

# 战略合作协议(模板7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 战略合作协议篇一

合同编号：

甲方：

乙方：

签约地点：\_\_\_省\_\_\_路\_\_\_大厦

签订日期：\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

甲乙双方一致认为，作为在各自领域的国内知名企业，为实现强强联合、优势互补，实现资源共享、共同进步，使双方在各自领域实现更大发展，双方本着平等互利、诚实信用的原则，拟结成长期、全面的战略合作关系，为以后的合作建立一个坚实的基础。双方经过充分友好协商，订立战略合作协议如下：

1、在法律允许的范围内，甲方确定乙方为甲方指定的设备供应商之一，由乙方负责甲方及需方开发项目设备的供货和安装。

2、乙方承诺在同等条件下以最大的优惠价向甲方及需方开发的项目中提供由\_\_\_\_\_公司生产的全新\_\_\_牌设备并负责安装（具体规格及型号、主要技术参数：见本协议附件二）。

3、本协议书中的需方是指甲方所属的地方项目公司。

1、设备的质量满足国家相关行业的质量标准，并具有国家认可机构检验的质量合格报告。设备的技术参数性能、主要配置：见本协议附件。

2、设备施工质量要求按国家相关技术要求和施工验收标准、规范及规程执行。

1、合同价款：以附件所示价格原则为准。

2、本协议设备（安装）价格包括材料设备出厂价、包装费、设计费、运输费（乙方运至甲方的全国各地楼盘）、卸货及场内二次运输费、保险费、安装费、保管费、调试费、报建报验费、材料设备所须的各种检测费、赶工费、培训费、质保期内的保修费、各类风险、利润、税金及其他一切费用等，安装价格不含施工配合费，施工配合费由甲方或需方直接支付给相关单位。

3、具体楼盘的计价方法：经甲方或需方审核确定的技术参数及施工图纸为准以本协议附件一所示单价经汇总的总价。

1、设备供货时间：接到需方发出的书面送货通知单日历\_\_\_\_天内货到工地。详见附件。

供方与需方必须遵照本协议确定的设备价格、安装价格等约定，并遵照协议附件《供应合同》样本（《安装工程合同》样本）签订设备供应合同、设备安装工程合同，不得提出与本协议及合同样本内容相抵触的条款。具体操作过程如下：

1、需方根据设备供货周期及安装工期要求向乙方发出签订《设备供应合同》及《设备安装工程合同》的书面通知，需方确定规格、型号、数量后，向乙方提交参数要求、合同需求表、相关土建图纸以及待签订的采购/安装合同文本。

2、需方与乙方共同确定技术参数及规格，并按照本协议要求，确定供应（和安装）价格，同时审核待签订的设备供应合同（设备安装工程合同）及附件，确定审核完毕后乙方及时完成签字盖章并将合同送至需方。

3、由甲方协调供需双方的业务关系。

4、甲方、需方与乙方（供方）履行设备供应、销售和安装的权利义务以甲方或需方与乙方（供方）签署的设备供应合同及设备安装工程合同为准。

1、甲方有义务对乙方给予的优惠价格及其他有关乙方及乙方附属公司的商业信息予以保密，确保不向甲方以外的第三方泄漏，并确保甲方雇员及代理人遵守本条款。保密义务不随本合同书的解除而解除。

2、甲方及需方楼盘广告宣传楼宇设施时可宣传乙方产品及服务

3、甲方有义务监督需方合同的执行情况。

4、甲方有权对乙方（供方）进行观察、现场监造。

5、甲方有义务及时通知乙方需方联系方式的变动。

1、本协议书生效后，乙方将视甲方及需方为乙方的荣誉用户，并建立有效的长期沟

通机制，设立专门的用户服务中心及专业负责人（见附件六），为甲方及需方所有开发项目提供全方面服务，包括技术支持，配置、选型、售前及售后服务，完善相关技术文件。

2、乙方应满足甲方及需方开发项目的需要，对甲方及需方开发项目按照本协议及附件的规定及时供货、安装和承担保修

期内保修的义务。乙方有义务在签订设备供应合同之前向需方提供乙方产品的详细资料，包括产品样本、性能介绍、和图片资料等。

3、乙方有义务确保提供的产品、安装和服务质量符合合同约定的标准以及相关国家、地方与行业标准，存在多个标准的，应保证符合所有标准，对于需方项目所在地政府部门有准用检查要求的产品，乙方保证已经通过当地政府部门的准用检查，并获得了当地颁发的准许使用证明。

