

最新银行机关副职竞聘演讲稿 银行副职 竞聘演讲稿(优秀5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

银行机关副职竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、评委们、同事们：

大家好！

竞争，是一个永恒的话题。在人类历史乃至整个自己界的进化中，无时无刻不存在着竞争，“物竞天择，适者生存”，达尔文道出了自然进化的法则，从一定意义上说，它是竞争的法则。今天我站在这里参加竞聘，心里非常激动。我要感谢在座各位领导能够给我这个机会。下面我向各位评委和领导汇报一下我竞聘副行长的优势。

首先，简单地介绍一下我自己。

(农行副行长副职竞聘演讲稿)我今年40岁，?学历，共产党员，现担任办公室主任、兼人力资员部经理。1979、11——1993、07部队服兵役，1993、08——1994、03中国银行，职员，1994、04——1998、01中国工商银行职员□1998□02——20xx□09办公室副主任、人秘部副经理。在长年的银行工作中，我积累了丰富的工作经验和锻炼了较强的领导组织能力。在工行工作其间，主要负责县支行行政事务，后勤保障，及人力资员工作，为支行各项任务的完成提

供了有力的保证。并献计献策为支行的人力资员配置进行优化组合从而产生了很好的效益，多次被市、县行评为先进工作者、工会积极分子，优秀团支部书记。

今天之所以敢走到讲台上，参加竞聘银行副副职演讲稿，我认为我已经具备了竞争这一岗位的许多优势，我有能力，有信心，有决心胜任这个职位。我的优势主要有：我的优势主要有：

1、思想进步，政治素质过硬。

我在银行战线上工作已经整整20xx年了。在这20xx年的工作生涯中，我注重加强自身政治修养，做事坚持原则，思想进步，生活作风正派，工作遵纪守法，深受行领导和同事们的信任。此外，我还认真学习和领会国家关于银行业发展的路线、方针和政策，增强金融工作者的使命感和责任感，牢固树立金融工作者的形象，自觉履行一名共产党员的义务，努力使自己在政治上与党中央保持高度一致。

2、熟悉银行业务，严谨踏实的工作作风。

应该说，我是银行战线上的一名老兵了。刚参加工作，我就与银行事业结下了不解之缘，一干就是20xx年。在这11个年头里，我从事过众多的岗位，对银行业务比较熟悉，有的还了如指掌，具备了扎实的业务知识。工作以来，不管做什么工作，我都坚持“对待工作，如果你选择了，要么积极投入，要么申明退出，但绝不允许袖手旁观”的工作态度。在业务办理过程中，从来没有“反正上面还有领导，反正领导还要想，能敷衍就敷衍一下”的想法和做法，我历来就是一定要把自己现有的本事用完，能使劲使够，再向领导交差，竞聘建设银行副职演讲稿。

3、具有较强的领导能力和组织协调能力。

我在部队期间，曾多次任领导岗位。部队生涯使我具备了良好的综合协调能力和管理能力。同时□20xx年的工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心，为下步工作开展打下了坚实的基础。

4、我具有担任副行长的信心和决心。

信心和决心是事业的保证。办任何事情只要有信心和决心就没有什么做不好、干不好的。多年来，我长期从事银行管理工作，对银行的各个管理业务、业务流程我都非常熟悉。工作以来，我一直兢兢业业，勤勤恳恳，满怀信心地工作，在各个方面都取得了较大成绩。凡是我想做的事情都做的好了，凡是我想做好的事情都做好了□20xx年来，县工行良好的政风和领导的教导和培养，使我从一个刚退役的志愿兵成长为一名年轻的中层干部，199?年并光荣的加入到了中国共产党的行列。在工行多个岗位的工作经历，使我在政治觉悟、思想水平、工作能力等方面都有了不同程度的提高。做好一名出色的副行长我还是相当有信心的！

如果领导们信任我，让我走副行长的工作岗位，我将不负重托，不辱使命，勤奋工作，开拓创新。在这10分钟之内，我实在无法向各位领导、同事们汇报各项具体工作怎样组织。我想如果竞聘成功，我将做如下工作：

第一，真诚讲团结，积极协助行长开展工作。同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局，当好参谋，服从领导，当好助手，协助行长做好业务工作和本行工作人员的管理工作以及思想政治工作。在工作中和生活上一定要平易近人，努力做到说真话，办实事，求实效。尤其注意那些与自己有不同看法的同志，团结他们一道工作。

第二，民营企业存款，两手都要硬。我行主要业务大多都是民营企业客户，如何抓好民营企业存款要做好员工的安全教育和业务培训工作。通过制定学习培训制度，定期组织员工进行安全教育，树立安全工作只有100分的意识，保障不出丝毫事故。加强员工业务操作及规章制度的学习，带领职工加强专业技能锻炼，提高守押人员素质；同时还要定期举办预案演练，以提高处理各种突发事件的能力。

第三，提高两个意识，加强一个执行。两个意识是指服务意识和安全意识。提高服务意识，是要提高对网点的服务意识，想法设法提高守押中心的服务水平。安全是农行业务正常营运的基础和保障，事关人的人身安全、生命健康以及国家财产安全，所以要提高守押中心全体人员的安全意识，安全保卫工作必须做到全员参与，人人皆知，要把创安全、保平安变成广大员工的自觉行动。一个执行是我将带头严格执行落实国家有关部门及农行制定的有关金库管理的各项规定及管理制度，使各项规定和制度落到实处，以此来保证守押中心工作的顺利开展。

“好风凭借力，送我上青云”。我愿意借这次竞聘的东风，扬起达到胜利彼岸的风帆，但我又深深知道，竞争就有风险，如果我不能被聘用，将保持一颗平常心，一如既往，干好本职工作，对于我所衷心热爱的银行事业，“千磨万击终无悔，献身何惜人憔悴”！

