最新大学生实践报告及 大学生暑假实习报告实习报告(通用6篇)

在经济发展迅速的今天，报告不再是罕见的东西，报告中提到的所有信息应该是准确无误的。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

大学生实践报告及篇一

暑假，每个学生都有，实习，每个学生都要，那么样才可以写一篇优秀的实习报告呢?下面是小编为大家献上的大学生暑假实习报告，欢迎大家阅读!

大学生暑假实习报告1

一个月的实习生活即将结束了。回顾这些日子，我学到了许多幼儿园的实际操作经验，这为我以后的工作打下了坚实的基础，成为我珍视的宝贵财富。在这段时间里，我尝试了许多人生的不同际遇，它教会了我执着，坚持，奋斗，理解和珍惜。这是我在学校里学不到的。在幼儿园我了解了幼儿一日生活常规时间表及主班配班老师的工作分工，在实习期间我严格按照时间表，配合所在班老师认真做好一日生活常规工作。

在准备实习的前几周，我很想去实习，因为很想去感受一下幼儿园的生活和幼儿教师的生活;但又害怕去实习，因为觉得自己还没有能力去做一名幼儿教师。我怀着又期待的心情来到恒隆幼儿园，我被分配到中二班(草莓班)，刚见到两位老师时，他们的年龄跟我差不多，可看上去都比我成熟多，这都源于社会磨练。我们这些一直在学校待着的人缺乏的就是

这样的机会。说他们比我们成熟，不仅是外貌，更多的在于思想，在于社会交往方面。经过这次实习，我们在这些方面有了很大的提高。刚刚进入幼儿园，才知道原来自己所担忧的不是没有道理的，在学校里学到的知识一些理论的东西，由于缺乏实践经验，来到了幼儿园后，面对新的环境，遇到新的挑战，只能慢慢地将自己的所学知识融入到实践当中。

每天我都会在幼儿园门口等待孩子们的到来，看着他们做晨操，是一件非常开心的事。虽然我想用最快的速度记住全班小朋友的名字，但显然没有那么容易，但我也尽我最大的努力去记住他们。每天早上亲切的问候成了我和孩子们第一座友谊的桥梁，在区角活动时我会以玩伴的角色与孩子一起玩游戏;在玩游戏的时候我还会像孩子一样的耍赖;做错事情了我也会跟孩子道歉;与孩子们平起平坐，我利用一切时间与孩子相处，聊天，尽可能地走进孩子的心灵，了解他们的内心世界。渐渐地孩子们记住了我的名字;每天都缠着我问东问西的;放学时他们都会和我说一声再见。我的努力渐渐有了收获，看着孩子们天真烂漫的笑脸我会心的笑了。但开始，老师就跟我们说过说不要跟孩子玩得太疯，要不然在上课时就没人会听你的。这也在接下去我的课上得到了应验……幼儿的心灵是纯洁无暇的，当他们接受了你就会真心的喜欢你、崇拜你、信任你。孩子的爱是最真实、最纯真的。当我看着孩子们一张张天真烂漫的笑脸时我的内心充满了幸福，我愿意弯下腰走进孩子、倾听孩子内心的心声，了解和关心孩子。

在实习中，使我更深刻的了解到了一个幼儿教师的工作;更深刻了解和掌握了中班这一年龄阶段的幼儿的身心发展特点及其在保教工作方面与大班、小班幼儿的区别。也认识到了作为一个幼儿教师，除了做好幼儿的教育工作外，如何做好与保育员、其他教师及家长的合作、协调工作也具有同样重要的地位。这次在幼儿园实习，第一次完整的观察了幼儿园一日的生活，发现训练幼儿的生活常规培养他们的.行为习惯及自理能力也是一项重要的任务，是一门值得重视的学问。蒋老师很会利用机会对幼儿进行随机教育，把有计划的教育和

随机教育相结合，如我们班有一些小朋友不爱惜自己的书本，把书本外面那漂亮的衣服撕烂了，老师就马上跟小朋友说要爱护自己的书本，不管是不是自己的。并教他们换位思考:如果是你自己，别人把你的衣服撕烂了，你会不会生气啊?并要求她们把书粘好。这些日常生活琐碎的事情都成为教师培养幼儿良好行为习惯的机会。我在第一周实习的时候，看到小朋友的椅子没摆好，我就会帮他们摆好，他们要上厕所，不管当时在做什么活动，我都以为应该让他们去上厕所。他们不会脱衣服的时候，我会主动帮他们脱等等。我以为我是在帮助他们，可事实却并非如此，经过冯老师和蒋老师的提醒后我才认识到我的行为的后果就是他们永远都不能学会自己的事情要自己做，不能养成良好的行为习惯，后来我就改过来了。

大学生暑假实习报告2

实习时间：20xx年xx月xx日 至 xx月xx号

系 别： 中文系

班 级： xx语文教育2班

姓 名： xxx

学 号： xxxxxxxxxx

指导老师： 李xx

20xx年xx月xx日

一、实习目的

大学生活最后的阶段是实习,实习对于每个即将毕业的大学生都特别的重要,在2011年3月1日至6月30日的秦皇岛市新生路

小学的习过程中我学会了很多,体会了教师这一神圣职业的光荣.通过实习,我充实了自己,学会了如何教学,学习了许多未曾学过的东西.经历了这段的实习生活,让我感受到教师职业的重任,体会到教师工作的辛苦.在实习过程中,我对比自己的学生时代,感受着不同时代的差别,90后学生的能力一代比一代强,信息接收面越来越广.这就对老师提出了越来越高的知识要求.实习过程中,我们熟练地掌握了教学技能,不仅如此,我还学会了如何处理与学生关系的技巧.

