

最新大学生轰趴馆创业计划书市场预测(汇总5篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。因此，我们应该充分认识到计划的作用，并在日常生活中加以应用。下面是小编为大家带来的计划书优秀范文，希望大家可以喜欢。

大学生轰趴馆创业计划书市场预测篇一

我们不在乎吃什么，不在乎玩什么，也不在乎在那里度过，只在乎身边是不是有三班的每一个人，只在乎能不能让忙碌的心灵能回到集体里感受温暖，今年的圣诞节让我们一起来放松平时忙碌生活带来的压力，感受我们三班的`归属感。

12月24号中午1点至晚上8点

娱乐八卦：张浩

活动总规划□ledwin□卢明

033073班全体成员

- 1、沿路班级取景拍照，为以后“班级文化活动建设”准备素材。
- 2、到目的地后，到超市购买所需物品。
- 3、快乐之家班级狂欢——ktv□台球、乒乓球□ps游戏□xx游戏、自助厨房。

a□一部分秀厨艺展示自己才华，为大家准备丰盛的团圆饭。

b□另一部分各自寻找娱乐场所，放松自嗨。

4、八点结束后，有事情的各自安排离开，没有事情的大家可以一起去逛逛街，购购物，一起回校。

融资：小文：300元

真一：300元

炎华：300元

除他们三人，班级成员每人上交十元班费，一并划入此次活动经费。

总资金：900+260=1160元

资金大致规划：70元班级班旗制作

350元场地费+设施

1. 本次活动的意义特殊，时间安排合理，特班委要求班级成员无特别重要事情请准时参加。

3. 请大家放开身段，敞开肚皮，一起狂嗨~~。

4. 呵呵，请同志们不要铺张浪费。

1、特别鸣谢：小文、真一、炎华的大力支持，和班级成员的积极参与，祝大家身体健康，天天开心，学习进步。

2、剩余经费归入班费。

3、最后祝大家圣诞节快乐，考试考一个优秀成绩。

4、整个活动解释权归属xx班班委。

大学生轰趴馆创业计划书市场预测篇二

欢度圣诞，惊喜连连

20xx年12月20日至12月26日

1、一元秒杀区

活动期间，凡是进本店消费的`顾客，皆可获得参与秒杀活动，期间内所有顾客仅需1元即可参与抽奖。活动奖品有体验卷、产品试用装、会员卡、纪念品等等，其目的旨在汇聚人气，将美容院的氛围炒的更加火爆。

2、动抽奖

凡是在活动期间内，顾客在美容院内消费金额达到68元，即可领取一张抽奖券。消费者每满68元便可获得抽奖卷一张，满136元则赠送两张，以此类推，多买多送。抽奖奖励为特定奖一名，奖品为港澳双人游一份；一等奖两名，美容院内冬季护理消费卷；二等奖四名，美容院特色产品一套；安慰奖50名，带有美容院logo的纪念品一份。

3、惊喜不断

凡是在圣诞节当天进店消费的顾客，即有机会凭手机号赢取美容院提供的惊喜大奖。进店消费的前100名顾客，都可以免费获得美容院提供的圣诞礼品，礼品数量共100份，先到先得，送完即止。

1、渲染氛围

在西方，圣诞节是一个非常盛大的节日，其重要程度相当于中国的传统春节。在圣诞节期间，圣诞帽和圣诞树以及圣诞老人都是标志性的节日吉祥物，为了营造节日的美好气氛，

大型的美容会所可以在大门外放置较大的圣诞树，或者圣诞老人；小型美容院可以在室内添置小型的圣诞树即可。所有的店员在活动期间都要换上圣诞装，佩戴圣诞帽。在店门口和窗户上要提前做好圣诞喷绘，同时要在美容院内划分出圣诞礼品的区域，并对各种装饰彩灯等进行搭配，以此来烘托节日气氛，刺激顾客消费。

2、活动宣传

在美容院加盟店的各大线上服务推广平台中（例如微信订阅号□qq订阅号、团购平台），提前一周发布活动促销的方案，相关的横幅、活动海报和宣传单都要提前做好，给群众展现出一副醒目的画面。若人手充足，可安排店员到周边人流量密集的区域派发传单和优惠券进行宣传。

3、活动备注

在本次活动的优惠券印上一些节日祝福、活动最终解释权以及裁定权归本美容院所有。并且做好进店的前台登记，将顾客的资料详细记载好。在此次活动的优惠券上要印上节日祝福、活动最终解释权、裁定权归本店所有等，并且要做好顾客进店的前台登记，将顾客的详细资料登记归档。

大学生轰趴馆创业计划书市场预测篇三

“一起happy吧！”协会派对

从20xx年纳新到现在已经一年了，为了增进大家间的相互了解，加强协会部门间及个会员的凝聚力，书法协会举办一个小型派对！

会议与娱乐相结合

三栋106

年6月11日下午6点至8点

协会全体会员及全校的非会员学生

由组织、策划部组织,宣传部、文艺部、学习部协助下进行。

1、会长对本学期书法协会活动作总结报告,组织、策划部部长协助

2、会场的布置由文体部、宣传部负责(包括音响设备、耳机等)