(最后，我想说，各位领导，同志们：作为守押中心副主任，目前或许我不是最优秀的，但我将一定做最努力的。请考验我，信任我。)谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着20xx年的银行工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加支行副行长的竞聘，自信有能力挑起支行副行长重担。

我叫某某，今年32岁，（银行副职竞聘演讲稿）

我认为，自己具有继续留任这个职务的能力和条件：

我的条件主要有：

一是较高的政治素质和敬业精神。

我从小接受了良好的传统教育，培养造就了自己光明磊落、有正义感、乐于助人的品德。参加工作以来，使我形成了办事讲求原则，讲党性，恪守纪律，严谨朴实，团结协作，兢兢业业的工作作风，能够做到在思想上和行动上与党中央保持高度一致。我连续多年被评为(个人工作成绩)。

二是具有比较全面的专业理论知识。

20xx年的金融生涯，系统的学历教育和实践，使我具有多学科的专业知识结构，比较全面地了解和掌握了经济、金融、法律知识，熟悉银行相关业务的操作流程，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强。这些为我继续做好下一步工作提供了可靠的保障。

三是具有比较丰富的银行工作经验。

入行20xx年来我先后从事过政工、人事教育、计划、会计支行营业部主任、审计室副主任、支行客户部主任、支行副行长等岗位，在每个岗位上我都取得了较好的成绩，在我担任副行长期间，圆满的完成了各项工作任务。并解决和处理

过许多业务与管理难题，无论是在信贷管理，不良资产清收，政工还是在组织管理、协调服务、办公室后勤管理方面都积累了比较丰富的经验。

四是具有较强的组织、沟通、协调及管理能力。

我有?年支行副行长领导岗位的磨练，在这一岗位上锻炼了我协调、组织、沟通与管理能力。使自己初步具备了一个领导所应该具备的基本素质，?年来，作为农行支行的一员，无论是与本行的同志还是与中高层领导，在工作配合与交往过程中，我想如果同志们降低一点标准的话，我与大家的合作还是比较愉快的。所以，就沟通组织协调管理能力而言，如果作为支行副行长，我可能还算是一块可造之材。

各位评委、各位领导，当前金融市场竞争日益激烈，支行的工作更富有挑战性和创造性。我认为，作为纯业务经营的主体的支行，更加突出金融业务的营销，客观上要求支行负责人应当有较高的市场营销意识，要及时调整经营思路，指挥前移，腾出更多的时间和精力，去研究分析市场，挖掘客户资源，做好信贷管理，积极消除不良资产。提高综合竞争力，花大力气解决好当前部分员工思想观念滞后、竞争意识不强、不良资产居多、团队精神没有充分发挥的问题。

如果组织和领导信任我，让我继续留任支行副行长的领导岗位，我将在支行行长的带领下，紧紧围绕提高效益这个目标，树立以“客户为中心”的理念，抓住“消灭不良资产、做好信贷管理优质服务”这个重点，推行“目标化、规范化、制度化”的管理，积极搞好支行内部管理，练好基本功，唱好重头戏，走好关键棋，实行“四个到位”：

一、摆正位置，转变角色到位。

作为一名支行副行长，既是支行行长的“二传手”，又是分管工作的“主攻手”，要履行好协助、协调、协作的职责，不折

不扣地完成组织上交给的工作任务。一是要维护支行行长的威信，以强烈的配合意识当好助手。揽事不揽权，到位不越位。二是要充分发挥主观能动性，以热情的参与意识做好谋士。要结合上级的要求和分管的工作，摸实情、找差距，及时提出新思路、新办法、献计献策，为行长减压分忧。三是要以爱己之心爱人，以真诚的感情凝聚人心。和支行的其他同志等距离相处，政治上帮助，业务上支持，生活上关心，认真听取他们的意见和建议，运用激励机制和人格的力量影响和带动员工，充分调动他们的积极性和创造性。

二、突出重点，抓好营销到位。

我将根据市场经济学的“二八”法则和章江支行的地域特点，组建一支特别能战斗的客户经理队伍，加强优质客户的信息搜集，建立详尽的档案，进行等级分类，避免营销的盲目性和随机性，在维护现有客户的基础上，加大营销力度，争揽潜在客户，扩大市场份额，并以各种金融产品为手段，为不同的客户“量体裁衣”，实行存、贷、中间业务的捆绑式营销。把着力点放在优质个人客户、优质民营企业客户上，了解他们的金融需求，分层次制订方案，做到营销责任人、对象、任务、时间、措施“五个落实”，提高优质客户、重点核心客户的忠诚度和贡献度，同时集中邀请目标客户到支行，由理财员进行电子银行产品的功能演示，使客户体验它的方便和快捷，引导他们“入网、用网”，扩大中间业务的收入和来源。

三、创立品牌，优化服务到位。

物理学上的“万有引力定理”告诉我们，要想增加吸引力，就得增加自身重量。要争取更多的客户，就必须打造服务品牌。我将抓住支行营业部核心竞争力项目投产实施的有利时机，整合内部资源，完善服务功能，真正使客户进门有舒适感、临柜有亲切感、离柜有留恋感。与此同时，要着重加强大堂经理对客户的识别、引导作用，突出对潜在优质客户的筛选，尤其是要注重细节，把差别服务做细做实，使大客户切实感

受到“一对一”个性化、亲情化服务的方便和尊贵，对重要客户可以采取电话预约、优先办理，上门服务的方法，并通过记录大户资金和个人生活台帐，经常性地走访，适时送上一份温馨的关怀和祝福，使工行的服务更加人性化，在客户信任的天平上增加法码，切切实实做到在服务中显示实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与客户交往中凝聚合力。

四、强化管理，提高素质到位。

工作中，我将在原来基础上继续规范工作流程，健全营销体系，建立行之有效的制度，提升管理水平，做好业务的衔接，保证员工思想、内控、客户和业务的稳定。要组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展服务礼仪、营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的支行，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