通过教育实习，充分发挥主观能动性，把在大学课堂上所学的理论知识和实际教学相结合，初步掌握初中语文的教学方法和技能，以及班主任的工作内容和方法。了解现今小学生和教育的现状。实习单位为秦皇岛市新生路小学，班级三年级三班。

二、实习单位简介：

海港区新生路小学建于1956年，学校现有13个教学班，550名学生，56名教职工，其中小学高级教师18人，一级教师24人，14人正在进修本科学历，大专学历24人，中师学历32人。

学校占地面积10468平方米，生均占地面积16.9平方米，建筑面积3240平方米，运动场为200米环行跑道。设有实验室、仪器室、图书室、阅览室、少队科技室、卫生室、劳动器材室、体育器材室、微机室和多功能活动室。

学校全面贯彻党的教育方针，依法治校，坚持面向全体学生，全面提高学生的综合素质。坚持教育与发展相结合的原则，以教科研为先导，深化教育教学改革，形成了科学管理和系列化教育的办学特色。

三、实习内容:

(一)、语文教学

课堂教学，包括备课、上课、修改作业、批阅试题。做一个语文教师所做的事情，积极引导，认真做好工具性与人文性教育工作。

大学生暑假实习报告3

一、实习说明

(1)实习时间：20xx年xx月xx日至2011年xx月xx日

(2)实习地点：上海台积电有限公司

(3)实习性质：毕业实习

二、实习单位简介

台积电(中国)有限公司于xx年8月上海市松江科技园区内成立。

自公司成立以来始终秉持正直诚信、客户为导向、品质创新和遵守承若的经营理念和价值观，坚持并彻底执行【客户成功至上】的信念，致力于开拓大陆地区的晶圆代工市场，增进客户在大陆地区及全球半导体市场的竞争力。

台积电是全球最大且最值得信赖的晶圆制造服务伙伴，也是中国和全世界得到最优质晶圆制造服务的最佳管道。

台积电(中国)面向国内客户，提供优质的生产、运筹及设计服务，其业务团队的触角已遍布全球。

三、实习环境

实习期间，我在mfg-imp工作，mfg是从事于在生产第一线生产产品的，我所在的imp部门经理一名 leader1一名，同事十多名。

四、实习过程

1、了解过程

作为初次到社会上工作的学生来说，对社会的了解及对工作单位各方面情况的了解都是陌生的。开始我对fab里的各项规章制度、安全生产操作规则及工作中的相关注意事项等都不是很了解。于是我向同事请教了工作的相关事项，通过她们的帮助我对fab的情况有了一定的了解。

2、摸索过程

对fab的环境有所了解熟悉后，开始有些紧张的心开始慢慢平静下来。前三个月有各师傅带我学习机台，怎么样的下货，在fab里要注意什么，什么该做，什么不该做。其实机台run货很简单，机台有问题打电话找设备就好。就是机台run货时的派工很难，派工时要注意□recipe□qtime时间，还有优先选择顺序。货run进去后还要随时观察机台状况。这么多的注意事项还真是头疼。

大学生暑假实习报告4

2011年3月,怀着激动和喜悦的心情，我来到了火炬小学，在2年级2班开始了我的实习生活。这样的生活紧张忙碌，但充实而快乐，却初次品尝到了作为一名教师的快乐。指导老师的课，让我留下了深刻的印象，学会很多实际的技巧和方法。语文教学指导老师辛宝荣老师是一位很有经验的老师，她教会我很多书本上学不到的东西：在教学中付出的努力、汗水，会化成一颗颗珍珠;只有亲身经历过，才会有属于自己的深刻体会，这些体会将会成为你人生中一笔宝贵的财富。

愉快而又艰辛的实习工作结束了，在这个学期里，我们顺利完成了从学生到教师的角色转换。在这几个月的时间里，在教案的准备和书写上，在课堂的布置上，在课时的掌握上，

都有了很大的提高。一个学期的时间，感受颇多。

现将实习情况总结如下：

一，听课

在实习的两个礼拜后我开始去听课，在听课过程中，我发现每个听课的老师都很认真地做笔记，我作为一个实习生就更应该认真去学习。听了一节课，我认认真真的几下了授课老师讲的内容，并且认真地对老师讲课的各个环节进行了思考评价，写下了自己的收获及意见。虽然以前也有去听课的经历，可是都没有认认真真地去分析，现在才发现，原来从一节课中我们可以学到如此多的东西，无论是对教材的处理，还是是教学方法，与学生的交流等等，都使我受益匪。从每节课中，我都总结出经验，并将其转化成自己的知识，无论这节课上得好还是欠佳，都有我值得学习的地方。

二、上课

相信每个人的第一节课都是很紧张的，我也不例外。在上课前，我不断地看教材，怕自己会忘词，又不断地检查上课时要用的教学用具，反复地进行试验。终于，我走上了讲台，开始了我的第一节课，在开始，我的紧张导致我教学时经常丢东拉西的，不过学生都很配合我，很活跃的回答我提出的问题，我慢慢地也镇静下来了，按照我的计划，顺利地开展我的课堂。就这样，在愉快的气氛中，我顺利地结束了我的第一节课。在课后，我马上找指导老师进行讨论。老师首先肯定了我的教法，这让我很高兴，同时，老师也给出了很多中肯的意见，提出了我在上课过程中的一些失误和不足，还有一些要注意的地方。老师的意见和建议让我能马上调整讲课的思路，及时修改教案，更完善自己的教学。而我在上完每节课后，都会进行反思，思考自己哪些地方做的好，哪些地方做得不足，并且一一记录下来，为以后上课作参考。

大学生实践报告及篇二

在现实生活中，报告使用的频率越来越高，报告具有语言陈述性的特点。一听到写报告就拖延症懒癌齐复发？以下是小编为大家整理的大学生毕业实习报告-范文- 实习报告，希望能够帮助到大家。

