

# 2023年电信竞聘报告 电信运营总监竞聘 报告(优质5篇)

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面是小编为大家带来的报告优秀范文，希望大家可以喜欢。

## 电信竞聘报告篇一

一份关于电信运营的简历模板介绍给大家

姓名：\*应届毕业生求职网

性别：男

籍贯：河北

目前城市：北京市

工作年限：应届毕业生

目前年薪□xx万人民币

联系电话：1

e-mail□

应聘方向

求职行业：

应聘职位：

技术支持

求职地点：

北京市，秦皇岛市，廊坊市，唐山市，石家庄市

薪资要求：

面议

工作经历

2008/03—现在

深圳xx科技公司

2007/09—2008/01

河北农大

所属行业：计算机服务(系统、数据服务，维修)

信息工程系系统和软件维护

主要职责：

1. 在校期间，与我系网络管理员合作，兼职系统的安装与维护；
2. 电脑软件的安装与优化；
3. 电脑硬件故障排除；

4. 清除病毒等工作。

教育培训

/08—2008/06

河北农业大学计算机网络大专

2008/01—2008/05

河北农业大学

计算机组装与维护高级技工计算机组装与维护高级技工

职业技能

外语：

英语：良好

## 电信竞聘报告篇二

大家好！

首先感谢你们给予我展示的舞台。实行岗位竞争是xx酒业人事制度改革的重要举措，对各项工作取得新成绩具有十分重要的意义。我一是拥护，二是支持，三是参与。我将珍惜这次锻炼自己，提高自己的机会，勇敢的走上台来接受大家的评判。

一位伟人说过“不想当将军的士兵不是好士兵。我选择的职位是营销副总监或办事处经理，而选择这一职务对我来说是一种责任，更是一种使命，一种义务和一种奉献。

下面我谈一谈我参加营销副总监和办事处经理竞聘的理由及个人优势：

主要有6点：

第1点：认同公司的文化观、价值观，愿同企业共成长；

第2点：经验丰富，我所从事销售工作数年之久其工作内容、性质基本在产品管理销售及经销商管理的范围之内，并熟知公司的核心流程及操作模式；

第3点：有较强的工作责任心，上进心，有韧性，督促协调、执行力强；

第4点：有团队管理实操，虽然不是很突出出色，但是注重部门各岗位各环节的工作做细、做实，我觉得这点在物控管理，产品销售方面很重要；

第5点：有危急意识，深知学习的重要，经常总结和学习领导、同事的先进工作方法和技巧，从而提高自己的工作质量和工作效率；

第6点：入公司以来无重大工作失误及不良作风。

几年的工作，锻炼我的同时也不断地考验着我，我承受着工作的压力，感受着工作中的苦与乐，享受着一份耕耘，一份收获的喜悦，我是热爱我现在所从事的工作的，我愿意为公司的发展更加勤奋努力地工作。

接下来是谈一谈我设想的工作思路及策略：

思路：夯实部门基础建设，提升部门凝聚力，全力调控供、需均衡管理；

策略有6点

第1点、梳理流程，完善机制，编制办事处组织架构，明确各岗位职责及提升计划；

第2点、探讨销售作业操作标准化，实施卓越绩效考核，不断完善，实现真正的快速反映；

第3点、建立科学的数据分析和产品的供需计划及各档期完善的促销方案，满足营销系统的均衡需求；

第4点、建立适时、适地、适量的库存控制办法，及时满足市场销售需求，实施库存标准的合理化；

第5点、学习现代化的营销管理办法，完善团队及经销商的管理；

第6点、培养团队精神，建立团队和谐关系，享受工作，享受生活。

经过多年工作实践的锻炼，我已经具备了担任营销副总监和办事处经理一职所需的协调组织、分析决策和解决问题的综合能力，差的是相应的理论水平和自我表达的技巧，但是在今后的工作中我一定会不断的学习，培养提升自己，加倍努力干好！

各位领导、各位同事，古人说“不可以一时之得意而自夸其能，也不可以一时之失意，而坠其志”，岗位竞争有上有下，无论上下，我都以这句话自勉，一如既往的勤奋学习，努力工作。

最后，让我们一起跨越今天，步入明天新的征程，奉献我们对xx酒业对荆王府的蓬勃事业无限无悔的赤诚。

谢谢大家！

## 电信竞聘报告篇三

各位评委，各位领导，各位同事：

大家好！

今天我怀着无比激动的心情和满腔的热情，参与公司业务支撑中心数据操作维护岗位的竞聘。首先应该感谢公司领导给我们年轻人创造了这次公平竞争、展示才华的机会。感谢公司领导对我多年的鼓励与培养，也感谢在座各位对我的关心和支持。此次竞聘，我主要是为了响应公司人事制度改革的召唤，积极实现自己的人生价值，为公司的发展奉献自己的全部智慧和热情。我叫×，现年×岁，大专文化，199×年4月参加工作，毕业后分配在电信局多媒体分局做互联网的建设和开发工作，200×年至今在计算机中心主要负责对帐务系统和营业前台的设备维护，一直从事技术性工作。

