

2023年大学生创新创业项目策划书 大学生创新创业项目申请书(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

大学生创新创业项目策划书篇一

尊敬的老师和领导：

我认为创业会让大学生早日的认识社会，我们一直读书而不是读社会，且不说中小学校园的封闭性，就算如今开放的大学也只是半个社会而已，校园里人际关系的简单和书卷香的浪漫问掩饰了现实的残酷，以致天只骄子们一走出校园就被社会的复杂和现实吓了一跳，很难在短的'时间内适应这中反差，如果现在就让我们走进社会，慢慢学会承受，正是一个很好的缓冲。创业是人生的一种需要，应该把握好创业的时机，做到有序推进，而不应该急噪冒进，有些客观规律的东西是不可逾越的。在校大学生的创业是一条自我完善的道路。和工作并进，也许会很忙碌。但3年后我们一定会是这样一个人：他知识过硬而富于变通，他理想远大而敢于直面人生，他稳重成熟而不失青春活力，那正是我们当代大学生所向往的，所以我认为大学生创业是很好的，不仅锻炼了大学生也满足了大学生的需要！

所以我向各位领导申请加入学校组织的大学生创业联合会。希望各位领导能够批准！

XXX

日期：

大学生创新创业项目策划书篇二

尊敬的学校领导：

你们好！

首先很感谢您们能在百忙中抽出时间来看这份申请书。作为当代大学生，面对高速发展的科技文化，我们大学生的就业问题成了社会国家关注的焦点，大学生是基层就业与自主创业的主旋律。指出，大学生要有双创精神，在校学习既要致力于创新，到社会上工作也要敢于创业。_的报告也提出：“引导劳动者转变就业观念，鼓励多渠道多形式就业，促进创业带动就业。”创业可以增加就业机会，是落实建设新型国家战略的需要。大学生创业既是我们教育体制改革和高新技术产业跨越式发展的动力源，也是繁荣社会主义市场经济，加速我国经济发展的动力源。大学生创业对我国经济的发展起着至关重要的作用，大学生创业不仅可以解决自身的就业问题，而且能提供更多的就业机会。因此自主创业带动就业倍增效应，是当代大学生的责任，也是实现祖国伟大复兴的基石。

大学培养了我们自主创业的精神和自主创业的能力，但面对社会特殊的竞争，错综复杂的社会关系，我们显得不堪一击，缺乏竞争的实力；在社会的大风大浪中只有扎实的专业知识显然是不够的，今天我们本着诚实之心，诚信创业之情，在此向校领导做自主创业申请，希望能在武汉长江工商学院图书馆一楼校史馆右侧建立以“服务师生、方便同学”为宗旨的书香咖啡厅，不断奋斗、开拓创新，为本校图书馆的建设作出应有的贡献，吹响自主创业的号角。请校领导放心，请相信我们能说到做到，同时也会在工作中发扬艰苦奋斗，持之以恒的精神，而我们经过努力仍未做好的地方也请校领导指点，力求更好的为广大师生服务。

希望校领导和图书馆领导能够相信我们，我们一定会努力将

书香咖啡厅的各项工作办好,不辜负各位对我们的殷切期望。使书香咖啡厅成为服务师生,联系师生的场所;发挥自身优势,促进学校图书馆建设,提高学校在武汉各高校的影响力!

因此我恳请校领导能够批准我们的联合自主创业申请。希望校领导和图书馆领导能够同意书香咖啡厅的成立!

此致

敬礼!

求职人: ____

20__年__月__日

大学生创新创业项目申请书2

尊敬的__县领导:

兹有__州__县__大街“大学生自主创业汽车维修中心”自20__年5月开创以来,本着求真务实,艰苦创业,奋发图强的发展理念,本着以当代大学生以自主艰苦创业来实现自己的人生观、价值观、社会观的发展观。大学生自主创业汽车维修中心坚定着“取之于社会,回报于社会”的发展信念,用实际行动积极响应_和政府“构建文明和谐社会”的号召,自“大学生自主创业汽车维修中心”开创以来,在资金匮乏收益甚微的情况下,努力挤出微资开展关爱社会弱势群体和资助贫困儿童献爱心活动。这一行动得到了社会各界的认同和肯定。

经过一年的艰苦创业和全体员工的'努力,在社会各阶层的大力支持勉励下“中心”已初具规模,为进一步弘扬新时代大学生的价值取向、精神风貌和中心发展信念。“中心”。

在团县委的肯定下决定一如既往的做好公益活动，树立好“大学生”与时俱进的时代形象。用我们的实际行动去引领更多有志青年去参与去奉献，努力成就梦想。故而“中心”决定挤出部分资金于20__年12月26日组织中心全体人员开展敬老活动。望相关领导给予大力支持和配合指导。