风月有情时光荏苒，山长水远时不我待。我年富力强，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗上进心。如果竞聘成功继续留任，我知道，那里凝结的不仅仅是我个人的汗水，更凝结了各位领导、各位评委和全体同事们的无限信任和期待，我将不负重托，不辱使命，以百倍的信心和百倍的努力，使我们的支行“百尺竿头，更进一步”！

我的演讲结束了，谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

古希腊著名哲学家苏格拉底说过“世界上最快乐的事，莫过于为理想而奋斗”。我正是怀着这样一个快乐的心情参加今天

的竞聘。在这里我要感谢领导给我这样一次展示才华，竞聘上岗的机会。也感谢在座各位多年来对我的关心和支持。今天我要竞聘的第一志愿是我们行科级营业单位副行长，第二志愿是“农行副行长副职竞聘演讲稿”。职位对我而言不仅仅是戴在头上的光环，更是一份沉甸甸的责任。对这两份工作我富有热心，对竞聘成功我充满信心，对做好以后工作我已下定了决心。

下面我先做一下自我介绍，我叫方磊，今年26岁，中共预备党员，1998年参加工作，现任银行客户经理之职。工作中我恪尽职守、兢兢业业，深得领导的器重和同事们的的好评。今后我将继往开来，努力工作，争取以更好的工作成绩回报各位的支持和厚爱。通过综合权衡自己，我认为自己有以下优势参加竞聘：

第一、我政治素质过硬，有良好的思想品德

我接受过良好的教育，并且经常接受党课培训，工作闲暇之余我总是学习一些党的文件，不断提高自己的政治觉悟。平时生活和工作中我总是用一个党员的标准要求自己，基于出色的表现，前些日子我光荣的被组织批准为预备党员。我性情率真，乐于助人，在工作和生活中我逐渐养成了办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟的工作作风和良好的思想品德。

第二、我经验丰富，成绩斐然

我在工作岗位上已经工作了七个春秋，先后在前台、后台和客户经理等岗位工作过，积累了丰富的工作经验，也取得了丰硕的成绩。在1999年亚运村支行第一届业务技术比赛“票币计算”上，我荣获第二名，在20xx年的亚运村支行第二届业务技术比赛上我荣获出纳专业“机器点钞”第二名、“单指单张点钞”第二名、出纳专业全能第一名的好成绩。工作中我勤勤恳恳、不怕吃苦、积极进取、敢拼敢赢。在20xx

到20xx年连续三年被平为先进工作者[]20xx年被评为“优秀共青团干部”和分行级先进工作者。

第三、我爱岗敬业，勇于创新

自从参加工作的那一天，我就深深地喜欢上了这份工作。并且以极大的热情投身工作。“干一行就要爱一行，爱一行就要专一行”，这是我一贯的工作原则。也正是抱着这样一份责任心投身工作，才使得我在工作中不断进取，取得好成绩。工作之余我喜欢看一些书籍，喜欢了解一些先进的思想和工作理念，并针对我们银行发展的实际情况，大胆探索，勇于创新，使得工作更加得心应手。

第三、我工作积极，不怕吃苦，任劳任怨

参加工作以来我总是以饱满的精神面对工作，以乐观的心态面对挫折。工作中我兢兢业业、任劳任怨，一年365天，天天都是工作日。对于可户我们是有求必应。北京中加学校是我们的客户，为了学校师生方便，我们为他们安装了atm取款机，经常对其进行维护和管理，为此我每周都要和一名值勤人员往返三次，行程近三百公里。从未延误过师生的使用。正是由于我们便捷优质的服务，中加学校的存款始终保持在四、五千万以上。

工作不怕苦，才能出效益。对于外勤工作我从存款大户、贷款大户，我们创造性地实行了“一揽子”服务。我负责的“中国纺织出口总公司”的三家子公司，为保证及时对帐，我坚持每天上门服务。严寒封冻不了我的工作热情，酷暑阻挡不了我服务的脚步，我总是保证在第一时间将单据送到客户手中。辛勤的付出终于有了可喜的回报，这几家公司在我分理处理的日均存款近一个亿。

第四、我年富力强，清正廉洁，人际关系好

我今年刚刚26岁，正值干事创业的好年华。年轻是我最大的资本，我愿把这一资本转化成工作成绩。工作七年多我始终本着廉洁奉公的态度工作，这是大家有目共睹的，今后我将继续用一颗赤诚之心，奉献给我热爱的银行事业。工作中我善于团结同事，服从领导，因此在工作圈里构建了一个良好的人际关系。这也为我做好以后工作提供了良好的保障。

参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断探索，在拼搏奉献中实现价值，在参与竞争中完善自己。如果承蒙领导和评委的厚爱，让我走上行科级营业单位副行长或“机关副科”的工作岗位，我将将以愚翁之志气投身工作，以孔明之谨慎开启工作。下面我只把我的工作思路给大家做一简单表述：

第一、更新工作理念，搞好管理工作

毛泽东说过，没有调查就没有发言权。上任后我将从日常基础工作开展调查，致力于先进观念的探索，并结合我行的实际工作，搞好管理工作。首先加强内部人员的团结，使大家在一个相对和睦、温馨的环境中工作。其次抓好业务管理，保证我行在管理上不出漏洞。再次加强财务管理，使帐目清晰明朗，从而保障在帐目上不出现大的问题。此外我还将加强监督职能的建设，增强我行的防风险能力。

第二、开拓挖掘新业务，加强自身学习

如果此次竞聘成功，我将协同领导，带领广大员工，在巩固现有客户资源的基础上，充分发挥大家的能动性，充分挖掘潜在的客户，壮大我们银行的经济实力。对现存的客户进行建档分类管理，实现资源整合利用，也为以后更好地工作提供便捷的信息资源。银行金融产品更新换代日新月异，为此我将加强自身学习，不断努力，跟上时代发展的步伐，与时代比肩前进。