×年的锤炼与磨合，领导的关心同事的帮助，使我感到了公司家庭般的温暖。是您们使我最快速度地熟悉了我的业务，掌握了业务技能，使我能学以致用，为我创造了良好的发展空间，我想再没有什么能比这给我带来更多快乐。于是我对公司，对我现在的岗位更加热爱了。刚参加竞聘演讲的几位同事，每个人都有自己的优势。那么我的优势是什么？我要说，我的优势就在于三个方面：

一是有较为扎实的专业知识。我对计算机接触较早，对计算机的应用和维护有一定经验。我平时认真学习专业知识，不耻下问多请教，丰富了专业理论知识，做到理论与实践相结合。

二是有较为丰富的实践经验。我从进入公司到现在一直从事数据通讯技术工作，对数据操作维护岗的工作了如指掌，具备数据操作维护岗所必备的素质和要求，对做好互联网维护与开发有自己的思考与准备。在工作期间，我独立完成了全

省短信代理商联网系统的建设，解决了一直困扰公司的代理商渠道建设的问题，让代理商做到独立开号，独立收费，极大方便了移动用户的买号和交费问题，得到了各级领导的首肯和用户的满意。

三是有较好的年龄优势。我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的数据操作维护岗的工作，提高工作质效，树立优质形象。

一、勤学苦钻技术领先。在信息产业日新月异的今天，要站稳脚跟，做出成绩，就必须掌握主动，有一套过人的技术本领。我将一如既往地学习专业技术知识，向书本学，向领导学，向同仁学，在实践中学，不断积累经验并不断创新，让自己始终保持一流的技术。在学习业务的同时不断加强自身修养，提高综合素质，使自己能全面发展。以技术求生存，以质量求发展，以能力求创造，赢得客户，赢得市场。

二、务实创新力谋发展。数据维护岗的工作是业务支撑中心的要害，关系到业务支撑中心的生存与发展，业务支撑中心的工作绩效又关系到本公司的生存与发展。岗位虽小，责任重大，牵一发而动全身。“发展是硬道理”，只有扎扎实实做好本职工作，并在工作中不断创新，才能在日益激烈的市场竞争立于不败之地，与公司同发展共进步。我将围绕互联网的维护和开发目标，创超性地开展工作，严格履行公司的数据业务流程规定和各项管理制度，开展数据业务运营支撑系统网络维护工作。执行制定的数据业务支撑实施方案；协调与省数据业务中心的关系，确保本地数据业务的有效开展；定期进行数据采集并进行分析和研究，提出数据业务系统解决方案；与运维部及相关部门沟通协调，维护好数据网络系统，确保系统运行稳定正常。同时结合工作实际，搞好市场调查与研发，不断拓展市场。

三、团结协作追求卓越。我知道，“持续向客户提供满意的服务是我们永无止境的追求”。市场组的同事接待客户时那样热情的态度让我受益非浅，也将我深深打动。我也要学习他们这种精神，以厂商、集成商满意作为唯一追求目标，以省、市、县公司相关业务部门满意作为行为准则，做到以诚待人，以人为本。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，只有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华美的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城。作为一名移动通信的员工，我希望不仅要奉献自己的全部智慧和热情，更希望和广大的全体员工团结起来，将我们的企业做大做强。

时间飞逝，中国电信业的改革和发展又将进入一个崭新的历史阶段，面对残酷激烈的市场竞争，移动通信产业要想在众强中立于不败之地，就要敢于创新、解放思想、大胆改革。让我们在实际工作当中，发扬力争上游，只争朝夕的精神，抢抓机遇，争取最大的跨越式发展。只有我们片片绿叶生机盎然，公司的明天才不可限量。最后，我想说，如果我竞聘上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心、用情、用智、用力干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事。言必信，行必果。

谢谢大家

## 电信竞聘报告篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天我站在这里接受组织的挑选，内心感到无比的荣幸。记得一位哲学家曾说过，“倘若船帆遇不到风，充其量只是一块普通的帆布。”在这里愿做一块乘风破浪的帆布，为我们



电信公司的发展推波助澜。因此，我要感谢各位领导给我提供一次展示自己竞聘上岗的机会，感谢在座各位多年来对我的支持和帮助。今天我要竞聘的是电信公司\*\*室经理。这一职位对我而言不仅仅是戴在头上的光环，更是一份沉甸甸的责任。对这两份工作我富有热心，对竞聘成功我充满信心，对做好以后工作我有决心。下面我先做一下自我介绍：