4、乙方有义务按照本协议和设备供应合同（安装工程合同）履行义务。

5、乙方有义务及时通知甲方其联系方式的变动情况。

6、乙方承诺提供给甲方或需方的产品为全新的未曾使用过的合格产品。

7、乙方有义务对甲方及其附属公司的商业信息予以保密，确保不向乙方以外的第三方泄漏，并确保乙方雇员及代理人遵守本条款。保密义务不随本合同书的解除而解除。

1、乙方拒绝按照本协议书的规定与需方签订合同，甲方有权单方解除本协议，并由供方单独完全承担因解除本协议而给需方及甲方造成的一切损失。

2、需方向乙方发出签订《设备供应合同》（《设备安装工程合同》）的通知并向乙方提交参数要求、数量要求、合同需求表、相关土建图纸以及待签订的采购/安装合同文本后，乙方须在30日内对合同（具体条款、价格与本协议及附件相符）盖章确认，否则乙方需向甲方支付人民币叁拾万元的违约金。

3、下列情形之一的，甲方有权选择单方解除本协议：

- 1) 供方不具有按本合同规定对需方开发项目供货的能力。
- 2) 供方及其产品未获得当地政府的施工资质或准用许可。
- 3) 供需任何一方根据采购合同的规定单方解除或解除某一个项目的采购合同的。
- 4、任何一方在不符合本协议约定条件的情况下单方解除或拒绝履行协议的，必须向对方赔偿因提前解除协议而造成的全部损失。
- 5、任何一方根据本协议的规定或法院判决必须承担违约责任的，赔偿给对方造成的全部损失。
- 6、任何一方由于非不可抗力原因不按照本协议的规定签订设备供应合同、设备安装工程合同时，守约方有权单方解除本协议，违约方应向守约方赔偿因此造成的经济损失。
- 7、甲乙双方均不需对因不可抗力原因而造成的损失承担违约责任。
- 8、不可抗力是指任何提出不可抗力事件的一方所不能预见、避免及合理控制其在该方没有过错或过失的情况下发生的无法履行合同义务的任何事件、条件或情况，包括暴风雪、闪电、洪水、台风、火灾、飓风、地震、山崩、战争、封锁、恐怖主义事件、暴乱、动乱、罢工、破坏活动或其它类似的自然或社会事件。且在该等事件发生后，尽管提出不可抗力的一方已采取合理的措施阻止其发生或将事件的负面影响降低到最小，但该等事件仍导致该方延迟或中断履行其在本合同项下的义务。
- 9、不可抗力发生后，受影响方（甲方或乙方）应立即将不可抗力发生的情况通知另一方（乙方或甲方），并应在不可抗力事件发生后三十天内提供由当地有权机构出具的不可抗力

事件证明。

10、不可抗力事件发生后，除甲方或需方有相反的书面指导意见，乙方应尽可能继续履行合同义务，以及寻找和采取合理的方案履行未受不可抗力事件影响的其它事项。

1、本协议书生效后，双方于每年月日前对本协议及附件内的价格进行协商，如协商不能达成一致，则本协议于当年月日解除，双方无需就此承担违约责任；如协商达成一致的，双方于当年6月30日前就相应内容签订补充协议。

2、在本协议有效期内，一方在符合法律和本协议约定的条件下提出解除协议的要求，必须提前壹个月以书面通知对方，在协议解除前甲乙双方仍应履行本协议规定的各项责任，否则，须承担相应的违约责任。

