

# 最新职级晋升演讲(优质6篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 职级晋升演讲篇一

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

这天我怀着无比激动的情绪，参加这次公司组织的岗位竞聘，不管是否能够成功，我还是十分感谢我们的马总给我这次机会，还有彭经理给我的教导！而且我觉得这是我的幸福和机遇，这也充分证明了公司及各位领导对我期望、支持和关心，这种机会对我来说是第一次也许是最后一次，我会透过我的努力为公司创造更高的价值！

### 一、我的基本状况

想必本人的话，大家都就应了解了，陆闯，90年农历闰五月初八的生日。二十五岁。今年的七月份透过应聘来到我们公司的网销部，我想我是幸运的，首先呢我们的马总个性好，不管人怎样样，但是吧出来这些年听过是听过但是我从来没有遇到过哪家公司能够有零食吃的。所以也十分感谢每一天发零食的许大小姐。另外呢我也很感谢我们网销部的彭经理。他对我的信任，和照顾，真的很感谢！

### 二、我的竞聘优势

每个人都有自我的优点，我觉得人之美就是要展现自我的长处。美丽漂亮的人就就应去拍戏，歌喉好的人就就应唱歌，

会表演的人就应表演，心思缜密的人就应做会计。同样我和很多人一样也要找到自我的位置！

## 1、激情燃烧的心

我有一个梦想！这个梦想就是挽着我心爱的人的手带她走过所有我们两个想去的地方。巴黎、南极、迪拜、马尔代夫等等好多地方。

我有一个梦想！这个梦想就是陪着我父母享受他们的晚年

我有一个梦想！这个梦想就是有个不大不小的房子一家人其乐融融

我有一个梦想！这个梦想就是有个小车能够为我的家人遮风挡雨

有句老话不明白大家听过没有“女怕嫁错郎，男怕入错行”，我时常问自我什么职业能够帮忙自我完成梦想！所以梦想让我有一颗忠于销售事业，并且激情燃烧的心，鼓舞着我始终持续奋发有为的精神状态。因为我有这一个梦想！

## 2、管理潜力

记得两年前，我刚刚离开了我的第一份工作，去北京投靠大表哥。他是做水电安装的，北京的天气可能去过的人真的无法去体会，你们不明白在平均湿度到达百分之八十的地方突然到了一个湿度只有百分之十几的地方是如何去适应的，我记得很清楚我的办公室一天要擦三遍上方永远都是一层灰。吃饭的碗从来都是反过来放的！当时的工地上一共有12万平方，多大估计很少有人能明白，打个比方你们腿走一圈绕一圈不上楼至少要半个小时还是脚程快的。

楼房一共二十一栋大部分都是十二层的，这么多的地方如何

才能面面俱到的管理到位?你看都来不及怎样管?人数最多的时候我记得很清楚是七百五十四个工人，管理人员不算，全是农民工，农民工还是最不好管的。你去和他说道理告诉他怎样做人家都不搭理你的!这样一个前提下，一个健全的管理方案迫在眉睫，而且在这样的一个状况下能够让一个人很好的提升管理潜力，具体做法呢就不说了，总之一句话复杂问题简单化，简单问题复杂化。就是在这样的状况下我明白了一个人必须要有一个高度的事业心和职责感来严格要求自我，本分做人，踏实做事，服从工作、服从全局，在不一样的工作岗位上都做到并做出自我应有的贡献。

### 3、坚强的心就是每个人的坚强的后盾

还是说北京的事情，记得冬天的时候零下十几度，因为在工地上嘛手肯定不干净，不像北京本地人哈，都是在室内的，我们工作的地方都是在室外，西北风果断的是管饱的。没到吃饭的时候出去洗个手然后回宿舍，网手把上一握，手就直接粘上去了，一边笑着一边给别人看。当然哈，冬天的时候干活时不能直接碰触铁呀，钢材呀这些东西的。不然手会不忍直视的。肉什么的都没了。

记得最难熬的就是洗衣服了。我们还好有洗衣机的，不向别人，但是洗衣机在室外洗的一边洗衣服一边洗衣机上粘的水就结冰了就是这个样貌所以呀每次洗完衣服去晾衣服的时候也是十分痛苦的，风是怎样吹的水都明白。