(介绍自己要语气平和，不卑不亢，表露出竞选成功的自信即可) 我叫，今年\*\*岁，本科学历，1995年参加工作，在\*\*教育系统任项目主管[]20xx年，通过公开招聘进入电信公司工作。工作中我恪尽职守、兢兢业业，深得领导的器重和同事们的的好评。今后我将继往开来，努力工作，争取以更好的工作成绩回报各位的支持和厚爱。(介绍工作经历要用陈述语气，态度体现出真诚)

我今年虽然只有\*\*岁，但是我的工作经历却不少。1995年我在师范院校毕业后，在教育部门工作。主要从事电视多媒体动画制作和计算机网络管理等工作，在此期间我积累了大量的it专业技术和管理经验[]20xx年我背负一腔诚心，参加了我们电信公司的公开招聘，从而开启了我的电信生涯。在20xx年到20xx年只承载着我们五个人的电信推广工作开始起步。当时我在中心担任业务推广员，围绕着移动梦网和短信类业务进行开发。在20xx年到20xx年我在中心担任推广组组长期间，根据客户需求不断翻新业务开展多种活动，取得了卓有成效的成就。负责业务的同事也增加到十五人，我们的业务工作跟着时代的潮流飞速发展、勇往直前[]20xx年至今我担任电信公司高级产品策划。期间我制定年度、季度、月度的数据业务营销推广计划，使我们电信工作又跨上了一个新台阶，负责新业务的人员也翻了一翻。这两次跨越使我们的工作业务由一株纤细的树苗成长为一棵参天大树。

回眸走过的这段路程，我颇有感触。我在电信工作的这五个年头里我历练了扎实的技术，提高了我的策划、管理和协调

能力。五年的电信生涯使我深深地认识到当今社会发展一日千里，信息知识正在以指数爆炸的方式增长，我感觉到只有不断提升自己、注重自我增值，才能与时代比肩而行，才能与时代发展的节奏同拍而起。因此我考取了\*\*大学mba课程进修班，现在正在攻读研究生学位。

各位领导、各位评委、同事们、朋友们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。参加今天的竞聘我信心百倍，对于做好以后工作我充满信心。兵书云“知己知彼，百战不殆”，下面我就自己对工作的认识向大家做一下简单的汇报：

(简介目前工作内容语气要平和自然)

我目前的工作主要是根据业务发展战略和年度kpi考核指标，制定年度、季度、月度的数据业务营销推广计划，确保各项经营目标的完成以及加强对未来数据业务发展的核心竞争力，这是为我们公司发展业务所做的提纲挈领的工作。在平时工作中要根据业务营销策划方案，并结合公司的品牌策略，研究、策划数据业务与品牌的整合营销计划，拟订实施计划，为咱们公司的发展勾画蓝图并监督落实营销策划方案、计划的实施情况。我的工作犹如一座桥梁、一条纽带。它承接着各个部门之间的关系。使各个部门在一个相对和谐、安宁的环境中，共同为我们电信事业的发展倾注不竭的血液。

我所从事工作的重要性，使我更加明确自己的责任，更加清楚地认识到我所肩负的担子的重量。为此我将不断鞭策自己，以饱满的精神和高昂的斗志投身到新的工作当中，争取以更大的工作成绩回报领导和同志们的厚爱。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善

自己。工作五年来，我一直兢兢业业、一丝不苟，老老实实做人，勤勤恳恳做事，深得领导和同事们大好评，在工作上取得了一些成绩：（介绍个人成绩要不卑不亢，沉着稳重）

首先是在中心工作的阶段，我带领团队在领导的关心和指导下，取了丰硕的成绩：

第二、在策划上我群策群力，推出多种手机捆绑活动，并对手机的选型、配送流程、代理商的管理和考核办法进行整合优化，使活动开展地如火如荼，实现手机销售超过十万部。

第三、在团队建设方面，建立了一支团结合作、勇于创新的优秀推广团队。俗话说“一人一条绳，十人一条龙”。在当时的业务推广组内，我建立顺畅的沟通渠道，与大家多谈心多交流、实现信息共享，把团队拧成了一股绳。有力地增强了团队的整体工作效率。此外我还倡导头脑风暴式的思维方法，启发团队成员不断创新，实行目标收入与项目管理结合的监控机制，提高下属工作积极性。

