拿，百分百中奖!

——伯伯阿姨们，机不可失，本次活动是我们产品自上市以来的一次优惠活动!

(开始咨询和仪检，让工作人员准备好……)

——请还未做仪检的伯伯阿姨们赶快到仪检区去做仪检，还有那些不明白的地方，可以咨询我们的专家，他们将会给您一个满意的答复!

——存钱不如存健康，自己身体好了，儿女不受累，自己不受罪!

——由于购买量过大，我们的产品已没有了，请还等着购药

的伯伯阿姨们不要慌，我们将尽快与总部取得联系，请大家先用午餐，午餐后，我们的产品马上就到！

(午餐时间到了，大家准备午餐)

——午餐时间到了，请服务代表们为我们的伯伯阿姨们领取午餐，我们将在午餐后揭晓我们的刮刮卡奖项，请大家先用午餐！

(用餐完毕，大家已经开始领奖。)

——大家不要挤，不要急，由工作人员组织排好队，大家都会有奖品领拳…

——还未购到产品的伯伯阿姨现在可以拿着您的订购单去领取产品了。

值此感恩节，我们举办的康复感恩大回报活动是我们有史以来的一次优惠，请广大会员朋友抓住机会，不要错过。

——我们的活动就要结束了，请大家抓紧时间。

尊敬的各位领导，各位来宾，大家下午好。

欢迎给位参加20xx年营销系统总结大会，我是主持人…

饱含硕果的20xx年即将过去，充满希望的20xx马上到来，在过去的一年里，我们营销系统在…的画布上，留下了浓墨重彩的一笔。伴随着冬日里温暖的阳光…20xx年营销系统总结暨计划会议如约而至；那么现在我宣布20xx年营销系统总结暨计划大会现在开始！

好，首先我们有请…总致词…

下面有请…总讲一下…营销中心总结及计划…

下面有请…总讲一下…营销中心总结及计划…

…

下面有请…总讲一下营销系统总结及计划…感谢…总及各位品牌的领导对过去一年的工作总结，以及下一年的宏伟计划。

下面我们有请…总讲话，并对本次大会进行点评…

好，感谢…总的讲话，也希望我们在新的一年里都能实现自己的目标。那么20xx年营销系统总结暨计划大会就圆满结束啦!感谢给位领导的参加，祝大家在未来的一年里，百尺竿头、跟进一步，阖家欢乐、幸福美满!谢谢大家!

会议结束!

主持销售会议主持人的开场白和结束语篇四

尊敬的各位领导各位来宾，大家上午好。

2. 自我介绍

我是本次会议的主持人，我叫。

3. 代表主办单位表示欢迎

非常荣幸有这样一个机会和大家相知相聚，在这里，我谨代表。。。公司对大家的到来表示热烈的欢迎。(鼓掌)

4. 介绍嘉宾

本次会议得到了。。。公司。。。领导们的高度重视，亲临会

场，为我们加油鼓气。他们分别是：。。公司总裁。。。。
华南区总监。。。。。。(介绍嘉宾)

当然，出席我们本次会议的还有，也是今天最重要的嘉宾，
那就是我们在座的各位分销商朋友，谢谢你们的支持!

5. 宣布会议纪律

为保证会议的顺利进行，我宣布一下会场纪律，希望各位将
手机关闭或者调至震动，以及不要在会场吸烟，谢谢大家的
配合。

6. 会议进行-领导讲话

接下来，我们进入会议的正式议程。首先，有请讲话，大家
欢迎。(领导讲话，待定)

.....

非常感谢的精彩讲话，从的讲话中，我们能够充分的感受到。
。。公司的宏远志向与发展前景;也让我们了解掌握了市场的
形势变化，让我们知道在下一步的市场竞争中，我们该干什
么?瑞星公司的发展，离不开领导的正确决策，更离不开在座
商家朋友的大力支持。谢谢。

下面有请。。。公司资深工程师，为我们讲解ppt□

.....

非常感谢的精彩讲解。谢谢。

7. 技术交流

.....(现场有产品可供交流)

8. 抽奖

一等奖一名

二等奖两名

三等奖三名

(颁奖嘉宾：待定)

9. 会议结束语

今天的相聚是为了明天更好的发展。希望和各位真诚合作，希望真诚合作带来彼此的发展，也希望发展给各位带来可持续的收益。让我们一起携手，用实际行动将市场做得更好！

最后，祝各位经销商朋友身体健康、生意兴隆、万事如意！

我宣布，本次会议圆满结束！谢谢大家！

主持销售会议主持人的开场白和结束语篇五

乙：尊敬的各位领导，

丙：亲爱的同事们，

丁：亲爱的朋友们，

合：大家——下午好！

甲：新的一年，

乙：新的征程，

丙：新的祝福，

丁：新的期待。

甲、乙：在这洒满温暖阳光的金色午后，我们相聚在在洋溢芬芳的xx酒店，

丙、丁：充满激情和喜悦的xx团队，共同迎接金灿灿的鼠年，

甲：我是主持人xx[]祝愿大家度过一个宁静祥和的新年；

乙：我是主持人xx[]祝愿大家新年里莺歌燕舞、快乐幸福；

丙：我是主持人xx[]祝愿大家见到我温暖的春天就油然而生；

丁：我是主持人xx[]祝愿大家见到我冬日生香、活色生香，

甲：20xx的牛年，在成长和收获的喜悦中蹦蹦跳跳的远去了，

乙：20xx的虎年，在期待和奋进的激情中腾云驾雾而来，

丙：回首过去，我们满怀豪情，

丁：展望未来，我们重任在肩，

乙：今天到达年会现场的有xx公司[]xx公司[]xx公司[]xx公司，

丙：xx公司，

丁：xx公司，

甲：xx公司，

合：心想事成，万事如意，鼠年大吉。

甲：今天，我们相约在这里，享受缘分带给我们的欢乐，享

受这段美好时光；

乙：今天，我们相聚在这里，一起用心来感受真情，用爱来迎接春天；

丙：今天，我们相聚在这里，敞开你的心扉，释放你的激情；

丁：今天，我们相聚在这里，这里将成为欢乐的海洋，让快乐响彻云霄！

合：20xx年年度大会正式开始！