这样的环境告诉我人啊，其实最伟大的武器和力量就是承受潜力，套句大家经常说的话从内部打破就是成长从外部打破就是被这个社会所抛弃。

### 4、脸皮厚

有同事说我脸皮厚，其实吧我觉得脸皮厚也是一个优点不是，人家不是有句老话嘛叫做做销售的只要记住三点就好了，第

一脸皮厚第二脸皮厚第三坚持脸皮厚。

其实一开始从学校里面出来的时候我都不敢看别人的，之后慢慢的吧我明白了。这个社会就是这样的，你不去抢你不去争最后的最后你就是什么都没有，因为人家都以为你已经吃饱了，谁又能看到你呢。此刻是个抢钱的社会。

我多谢我的梦想让我有了一份激情，多谢我的表哥让我明白管理很重要，多谢那台洗衣机和那份工作让我明白坚强的心是每个有力的后盾，多谢这个社会让我学会了不要脸！

### 三、应聘后的设想

如果这次我未能竞聘成功，说明我在某些方面还没有到达公司和领导的要求，但我将继续为公司发张做出自我应有的贡献。如果我竞聘成功，不仅仅是我人身追求、自我提高的体现，也将是我有机会进一步为公司展现自我的余光，为员工带给各方面需求。

#### 一个优秀销售经理的重要三点

1. 心态：心态是决定一个人做事是否能成功的基本要求。作为一名经理，势必会遇到前所未有的挑战与压力，来自于公司的，项目的，销售人员的，当应对这一切时，良好、用心、乐观的心态是必要的。如果没有一个良好的心态，会影响全局。
2. 职责心：作为一名经理，在任何事情中，能够说是领导人，如果没有一颗强烈的职责心，凡事不会做到全力以赴，这样的成果会大打折扣。只要有强烈的职责心，才能把潜能发挥到。

我的第一份工作，在一个电子厂上班，弄丢了一个mastercam的密码狗。这个密码狗价值五万而且是美金，

我当时真的急的傻了，之后我人身中的第一个经理，我记得很清楚叫做赖光华，是他帮忙我写了报告之后，挽回了必须的损失。他对工作的职责和对员工的职责我到此刻为止都十分的记忆犹新，感谢他！

3. 执行力：执行力是一个人做好事情的根本。作为一名经理，首先要对公司的企业文化充分认可，对公司未来的发展要认可，紧跟公司发展的步伐前进，拥护公司的发展方向，拥有共同的价值观、人生观，对公司所下达的任务、要求、指令，务必做到服从，按着公司的发展方向去做事。

### 我的具体工作设想

1、活到老学到老。所以首先需要做的当然就是认真学习，努力工作，快速适应新的岗位。走上新的工作岗位，想当好一位领导，要学会先做人或做事，虚心向公司有工作经验的同事学习，打开工作局面，提高工作的准确性，减少盲目性。我也迫切的期望每个同事领导都能够指出我的缺点，知无不言言无不尽！

2、马总说过经理是什么，就是帮忙大家，所以要摆正好位置，当大家的助手，用心推进观念和机制创新，从方方面面想细做细，关系下属员工的疾苦，帮忙他们解决工作问题和生活问题，做到经常交心、谈心，促进他们全身心的投入工作。期望大家以后多用用我，别用死就好。

3、当前在公司内部，要用心推进观念创新和机制创新，树立“以人为本”的管理思想和“以市场为向导，以客户为中心”的经营理念。作为来自销售一线的负责人，更要充分认识到人才的重要性，要关注到员工的合理要求，帮忙员工一齐设计职业生涯，能让员工根据自身特点选取发展道路，要引导员工树立正确的市场观念，有市场才有繁荣，有竞争才有进步，但市场不相信眼泪，竞争不一样情弱者。要将以产品为中心的销售观念转变成以客户为中心的营销观念上来，

充分发现客户的担心，发掘客户的潜力。要用心建立高效有序的运作机制、规范严格的监督约束机制和贴合公司发展的激励机制，提高公司运行效率，降低公司运营成本。

4、“育人者必先育己，立己者方能立人”关注员工，严格要求自我。在新的工作岗位上，我要不断的加强学习，牢固树立正确的人生观、价值观和权力观，依靠团队，尽职尽责，视权利为职责，视职责为服务，将公司的各项工作不断推向前进。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

## 职级晋升演讲篇二

尊敬的.各位领导、各位同事：

大家好！

我叫xxxx□1982年毕业于蛟河师范学校，被分配到白石山林业局黄松甸北场子学校任教，现任四年级班主任。1997年晋小教高级职称。我现在申请晋小教超高级职称。

自从走出校门，我就一直从事教育事业，始终在第一线担任班主任工作。近30年来，坚持党的教育方针，不断提高教育教学质量，所带班级整体观念强，学生表现出色，保质保量的完成了领导交给的各项工作任务，是个让领导放心的老师。