此致

敬礼！

—

20__年__月__日

大学生创新创业项目申请书3

尊敬的市委、市政府领导：

我叫__，生长大山，出身农村，毕业于____，____专业。____年毕业后由于各方面原因，一直处于失业状态，忆求学之艰辛，顾应聘之痛楚，展前程之迷茫，触吾心悲凉至极。但是，大山、贫苦的农村培育了我坚韧、豁达，追求卓越的性格。

__和国家鼓励大学生自主创业的优惠政策，严峻的金融危机和就业形势，我选择了自主创业。在亲历亲为的社会实践中，我积累了一定的创业经验和创业思想，可是，资金问题现在已经成为众多像我一样创业者的制约瓶颈。我想过向家人、亲戚和朋友筹借，几乎是杳无音讯，因为农村确实太穷。而我爸妈供完我大学学习已经是负债累累，面对环堵萧墙的家境，他们更是无能为力。

资金的困难导致我创业的道路受阻，但我无法放弃用自己的知识和努力来改变自己和大山命运的想法，因为我现在至少

还是一个大学生，是一个应该承担社会责任的青年。带着期待的想法，我写下这篇大学生创业贷款申请书。申请_和政府有关部门能给与我一_万元的创业贷款资金，我一定按时按量归还贷款，虔诚期待领导能给与考虑。

此致

敬礼！

—

____年__月__日

大学生创新创业项目申请书4

尊敬的老师和领导：

我认为创业会让大学生早日的认识社会，我们一直读书而不是读社会，且不说中小学校的封闭性，就算如今开放的大学也只是半个社会而已，校园里人际关系的简单和书卷香的浪漫问掩饰了现实的残酷，以致天只骄子们一走出校园就被社会的复杂和现实吓了一跳，很难在短的时间内适应这中反差，如果现在就让我们走进社会，慢慢学会承受，正是一个很好的缓冲。创业是人生的一种需要，应该把握好创业的时机，做到有序推进，而不应该急噪冒进，有些客观规律的东西是不可逾越的。在校大学生的创业是一条自我完善的道路。和工作并进，也许会很忙碌。

但3年后我们一定会是这样的一个人：他知识过硬而富于变通，他理想远大而敢于直面人生，他稳重成熟而不失青春活力，那正是我们当代大学生所向往的，所以我认为大学生创业是很好的，不仅锻炼了大学生也满足了大学生的需要！

所以我向各位领导申请让我加入就业创业实践活动。希望各

位领导能够批准!

此致

敬礼!

——

20__年__月__日

大学生创新创业项目策划书篇三

加强高校创新创业教育工作是党中央国务院作出的重大决策，也是创新型国家建设的需要，

是提高人才培养质量，促进大学生全面发展的重要途径，是促进高校毕业生充分就业的重要措施，我院响应国家政策，引导学生自主开展有关主题班会，以增强学生创新创业意识。

二、活动主题

创新创业

三、活动时间

20xx年xx月xx日

四、活动对象

17电商三一班全体成员

五、活动地点

教室a—2014号楼

六、活动目的

增强学生创新创业意识，激励学生提高自身科学文化素质

七、活动流程

班级召开班委会议，确定活动的时间，讨论活动的举行，内容等事项前期：

班委积极在班上宣传活动，让同学们对其有一定的了解

出一期以创新创业为主题的黑板报，提前渲染活动气氛

组织委员组织好同学进入活动地点：中期

主持人宣布活动开始

主持人简述创新创业的概念

演示国家在创新创业有关方面的建设成就ppt

展示几个通过创造性创业取得成就的名人事例

展示我校在创新创业教育方面的工作以及取得的成果

创新创业知识问答环节

主持人做活动结束工作后期：

清理好场地卫生

八、活动休息事项

维持好班级纪律

严禁吃东西，玩手机等现象

大学生创新创业项目策划书篇四

在这个人才至上的年代，为了迎接未来的挑战，我们作为当代社会的大学生为了能够在未来的生活中有碗饭吃，必须提前做好准备，给自己充电。

当然，锻炼自我的方法有很多，我们可以出去实习，也可以在上課之余做些兼职以填补自己的开销费用，但是在这个要求严格的时代我们必须力主创新，独树一帜，不说是做第一个吃螃蟹的人，也要有自己的一套风格，踩出自己的一条可行之路。只有这样才能顺应社会的发展，才能更好的为家乡作贡献和为建设和谐社会奉献出自己的一份力量。