第三、提高员工素质，搞好服务工作

我们银行是一个以服务为主的行业，服务的好坏决定着我们企业发展的的好坏。员工素质的高低关系到我们银行的发展前途。上任后我将加强对员工的培训工作，通过开展多种形式的文化学习和丰富多彩的活动提高员工的素质，使之能够更的服务于广大的客户，同时也使我行步步为营、蒸蒸日上。

列夫·托尔斯泰说过“没有理想,就没有坚定的方向;没有方向,就失去前进的力量。”我有方向、有目标、有理想,更有前进的力量。参加今天的的竞聘,我就是想实现人生的依次超越,为我行做出更大贡献。尊敬的各位领导、各位评委,如果我竞聘成功,我将用出色地表现回报大家的厚爱!“不积跬步,无以至千里;不积细流,无以成江海。”我愿从点点滴滴做起,用无限的诚心燃起工作的烽火,以火热的情怀吹响时代的冲锋号,以燃烧的激情点燃前进的火把,以昂扬的斗志举起发展的旗帜!

尊敬的各位领导、各位评委:

大家好!

我叫,是建设银行的一名普通员工。今天我要竞聘的工作岗位是建设银行副科级的职务。

记得一位哲学家曾说过,“倘若船帆遇不到风,充其量只是一块普通的帆布。”我今天站在这里接受组织的挑选,我愿做一块默默无闻的帆布,为我们银行发展推波助澜。今天我能参加竞聘,我要感谢领导以知人善用的明灯,照亮我前进的方向,给我提供这样一次展示才华、竞争上岗的宝贵机会,感谢在座各位多年来对我的帮助和支持!下面我做一下自我介绍:

我今年**岁,本科学历,金融专业经济师职称。工作中我踏

踏踏实实、勤勤恳恳，深得领导和同事们好评，曾获得过单位“先进个人”的奖励。农行副行长副职竞聘演讲稿对我而言不仅仅是戴在头上的光环，更是一份沉甸甸的责任。对这份工作我富有热心，对竞聘成功我充满信心，对做好以后工作我有决心。下面就我个人竞聘优势向大家做一简单表述：

第一、我政治素质过硬，思想品德高尚。

平时工作生活中我认真学习了“三个代表”重要思想和党的“xx大”精神，积极拥护党的基本路线、方针和政策，自觉做到在思想上、政治上、行动上和党中央保持高度一致。我思想作风正派，生活作风淳朴，为人忠厚诚实，严于律己，清正廉洁。我尊重领导，团结同事，顾全大局，具有较好的群众基础。我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟。生活中我乐于助人，不断完善个人修为，养成了良好的思想品德。就政治素质和思想品德将无愧于领导和同事们的信任。

第二、我工作经验丰富，创新能力较强。

参加工作以来，我不断摸索经验，熟悉工作流程。把工作当成一个学习和积累个过程，工作无论大小我都积极面对，认真做好，长此以往，积累了丰富的经验。曾说过“创新是一个民族进步的灵魂，是国家兴旺发达的不竭动力。”我善于接触一些先进的东西，喜欢了解一些前卫的理念，有着较强的改革创新意识。这对于我胜任银行副科级工作如虎添翼。

第三、我有作好工作的各种综合能力。

我的个性特征是谦虚、稳重、诚实、热情、随和。具有严谨、塌实的工作作风，在平时工作中我一向态度端正，工作勤奋，不怕吃苦，有着较强的责任心。能够出色地完成领导交办的各项任务，能够维系同事之间的良好关系。这都为我做好银行副科级工作打下了坚实的基础。我是个喜欢挑战的人，有

挑战才有激情，我喜欢这份工作，就是因为它有着巨大的挑战性。

(下面要稍稍加重语气，体现出自信)

志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙领导和评委的厚爱，我将以百分之百的努力回报大家的信任。具体来讲我将做好以下工作：

(介绍工作思路要有起有伏，语气平和自然)

第一、更新工作理念，抓好内部管理工作。

上任后我将致力于先进观念的探索，并结合我行的工作实际，协助领导搞好管理工作。加强内部人员的团结，使大家在一个相对和睦、温馨的环境中工作。管理上，我将着重加强财务管理，使帐目清晰明朗，从而保障在帐目上不出现大的问题。此外我还将加强监督职能的建设，增强我行的防风险能力。

第二、调动员工积极性，开拓挖掘新业务。

如果此次竞聘成功，我将协同领导，带领广大员工，在巩固现有客户资源的基础上，充分发挥大家的能动性，充分挖掘潜在的客户，壮大我们银行的经济实力。对现存的客户进行建档分类管理，实现资源整合利用，也为以后更好地工作提供便捷的信息资源。

第三、搞好服务工作，加强监督职能。

银行是一个以服务为主的行业，服务的好坏决定着我们企业发展的的好坏。员工素质的高低关系到我们银行的发展前途。上任后我将加强对员工的培训工作，通过开展多种形式的文化学习和丰富多彩的活动提高员工的素质，使之能够更好地服务于广大的客户。监督是我们防风险的金盾，上任后我将加强监督职能的建设，完善预防职务犯罪工作机制和业务之间相互制约机制，强化监督职能，使我行步步为营、蒸蒸日上。

(最后要昂首挺胸，语调逐渐升高，铿锵有力，充分显示出志在必得的自信，以此赢得大家的认可)

尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将用出色地表现回报大家的厚爱!“不积跬步，无以至千里;不积细流，无以成江海。”我愿从点点滴滴做起，用无限的诚心燃起工作的烽火，以火热的情怀吹响时代号角，以燃烧的激情点燃前进的火把，以昂扬的斗志举起发展的旗帜!为把我们行工作推向一个辉煌的未来，不懈努力!

谢谢大家!