3、任何情况下，本协议的解除不影响已经签订《设备供应合同》和《设备安装工程合同》的效力。

4、如乙方供货、安装、服务、综合履约能力等不能满足甲方的要求的，甲方可以单方终止本协议。

凡因本协议引起的或与本协议有关的争议和纠纷，甲乙双方应通过友好协商解决。双方不愿和解、调解或调解不成时，向甲方所在地人民法院提起诉讼解决。

本协议用中文书写，一式肆份，双方各执两份，具有同等效力，未尽事宜，双方协商解决。

本协议自甲乙双方授权代表签字并加盖公章之日起生效，协议期限为三年。签订地点为甲方所在地。

协议附件包括：

附件一：

附件二：

附件三：

附件四：

附件五：

附件六：

甲方（公章）： 乙方（公章）：

授权代表人（签字）： 授权代表人（签字）：

联系人：

联系电话：

联系地址：

邮编：

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

附件一： 设备价格表及供货和安装周期表

附件二： 设备技术规格表

附件三： 设备主要部件表

附件四： 设备供应合同

附件五： 设备安装工程合同

附件六：乙方用户服务中心及专业负责人明  
细表

## 战略合作协议篇二

法定代表人：高洪伟

地址：长春市朝阳经济开发区兴民路1118号

乙方（供应商，：

法定代表人：

地址：

依据《中华人民共和国合同法》等有关法律、法规的相关规定，鉴于乙方作为甲方的优质供应商，现甲乙双方经过友好协商，就乙方提供的西门子plc系列采购服务签署长期战略合作协议，以资双方共同遵守。

本协议的标的为供方依据相应规定提供给需方的产品和/或服务。协议期内供方应按协议的具体要求按时提供订单合同中的西门子plc系列的产品和/或服务。

合作期限为20xx年1月1日起至20xx年12月31日止，共计2年。

1、双方形成战略供货采购关系，以最优惠的价格、最优质的服务形成长期、稳定、信任的供应合作关系。

2、本协议的条款将约定供应商的资格和甲方与供应商之间商业往来应当遵循的基本条款。供应商凭甲方采购订单合同向甲方出售并交付的商品须遵循本协议内明确规定的供应商标准以及由经授权的项目经理为甲方签署或草签的任何订单合



同中的条款。

1、同等条件下优先选择乙方供应采购产品。

2、甲方有权要求乙方提供质量达标的合格产品,乙方必须出具产品质量检验报告。

3、甲方有权要求乙方及时供货,延误后果由乙方承担。

4、甲方有权对正在供货的供应商进行考核,乙方应配合甲方考核,若考核不合格,甲方有权终止乙方供应商资格。

5、甲方有权要求乙方第一时间内将乙方预将推广的新产品、新技术推介给甲方。

1,乙方应当保证供应产品的质量。乙方提供产品的同时,还应该向甲方提供产品的技术数据、成品测试报告、企业标准、国标,国内(国际,通过的安全认证及其它认证证书复印件(如有,。

2,乙方应按照双方共同确认的产品品质要求交货。

3,乙方应当按照甲方需求,提供给甲方同一品牌、等级、规格的产品,乙方不得以其它品牌、等级、规格的产品冒充甲方所确定的产品。

1,乙方保证按照产品的市场最低价向甲方供货。如果在出售产品给甲方的同时,乙方以比本协议及其相关订单合同规定的价格更低的价格和/或更优惠的条件,向任何第三方出售或发出要约出售与本协议订单合同中相同级别的品质的产品,则订单合同中的价格和/或条件将自动按照乙方向第三方出售或发出要约出售该等产品的最低价格和最优惠条件的同等价格和条件修正。甲方有权享受该较低的价格,如甲方已经以超过该较低价格支付了货款,则乙方应当立即将差价部分返

还给甲方。

2, 乙方保证在价格调整前3日内书面通知甲方, 并将最新价格提供给甲方, 采购单价根据甲乙双方的协议制定。

3, 乙方决定采购报价后应根据甲方指定的格式、内容, 迅速将价格明细提交给甲方, 甲乙双方的法人代表或经授权的项目经理签名认可并加盖公章后才具有法律效力, 其他人的签名不予以承认。

乙方应按照双方确认的交货日期和数量如期交货, 若因乙方责任导致交货期延迟, 导致甲方遭受损失的, 乙方应全额赔偿损失。如果产品未能在订单合同规定的时间内发货, 甲方将保留权利, 可不受任何限制地自行决定取消订单合同或拒收任何在订单合同规定的时间之后交送的货物或要求乙方支付以该订单项下应交付的商品的全部价格的10%计算的违约金。