1、加强和巩固理论知识，发现问题并运用所学知识分析问题和解决问题的能力。

2、锻炼自己的实习工作能力，适应社会能力和自我管理的能力。

3、了解实习单位的计算机技术的应用情况、需求情况和发展方向及前景。

4、亲身参与项目的实际完成工作，了解计算机专业软件开发的具体流程。

5、通过实习来认识了解自己，发现不足，提前做好自己的职业规划。

1月30日-1月31日:xx火车站出发，十四小时的旅途，到达了xx公司。

2月1日-2月7日□xx带领我们实习生简单地了解了公司的基本情况，比如说公司主要由xx部门组成，每个部门都有不同的分工。最后也对实习的内容做详细的安排。

2月7日-2月20日：研发部同事网上收集关于xx的大量视频，给我们两星期时间看完，为进入封闭式做好充足的准备。

2月20日-3月31日：进入封闭式修炼。工作地点□xx□工作时间□

xx□工作范围：开发一个xx平台。我的任务是xx等页面，然后将页面的信息提交到数据库，每个页面的实现了增删改查等功能，用到了xx技术。

4月1日-4月30日：基本上是给系统做测试，先找出一些系统功能上的bug□解决掉这些难题后页面上的bug就稍微简单些了，不过在其中也遇到了不少阻碍，但都被我们一一克服。

(一)实习单位简介

20xx年x月，xx公司启动了erpii的产品研发规划□erpii代表了未来的商业模式和技术发展方向，作为中国erpii的开拓者，以持续热情和不懈的创新精神继续丰富我们的产品和服务，以确保客户获得长期的竞争力□xx公司倡导开放、责任、尊重和创新的企业文化，为员工成长提供丰厚的土壤，“协助顾客取得成功”的使命和追求卓越的工作目标激励每个员工为顾客提供完美的服务。

(二)实习具体过程

在xx系统下运用xx语言□xx技术□xx数据库，开发一个xx系统，使运用该系统的企业在平台上交互信息，实现真正的信息全球化。

(一)实习工作的总结

回顾实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在短暂的实习过程中，我深深感觉到自己所学知识的肤浅和实际运用中知识的匮乏，刚开始一段时间里，对一些工作无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错，一旦接触到实际，才发现自己学到的是多么的少，这时才领悟到“学无止境”的含义。

(2)毕业实习的体会、收获

(1)、继续学习，不断提升理论素养。

在信息时代，学习是不断地汲取新信息，获得事业进步的动力。作为一名年轻同志更应该把学习作为保持工作积极性的重要途径。向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位规章制度，与人文明交往等一些做人处事的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这段时间所学到的经验和知识大多来自老板和同事们的知道，这是我一生中的一笔宝贵的财富。

(2)、努力实践，自觉进行角色转化。

理论是灰色的，生活之树常青，只有将理论付诸于实践才能实现理论自身的价值，也只有将理论付诸于实践才能使理论得以检验。同样，一个人的价值也是通过实践活动来实现的，也只有通过实践才能锻炼人的品质，彰现人的意志。从学校走向社会，首要面临的问题便是角色转换的问题。从一个学生转化为一个单位人，在思想的层面上，必须认识到二者的社会角色之间存在着较大的差异。学生时代只是单纯的学习知识，而社会实践则意味着继续学习，并将知识应用于实践，学生时代可以自己选择交往的对象，而社会人则更多地被他人所选择。诸此种种的差异。不胜枚举。但仅仅在思想的层面上认识到这一点还是不够的，而是必须在实际的工作和生活中潜心体会，并自觉的进行这种角色的转换。

(3)、提高工作积极性和主动性

激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美的火花。当你在可以选择的时候，把主动权握在自己手中。实习期间，我会主动帮同事打扫卫生，主动帮老板做些力所能及的事，并会积极寻找合适的时间，向老板请教问题，跟老板向朋友那样交流，谈生活学习以及未来的工

作，在实习中，他们教会我先做人后做事，使我收获很多，而且和他们相处的都很愉快，这些都是自己争取的。

(三)建议与想法

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是个学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，毕业实习是通过理论与实际的结合、学校与社会的沟通，进一步提高学生的思想觉悟、业务水平，尤其是观察、分析和解决问题的实际工作能力，以便培养自己成为能够主动适应社会主义现代化建设需要的高素质的复合型人才。工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。这段时间，我看到了自己本身存在着许多问题，也会遇到这样那样的问题，当前的时代日趋复杂，不学到一定的深度和广度是难以在实际工作中应付自如的。因此反映出学习的还不够，缺点疏漏。需再加以刻苦钻研及学习，不断开拓视野，增强自己的实践操作技能，为以后的工作存储更多的能力只有拥有自信才能够克服一切，去实现自己的理想，创造自己的人生。

大学生实践报告及篇三

理性的认识。

我所实习的科利公司，隶属于中港第一航务工程局第二工程公司。中港第一航务工程局第二工程公司成立于1953年，是以水工、市政、工民建、路桥、安装工程等为主要经营项目的国有大型骨干建筑施工企业， 具有航务工程总承包一级、房建二级、市政、水利水电三级、地基与基础一级、钢结构一级、机电设备安装一级、商砼与预制构件二级、勘察设计甲级、计量二级、建筑材料试验甲级等资质。公司现有正式职工3000余名，先进的工程技术装备千余台；拥有2.6万平方

米的高层办公楼和30多万平方米的生产基地；近700米的工作船码头和4万余平方米的海域，固定资产达3亿多元。公司于1998年通过了iso9002质量体系认证；1999年通过了iso10012国际标准认证，取得了"计量保证确 认合格证书"；2001年通过了iso9001国际质量管理体系认证。

回顾实习生活，感触是很深的，收获是丰硕的。实习中，我采用了看、问等方式，对科利公司的日常管理工作的开展有了进一步的了解，分析了公司业务开展的特点、方式、运作规律。同时，对公司的"浇注明天"的服务品牌，"构筑精品，造福社会"的企业使命，"务实求新、敢争一流"的企业精神有了初步了解。