尊敬的行领导:

您好!当您打开这份材料的时候，就为我打开了一条通往更加辉煌和成功的大门。我非常的荣幸能够有机会参加我行的竞聘。我竞聘的是建设银行副科级的职务。之所以要参加竞争，除了我对银行事业的热爱之外，更主要的是我觉得自己具备了担任这一职务的基本素质和优势。下面，我向行领导简单汇报一下我个人基本情况，恳请领导批评指正。

我叫，今年**岁，本科学历，金融专业经济师。**年参加工作，工作以来，我一直老老实实做人，踏踏实实工作。曾获得过单位“先进个人”的荣誉称号。

我参加此次竞聘，并非仅仅只是受到拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”的名言所激励，更主要的是觉得作为一名有理想抱负和责任感的当代青年，一名有志于为银行事业的改革与发展建功立业的建行人，我应该义不容辞地走出来，接受领导和同事们的挑选。权衡分析了一下自己，我认为这次参与职位竞聘，我具备以下一些优势：

第一、我政治素质过硬，思想品德高尚。

我有正确的世界观和良好的政治素质。认真学习在中纪委三次会上的讲话和在省市级主要领导干部学习贯彻“三个代表”重要思想专题研讨班开班上的重要讲话，确立了“政治坚定，业务精湛，团结协作，勤政廉洁，求真务实，开拓创新，作风深入，精干高效”的努力目标。我思想作风正派，生活作风淳朴，为人忠厚诚实、严于律己、清正廉洁。我尊重领导，团结同事，顾全大局，具有较好的群众基础。我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟。在工作实践中，牢固树立立党为公，执政为民的思想，注重党性锻炼，保持共产党员的先进性，廉洁自律，遵章守纪，作风正派，爱岗敬业，带领全体员工一心一意谋发展，全心全意创业绩。生活中我不断完善个人修为，乐于助人，具有良好的思想品德。就政治素质和思想品德将无愧于领导和同事们的信任。

第二、我具有一定的知识水平。

我是全日制高校本科毕业生，曾获得金融专业经济师职称。从知识上来讲，我具有扎实的知识功底，这将为我做好工作提供有力的知识和智力支持。工作中我不放松新知识的学习，掌握新技能，使我在工作中更加能够胜任以后的工作挑战。

第三、我具有做好工作相应的经验。

自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都能积极的沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，在此过程中积累了丰富的工作经验。同时也塑造了我朴实、稳重、坚韧、创新的性格特点。丰富的工作经验使我对于上级交办的工作，总是按时保质保量地完成。

第四、我具有一定的综合素质。

我的个性特征是谦虚、稳重、诚实、热情、随和。具有严谨、塌实的工作作风，在平时工作中我一向态度端正，工作勤奋，不怕吃苦，有着较强的责任心。能够出色地完成领导交办的各项任务，能够维系同事之间的良好关系。在工作中，我总是全身心地投入到自己所热爱的这份事业中。极大的热情和昂扬的激情对待工作和生活，做事讲求扎实高效，公私分明。

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给领导。一是知识结构上的不足仍然明显。目前，我正在自学金融、人事管理、市场营销，财务等相关的知识，我想通过循序渐进的努力，力争成为对人事管理、市场营销、金融专业知识都有所知晓的综合性管理人才。二是由于我年轻，处理矛盾的经验还不足，为此，我将充分向我行老同志学习，使自己尽快成长起来。

请领导相信，既然我自己能认识到这些不足，也就一定能努力克服，不断完善自己的人格。

如果承蒙领导厚爱，让我走上建设银行副科级的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，用实实在在的工作业绩回报领导的厚望。具体我将做到以下几点：

第一、更新工作理念，协助正职抓好内部管理和市场拓展工作

上任后，首先我将致力于先进观念的探索，并结合我行的工

作实际，协助领导搞好管理工作，建立了切实可行的基础管理考核制度，提高工作质量。其次加强内部人员的团结，使大家在一个相对和睦、温馨的环境中工作。管理上，我将着重加强财务管理，使帐目清晰明朗，从而保障在帐目上不出现大的问题。此外我还将加强监督职能的建设，增强我行的防风险能力。大刀阔斧地拓展公司业务市场，不断提升市场所占比例。在全行竞聘建立客户经理队伍，推行了“目标管理，量化考核，激励有力，约束到位”的管理模式。

第二、调动员工积极性，开拓挖掘新业务

如果此次竞聘成功，我将工作的重点要放在对员工思想的引导和员工的新知识的培训上来，致力于建立更为优秀的企业文化。我将协同正职，带领广大员工，在巩固现有客户资源的基础上，充分发挥大家的能动性，挖掘潜在的客户，壮大我们银行的经济实力。对现存的客户进行建档分类管理，实现资源整合利用，也为以后更好地工作提供便捷的信息资源。在防风险管理上构建会计、储蓄、信贷操作层面风险控制三大评价系统，建立了风险管理的长效机制。

第三、协助正职加强我行队伍建设，切实搞好服务工作。

银行是一个以服务为主的行业，服务的好坏决定着我们企业发展的的好坏，员工素质的高低关系到我们银行的发展前途。上任后我将协助正职加大对员工的培训力度，通过开展多种形式的文化学习和丰富多彩的活动提高员工的素质，使之能够更好地服务于广大的客户。依靠信息技术实现服务创新，加强个人银行业务产品的开发，推广和完善以网上银行、手机银行、电视银行、个人电子汇款、个人外汇买卖等为代表的电子网络金融产品。重点开发新柜面系统上线后的各类延伸个人银行业务新产品，依靠信息技术，提高服务效率，创新服务手段。

第四、加强班子建设，发挥领导的战斗堡垒作用。

首先是要严于律己，精诚团结合作，凡是要求职工做到的，班子成员要首先做到，大事讲原则、小事讲风格，互相理解，互相支持，团结合作。其次是坚持民主集中制原则，实行民主决策，集中集体智慧，群策群力，相成统一的决策意见，保证了决策的质量。再次是加强学习型班子建设，坚持中心学习小组的政治理论学习，增强理论知识的积累。