所有货物的交付地点均为公司指定的交货地点。货物的运费原则由供应商负责承担, 运费需要由甲方承担的由双方协商并在单项合同中书面确认后生效。

1, 培训: 供方承诺对需方的相关人员免费给予必要的技术培训、技术支持, 为需方订单合同产品的售前/售中/售后服务提供技术支持, 直至需方人员掌握相应技术为止, 协助需方为客户提供满意的服务。

2, 保修期: 供方应按照双方对保修期的约定对订单合同产品和/或服务提供相应服务支持。

3, 保修期后的服务: 保修期满后, 供方应按照商务协议/订单的要求提供保修期后的服务或指定第三方提供这种服务, 供方只收取合理的材料费及人工费。当由第三方或需方自身进行这种服务时, 供方应向指定的服务方或需方提供所需的资料、备件和技术支持以确保第三方或需方能履行此种服务,

并且在由第三方承担维修服务时，供方应提供相应的证明，确保第三方能履行此种服务，若第三方不能尽维修义务，则由供方承担需方因此遭受的损失。

请填写供应商的税务登记证号码或营业执照号码：

供应商开户行资料：

供应商应证实以上所列的所有供应商的信息均属实。如供应商的相关信息有任何变化，供应商应立即通知甲方。否则，供应商应负责赔偿因任何该供应商信息的变化而给公司造成的所有损失。

1、甲乙双方同意以如下的方式对合作期间的应付货款进行结算：款到发货/货到付款/预付货款/节点结算，承兑汇票。同时，若乙方提供产品质量、型号以及提供产品的时间不符合双方的约定的，甲方有权在结算款项中直接扣除相应的款项。

2、乙方应根据甲方的要求在结算时提供17%增值税发票。如果乙方未能在上述规定时间按要求提供发票给甲方，由此而造成的付款延迟的后果由乙方全部负责。

3、乙方同意按照甲方财务管理的要求附有效发票、提供收货单据原件及甲方财务要求提供的其他有关原始凭证办理结算。在收货单据原件及其他原始凭证遗失的情况下，甲方将有权暂时停止支付订单及收货单据原件项下的应付款项，直到双方重新书面确认该订单和收货单据原件。不符合税务局规定的要求的发票或收货单据将被退还给乙方，乙方将承担因此给甲方造成的所有损失。

4、甲方保证按本协议约定的条款按时给供应商付款，但因乙方原因没有履行本协议的相关约定导致甲方不能按要求履行付款约定的，不属于甲方违约，甲方不承担违约责任。

1、甲方可以选择以传真方式或书面订单合同直接送达的方式向乙方发送订单合同。

2、乙方在收到订单合同并书面确认后,在有效期内方可根据甲方计划发货。

3、若甲方需取消订单合同的全部或部分时应以书面、电子或电话形式提前24小时通知乙方。

乙方同意保密并不使用或泄漏甲方的任何保密信息给第三方。

1、本协议一式两份，双方各执一份，自双方签字并加盖公章之日起生效。

2、有关本协议的变更及附加条款应以双方签字盖章的书面形式为准，与本协议具有法律效力。

3、合作期满，双方可续签协议以继续合作。

甲方：\_\_\_\_\_

法定代表人或授权代表：乙方：\_\_\_\_\_

法定代表人或授权代表：\_\_\_\_\_

签署时间：\_\_\_\_\_

## 战略合作协议篇三

尊敬的元总裁□xx香港集团的各位朋友：

今天是个值得纪念的日子。两大集团经过长期准备，取得共识，某国际与xx香港签订战略协议是非常有意义的。某集团与xx集团是中国国内大型知名企业，可以说自某成立以来□xx

集团就一直给予某非常大的支持，合作至今，世界经济风云变幻，市场跌宕起伏，我们两大集团应携手共同抵御市场风险，共创佳绩。

在此把某的情况进行简单介绍。某集团是以钢铁制造业为核心的企业集团。战略是以钢铁为核心，建成集实业、金融、贸易三维一体的企业集团，我们正在加速激活此行动计划。在做好、做强钢铁业的同时，也在发展其它产业，其中非常重要是以某国际为代表的以现代流通业为主的产业。它一方面要全面服务某集团，特别是对钢铁制造业的服务，同时还要开发中国钢铁业以及国际上钢铁上下游的领域。它确定了三个主要领域：一是以钢铁资源为主的钢铁资源开发产业；二是以钢铁材料为主的材料服务产业；三是以钢铁下游的钢铁制品加工的钢铁制品运营业。