一、坚持以经营为龙头，不断开拓山东地区传统施工领域

抢抓水工市场快速发展的良好机遇，进一步加大了对青岛港、烟台港、日照港等大型水工工程的跟踪公关力度，认真作好了北船重工搬迁、奥运基础设施建设的经营工作，承揽到北船重工大坞、烟台港三期二阶段、奥运会青岛国际帆船中心标段、日照港中港区东部岸线等工程，确保了传统市场战略项目不丢失。同时，发挥地域优势广揽信息，积极跟踪，承揽到东营港扩建和蓬莱国电等工程，在开拓传统工程领域发面取得了新进展。

二、强化三标一体管理体系运行，有效的促进了企业管理水平的提高

切实加大三标一体管理体系运行力度，进一步强化了体系检查、文体整改和业务指导，对内审发现的问题及时进行了整改追踪检验，建立了基层单位与机关部室双向评价体系，不合格报告同比降低了50%，符合率和得分率较前年有了增长，三标一体管理体系得到有效的运行。

三、坚持以经营为龙头，积极实施“1433”经营举措，促进

经营持续发展。

2005年公司经营工作思路确定为“1433”，即要成立一体化经营领导小组，建立四个经营分公司运行体制，坚持三位一体的经营原则，充分发挥经营工作的三个积极性，不断开拓山东地区、南方、桩基和陆域市场。

“1433”经营思路具体内容是：公司成立一个精干高效、信息反馈迅速的公司经营领导小组，切实加强对经营工作的领导；建立经营分公司、厦门分公司、上海分公司和陆域经营分公司四个经营分公司的经营运行体制，增强开拓市场的能力；坚持以市场价中标，不投亏损标，诚信合作、互惠共赢三项经营原则；充分调动公司经营部、经营分公司和经营人员三方面经营积极性。

在新的经营思路指引下，公司将继续加大对山东地区传统市场的开拓力度，全力以赴地做好前湾港、日照港、烟台港新建码头、黄岛招商国际码头、青黄复线、青黄隧道、东营港后续工程等工程项目的跟踪公关工作，紧盯不放，志在必得，巩固传统市场，力争在承揽特大型工程项目上有所突破。继续坚定不移地开拓南方市场，干好厦门、温州、海南等在建项目，赢得业主满意，树立企业形象。发挥经营分公司的作用，加大对重点工程的经营公关力度，做好投标工作，确保目标工程不丢失。以项目为依托，在开拓新的`市场上有所作为，保持南方地区经营产值持续增长。坚定不移地开拓桩基市场，切实加大桩基设备投入，锻炼桩基施工队伍，进一步增强桩基施工能力。坚持水陆并进，提高规模效益。利用房建施工总承包一级资质，认真总结路桥施工经验、教训，加大陆域市场开拓力度，实现陆域市场的稳步发展。

同时通过实习我发现中港第一航务工程局第二工程公司附属单位科利公司也存在问题：

1、 市场观念和经营体制不适应公司快速发展的要求，市场

开拓的步伐与企业快速发展的要求有差距;经营体制还不完善，经营队伍、经营人员的责权利还有待于进一步提高。

2、 施工组织管理观念有待进一步转变，在施工过程中按照施工合同要求进行施工组织管理的意识不强，施工管理现状与施工管理科学化、规范化存在较大差距，只是我们有的项目在开工初级阶段和施工过程中难以进入状态，不能满足业主要求。

3、 成本意识不强，成本控制水平不高，个别项目不存在管理粗放、施工大手大脚的现象，向管理要效益、向科技创新要效益的意识还没有牢固树立起来，以至于我们的成本控制与先进的施工企业还存在较大的差距，市场竞争力不强。

4、 对分包队伍的管理制度和管理程序化还不完善，，在分包合同管理发面存在程序不衔接、管理不闭合的现象；项目部对分包队伍达管理的重视程度不够，在管理手段和制度落实上存在薄弱环节。

5、 依法治企、依法维权和自我保护意识不强，不能够充分运用法律手段维护企业利益，特别是领导干部的法律知识和依法治企的意识还不适应市场经济的要求。

对此，我提出了我的有关建议和对策：

一、进一步强化生产是经营继续的观念。

企业的发展取决于经营的质量和效果，只有广开源头，多揽工程，企业发展才有保障。随着市场竞争的日益激烈，干好在建工程是承揽后续工程、开辟新市场的必然要求和前提条件。因此，我们要进一步强化生产是经营继续的观念，干精品、打品牌，树立一流的企业形象。

二、 树立“零缺陷、低成本”向精细化管理要效益的观念。

三、进一步推进和规范项目管理

通过对资金管理、劳务层管理、物资管理、，加强项目基础管理，结合“三标一体”管

理体系运行,完善项目管理，加大监控检查整改力度，达到闭合管理。建立公司综合考评体制，加大对工程质量、安全、文明工地的检查力度，抓好整改落实，促进施工管理水平的提高。

四、推进依法治企，维护企业合法权益。

深入开展法制宣传教育，进一步增强广大干部职工的法制意识。强化领导干部，特别是

中层干部的法制培训，增强领导干部的依法经营，按章办事的能力，完善管理体制，明确责任分工，加强业务培训，提高公司法律事务整体管理水平。

短暂的实习转眼而过，回顾实习生活，我在实习的过程中，既有收获的喜悦，也有一些遗憾。那就是对企业管理有些工作的认识仅仅停留在表面，只是在看人做，听人讲如何做，未能够亲身感受、具体处理一些工作，所以未能领会其精髓。但时通过实习，加深了我对工商管理基本知识的理解，丰富了我的实际管理知识，使我对日常管理工作有了深层次的感性和理性认识。认识到要做好日常企业管理工作，既要注重管理理论知识的学习，更重要的是要把实践与理论两者紧密相结合。

大学生实践报告及篇四

在经济飞速发展的今天，报告不再是罕见的东西，报告根据

用途的不同也有着不同的类型。其实写报告并没有想象中那么难，下面是小编收集整理的大学生的实习报告大学生实习报告格式，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