第五、健全服务体系，优化资源配置。

面对外资银行的挑战，我将以市场为导向、以客户为中心，建立差别化的金融服务体系，争取竞争的主动，并在竞争中实现经营管理层次的升级，促进各项业务的全面发展。对财务资源的优化配置，把有限的财务资源配置在创造经济增加值弹性最大的部门和员工身上，精确地把握配置的“重心地带”，起到以“四两拨千斤”的财力资源作用。

尊敬的领导，以上便是我的基本情况介绍。记得作家柳青曾经说过：“人的一生虽然很漫长，但是关键之处只有几步，那就是一个人年轻的时候。”我今年刚刚26(是否26?)岁，我年轻、有激情、有干劲。我深深的感到，目前就是我人生的“关键之处”，希望领导能够给我一个机会；您给我一个机会，我一定不会令您失望，定会还您一份满意的答卷。

最后，不管我有没有机会成为建设银行副科级，我都真心的祝愿我们的建设银行能够在激烈的市场竞争中脱颖而出，成为金融行业中的一颗璀璨的明星。同时，我也真诚地祝愿您及您的家人工作顺利，身体健康，事事如意！

银行机关副职竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

你们好！

首先感受局党委给我们这次公平竞争、交流学习和提高自我的机会。

我叫李杰，现年29岁，大专文化，中共党员。xx7月毕业于四川警察学院。xx4月参加公安工作。从警5年来，本人忠于职守，躬身实践，较好的履行了一名人民警察的职责和使命，先后荣获“120保卫工作”先进个人，优秀公务员，优秀党员，5次嘉奖等荣誉。

成绩只能说明过去，荣誉不能代表将来，敝帚自珍，我认为自己已具备一名中层副职的个体素质和工作能力。

第一：有坚定正确的政治方向和从警为公的政治信念，有吃苦耐劳、无私奉献的敬业精神和求真务实、雷厉风行的工作作风。能顾大局，听指挥。

第二：有充实的基层工作经历。5年来，我主要在日兴、新政派出所先后从事过治安管理、户政、内勤、案侦等工作岗位，熟知派出所各项业务；并于20xx年2月到阿坝州圆满完成援甘任务。扎实的基层工作经历使我增长了阅历，磨练了毅力，提高了能力。

第三：有勤学多问、善于思考的工作思维习惯。在长期的基层派出所内勤、案侦工作中，使我养成了勤于学习，善于思考的工作习惯。

第四：有开朗热情、开放合作、理性自律的处事哲学。时值年富力强，精力充沛，对工作和生活充满激情；长期的基层工作使我拥有良好的人际关系和协同作战意识；公安工作的特殊性使我养成了勤恳做人，踏实做事，严谨自律的人生态度。

第五：有较强的协调和组织指挥能力。作为派出所内勤、户籍和驻乡民警，与各科所队，党政、企事业单位接触的工作经历让我在协调能力方面得到磨练和提高；在新政派出所作为

案侦中队负责人，带领中队民警对承办的各类案件进行了及时的侦破，使新政派出所破案绝对数和办案质量得到提高。

假如这次竞岗成功，我将按照局党委的安排，正确认识和充分发挥副职的辅助作用，服从领导，听从安排，当好配角，摆正位置，敢于工作，勇于承担责任。我将结合单位实际情况，着力抓好队伍建设，业务建设，自身建设和班子建设。协调好与党政关系，得到他们支持理解。听取群众意见，倾听群众心声，以便改进共作和更好服务群众。

银行机关副职竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委、各位同仁：

大家好！

记得美国著名政治家富兰克林有句名言商业银行支行副行长竞聘演讲稿：“推动你的事业，而不要让你的事业推动你。”今天，我正是为继续推动我无比热爱的银行事业而来。我希望带给大家的是一个真诚、理性、执著和勇于接受挑战的我。

此次竞聘，我认为，自己具备胜任这个职务的能力和条件：

一是我具有比较全面的专业理论知识。

近二十年的金融生涯，系统的学习教育和实践，使我具有多学科的专业知识结构，我参加过电大的会计学习和党校的法律学习，使我比较全面地了解和掌握了经济、金融、法律知识，熟悉银行相关业务的操作流程，对新知识、新业务的认知和接受理解力较强。

二是我具有比较丰富的业务经验。

入行近，除了本行办公室、保卫部以外的银行副科级干部竞聘报告其他所有业务部门都做过，而且都是任职，曾全面负责过每个业务部门，熟悉银行所有业务，不同的岗位锻炼了我不同的能力，所以工作起来，更能得心应手。另外，由于我是本地人，对我行的所有以大客户都比较熟悉，并且关系较好，这对我以后工作的开展将提供保障。

三具有较强的领导能力和组织协调能力。

我有多年的中层领导工作的历练，使我具备了较强的管理能力和综合协调能力，对领导一职有较深刻的理解。同时，近20年的支行工作实践，也使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在业务知识、管理水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。这些都更加坚定了我扎根于基层，脚踏实地运用自己所学知识，所掌握技能，做好每份工作的决心。

如果承蒙领导厚爱，让我走上支行副行长的领导岗位，我将不负众望，不辱使命，努力开拓工作的新局面，具体我将做到以下几点：

第一、真诚讲团结，创造性的开展工作。

多年的工作经验告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重银行副行长竞聘演讲稿要。在团结方面，一定要摆正位置，正确认识 and 看待自己，当好配角，胸怀全局。在工作中多向行长请示工作，做到多请示、多通气、多协调。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力把商行的员工队伍带好，团结他们一道工作。