当今社会，在校大学生自主创业也成为大学生发展自我，增加经验的一种趋势，这种行为不但可以锻炼自我，磨练意志，积累经验，同时还可以通过自己的努力，为父母减轻一些负担。所以，我们应顺着这种趋势不断摸索，探求，在坚持原则的基础上以更好更多的实战经验去迎接未来的挑战！

为此，我打算建立一个以时尚服装为主体，各种饰品，纪念品，日用品同时经营的便利店，既方便他人，也满足自己，从更大的方面跟上时代的步伐，促进社会的发展！

这是个知识的时代，但是这个时代更加需要人才，只要你愿意，没有什么不可以，相信自己——路是自己走出来的！成功就在眼前！

1、时代的变迁赋予了当代大学生不一样的涵义，也给予了当代大学生不一样的生活和思想，追求的不同，享受生活的方式自然也不同。科技不断的进步，生活水平的不断提高，人类文明不断进步，追求时尚已成当代大学生一大目标。

2、我校大部分大学生来自农村，中等消费水平居多，经济非常好的不多，学校又坐落在这个消费水平居高的旅游名城，很多时尚服装只有专卖店有，这给我们出了很大难题，无奈之余只有穿些朴素的服装，质量难保证，实惠又时尚的服装正是这些学生想要。

1、众所周知，在大学校园里，能力远比知识更重要，这就需要一个平台来让我们不断学习、锻炼和展现自我、从而增加能力。学校里面的社团和学生会对我来说已经没有多大诱惑了，所以我需要自主创业来为自己铺路。

2、勤工助学是我们很多大学生都想做的事情，一来可以减轻父母的负担，二来也可以向他人证明自己的自立与成长，但是据我所知，校内能提供的勤工助学岗位是非常有限的。

这就使得我们只有通过自己的努力来打开另外一种勤工助学的渠道，以真正做到自立自强！

1、经营内容：主要是帮助一些想要实惠又时尚服装而难买到的同学完成他们的所需，作为他们的一个帮手来认真努力完成他们想要的装扮，追求时尚实惠。

2、主要项目：网店~实体店一体化经营模式，以服装为主体，各种饰品，纪念品，生活用品，特色品同时经营。打印，复印业务赚些额外收入，缓解资金紧缺，还可帮人策划生日，聚会，约会等增加收入。

具体项目如下：

时尚男女服。

男女睡衣。

精美男女包。

运动鞋。

运动球衣，球类，日用品，伞，等。

古城烙画，披肩等xx特色产品。（可作为促销赠送品）

1、真实原则：对求顾客以礼相待，不欺不瞒，友善平等。顾客是上帝在这里不再是空洞的说教，而是一种真实的感受。

2、互利原则：在真诚的基础上，做到主顾双方平等互惠。

3、诚信原则：保证为顾客所提供的产品无质量问题，做好售后服务工作，保证诚信经营，一切为了顾客。

所有在校大学生。

1、在大学的校园内外，至今还没有这方面的经营店。所以在市场竞争上，我们处于一个相对的优势位置。但是正因为如此，市场的打开又将面临着一个大的问题。在一定程度上，很多同学会存在戒备的心理，所以一个创新的有说服力的广告宣传是必要的。

2、现代社会，大学生对产品的质量绝对有顾忌，所以我们面临的另外一个问题就是同学不屑接受的一个问题，所以我们要拿出有威望、有质量、真正有效的产品，先着手树立一个良好的形象，以便更快打开市场。

3、xx物价偏高，实惠又时尚的服装不多，这给我们提供了有利平台，只要我们提供质量有保证的产品，大力宣传，抓住这个庞大的消费群体，打造一个经得起风浪，有威望的品牌店是绝对必要。

4、我们学校学生还是比较喜欢买促销产品，而xx的纪念品都是每个同学都想买的，经调查发现一些特色纪念品市场价高，

低价批发作为赠送产品还是能受到广大学生的欢迎。

5、打印复印业务在这庞大的学校前景可观，据我所知学校复印店每月能赚几万元，我们要以该业务为辅，增加流动资金，要打开这个庞大的市场，必须搞好关系，联系好各班班委，实行优惠政策，降低价格，倾进全力拉拢顾客，达到宣传与效益二者兼得，以这个市场带动解决大部分资金问题绝对必要。

6、大学人口庞大，是一个密集型的小镇，消费能力绝对可观，过生日，同学聚会，老乡聚会，男女约会等天天都有，而现在学校还没人帮助策划这些，如果能抓住这一市场还是有发展潜力，不用成本，还可增加些额外收入。（有待研究）