第四、在人员培养方面不断挖掘业务能手，为公司持续性发展提供不竭的人力资源。在竞争非常激烈的环境下，我组3名社会化员工都先后顺利转为公司正式员工。

其次是在中心工作的阶段也取得了卓越的成绩：

第一、在公司领导的大力支持和指导下，工作中我创新营销策略、拓展营销渠道，充分利用各种资源优势，对项目实施精细化管理。在20xx年为我公司数据业务累计共增加亿元。今年9月份已提前完成新业务收入和彩铃用户数两个kpi指标，手机上网用户数也在两个月内增长了万。

第二、斐然的成绩并没有使我放松对事故隐患的警惕。每一次我都严密、谨慎地策划，每次都做到疏而不漏，使大型营销活动都没有重大事故出现。

第三、在团队互助方面，我实行以老员工带新员工，充分发挥“帮、跟、带”的互助精神，鼓励大家“勤于思考、勇于创新”在每个项目结束时，总是通过及时的总结与大家交流心得、分享经验，为新老员工共同发展做出了贡献。

面对成绩我不骄傲，放眼未来我仍需要再接再厉。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断探索，在拼搏奉献中实现价值，在参与竞争中完善自己。通过综合权衡自己我认为我有以下优势参加今天的竞聘：

(介绍个人优势要态度诚恳，切勿张扬)

第一、我政治素质过硬，思想品德高尚。

平时工作生活中我认真学习了“三个代表”重要思想和党的“xx大”精神，积极拥护党的基本路线、方针和政策，自觉做到在思想上、政治上、行动上和党中央保持高度一致。我思想作风正派，生活作风淳朴，为人忠厚诚实，严于律己，清正廉洁。我尊重领导，团结同事，顾全大局，具有较好的群众基础。我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟。生活中我乐于助人，不断完善个人修为，养成了良好的思想品德。就政治素质和思想品德将无愧于领导和同志们的信任。

第二、我工作经验丰富，创新能力较强。

参加工作以来，我不断摸索经验，熟悉工作流程。工作无论大小我都积极面对，认真做好，长此以往，积累了丰富的经验。曾说过“创新是一个民族进步的灵魂，是国家兴旺发达的不竭动力。”我善于接触一些先进的东西，喜欢了解一些前卫的理念，有着较强的改革创新意识，这对于我胜任工作如虎添翼。

第三、专业知识全面，较强的管理协调能力。

我在大学时学的是电子技术专业，这对我从事电信工作正好发挥了我的专业特长。我不但看一些专业书，平时我还经常翻看一些营销、策划、管理方面的书，使自己成为一个掌握多方面知识的全能之人。为做好以后工作提供了有力的保障。

#### 第四、我对企业文化具有高度理解和认同

长期的业务推广工作使我在熟悉工作的同时也会对电信企业的文化有了更加充分的了解。也使我在工作中摸索出了一套适合现代企业竞争的业务推广理论，这将为做好以后的工作提供了有利的保障。

(下面这段要真挚坦诚)

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给领导。一是有时我的工作情绪比较急躁。今后我将加强情绪控制，以适应今后工作的需要。二是我工作中过于追求完美，平时对组员要求过于严厉。今后我将约束自己，争取和同事们建立一种崭新的、和谐的、融洽的关系，共同把工作做好。

(最后要昂首挺胸，语调逐渐升高，铿锵有力，充分显示出志在必得的自信，以此赢得大家的认可)

尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将用出色地表现回报大家的厚爱!我相信有领导的大力支持和正确指导,有各位同事的齐心协力,有我本人倾尽全力,我们公司一定能增创佳绩,再上新台阶,一定有着光明的前途。最后,让我再次感谢公司给我这个难得的竞聘机会,感谢各位领导、评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励!

谢谢大家!

## 电信竞聘报告篇五

竞聘上岗作为人力资源配置的一种有效手段,为企业建立健全“公平、公开、竞争、择优”的用人机制,逐步解决“员工能进能出、干部能上能下”的用人难题,促进员工由“要我干”走向“我要干”等方面发挥了重要的作用。本文是本站小编为大家整理的电信竞聘报告范文,仅供参考。

各位评委,各位领导,各位同事:

大家好!

今天我怀着无比激动的心情和满腔的热情,参与公司业务支撑中心数据操作维护岗位的竞聘。首先应该感谢公司领导给我们年轻人创造了这次公平竞争、展示才华的机会。感谢公司领导对我多年的鼓励与培养,也感谢在座各位对我的关心和支持。此次竞聘,我主要是为了响应公司人事制度改革的召唤,积极实现自己的人生价值,为公司的发展奉献自己的全部智慧和热情。我叫×,现年×岁,大专文化,199×年4月参加工作,毕业后分配在电信局多媒体分局做互联网的建设和开发工作,200×年至今在计算机中心主要负责对帐务系统和营业前台的设备维护,一直从事技术性工作。