3、活动物品(蜡烛、零食、饮用水等)的购置由会长及宣传部负责

4、活动零食的分发由秘书部负责

5、会场秩序的维持由纪律部负责(以及保持会场的干净、清洁)

6、迎接会员入场由外联部负责

7、活动期间现场的气氛由组织部和文体部调动

8、活动结束后注意清理会场

第一阶段:活动宣传阶段

海报宣传:由宣传部负责写具有书法协会特色的海报,张贴在学院各个醒目处,要求注明活动的内容及活动时间、地点。

第二阶段:活动前期阶段-----会长作总结报告(6月11日)

第三阶段:活动主体阶段-----小型派对

表演环节：演唱(由文体部、组织部负责)必须出两个

游戏环节：

- 1、一个比划一个猜；
- 2、发破音吹蜡烛；
- 3、表演双簧；
- 4、词连成句；
- 5、故事接龙；
- 6、猜价格；
- 7、猜歌名或歌手；
- 8、模仿秀。

(本环节有奖品相赠，积极参与吧!)

第四阶段:活动接近尾声-----齐唱会歌《相亲相爱的一家人》

文档为doc格式

大学生轰趴馆创业计划书市场预测篇四

相识是杯醇香的酒，相逢是首优雅的歌，相处是那浓浓的血，相聚是那南飞的雁。我们带着对梦想的向往，对未来的渴望和对生活的'激情，从各方走到一起，在这里我们护校队的大家庭却不是孤独，相识是缘，相知是分。今天大家聚在一起就是缘分。但是天下没有不散的`宴席，相聚必然有相散，但是我们在这段岁月里收获了友情、快乐、经验、甚至是爱情。这些东西使我们的这段时光变得丰富多彩。相信这些记忆将

会永远留在我们的心中。给我们增添一段美好的回忆。

幸福聚餐忆往事见友谊敞心扉

为了丰富队员们的课外娱乐生活，促进队员的交流与合作，培养大家积极向上的进取精神。体验不一样生活方式，开阔队员们的眼界。以及快乐的进行最后一段时间的相处和工作。让护校队这个大家庭更有凝聚力，更有家的感觉。

护校队全体队员

2年6月(建议端午前后或下周周末)

具体有三个时间段可以供选择(即活动当天)

1. 方案一：9：00——15：00价格：1200
2. 方案二：15：00——21：00价格：1500
3. 方案三：00：00——7：00价格：1000

前期准备

1. 通过与别墅派对的老板进行商谈，搞一次队内集体派对活动。
2. 提前通知参加人员活动时间、地点。
3. 确定负责人及各自职责。(一人负责总的事务安排和费用支出管理)
4. 分工：将分成四组。

第一组：一人带队。由宣传组织部、办公室、一中队、二中队各出两人去买所需食材(建议有经验和熟悉本地人去)。

第二组：从宣传组织部、办公室、一中队、二中队选取会做菜若干人，可以每人献一道菜或多道菜。也可以小组为单位献菜。（这是大体分工，队员们在完成分内的事后也可自由调动）

第三组：由两人负责，8人组成。聚完餐后清理垃圾。

第四组：办公室2人负责，现场拍照和记录参加聚会活动人员(签到)

别墅派对的具体活动安排：

当天买菜组提前两小时出发买菜。

当天其余人员提前20分钟去目的地。

中间队员可以自由结合玩游戏。

5. 提前把饭做好。可以的话大家共同把饭菜做好，之后进行愉快的进餐。餐桌上可以进行一些相应的游戏，同学们可以进行自由玩耍了也可以玩一些集体的活动，唱歌、纸牌、真心话大冒险等(大家可以自由发挥)。

6. 活动结束后打扫好卫生。之后集体回校。

乒乓球做饭(可以烧烤)唱歌打游戏麻将看电影

自筹

注：场地提供酒水(酒:燕京5箱饮料：6瓶)

由于选择的时间不一样，开销金额会有些出入。

大学生轰趴馆创业计划书市场预测篇五

今天，我读了一个动物故事——《驴和趴儿狗》，让我了解了许多动物的知识。

这个故事讲得是：一头公驴它和普通的驴子一样住在小木屋里，有许多燕麦和干草吃，他每天都有许多活要干，从森林里驮木头回家，从农场驮粮食到集市去。

而趴儿狗却与众不同，它什么事也不用做，但它会做许多游戏，主人喜欢得不得了。驴子埋怨自己命运不好，它决定学学趴儿狗，作些改变。

一天早上，一缕阳光从窗外射进来，主任正在沙发上闭目养神。这时，驴子猛地从门外冲进来，拼命地活蹦乱跳，还学着趴儿狗的样子使劲叫唤。它还想亲昵的舔舔主人的手，跳到他背上。

仆人们看见主人遇到了生命危险，慌忙地拿起棍子，把驴子打的半死半活，还又凶又狠的骂它，把它轰回了木栏里。

驴子想：“我为什么那么傻，在自己的职位上不是很好嘛。”

所以，人有自用，无论做什么工作都有自己的价值。