通过对蔬菜博览会蔬菜的灌溉施肥，营养生长状况的实地考察，对农资超市的参观，在各肥料厂进行参观实习以及通过影像资料的学习，更加深入的掌握植物营养学的知识，提高对植物营养学的认识。并与其他学科交叉比对，学会综合利用，了解各种肥料的种类及制造大体工艺。

20xx年5月—6月

1、寿光第15届菜博会

中国（寿光）国际蔬菜科技博览会（简称菜博会），是商务部批准的年度例会，是集蔬菜品种展览展示、农业科技创新的成果和发展趋势、高层学术论坛、项目招商、合作交流于一体的国内最大规模、最具影响力的国际性蔬菜产业品牌展会。

第十五届菜博会总展览面积45万平方米，其中室内15.6万平方米，设有招商展位区、精品展区、国外农业展区、蔬菜园艺厅、蔬菜高科技无土栽培模式展厅、蔬菜产业先进技术成果展厅、蔬菜前沿栽培技术展厅、蔬菜文化景观展厅及采摘园、蔬菜博物馆等。展会规模宏大、特色突出，靓点纷呈，示范功能强，为蔬菜科技推广、现代农业示范、经贸洽谈交流、农业观光旅游等搭建了广阔平台。

在博览会上看到了几种新式栽培技术：

（1）立体式栽培：立体栽培也叫垂直栽培是立体化的无土栽培，这种栽培是在不影响平面栽培的条件下，通过四周竖立起来的柱形栽培或者以搭架、吊挂形式按垂直梯度分层栽培，向空间发展，充分利用温室空间和太阳能，以提高土地利用

率3～5培，可提高单位面积产量2～3倍。

（2）气雾栽培气雾栽培是一种新型的栽培方式，它是利用喷雾装置将营养液雾化为小雾滴状，直接喷射到植物根系以提供植物生长所需的水分和养分的一种无土栽培技术。

作物悬挂在一个密闭的栽培装置（槽、箱或床）中，而根系裸露在栽培装置内部，营养液通过喷雾装置雾化后喷射到根系表面，减少栽培植物硝酸盐含量。它能使作物产量成倍增长，它是不用土壤或基质来栽培植物的一项农业高新技术，其因以人工创造作物根系环境取代了土壤环境，可有效解决传统土壤栽培中难以解决的水分、空气、养分供应的矛盾，使作物根系处于最适宜的环境条件下，从而发挥作物的增长潜力，使植物生长量、生物量得到大大提高。

（3）垂吊式气雾栽培

垂吊式气雾栽培是利用垂吊的浅液流栽培蔬菜配备营养液雾化装备为蔬菜正常生长提供水肥的栽培模式。该种模式可实现营养液循环利用，解决水气矛盾，充分利用空间与光源，提高蔬菜品质，该模式造型美观、形式多样，在现代阳台栽培方面有很好的推广利用。

（4）无土栽培

无土栽培是以草炭或森林腐叶土、蛭石等轻质材料做育苗基质固定植株，让植物根系直接接触营养液，采用机械化精量播种一次成苗的现代化育苗技术。选用苗盘是分格室的，播种一格一粒，成苗一室一株，成苗的根系与基质互相缠绕在一起，根坨呈上大下小的塞子形，一般叫穴盘无土育苗。

2、影视资料学习

在20xx年5月27日，与教室进行植物营养学的影视视频学习，

在老师的带领下，观看了中国以及德国等先进的国家的肥料生产方式以及施肥方式。

3、平度实习

（1）中天化工科技有限公司

平度第一站，我们来到中天化工，参观脲甲醛、高塔等造粒工艺。并且参加了我校与该公司的实践基地揭牌仪式。

青岛中天化工科技有限公司坐落于美丽、富饶的胶东重地，拥有中国脲甲醛之都美誉的青岛平度。是一家专门从事功能性肥料、新型环保生态肥料的研发、生产、销售、服务于一体的高新技术企业。先后获得“山东省化肥诚信企业”、山东省消费者满意单位称号。

益于作物生长的助剂，将金属蛋白酶代替植物需要的’内源酶。磁能技术在磁场强磁作用下，将肥料中离子间距拉大，迫使正负电荷更容易分离，增强肥料离子活性。增加了产量，提升了品质。

脲甲醛：

尿素与37%甲醛水溶液在酸或碱的催化下可缩聚得到线性脲醛低聚物，工业上以碱作催化剂，95℃左右反应，甲醛/尿素之摩尔比为1.5～2.0，以保证树脂能固化。反应第一步生成一和二羟甲基脲，然后羟甲基与氨基进一步缩合，得到可溶性树脂，如果用酸催化，易导致凝胶。产物需在中性条件下才能贮存。

（2）永正机械化工

青岛永正化工机械有限公司（青岛新世纪干燥设备有限公司）是山东省肥料工程技术研究中心设备研发基地，中国专利山

东明星企业，国内知名的肥料工程、环保工程等成套设备研发和制造的高新技术企业，公司设立生态环保研究所和cad设计中心并获得iso9001□20xx质量管理体系认证，注册资金1000万元人民币，工艺装备先进，技术力量雄厚，检测手段严密，质保体系完善，具备设计、制造和安装大型设备的能力。

主要的技术工程：

大颗粒尿素造粒工程缓控释肥涂膜工程有机肥发酵造粒工程复合肥造粒干燥工程bb肥配方肥掺混工程粉体物料干燥工程有机废弃物处理工程。

并且参加我校与该公司实践基地挂牌仪式。

（3）肥美特农资超市

中化肥美特平度农资有限公司由世界500强企业中国中化集团于20xx年5月设立的全资子公司中化肥美特农资连锁有限公司负责投资和建设，是中国首家真正意义上的现代化农资超市，它的开业标志着农资流通行业进入新的发展阶段。以大型卖场为平台直接面向终端客户提供产品销售、农技服务、金融服务、配送服务和信息服务等，提倡“货真价实、一站购齐”，除了销售化肥、农药、种子、农膜、农机具等农资，以及农化书籍和dvd等多种类产品，还提供专家坐诊、种植示范、农技课堂、测土配方等多种农化服务，超市内现代化的培训教室，可用于举办大型的技术交流会。