当学生学习遇到困难时耐心辅导，当学生调皮时说服教育，当学生生活有困难时给买衣物，当学生快乐时一起分享，班级风气好，学习氛围浓，学生学习积极性高，是个深受学生爱戴的老师。

把家长当朋友，经常对学生家访，如实地反映情况，客观地提出问题，科学地加以解决，在工作中得到了家长的大力支持，是个深受家长信赖的老师。

总之，我所带的班级学生成绩在历次考试中都名列前茅□20xx年被中国吉林森工集团总公司评为先进工作者□20xx年、20xx年被白石山林业局评为优秀班主任；从1999年到20xx年六次被白石山林业局评为优秀教师□20xx年被白石山林业局团委评为优秀辅导员；1997年被黄松甸九年制学校评为优秀教师。我撰写的论文一篇在北华大学获二等奖，两篇在白石山林业局教育处获二等奖。

这次评聘无论结果如何，我都会一如既往、尽职尽责地做好本职工作，为教育事业再立新功。

谢谢大家！

此致

敬礼！

### **职级晋升演讲篇三**

尊敬的各位领导、同事们：

大家下午好！

我演讲的题目是《青春》。青春是什么？青春可以是执子之手，浪漫而温馨地漫步于桃红柳绿之中；青春可以是把头发染成五颜六色，在大街上旁若无人地大跳千奇百怪的街舞；青春可以是无休止地泡吧，疯狂地蹦迪，如果还嫌不够刺激的话，那就去蹦极，开飞机。难道，难道青春仅仅就只剩下这些了吗？青春也可以是潜心于科学研究，十年磨一剑；青春还可以是扎根于边疆，一心谋发展；青春更可以是手擎炸药包炸碉堡时那一声惊天动地的呐喊声。青春是整个人生旅程中最绚丽的一站，最奇妙的一站，最灿烂的一站。青春孕育着无穷无尽的能量等着我们去开采，去挖掘，去释放。人生的根本目的就是对于人生价值的实现，而青春正是我们实现人生价值的黄金时期。

今天，我们这一代青年人有幸生活在改革开放的大好时代，有幸站立在世纪和千年的交汇点上。我们是幸运者。面对新世纪，我们责任重大。在今后的工作中我要做到以下三方面：

首先是关于学习。学习是我们不断成长、不断进步的重要途径。学习要有明确的目标，诸葛亮说“夫才须学也，学须志也，非学无以成才，非志无以成学”。对于我们青年人来讲，有一个明确的和正确的学习目的和学习方向，这是学习的前提，也是成才的前提。

其次是责任与奉献。作为我们青年人，如何成就梦想、共同发展起到了一定的作用，我认为首先是思想认识要到位，二是责任意识要到位，三是要有积极奉献，敢于拼搏的激情，始终保持良好的工作作风，行为要规范，要结合“博·为”文化、讲责任、讲奉献、讲纪律等活动，保持积极向上、爱岗敬业、奋发进取的精神，投入到工作中，四是要讲团结和谐。我认为不管是哪个人，你能力如何的好，效率如何的高，一个人是干不了大事的，如果没有同志们的大力支持、协调，他的工作会干好吗？当然不会，只有团结起来，才能有力量，

才能促进我们的工作取得实效，还要有服务意识，工作不仅仅是完成，还要有质量，要有好评，五是要有吃苦精神。不管是干什么工作，都要保持我们勤俭节约、吃苦耐劳的优良传统，发挥青年人蓬勃向上的朝气，开拓创新的勇气，清正廉洁的正气，为工作的发展做出积极的贡献。

最后是抓落实、抓效率。我们青年人，在实际工作中要切实实为单位着想，在完成工作任务的同时，不断改进工作的效率和质量，我们的工作才能蒸蒸日上，各项工作才能得到可持续发展。