某集团今日与会的主要是资源产业部门的人员，在资源产业方面确定了三个主要方向：一是以投资方式进行全球包括中国在内的矿产资源为主的开发；二是以战略合作方式与国际、国内著名企业如xx这样的企业结成战略联盟来改善整个物流链；三是在一些钢铁原料的使用技术上加强开发，因此这次的合作对某总体发展战略形成了有力的支撑。

我们一直坚信，两个集团的合作一是要有战略上的共同点，二是要有互补性的支撑。这两方面我们都已具备，再加上我们能够创造一个可令双方完全满意的有效的运行机制，运用现代供应链理论、现代物流技术、跨公司合作，使我们的合作产生双方预期的效果。在以往的合作中已看到xx香港具有较优秀的管理团队和理念，而且有足够的规模，在世界上也都有很高的信誉和威望，这是我们一个难得的非常好的合作伙伴，相信我们的合作一定会取得成功。某也非常愿意和xx在双方共同关心的各个领域里加强合作，为中国的国有企业创造更好的效益，在国际上共同为中国企业的迅速成长做出巨大贡献。

谢谢大家!

## 战略合作协议篇四

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

### (一) 甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品，为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案;为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务;帮助客户实现财富管理目标。

### (二) 乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作制度。作为中国精英人士的全套财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

(一) 平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二) 长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三) 共同发展原则。本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(五) 诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，

确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

### (一) 产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

### (二) 财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销；乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

### (三) 其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培养等各个方面加强合作与交流。

(一) 建立信息通报制度。一方及时向另一方提供产品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二) 双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

(二) 本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三) 本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

(四) 本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：\_\_\_\_\_ (盖章)

乙方：\_\_\_\_\_ (盖章)

法定代表人或授权代表(签字): \_\_\_\_\_

## 战略合作协议篇五

甲方:

乙方:

上海xx公司是集卷烟生产及销售为一体的大型烟草企业,经济效益在全国同行业中名列前茅。多年来在烟草企业管理特别是在企业信息化建设中积累了丰富的经验。用友软件是全国企业erp应用软件最大的供应商,具备强大的软件开发力量,具有成熟的软件产品。双方经过多次友好协商,确认可充分发挥各自的优势,全力合作,进一步推进上海烟草集团的信息化进程,进而推动全国烟草行业的信息化建设。现就双方共同加速上海xx集团的信息化建设达成如下战略合作协议。

一、战略合作目标甲方通过实现信息集成达到企业集中管理的目标,更好地推进企业管理进步,最大限度地减少企业生产销售组织过程中的各种不必要的开支和占用,提高企业的经济效益。

### 二、近期合作内容

1. 甲方在所属企业的范围内,向乙方提供进行各种管理职能及业务处理过程全面调查的条件,并且在过程中充分介绍甲方的管理经验及信息化应用的特殊要求。同时也把信息化过程中存在的问题和希望改进的设想与乙方进行充分的交流。

2. 乙方应派出行业专家及产品专家对甲方目前的信息化状况做出分析,并通过认真与甲方相关领导进行共同研究后,制定出甲方信息化总体框架。同时指出针对甲方应具有的管理模式及信息化的业务处理流程。



3. 在总体框架及管理模式的基础上，双方共同探讨如何充分发挥原信息化过程中建立的各个系统的功能，以便通过整合，完成甲方信息化的整体要求，从而使整个集团的信息化是建立在一个统一完备的数据基础之上。

4. 在甲方的配合下，20\_\_年底完成财务集中管理的系统实施，交付使用(建议财务集中管理系统项目正式启动时间在20\_\_年9月5日)。甲、乙双方一致认为这次系统实施是在总体框架的基础上进行的，它将能够保证与今后的系统是一体化的，它体现的是整体规划、分布实施的原则。