第二、严格规范业务流程，做好风险预防工作。

当前由于支行的人员较少，在执行过程中不按制度办事的情况时有发生，这给我们的业务埋下了隐患，加大了经营风险。

在管理中，我将严格规范业务流程，发挥我行在技术、人才方面的优势，抓好各项制度的落实，严格按制度办事，预防经营风险。

第三、加强管理，提高职工综合素质。

现在企业之间的竞争无非是人才的竞争。为此，我将加强对我行人才队伍的建设，实现人性化的管理，做到以人为本。同时，我还将组织员工认真学习现代商业银行经营理念和有关知识，了解现代商业银行的发展趋势，开展营销知识、理财方案、优质客户档案管理等竞赛，掀银行副职竞聘报告起学业务、学知识的浪潮，打造一个“学习型”的支行，使全体员工明确前进的方向，自动自发，激活潜能，找到拓展业务的办法。

第四、要树立经营、发展多赢的观念。

我上任后，将积极协助行长强化企业意识、经营意识，积极降低不良贷款，实现银行、企业、担保机构多赢；要积极探索金融机构的发展途径。建立信用评价体系，寻求银企沟通渠道，建立担保机构；要抓住有利时机，积极消化不良资产。

各位领导、各位评委，自从当年选择成为一名银行机构的职工起，我就将自己的前途与命运和我行紧紧地连在了一起。此次竞聘，无论成功与否，我对银行事业热爱之心都丝毫不会改变。如果我能有幸得到你们的信任，我将把自己全部的精力与心血都投入到以后的工作农行副行长副职竞聘演讲稿中去，为我们银行的快速发展而努力奋斗!!。

谢谢大家！

银行机关副职竞聘演讲稿篇四

竞聘报告尊敬的各位领导、各位评委：

上午好!

非常荣幸今天能够参加本次银行网点经理竞聘稿，首先做一下自我介绍：在组织的信任和同志们的关心支持下，先后担任xx区支公司个险乡镇部经理、公司银保部经理、公司个险部经理、公司团体部经理。

今天我竞聘的岗位是银行网点经理竞聘演讲稿。我清楚地认识到，要成为一名合格的经理不容易，做为一个单位的负责人，不仅要有实干精神，还要善于谋略；不仅要熟悉本单位的业务，还需要有广博的知识；不仅要有高超的组织管理水平，而且还需要有良好的 interpersonal 沟通能力。

我之所以要竞聘这个岗位，是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。

首先，给各位领导汇报一下我今年的工作。在银行网点主任竞聘演讲经理室的正确领导下、在团体部全体同仁的共同努力下达成短期险306万元，同比增长9%，其中意外险达成186万元、短期健康险达成120万元，同比增长26%，首年期交保费达成110万元，同比增长98%，佣金类期交保费42万元，同比增长65%，收取学平险保费139万元，同比增长93%，创历年来最高水平。收取银龄安康保费57.7万元，同比增长56%。举绩人力11人；业务结构进一步优化，内涵价值进一步提升，创费能力进一步提高，公司的竞争能力进一步加强，实现了通过组织发展推动业务发展的实际成果。

第二，我的竞聘优势：

1、自身综合素质的优势。我有一颗忠于人寿事业激情燃烧的心，银行分理处主任竞聘演讲稿，鼓舞着我始终保持奋发有为的精神状态，多年来，我一直从事着管理工作，无论是在部队或在地方，我都能以高度的事业心和责任感来严格要求自己，服从于工作、服从于全局，在不同的工作岗位上都干

出了一定的成绩，受到各级领导、公司员工以及营销伙伴们的一致好评和认可。

2、学习能力的优势。我在工作后仍然坚持学习，积极参加各类学习和培训，不断提高自己的管理水平和专业水平。长期的学习习惯养成了我较强的自学能力，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作之中，真正做到了学用结合。取得助理工程师资格证书，取得国寿xx员工福利规划师资格证书，取得工程师资格证书。

3、丰富的工作经历。我长期在一线工作，对基层工作有较深的了解，能处理好各种实际问题，并始终坚持“以管理制度约束人，以政治思想激励人”的宗旨，在xx公司个险渠道团体渠道都制定了一系列行之有效的规章制度。并得以验证且取得一定的成果。如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下方面着手工作：银保二部开门红确保达成市公司下达的首卖日和首卖月的目标，全年目标如何达成根据目标为例：长险首年保费1762万元、首年期缴288万元、(其中佣金类30万元)、五年以上期交50万元、标保45万元、短险保费10万元。

若要达成以上指标，我将从以下六个方面开展工作：

1、认真学习，努力钻研业务，尽快进入角色。首先开展调查研究、网点负责人竞聘稿、结合银保二部业务发展实际，迅速开展工作，要想做好一位管理者，首先是要学会先做人后做事，虚心向领导和有工作经验的同志学习，打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。

2、摆正位置，搞好服务，积极推进观念创新和机制创新。密切联系群众的桥梁，做好参谋，从方方面面想细做细，关心干部职工的工作、生活，帮助他们解决实际问题，做到经常交心、谈心，促进他们振奋精神，投入工作。要充分认识到人才的重要性，为员工设计职业生涯，能让员工根据自身特

点选择发展道路，要引导员工树立正确的市场观念和竞争观念，有市场才有繁荣，有竞争才有进步。提高公司运行效率，降低公司运营成本。

3、迅速提高专管员的销售技能，不断提升网点产能及自主业务销售能力专管员是经营好各网点的核心人物，网点业绩及自主业务的高低与专管员的销售技能有必然联系。因此，提升专管员销售技能尤为重要。首先，加强会议经营，让各种会议真正成为专管员拓宽视野、增长知识、提高解决问题能力的平台，晨会、夕会、周月季分析会，会会新颖。二是加大与兄弟公司的交流、学习先进公司好的经验和做法。积极参与公司组织的各种讲座、恳谈会和培训班，让专管员饱学专业知知识，结合银行网点主任竞聘演讲稿工作模式的运用，不断提高展业、销售技能。

4、加大网点拜访力度，增进与网点的合作关系网点的维护是提高网点产能的重中之重，规定每周固定两次拜访网点，与分管行、局长及网点主任进行面对面沟通交流，及时了解经营网点中存在的问题、掌握同业的各种动向，适时制定应对策略。积极维护好与代理单位的合作关系，为专管员创造良好的展业环境。