作为中国第一家真正意义上的现代化农资超市，肥美特农资超市在营销模式上体现了诸多创新。一是其采用了农业产值、种植规模等新标准细分市场，二是首次在农资零售领域引入了“商圈”的概念，三是为顾客提供更多零售价值链的内容，如免费停车场、信息服务、农化服务等，四是建立了标准化的运营体系，引入信息化手段，在采购、物流、仓储、经营、

营销等方面实行标准化运营。

虽然没有参观到最后，但是，对于这样大规模的农资超市在中国的建立，无疑是农业发展的一种重要表现，中国的农业，定然会成为科技的全面的。

这是大学期间最后一次集体实习，也是为期最长的一次，从5月初，一直蔓延到6月末，如果现在问我实习的感受，那么我会告诉他“我再也不想外出实习了”。是的，虽然大部分时间是在玩，但是，累。但是，这样的实习是收获知识最好的途径，也是最好的学习方法。

现在依然记得在寿光菜博会上受到的的震撼，原来，挂在架子上的红薯、变成树的西红柿、直径一米的南瓜？？不再是只是书本上的描述和图画，我是真的看到了，并且深深的被震慑了。

出更大的贡献。随着家庭农场的成立，爸爸的脸上露出了明媚的笑，但是，我了解的是，没有科学的指导，没有更好的配肥方案，这样的农场与发达农业国家相比，差的不止一大截，类似于菜博会上的展览才是高科技农业的发展结果。是最好的收益结果。

或许正是这样一次实习，我会在我的未来加上一条路，我的家就是我梦想的实践基地，我的父母就是我最好的帮手，父母生养我，土地养育我，我的未来在父母那里，也在土地里。

在接下来的实习中，给我印象再一深刻的是农资超市，对于我来说，种地不会离开化肥农药，当然也要去购买，但是像这样的农资超市确实少见，不仅肥料齐全，更是“对症下药”。只有这样的超市在农民中间，才会有更好的产量以及品质。

再来就是我就得实习这么多次最满足的一件事，那就是在一

个实习的公司吃饭，而且是免费的午餐，这样的人性化待遇才是实习中最特别的亮点。在今后的岁月中，或许这些记忆会慢慢退去，但是，当时的震撼，当时的感觉，当时留下的信念，永远不会退却，永远会在脑海深处。

大学生实践报告及篇五

在实习中，我主要负责，票务统筹，申领签注、帐务结算以及文件归档的工作。我十分认真地向其他有经验的同事学习，了解真正的操作程序，真正实现了从课本中走进现实，把理论联系实际。认识旅行社工作的全过程以及上下级工作的各个环节，并从中观摩其他部门的工作过程，使我掌握更多的工作技巧，获得不少的工作经验。

实习期间，我利用这次十分难得的机会去加深自我对行业以及企业的认识，并把所学的知识充分运用到工作上来。正如在专业学习时所明白的，旅游业的其中一个突出的特点就是其淡旺季分明。由于我所在的广东国际旅行社是广东地区三大旅行社之一，并且在行业内的声望比较高，所以在暑假这个旺季里，每一天的工作都是十分繁忙的。而进入开学月以后，工作量就明显下降了不少，而我也充分利用工余时间来认真思考在工作时出现的疑问，为此寻找答案并进行整理。

（一）完善的公司管理架构

1、部门设置。广东国旅总部分为若干个部门，共同维持着旅行社的日常运作。从高到低分别为：总经办、财务部、结算中心（国内游结算中心、入境游结算中心、商务游结算中心、投资核算中心、综合核算中心）、人力资源部、采购中心（地接景点采购部、饭店采购部）、门市管理中心（客户服务部、连锁店管理部、市场推广部、网络拓展部）、入境游总部（计调部、接待部、欧美部、日本部）、出境游总部（东南亚部、港澳台部、日韩部、洲际部、同业部、综合

部）、国内游总部（省内部、省外部）、商务游总部（特种旅游部、商务会奖部、商务散客部、签证部、交通票务部）。如此细致的分工，能够充分运用人力资源，发挥团体的效能，让各个部门的人能够各司其职，各谋其位。

2、职位设置。就正如人力资源学中的职位设置，能够在分部中实现最大效益，层层递进，每个部门都有各自的部门高级经理，到了总部又会有总经理去负责统筹各个部门的运作。有别于其他行业，旅游业中的部门设置比较繁琐，可是分类设置是必须的，况且，在行业中事件发生的偶然性比较大，所以更需要细心处理行业运作之中的人际关系。

（二）公司操作程序

1、部门间交接程序

在本人所实习的广东国旅中，从大的方面，公司会有属于整个公司范畴的操作程序，那就是让员工从营销到帐务都会有十分规范的程序，这样就有利于旅行社的每一项工作都有规矩可依；从小的方面，也就是从各个部门的范畴来说，也是有着各自的操作流程的。例如，在港澳台部，由于出团数十分的多，并且比较频繁，这就要求到员工的工作效率要更高。

2、部门内部操作程序

在具体的操作过程中，部门本身的业务很多，包括票务、酒店订房、签注、散客和团体操作。所以，在如此的繁复的工作中，必须要按照部门自身的特点制定出一份属于本部门工作的细则。例如，在票务的登记出入上，必须登记的资料很多，在门市要票后必须把票号、领票日期、门市部名称、领票人等事项登记在案。到了出售票以后，门市代表又必须在财务部交款后把交接单交到部门负责人处，单上要把所有票的用途，价钱等等附上。当收到单以后，部门负责人需要根据票号把买出日期，所属细项登记好，以备日后文件的归档