青年朋友们，不，战友们，前进的号角已经吹响，未来在向我们召唤，历史将会永远记住我们的身影，前进吧，前进吧，让我们释放青春的能量，点燃我们的梦想。

谢谢大家，我的演讲到此结束。

## 职级晋升演讲篇四

大家好。我叫xxx□来自xx分公司。下面自我介绍一下。

20xx年x月毕业于河北省邮电学校光纤通信专业。尔后，通过六年艰苦自学，先后获得全国高等教育自学考试英语专业专科、本科学历□20xx年xx月，通过全国大学英语四级考试，并取得证书□20xx年x月，被廊坊通信初级工程专业评审委员会授予助理工程师专业技术职务□20xx年x月，通过国家劳动部统一组织的助理人力资源管理师职业资格证书考试，并取得证书。

20xx年x月毕业后，我被分配新约县电信局参加工作。刚开始3年，在阜草支局从事机务员工作□20xx年xx月，因工作需要，被调入公司机关，负责秘书、人事、劳资、安全生产以及机关办公局域网维护等工作。三年管理工作期间，在县分

公司、市公司人力资源部各位领导的正确带领下，在各位同事的鼎力支持下，圆满完成了公司领导讲话、公司工作报告、通信信息编发、会议记录等公文工作；圆满完成了县公司机构优化调整、竞争上岗、营维体制改革等人力资源管理工作；圆满完成了县分公司领导、综合部主任交办的经营分析ppt制作、组织会议、协调县委政府关系等临时性工作。

工作期间，坚持学以致用，及时将工作、学习经验撰写成文章和大家交流探讨。20xx年底，撰写的《创建学习型组织，促进企业快速发展》一文被省通信工会授予优秀论文奖。20xx年xx月，参加完省公司人力资源部组织的培训专业讲座及拓展训练后，结合工作实际，撰写了《情景模拟创建学习型组织及现实思考》一文，被作为头版文章刊登在河北通信人力资源杂志上。

各位领导、各位评委，我的竞聘目标是省公司人力资源部员工关系一般管理岗。我竞聘这个岗位的最大优势是我有较丰富的人力资源管理经验、基层工作经验和一定功底的文字水平。

我如果竞聘成功的话，主要从以下几方面设想开展工作：

第一、大力弘扬“爱岗敬业、尽职尽责、团结协作、同舟共济”的企业精神，苦练基本功，努力成为本职工作的行家里手；另一方面，坚决服从领导指挥，紧密团结同事，协调联动，携手共进，努力开创人力资源部各项工作新局面。

第二、创新思维，努力做好工作。20xx年省公司形势教育指出：网通公司成在经营，败在管理，关键在人。通过近两年的人力资源体制改革，公司管理水平明显提高，改革取得了显著成效。但距“现代化的治理结构”还有一定差距。因此，提高省市、县三级公司管理水平，特别是提高县级公司的管理水平，但是当前人力资源规划工作主要课题之一。与此同时，以创建学习型组织为载体，充分应用正强化、负强化理论，

使员工将学习和改革视为网通工作的常志，进而逐步提升全省网通系统人力资源能力建设。

第三、坚持稳定压倒一切的原则，最大程度减少企业劳动争议。以“尊重劳动，尊重知识，尊重人才，尊重创造”为导向，充分应用需要层次论、公平理论、期望理论、保姜一激励等激励理论，在激发员工工作积极性、主动性、创造性的同时，最大程度预防和减少劳动争议，为企业经营发展营造和谐的人文环境。

请各位领导、各位评委投出您手中宝贵的一票，我会以实际行动证明您的选择是正确的。。

## 职级晋升演讲篇五

尊敬的领导，各位可敬的同事们：

早上好。今天是中国\_\_\_\_保险\_\_分工司阳光区雷霆行动预演的第一天。很高兴能和在座熟悉的及即将熟悉的有志之士共聚一堂，共同学习，交流，探讨发展大计，创造美好人生。我要演讲的主题是《我爱我的团队，我增我的未来》。

我爱我的团队。我对我的团队想说三个词：一是有幸。二是有缘。三是有感。

首先是有幸。中国\_\_保险是中国的骄傲，业界的旗舰。人才的汇集，完善的培训，透明公平，公正，公开的晋升机制，团结进取，迎难而上，追求卓越，服务领先，创造价值，回馈社会的公司训导，令无数客户对平安的忠诚度愈来愈高，使公司人力，业绩不断创造新高。而且中国平安集团是中国唯一囊括了所有金融牌照的公司，在保险，银行，投资三架马车的带动下，大道平安一定会创造历史，亘古辉煌。我以在这样的公司为荣。而在众多分公司中，东莞阳光区占有举足轻重的地位。阳光区在东莞保险业绩一直遥遥领先，而我