×年的锤炼与磨合,领导的关心同事的帮助,使我感到了公司家庭般的温暖。是您们使我最快速度地熟悉了我的业务,掌握了业务技能,使我能学以致用,为我创造了良好的发展空间,我想再没有什么能比这给我带来更多快乐。于是我对公司,对我现在的岗位更加热爱了。刚参加竞聘演讲的几位同事,每个人都有自己的优势。那么我的优势是什么?我要说,我的优势就在于三个方面:

一是有较为扎实的专业知识。我对计算机接触较早,对计算机的应用和维护有一定经验。我平时认真学习专业知识,不

耻下问多请教，丰富了专业理论知识，做到理论与实践相结合。

二是有较为丰富的实践经验。我从进入公司到现在一直从事数据通讯技术工作，对数据操作维护岗的工作了如指掌，具备数据操作维护岗所必备的素质和要求，对做好互联网维护与开发有自己的思考与准备。在工作期间，我独立完成了全省短信代理商联网系统的建设，解决了一直困扰公司的代理商渠道建设的问题，让代理商做到独立开号，独立收费，极大方便了移动用户的买号和交费问题，得到了各级领导的首肯和用户的满意。

三是有较好的年龄优势。我正值青年，身体健康，精力充沛，敬业好学，接受能力强，进取精神强，能够全身心地投入到自己所热爱的工作岗位中去。

假如我能够竞聘上岗，我打算从以下几个方面做好我热爱的工作，提高工作质效，树立优质形象。

一、勤学苦钻技术领先。在信息产业日新月异的今天，要站稳脚跟，做出成绩，就必须掌握主动，有一套过人的技术本领。我将一如既往地学习专业技术知识，向书本学，向领导学，向同仁学，在实践中学，不断积累经验并不断创新，让自己始终保持一流的技术。在学习业务的同时不断加强自身修养，提高综合素质，使自己能全面发展。以技术求生存，以质量求发展，以能力求创造，赢得客户，赢得市场。

二、务实创新力谋发展。数据维护岗的工作是业务支撑中心的要害，关系到业务支撑中心的生存与发展，业务支撑中心的工作绩效又关系到本公司的生存与发展。岗位虽小，责任重大，牵一发而动全身。“发展是硬道理”，只有扎扎实实做好本职工作，并在工作中不断创新，才能在日益激烈的市场竞争立于不败之地，与公司同发展共进步。我将围绕互联网的维护和开发目标，创超性地开展工作，严格履行公司的

数据业务流程规定和各项管理制度，开展数据业务运营支撑系统网络维护工作。执行制定的数据业务支撑实施方案；协调与省数据业务中心的关系，确保本地数据业务的有效开展；定期进行数据采集并进行分析和研究，提出数据业务系统解决方案；与运维部及相关部门沟通协调，维护好数据网络系统，确保系统运行稳定正常。同时结合工作实际，搞好市场调查与研发，不断拓展市场。

三、团结协作追求卓越。我知道，“持续向客户提供满意的服务是我们永无止境的追求”。市场组的同事接待客户时那样热情的态度让我受益非浅，也将我深深打动。我也要学习他们这种精神，以厂商、集成商满意作为唯一追求目标，以省、市、县公司相关业务部门满意作为行为准则，做到以诚待人，以人为本。公司就是一棵大树，我们都是树上的一片片绿叶，只有我们精诚团结，通力合作，才能奏出最华美的乐章。一个成功的企业不可缺少的是团队合作、众志成城。作为一名移动通信的员工，我希望不仅要奉献自己的全部智慧和热情，更希望和广大的全体员工团结起来，将我们的企业做大做强。

时间飞逝，中国电信业的改革和发展又将进入一个崭新的历史阶段，面对残酷激烈的市场竞争，移动通信产业要想在众强中立于不败之地，就要敢于创新、解放思想、大胆改革。让我们在实际工作当中，发扬力争上游，只争朝夕的精神，抢抓机遇，争取最大的跨越式发展。只有我们片片绿叶生机盎然，公司的明天才不可限量。最后，我想说，如果我竞聘上这个岗位，我将珍惜这个机会，用心、用情、用智、用力干好工作。反之，不能上岗，我将一如既往在以后的岗位上尽心、尽力、尽职、尽责。无论结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事。言必信，行必果。

谢谢大家

尊敬的各位领导、各位同事：



大家好!