5. 为了双方的利益，甲乙双方都将共同努力，合作成立项目组，专项完成这个合作。并确信这是一次强强合作，定能达到满意的效果。

6. 上烟财务核算、集中管理项目申请国家烟草总局科研项目立项。

### 三、长期合作方向

1. 乙方将甲方视为在全国范围内的最重要客户，乙方为甲方提供长期的专业化、个性化的服务。

2. 在财务集中管理系统实施交付的基础上，根据双方合作做出的信息化框架，按照甲方所需要的范围和进度来整合甲方的信息子系统。

3. 随着甲方管理水平的不断提高和业务的不断拓展，乙方将对甲方新产生的高层次的管理和决策需求给予响应和解决。此协议为双方的战略合作协议，今后双方针对具体的合作项目和内容所商谈的服务和开发合同，都将遵循此战略合作协议。

甲方(印章)： 乙方(印章)：

法人代表：法人代表：

签订日期：签订日期：

## 战略合作协议篇六

甲方：乙方：

签订日期：

甲方： \_\_\_\_\_

乙方： \_\_\_\_\_

经甲方和乙方（甲方和乙方以下合称为“双方”）友好协商，决定本着平等互利、优势互补的原则，就双方在今后项目规划、建筑及景观设计等方面建立战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，以统一的资源整合优势结成长期共同发展之联盟，以获得良好的社会效益和投资回报。为此，经友好协商共同达成本战略合作框架协议（以下简称“本框架协议”）

### 一、合作宗旨：

优势互补、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、相互协作。

### 二、权利与义务：

甲乙双方皆承认对方为自己的战略合作伙伴、互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。

双方还可就其它项目深度合作方式进行进一步探讨。

### 三、项目合作

1、甲乙双方均同意对方以资源整合优势以两家公司的名义一起去承接各自项目，包含共享各自品牌使用、资质证明等前期公关、投标、方案制定等一系列市场活动，以及中标后双方自行设计直至项目交付为止。

2、项目中标后由双方自行跟客户签订合同，客户归双方各自所有，对方承诺将来不会单独与客户签订各类合作协议。

3、因项目需求，均可为对方提供规划、园林、建筑等提供高效率的技术咨询服务。

4、甲乙双方承诺由各自进行相关前期技术咨询服务的項目，其设计任务

在同等条件下优先考虑交由对方负责，其项目设计费用由双方协商另行签订项目合作协议。

#### 四、商业秘密

甲乙双方应对本协议严格保密，未经对方事先书面同意，不得向其他人披露。

#### 五、其他

1、本协议的订立、解释、效力和争议均受中国法律的管辖，因执行本框架协议而发生的一切争议，甲乙双方通过友好协商解决，协商不成，提请上海仲裁委员会仲裁。

2、未尽事宜，以甲乙双方签订的子项目合同作为补充。

4、本协议有效期为年，自年月日起到年月日为本协议商定合作方案的执行期限。

5、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方。

6、本协议一式肆份，甲乙双方各执贰份，经双方签字盖章有效，每份协议书均

具有同等法律效力。

甲方名称（盖章）：乙方名称（盖章）

法定代表人（签名或盖章） 法定代表人（签名或盖章）

签订时间：年月日 签订时间：年月日

## 战略合作协议篇七

地址：\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_

负责人：\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。甲方作为\_\_\_\_\_投资项目的投资主体和x\_\_\_\_\_项目建设开发的主要投融资平台，充分发挥\_\_\_\_\_丰富的旅游资源优势，利用省政府授权经营的省级国有资产和投资功能，开展资产的有效营运，通过存量资产的重组和优化组合，追求公司投资的经济效益最大化，推动\_\_\_\_\_产业结构的调整，促进\_\_\_\_\_旅游资源的开发和利用。乙方凭借雄厚的资金实力和完善的服务，为甲方提供全方位金融服务支持。甲方选择乙方作为金融业务的主办银行，乙方在国家政策、法律、法规允许的范围内，充分利用资源优势，与甲方开展多层次、多领域、全方位的金融业务合作。

## （一）甲方

甲方为\_\_\_\_\_国有独资企业。甲方作为\_\_\_\_\_项目的投资主体和\_\_\_\_\_项目建设开发的主要投融资平台，将充分发挥\_\_\_\_\_等基础设施项目、政府旅游基础设施项目代建及配套工程的投融资、开发建设及资产经营管理、旅游房地产综合开发，旅游产品的开发和生产，免税商品经营，旅游文化娱乐、体育、教育项目的开发和经营，旅行社业务，资产租赁，酒店物业管理，旅游商品和酒店设备的经营，广告业务等□20xx年起将陆续开\_\_\_\_\_等项目，计划投资总额达200多亿元。