所在的3部又是阳光区的发源地，培养出无数的优秀部门及职业经理人才，让许多人达到了时间和财务自由的理想人生。让无数家庭拥有了平安，让社会更加美好和谐。我庆幸自己的选择。其次是有缘。其实早在几年前，我就有机会成为平安的一员的。可是，因为对保险的不了解，瞧不起做保险的人士。不知道在这个世界上，其实每个人都买了保险；关键是向保险公司买，还是向自己钱包买。有头脑的人经过了解选择向保险公司投保，把未来不可控制的风险转嫁出去，确保自己辛苦赚的钱不被意外或大病抢走；一生健康平安，晚年过上幸福有品质的生活。而一般的人不经了解就做出草率的决定，选择向自己钱包投保，当不幸降临时，悔恨不已，正应了那句话：辛辛苦苦几十年，一病回到解放前。我是个高傲又自负的人，当时没了解透就放弃了。斗转星移，大千世界，兜兜转转，经过参观培训了解后，我终于选择加入中国平安。真正是有缘千里来相会啊。因此，我会更加珍惜。

再次是有感。来到平安一年多了，有些感受，感想。在这500多天里，学到了不少生活之道，沟通艺术，谈判技巧等等。看到有人做得风生水起，有人做得一愁莫展；看着每天有新面孔的涌入，也有同学的黯然离别。但是，无论是暂时的离去者还是依然奋斗不息的人，都会无悔在平安的岁月，都会由衷的感激平安一系列的培训，无数的竞赛活动等。让我们既有钱又有闲，让荣耀常伴身边；让自己的潜能得到一次又一次的飞跃；让自己的心灵不断净化。在平安，我自豪，我骄傲。

让我们共同努力，让每个家庭拥有平安，让爱洒满人间，让病有所医，残有所仗，老有所养，幼有所护，不辜负这大好时代，创造辉煌的人生。最后，感谢各位的聆听。

## 职级晋升演讲篇六

尊敬的领导、同事们：

大家好！

这次能够晋升为公司主管多亏了领导和同事们在工作中对我的支持，回顾以往在工作中的不懈努力自然明白这次的晋升是多么不容易的事情，但得益于公司良好的晋升机制从而让作为普通员工的我有机会成为公司的主管，这让我在备受感激的同时也希望自己能够为今后公司的发展多出一份力。

首先我会保证自己在今后的工作中会履行好公司主管的职责，毕竟承蒙大家的信任才得以晋升自然要珍惜当前的工作机会才行，而且我在获得晋升机遇之前便明白主管的职责所在自然不会辜负领导的信任，所以我在今后的工作中会重视领导安排的各项任务并认真将其做好，对于公司经营过程中存在的弊端也会提出改进的建议并与大家共同探讨，作为主管自然明白自身的发展与公司的效益息息相关自然会履行好相应的责任，也许晋升不久的我存在着缺乏管理经验的问题却会主动做好公司的各项工作从而不断积累。

其次我希望同事们能够认识到当前公司在市场竞争中的机遇与挑战，唯有保持对工作积极进取的心态才能够通过相应的努力有所成就，为了不让公司的发展停滞不前自然需要每名员工都贡献出自身的力量才行，希望同事们能够认清当前工作中需要努力的方向并牢记公司的经营理念，回顾以往的工作历程不难发现公司的发展是十分曲折的，但也正因为如此我们才要为了创造佳绩而不断努力，也许过程中充满艰辛却不可否认当我们在事业上获得成功以后内心将会是多么喜悦。

既然我能够通过工作中的努力得以晋升自然意味着大家也能做到，因此在后续的工作中希望更多的员工为了公司的发展贡献力量，现象有着大家的付出自然能够让公司在将来获得更加辉煌的成就，这既需要管理层的优秀领导也需要基层员工的不懈努力，正因为有着这份坚持才能够让公司在目前竞争激烈的市场上占据一定份额，所以我希望同事们能够携手努力并为了公司今后的发展而不断努力着，相信有着这份付出的你们也能够在将来获得晋升的机遇。

须知工作机遇的获得往往需要经历许多挑战自然要为了公司的发展而努力，毕竟在奋斗的过程中大家都能够见证各自的成长自然得予以重视，毕竟我已经通过工作中的努力获得了大家的认同自然希望能够有更多的同事充满对工作的热情，秉承着这份爱岗敬业的精神自然能够在将来收获自己奋斗的成果。

谢谢大家！