以及检查帐务。完成这些程序以后，整个业务的流程才算比较完满的结束。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”在历时三个多月的实习过程中，我深深感受到了“书到用时方恨少”。尽管工作的过程十分顺利，工作的适应也很好，可是在工作当中还是让我期望能够学习更多的实际操作知识。管理学是一们实践性很强的学科，在需要理论指导的同时还需要在实践中不断加深认识。

（三）经过iso9001国际质量标准体系认证

1、体系简介

旅游业，是一个服务行业，然而服务水准的高低则是由服务质量来评价。在一般人简单看来，服务质量的高低评定是一个十分主观的过程，在此过程之中很难作出一个十分准确的评价□iso9001国际质量标准体系认证是一个全球公认的质量评价系统，经过定期的质量测评以及专家认证评定对一个服务企业的服务质量水平作出一个权威性较高的质量评估。

2、体系作用

广东国旅，是广东省首家引进这项质量体系认证的旅行社，利用评定对旅行社的服务作出监督，使其服务长期稳定处于一个行业内较高的水平。经过了这个体系的认证能够使顾客对其服务质量有更好的认识以及信誉度。

3、体系操作

公司的国际质量标准体系认证主要体此刻于利用国际组织对其服务质量进行监督。通常分为内审和外审。这两个程序都是定期执行的，以便公司员工能够严格遵守体系的规定。内审，是由公司各个部门的体系内审员进行的，外审，则是由

国际组织派人参与审查，定期对公司的服务质量进行评估。如此的认证体系，是开创了行业的先河，让行业的服务流程能够有更高的规范化。

（一）多样的市场营销手段

虽然说，市场营销不是企业成功的唯一因素，可是作为企业发展的关键因素，其作用实在是无容置疑的。旅行社也是企业，其生存与发展都是看市场营销活动的成功与否。市场营销是联结社会需求与企业反应的中间环节，是企业用来把消费者需求和市场机会变成有利可图的公司机会的一种行之有效的方法，亦是企业战胜竞争者、谋求发展的重要方法。

1、宣传活动

在广东国旅的营销活动中，最为主要的是广告宣传。在现今信息爆炸的年代，广告的铺天盖地，如何在众多的竞争者当中脱颖而出成为了旅行社广告的最终目的。所以，这就要求到旅行社的广告更具有针对性，让广告在短短的时间内吸引顾客的眼球并且把资讯吸收。

（1）广告有分平面广告和立体广告。

如今旅游业的价钱由于竞争激烈而变得越来越低，已经十分接近成本价，可是在旅游业这个重视广告宣传的行业里，广告的投放力度直接影响到旅行社的收客情景。所以，广东国旅的广告主要集中在平面广告，另外还有部分户外大型广告牌。

（2）针对性广告处理。

根据公共关系学中的资料，广告的投放能够选择在专业性比较强的杂志，以及报纸版面，以求到达更好的效果和更高的针对性。所以，那里的广告把重心放在了每逢周二的《广州

日报》和《羊城晚报》的专门为旅游而设的版面上。在那里，顾客能够看到各旅行社对于相似行程的不一样报价，更方便他们进行比较。根据广州地区近几年的居民出游习惯，绝大部分有意愿出游的居民都会根据这两份主流报纸上的旅游讯息来决定出游线路以及选择旅行社。所以，把广告投放在主流媒体尽管成本比较高，可是由于其市场覆盖面高，加上行业的特性，旅行社比较好地根据自身的特点制定广告方案。

2、公共推广活动

除了传统广告的宣传以外，该旅行社也同时采取了多种营销手段以到达企业的营销目的。

（2）利用网页进行线路展示以及实现网络营销。如今，网络的运用十分频繁，成本也远比任何的广告宣传都要低，所以那里实现了高科技营销。

（3）利用社会公益活动进行推广。例如，今年的多个台风严重影响到我省东部和北部，造成重大的经济损失。8月，广东省旅游局组织安排了一次送暖到灾区的旅游慈善活动。各大旅行社纷纷推出自驾车团和普通旅游团，以比较优惠的价钱吸引更多的游客前往灾区的旅游点，用实际的行动来支持旅游局的号召。这次活动的开动仪式十分盛大，吸引了很多的媒体争相报道，广东国旅当然不会放过这个宣传的好机会。

（二）独特的企业文化

企业文化简单说来就是群体共识，是从“共同危机感”到“共同目标”到“共同意识与共同职责”下的共同行动。一个企业无论他处在哪个发展阶段上，“生于忧患”的危机意识决不能缺失，一分钟也不能少，几乎所有变革成功的企业，都是十分强调培养危机感的企业。

比尔·盖茨以往告诉自我的员工：微软离破产仅有18个月，

也永远仅有18个月。海尔总裁张瑞敏：我每一天的心境都是如履薄冰，如临深渊。

这种意识会催促员工们更加努力地去做。共同危机感才是企业不断变革与创新的开始，是我们企业持续发展的内部驱动力，因为不肯变革与创新就预示着死亡。公司也是如此来教育员工，经过召开例会的形式来通报公司内部、外部等实际形势。没有危机意识的员工很难把自我放到一个新的高度去研究问题，反而只会成为井底之蛙，永远以为自我处于不败之地。

公司在行业里属于大社，可是与领头的旅行社差距依然比较大。如果只是单纯地用低价策略与财力宏厚的超级大社进行竞争，那么下场不但造成公司严重亏损，并且很快便会倒闭。所以，公司定下了属于公司自身的市场定位，单从本人所处的出境游总部来说就是把自我定在了珠江三角洲乃至华南地区的出境游批发商。利用公司在行业里的影响力以及号召力去争夺批发市场而不是单单着眼于散客市场。