今天是个难忘的日子,是我第一次面对大家进行竞聘演讲。我首先感谢领导给我这次竞聘的机会,感谢同志们对我的信任和支持,竞争上岗是企业发展的需要,同时也为有志于电信事业的员工提供了广阔的就业前景和展示自身才华的良好舞台。

我1979年参加工作,已经步入人生的不惑之年,先后做过话务员、168信息中心主任、机务员和营销经理,在这充满生机和活力的新世纪,机遇和挑战并存。我常常扪心自问:“我还该不该有自己的梦想,我还有没有梦想?我的梦想在哪里?”我深思过,也彷徨过、惆怅过。凭心而论,我工作时间虽长可人生平凡而普通。二十多年来,我一直默默无闻地工作,是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡的梦想。我没有辉煌的过去,但是,我会把握好现在和将来。为此,我来这里展示自我,让大家认识我,帮助我,进而喜欢我,支持我。我希望能靠自己的能力和水平,靠自己的实力而不是靠运气来赢得这次竞聘。

我竞聘的岗位是流动客户中心主任。我清楚地认识到,要成为一名合格的中心主任不容易,做为一个基层单位的负责人,不仅要有实干精神,还要善于谋略;不仅要熟悉本单位的业务,还需要有广博的知识;不仅要有高超的组织管理水平,而且还需要有良好的人际沟通能力。

我之所以要竞聘这个岗位,是因为我觉得我完全有能力胜任这项工作。因为我认为自己具备以下几个方面的有利条件:

- 1、 本人具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。我热爱电信事业,正值人生中年,有饱满的工作热情,身体健康、精力旺盛、敬业精神强,能够全身心地投入所热爱的工作中去。

2、有丰富的市场营销经验和一定的关系协调能力。目前的市场营销其实主要就是关系营销。我对慈利的地理环境、市场环境及各额单位机关的领导、工作人员都比较熟悉，我坚信在我和全体员工的共同努力之下，肯定能协调好与各级政府机关以及客户之间的关系，把分公司的流动客户业务向纵深方向发展。

3、有较强的工作能力和有乐于奉献的敬业精神。在日常生活和工作中，我能不断加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。在领导和同事的关心帮助下，我的组织协调能力和判断能力、办事能力都有了很大提高。我吃过苦，也能吃苦，不管干什么，干一行爱一行，努力把做得更好，在担任商客经理的1年多时间里，我虚心向同事学、向书本学、向客户学，不惜牺牲休息时间，先后成功策反了原太白大酒店的铁通电话等，业务发展和营销业绩一直名列分公司前列，有了较强的前端工作能力。

4、熟悉电信业务，有一定的管理能力。从事电信工作二十多年来，我对业务已相当熟悉，无论是通信网络的构成，还是业务处理流程对于我都是轻车熟路，在商客工作的时间，我还协助主任工作，处理各种中心的事务，分析处理各种案情，积累了一定的前端管理经验。

如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下四方面着手工作：

第一、搞好市场分析。在市场激烈竞争的今天，我们必须切实以市场为中心，不断提高人员素质，真正实现企业从生产型向经营型转变。开拓我们的视野，学习先进的思想和方法，对市场进行分析研究、预测、营销策划等。实现市场营销分析的专业化。同时搞好市场调查工作，以获得市场经营分析的第一手资料。俗话说：“知己知彼，百战不殆。”因此我们通过市场调查，既发现潜在市场，也要了解我们已有用户

的情况，了解他们的忠诚度如何，分析他们在多大程度上可以成为我们永远的支持者。同时深入了解和分析竞争对手的经营情况，提前做好竞争的准备和应对的措施。

第二、开拓发展，完成各项工作任务。“发展才是硬道理。”我们要从发展入手，拓宽营销渠道，加大宣传力度。首先，要明确流动客户的划分及工作范围和职责，加大营销和管理力度，开拓进取，完成各种量手任务。

第三、提升服务水平。树立以客户为中心，全心全意为客户服务的经营理念。对客户经理定期进行培训，通过培训提高客户经理的服务意识，改变服务观念，提升企业形象，力争让每一个客户高兴使用电信业务。另外，要按流程处理各种业务。每一项业务，都是客户对我们工作的支持和信任，一定要按照公司的制度，在规定的时间内处理完毕，不躲避、不推诿。给客户一个满意的答复。

第四、加强中心管理。没有科学的管理企业就不会有生机，不会有活力。因此，要切实加强中心内部管理，进一步完善规章制度和培训计划，加强纪律监督，定期组织学习和培训，提高所有工作人员的业务水平，加大考核力度。使每个员工都做到纪律严明，形象良好，谈吐适度，为分公司创造更加完美的形象，使分公司流动客户中心成为一个团结而又具有战斗力的一个集体。

随着改革的深入和电信市场竞争机制的引入，电信运营市场竞争异常激烈，我们中国电信由从前的“一枝独秀”变成了与多家运营商共同抢占市场，随着我国加入wto中国通信已经处于“与狼共舞”的局面。要应对日益激烈的市场竞争，我们必须加强自身素质提高，对外提升服务水平。如果这次竞聘成功，我将尽自己的最大努力发挥自己的优势，使慈利的流动客户中心的工作走在全市的前列，为慈利电信的流动客户提供最优质的服务，为分公司的经营发展奉献自己的一切。最后让我们共同祝愿中国电信拥有更加辉煌灿烂的明天！