7、学校考证多，辅导教程需求量庞大，学校订书是原价，我们能以绝对优惠的价格垄断部分市场，效益绝对可观，这是稳赚不赔的生意，前景不容忽视，真正要想垄断这个市场就必须将关系打入各个班级，大力宣传，创造一个良好的形象是成功的基础。

打印复印业务，推销辅导书，帮同学策划各式聚会，这些项目稳赚不赔，可以增加些收入作为流动资金。

主体店利润可观，出现亏本的概率低于xx%[]只要这些项目同时落实就能优劣互补，实现真正的零风险经营，作好促销工作，保证无货物积压，进货价绝对低是我作出保证的基础[]xx消费高是我无风险的保证。即使货物积压，我可以原价甩出绝对能吸引顾客，100%的信心。

1、人力上：集纳高思维、口才好的人才进入。同时，人员必须要有吃苦耐劳的精神。在此基础上采取有秩序的管理模式。

2、宣传上：开业期间可在资金允许的基础上，发放大量的宣传单，先吸引群众眼球，打入寝室内部做宣传。宣传到位。

3、经营上：为了弥补资金上的缺乏，可同时在店内附上打印复印业务，不仅可以增加收入，还可以在在一定程度上增加知名度，让前来打印复印的同学了解本店的业务范围，扩大宣传面。

4、策略上：开业期间可采取优惠、免费服务等业务，如：

a□可以批发些古城烙画，披肩，镜子等xx特色产品作为赠送，这样不仅可以顾客感到实惠，还可达到提高信誉的效果。

b□可以批发些游戏点卡作为赠送品满足游戏爱好者的需求。

5、设备上：需要台电脑、打印机、复印机。（打印复印一体机）

1、来源：起初，采取入股制，自备电脑等大件物品。打印机，复印机可以先购二手的以节省资金。以后可以在打印复印促销书籍上补充资金紧缺，由小规模经营逐渐向大规模挺进，不断解决经费问题。

2、分配：

每月提成分配标准：

按业绩分配，具体待定。

待定。

在服务过程中，可能会出现顾客对服务不满意事宜，为此，我们必须坚持顾客是上帝的原则，尽量满足顾客合理要求。

在服务过程中，也可能出现这样的情况，服装有质量问题，这时，我们必须向顾客道歉，收回有质量问题的服装。

出现顾客无理取闹，要动之以情晓之以理，本着顾客是上帝的原则，处理好与顾客的关系，不能有损信誉。

在服务过程中出现货物积压，应完善退货机制，作好一切促销准备，保证只赚不亏。

大学生创新创业项目策划书篇五

尊敬的各位领导，各位同学：

大家好，我是移动互联11-2班的叶尚飞，很高兴今天可以跟大家一起探讨有关大学生创业的问题。

来到大学，学习是生活的一个方面，而积极的参加社会实践则是另一个不可或缺的大学生经历，创业则是一种不错的实践方式。现代社会，积极投身到创业热潮的大学生越来越多，其中不乏有激情，有创意的成功者，创业让他们完善了自我，丰富了知识，积累了社会经验，发觉了自身的潜力，更不可小视的是：他们培养出了当代大学生普遍缺少的实践精神和创新能力。所以，大学生积极投入到创业中来是一个很好的提升自己的机会。

大学生进行创业具有很多的优势，作为新时代的青年人，我们大学生可以发掘到市场的潜力在何处，我们可以奇思妙想，经营一种很具创造力的创业模式，并且凭着大学生不可阻挡的激情和良好的团队合作意识，我们绝对可以在市场中占有一席之地。

良好的运作一段时间后突然出现意想不到的情况导致自己的失败。相对而言，有一些同学的计划就比较完善了，从自己的科技研发，产品创新到原材料种植，原材料加工，成品包装，实体经营店，网店，应有尽有，而且产品也还算可以吸引眼球，站得住市场，况且其中几位成员还有一些人际关系，成功可能性就大了许多。

其实，创业的成功需要大家对市场有一个良好的把握，团队成员之间能有与很好的合作，多吸取成功者的经验，多想想失败者的教训，做好充分的准备去迎接挑战，这样，自己就不会盲目的去做，损失很多，却又得不到什么有价值教训了。

挑战与机遇并存，想法与实践结合，这就是大学生创业，创业要有胆量，有智慧，敢想敢做，抓得住市场，不畏艰难，合作共进。希望大家能够对市场看得透，对资金把的稳，愿大家能够早日实现自己的创业梦想，谢谢大家！