## （二）乙方

中国工商银行股份有限公司\_\_\_\_\_省分行资金实力雄厚、客户资源丰富、营业网点众多、技术手段一流、经营管理先进。始终坚持以客户为中心，以市场为导向的经营理念，竭诚为甲方提供全方位金融服务。

（一）平等原则。双方在自愿、平等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

（二）长期、稳定合作原则。双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

（三）共同发展原则。本协议旨在促进双方的共同发展，且符合双方的根本利益。

（四）重点支持、梯次推进原则。双方通过重点领域的深入合作，最终实现全方位的战略对接和持续合作。

（五）诚实守信、市场化原则。双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

为满足甲方在项目建设过程中，对资金、结算、外汇等方面的需求，乙方利用自身的优势，向甲方提供广泛而有效的金融产品和服务。

### （一）融资授信

乙方在符合人民银行、银监会及工总行有关规定及内部风险管理制度的前提条件下，支持甲方实现战略目标，向甲方提供授信和融资，包括项目贷款、流动资金贷款、商用房开发贷款、住房开发贷款、贸易融资业务、票据业务、非融资类保函等。

1、在甲方20xx—20xx年开发建设旅游开发区、旅游房地产综合开发、基础设施及配套工程的等项目期间，乙方根据项目建设需要和融资需求情况，在符合乙方行业政策、信贷政策等相关规定的前提下，有意向向甲方项目提供50亿元融资支持。适用范围主要包括：固定资产项目贷款（项目贷款和项目临时周转贷款）、流动资金贷款、商用房开发贷款、住房开发贷款、搭桥贷款、并购贷款、备用贷款、贸易融资等。此外，甲方与乙方还将在投融资顾问、财务顾问、现金管理、票据业务、担保业务（融资和非融资类担保）、融资券承销、银行卡、财务和商务pos□企业年金、结售汇业务等开展合作。

2、乙方向甲方所发放贷款的期限、利率执行中国人民银行有关规定，在不违反中国人民银行、工商银行总行有关规定的前提下，可给予利率优惠。

3、乙方根据甲方的项目进展和融资情况，为甲方提供贷款申请审批的绿色通道，提高审批效率。对于乙方授权范围内审批的贷款，承诺在30个工作日内完成符合条件的项目贷款申请审批。

4、乙方在不违反外汇管理局、工商银行总行有关规定的前提下，根据甲方的综合贡献度，可给予甲方结汇、购汇费率优

惠。

## （二）信息咨询服

根据有关法律法规，乙方可接受甲方的委托，为甲方提供资信证明、资信调查和信息咨询等服务。

## （三）其他业务合作

1、甲方在存款、企业年金、资金托管、账户管理等业务方面选择乙方作为主办银行，乙方为甲方提供资金归集、托管与理财等服务，提高资金配置效率，为甲方实现财务集中提供支持。

2、甲方选择乙方作为融资顾问、常年财务顾问等金融服务主办银行，乙方利用自身优势为甲方提供融资顾问、常年财务顾问等金融服务，促进甲方提升财务管理能力、降低经营成本。

3、乙方利用自身在本外币业务方面的经验和优势，在法律法规许可的范围内，为甲方提供代客外汇买卖、开立信用证、外币兑换等外汇资金和外汇结算业务的咨询和服务，提高甲方外汇资金利用效率，为甲方解决所需的外汇结算问题。

4、乙方利用本外币银行卡的优势，为甲方提供代发工资、代交费等服务。

5、乙方为甲方提供网上银行、电话银行、银行卡等在内的综合化服务。

（一）建立信息通报制度。乙方及时向甲方提供财经动态、经济金融形势分析预测等方面的资料和信息，甲方及时向乙方提供地方政策法规变动、项目投资等方面的资料和信息。在必要的情况下，甲方同意乙方列席参与部分投资建设项目

洽谈。

（二）双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

（一）双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，在未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不得以任何理由或目的向第三方披露，各自的咨询顾问、代理人（均不包括乙方的竞争对手）除外，法律、法规另有规定除外。

（二）本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

（三）本协议自双方签字并加盖公章之日起生效，有效期五年。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

（四）本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

法定代表人（或授权人）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_

负责人（或授权人）：\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日