5、加大增员力度、壮大理财经理队伍理财经理队伍是银保渠道的重要销售队伍之一，同时也是期交业务的主力军。目前，理财经理队伍人员较少，这是限制期缴业务发展的主瓶颈。公司要求限时突破这一瓶颈，借助市公司的增员办法，强推公司的增员方案。进行突击增员，逐步形成理财经理队伍、专管员队伍及渠道网点协调发展的良好局面。

6、密切联系群众，严格要求自己。在新的工作岗位上，我要不断加强学习，牢固树立正确的人生观、价值观和权利观，依靠集体，尽职尽责，视权利为责任，视职位为服务，坚持廉洁奉公，奉献国寿，锐意进取，开拓创新，将银保二部的各项工作不断推向前进，为银保二部的辉煌明天而努力奋斗。

各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，一定认真履行承诺，为公司的发展壮大做出贡献。如果未能竞聘成功，我将继续努力，毫不气馁，奋起直追。我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家！

银行机关副职竞聘演讲稿篇五

尊敬的领导、同志们：

大家好！

首先，我要感谢组织上给我们提供了这样平等竞争、展示能力的机会，在此，我预祝今天同台展示的各位同事能够春风得意。对于此次竞聘，我是怀着检验、学习、提高的目的走上讲台的，下面，我就将自己竞聘执法大队副大队长职位的一些想法，向各位领导和同志们做个汇报。

我汇报的内容主要分为三个部分，一是我个人的基本情况；二是我的竞岗理由；三是今后工作的打算。

我叫xx，今年32岁，大专学历，中共党员，xx年参加工作，xx年12月开始担任副大队长，主要负责市容市貌的整治与管理，突发事件的处置，拆违控违行动现场组织指挥，以及协管员的管理等工作。参加工作以来，我一直严于律己，宽以待人，工作中爱岗敬业，完成任务圆满。在大队领导的得力指挥和全体队员的全力配合下，曾多次被评为县、局“先进工作者”。

当然，再多的成绩也只属于过去，更重要的是要把握现在和未来。今天，我申请竞岗副大队长一职，不是给自己谋私利，而是为了更好的回报领导的栽培，感谢同志们的支持。我认为我之所以能够参加副大队长的竞岗，除了自己具备作为一名执法工作者所必须具备的政治坚定性和政治敏感性外，同时还是基于以下三点理由：

一是我全心的热爱着这份工作。这份热爱使我坚信自己能把这份工作干好，我认为担任副大队长之职不光是权力与荣誉，更重要的是义务与责任。同时，我认为当副大队长的责任就是大，因为兄弟们都在看着你，不能够行差踏错，更来不得半点马虎与骄傲。因此，在工作中我总是以身作则，率先示范带头干，从协管员的日常管理到带队执行任务，无论份内份外的大事小事我都毫不含糊、毫不懈怠。因为我知道，领导把我放在这个位置上，是希望我能够有所作为，而不是请我来清闲享福的。

二是通过几年的工作经历，我已经积累了相当的工作经验，并总结出了一套行之有效的工作方法，我认为自己完全有能力胜任此项工作。自到执法大队工作以来，我在工作中不断成熟，如何处理执法中出现的各种矛盾和问题，我已是心中有数。我认为，新时期行政执法工作已是不同以往，很多新情况和新问题不断出现，这就要求我们在执法中一定要讲究方式方法，不能授人以柄，要突出人性化执法理念，工作中疏堵结合，管教并举。担任副大队长以来，我主要负责带队执行拆违控违等重要任务，为了不辱使命，更好的履行职责，我对待每一项具体工作任务，都经历做到事先调查，掌握情况；事中协调，解决问题；事后回顾，总结经验。去年一年，我带队执行拆违控违任务13次，带队执行其他任务23次，每次都是圆满完成，取得了较好的执法效果。

三是培养新人的需要。我希望能够借助这个岗位为执法大队培养出更多的“实干家”，以促进行政执法事业的不断向前发展。特别是今年以来，我们的队伍不断壮大，有规划、建设、水利、房产的执法队员加入进来，为我们这支队伍注入了新的活力。我希望能够通过自己的所学所得，与同志们打成一片，用我旺盛的精力，饱满的热情来感染大家，和大家一起共同提高，共同进步。

如果自己此次有幸竞上副大队长，我当再下步工作中发扬以前好的做法，一如既往，兢兢业业干好本职工作，具体来讲

就是做到“三个下功夫”：

一是在统一思想、带队伍、凝聚力上下功夫。协助大队长搞好大队的队伍建设。工作中一定多请示、勤汇报，坚持做到不越权、不越位、不错位、不失位。充分发挥好参谋助手作用、协调综合作用和督促检查作用。带领全体执法人员紧密团结在大队班子、局领导周围，督促全体队员恪尽职守，干好本职工作。

二是在高标准、严管理、上档次上下工作。加强责任心，以身作则，率先垂范。以更高的标准和更严的纪律来带好我们的队伍，既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，和大家一道努力把工作做实，做好，做到位。

三是在抓学习、树形象、强素质上下功夫。为适应新的形式任务的需要，创建学习型队伍建设。我将带头从自身做起，抓学习，注意小节的养成。在工作中注重原则性和灵活性的统一，做到简明扼要不呆板，方法灵活有界限。

以上是我对今后工作的一些想法，请大家批评指正。

尊敬的各位领导，各位同志。此次参与竞岗，不论结果如何，对我而言都是一次胜利。成败得失，不系于心。作为一名老党员，我愿意将自己的一切交给组织和群众来选择、评判。无论结果如何，我都会将此次竞岗视为一个新的起跑线，加强学习，不断上进，以更好的工作成绩，回报领导和同志们的信任和关心。谢谢大家。