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

今天我站在这里接受组织的挑选，内心感到无比的荣幸。记得一位哲学家曾说过，“倘若船帆遇不到风，充其量只是一块普通的帆布。”在这里愿做一块乘风破浪的帆布，为我们电信公司的发展推波助澜。因此，我要感谢各位领导给我提供一次展示自己竞聘上岗的机会，感谢在座各位多年来对我的支持和帮助。今天我要竞聘的是电信公司\*\*室经理。这一职位对我而言不仅仅是戴在头上的光环，更是一份沉甸甸的责任。对这两份工作我富有热心，对竞聘成功我充满信心，对做好以后工作我有决心。下面我先做一下自我介绍□

(介绍自己要语气平和，不卑不亢，表露出竞选成功的自信即可) 我叫，今年\*\*岁，本科学历，1995年参加工作，在\*\*教育系统任项目主管□20xx年，通过公开招聘进入xx电信公司工作。工作中我恪尽职守、兢兢业业，深得领导的器重和同事们的的好评。今后我将继往开来，努力工作，争取以更好的工作成绩回报各位的支持和厚爱。(介绍工作经历要用陈述语气，态度体现出真诚)

我今年虽然只有\*\*岁，但是我的工作经历却不少。1995年我在师范院校毕业后，在教育部门工作。主要从事电视多媒体动画制作和计算机网络管理等工作，在此期间我积累了大量的it专业技术和管理经验□20xx年我背负一腔诚心，参加了我们电信公司的公开招聘，从而开启了我的电信生涯。在20xx年到20xx年只承载着我们五个人的电信推广工作开始起步。当时我在中心担任业务推广员，围绕着移动梦网和短信类业务进行开发。在20xx年到20xx年我在中心担任推广组组长期间，根据客户需求不断翻新业务开展多种活动，取得了卓有成效的成就。负责业务的同事也增加到十五人，我们的业务工作跟着时代的潮流飞速发展、勇往直前□20xx年至今我担任

电信公司高级产品策划。期间我制定年度、季度、月度的数据业务营销推广计划，使我们电信工作又跨上了一个新台阶，负责新业务的人员也翻了一翻。这两次跨越使我们的工作业务由一株纤细的树苗成长为一棵参天大树。

回眸走过的这段路程，我颇有感触。我在电信工作的这五个年头里我历练了扎实的技术，提高了我的策划、管理和协调能力。五年的电信生涯使我深深地认识到当今社会发展一日千里，信息知识正在以指数爆炸的方式增长，我感觉到只有不断提升自己、注重自我增值，才能与时代比肩而行，才能与时代发展的节奏同拍而起。因此我考取了\*\*大学mba课程进修班，现在正在攻读研究生学位。

各位领导、各位评委、同事们、朋友们，我年轻，有激情，有胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。参加今天的竞聘我信心百倍，对于做好以后工作我充满信心。兵书云“知己知彼，百战不殆”，下面我就自己对工作的认识向大家做一下简单的汇报：

(简介目前工作内容语气要平和自然)

我目前的工作主要是根据业务发展战略和年度kpi考核指标，制定年度、季度、月度的数据业务营销推广计划，确保各项经营目标的完成以及加强对未来数据业务发展的核心竞争力，这是为我们公司发展业务所做的提纲挈领的工作。在平时工作中要根据业务营销策划方案，并结合公司的品牌策略，研究、策划数据业务与品牌的整合营销计划，拟订实施计划，为咱们公司的发展勾画蓝图并监督落实营销策划方案、计划的实施情况。我的工作犹如一座桥梁、一条纽带。它承载着各个部门之间的关系。使各个部门在一个相对和谐、安宁的环境中，共同为我们电信事业的发展倾注不竭的血液。

我所从事工作的重要性，使我更加明确自己的责任，更加清楚地认识到我所肩负的担子的重量。为此我将不断鞭策自己，

以饱满的精神和高昂的斗志投身到新的工作当中，争取以更大的工作成绩回报领导和同志们的厚爱。志当存高远，骏马何需鞭。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。工作五年来，我一直兢兢业业、一丝不苟，老老实实做人，勤勤恳恳做事，深得领导和同事们大好评，在工作上取得了一些成绩：（介绍个人成绩要不卑不亢，沉着稳重）

首先是在中心工作的阶段，我带领团队在领导的关心和指导下，取了丰硕的成绩：

第二、在策划上我群策群力，推出多种手机捆绑活动，并对手机的选型、配送流程、代理商的管理和考核办法进行整合优化，使活动开展地如火如荼，实现手机销售超过十万部。

第三、在团队建设方面，建立了一支团结合作、勇于创新的优秀推广团队。俗话说“一人一条绳，十人一条龙”。在当时的业务推广组内，我建立顺畅的沟通渠道，与大家多谈心多交流、实现信息共享，把团队拧成了一股绳。有力地增强了团队的整体工作效率。此外我还倡导头脑风暴式的思维方法，启发团队成员不断创新，实行目标收入与项目管理结合的监控机制，提高下属工作积极性。

第四、在人员培养方面不断挖掘业务能手，为公司持续性发展提供不竭的人力资源。在竞争非常激烈的环境下，我组3名社会化员工都先后顺利转为公司正式员工。

其次是在中心工作的阶段也取得了卓越的成绩：

第一、在公司领导的大力支持和指导下，工作中我创新营销策略、拓展营销渠道，充分利用各种资源优势，对项目实施

精细化管理。在20xx年为我公司数据业务累计共增加xx亿元。今年9月份已提前完成新业务收入和彩铃用户数两个kpi指标，手机上网用户数也在两个月内增长了xx万。

第二、斐然的成绩并没有使我放松对事故隐患的警惕。每一次我都严密、谨慎地策划，每次都做到疏而不漏，使大型营销活动都没有重大事故出现。

第三、在团队互助方面，我实行以老员工带新员工，充分发挥“帮、跟、带”的互助精神，鼓励大家“勤于思考、勇于创新”在每个项目结束时，总是通过及时的总结与大家交流心得、分享经验，为新老员工共同发展做出了贡献。

面对成绩我不骄傲，放眼未来我仍需要再接再厉。参与此次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断探索，在拼搏奉献中实现价值，在参与竞争中完善自己。通过综合权衡自己我认为我有以下优势参加今天的竞聘：

(介绍个人优势要态度诚恳，切勿张扬)

第一、我政治素质过硬，思想品德高尚。

平时工作生活中我认真学习了“三个代表”重要思想和党的“xx大”精神，积极拥护党的基本路线、方针和政策，自觉做到在思想上、政治上、行动上和党中央保持高度一致。我思想作风正派，生活作风淳朴，为人忠厚诚实，严于律己，清正廉洁。我尊重领导，团结同事，顾全大局，具有较好的群众基础。我办事讲原则，讲纪律，严谨朴实，兢兢业业、一丝不苟。生活中我乐于助人，不断完善个人修为，养成了良好的思想品德。就政治素质和思想品德将无愧于领导和同志们的信任。

第二、我工作经验丰富，创新能力较强。

参加工作以来，我不断摸索经验，熟悉工作流程。工作无论大小我都积极面对，认真做好，长此以往，积累了丰富的经验。曾说过“创新是一个民族进步的灵魂，是国家兴旺发达的不竭动力。”我善于接触一些先进的东西，喜欢了解一些前卫的理念，有着较强的改革创新意识，这对于我胜任工作如虎添翼。

第三、专业知识全面，较强的管理协调能力。

我在大学时学的是电子技术专业，这对我从事电信工作正好发挥了我的专业特长。我不但看一些专业书，平时我还经常翻看一些营销、策划、管理方面的书，使自己成为一个掌握多方面知识的全能之人。为做好以后工作提供了有力的保障。

第四、我对企业文化具有高度理解和认同

长期的业务推广工作使我在熟悉工作的同时也会对电信企业的文化有了更加充分的了解。也使我在工作中摸索出了一套适合现代企业竞争的业务推广理论，这将为做好以后的工作提供了有利的保障。

(下面这段要真挚坦诚)

金无足赤，人无完人。在这里，我也愿意坦诚地把自己已经认识到的不足之处汇报给领导。一是有时我的工作情绪比较急躁。今后我将加强情绪控制，以适应今后工作的需要。二是我工作中过于追求完美，平时对组员要求过于严厉。今后我将约束自己，争取和同事们建立一种崭新的、和谐的、融洽的关系，共同把工作做好。

(最后要昂首挺胸，语调逐渐升高，铿锵有力，充分显示出志在必得的自信，以此赢得大家的认可)

尊敬的各位领导、各位评委，如果我竞聘成功，我将用出色



地表现回报大家的厚爱!我相信有领导的大力支持和正确指导,有各位同事的齐心协力,有我本人倾心尽力,我们公司一定能增创佳绩,再上新台阶,一定有着光明的前途。最后,让我再次感谢公司给我这个难得的竞聘机会,感谢各位领导、评委和在座的所有听众对我的支持和鼓励!

谢谢大家!