（一）尽量运用高科技的手段进行操作

在实习当中，不难发现很多的工作都十分的繁复，如果依然运用老旧的方法去完成，则有碍于工作完成的速度以及准确程度，这就导致到工作会事倍而功半。旅行社已经在很多方面都运用电脑来操作，也有专门的专业人员开发很多适合自身的软件，这不但加快的工作的效率，并且传递速度很快。可是有一些细小的方面还是用一些比较落后的方法操作。

例如，票务工作的登记出入是需要很多步骤的，单靠人手用笔记本的登记方式不仅仅需时很多，并且十分容易错漏百出，查找也十分不方便。有时，需要再次输入的话十分麻烦，很难保证正确。况且，使用这种方法浪费纸张，储存不便，不能简便工作，甚至于让繁复的工作更加繁复。经过本人经过实践，发现运用电脑进行这方面的工作是能够完成以前手写

时代的所有功能，因为完成原有工作是改善的基础，接下来就是速度了。电脑能够用各种快捷键到达更加便捷的工作，不但能很好的完成工作并且速度和正确率也大大提高。至于储存方面，电脑的储存十分省时省地，如果再用软盘备份，那么再重要的文件也能够很好地保存下来了。

（二）加大工作透明度

在实习期间，时常会看到即使同一部门都不大清楚其他同事的工作流程。这就容易导致万一有员工请假，整个业务的工作就很可能瘫痪，从而造成公司的损失。如果能够从基础业务开始，小部门内的员工能够做到相互沟通，了解大家的工作，掌握相互的工作流程，真正做到精通业务。那么，在有意外的情景下就能够避免业务瘫痪的可能了，也能够提升本部门的形象乃至全公司的形象。

（三）加强员工的环保意识

如今，整个世界都十分注重环境保护，也成为了一个专门研究的课题。其实，在旅行社操作上也是如此，许多环节都应当加强环境保护的意识。例如，在出团时导游注意引导游客保护当地生态环境；在办公室也应当注意环保；还有，在用纸方面的浪费是十分严重的，加上办公室的中央空调的温度过低，根本就达不到国家所提倡的不低于摄氏25度，有时办公室的温度仅有不到20度。增强员工的环保意识能够减低耗能，保护环境，从公司的角度来说更是能够降低营运成本，提高人体舒适度等优点。

自从20xx年进入大学学习以后，三年以来，本人都在学习好理论知识，目的是为了能在未来的职业生涯中打下坚实的理论基础。在校期间，我主要学习的是以管理学为起点的有关原理以及专业旅游管理的外延科目，可是一切都只是停留在一个理论阶段，一向都不能得到最为充分的实践。如何更好得把所学的书本上的知识转化成为真正属于自我的技能是本

次实习的最主要收获。当然，收获绝对不止是知识的转化，还有一些关于待人处事的方法和态度。

总的说来，三年多的旅游管理专业理论学习在真正的旅游企业得到实实在在的实现。从企业中能够让眼界大为开阔，累计更多的经验，不难看到，当真正工作的时候需要注意的一些事情是平时单纯靠学校教育是不能满足社会的需要的。所以，这就更要求我们除了注重理论上的学习以外，还必须切实把理论转化成实践，经过实践，加深对理论的认识。

大学生实践报告及篇六

小区位于长安区环山路北侧，沣河东岸，批准用地3.6hm2□南北长250m□东西宽159m□地势总体南高北低，基本平坦(见示意图1)。计划住户20xx户。此地位于南郊郊区，拥有美丽的自然风光，周围旅游景点众多，居住环境优雅安静，是人们休息度假的好地方。

继承传统文化中的“天人合一”的建筑规划理念，并却尽可能的解决和完善了人们观赏、娱乐、休闲、集会、居住、健康、工作、交流等之间的关系，从而达到“人与自然和谐统一”这一永恒的主题。基于此地地理位置及自然景观优势，将“自然”这一话题充分考虑到本次设计中，认真的思考了“人--建筑--健康--自然”这个四元体之间的关系，充分的利用和改造原有的自然环境，营造了一些人工环境，让自然环境与人工环境相结合，使建筑空间更能满足人们的健康需要。本规划设计旨在面向未来、面向大众、创造一个布局合理、配套齐全、环境优美的新型居住小区，将社会效益、经济效益、环境效益充分结合起来。

充分利用基地的自然条件和资源，强调创造良好的居住环境，将自然环境充分地溶入建筑群中;同时，注重对生态环境的保护，以创造园林式的生态型小区。

通过设计丰富的住宅类型，合理的规划布局，现代气息的建筑造型，创造现代化风格的居住小区。

设计流畅而经济实用的道路系统，体现“人车分流”的基本原则。

结合基地的自然环境，进行总体的景观规划设计，为总体规划锦上添花。

强化院落空间，在追求合适开发强度的情况下，有利于物业管理与分期开发，并增强小区的安全性、趣味性、识别性。

体现以“人为核心”的设计理念，把科技先行、环境优美、可持续发展思想贯穿于设计全过程中。

空间布置可概括为：多点、一中心。

多点--即以住宅为主体围合的四个院落组群。

一中心--即由小区中心内的集中绿地、水面、广场、雕塑及造型别致的社区公共建筑，构成了小区文化娱乐交往中心和纵横轴线交汇的空间构图中心。

在本规划设计中采用的是周边式布局方式，住宅共有五个组团构成主要围绕着中心广场区和中心水景区四周布置，以及南向沿街布置对外商业组团。小区四周分散设置了四个出入口，其中，主入口在西南角面向南，有最佳的朝向和风景，然后，北向、南向、东北向各有一个次入口。小区内组团之间由循环双车道相贯通，组团内侧有单车道和尽端道路相连。小区主景观为中心的水景区和广场区，优越的位置构成了小区内的主体环境，依山就水达到了良好的景观效果。

创新与特色

(1)、动静态交通组织结合郊区公交站点、小区绿地及公共服务设施等，充分利用该地的丰富自然资源，布置合适的步行系统，增强了小区自然景观性，安全性及居民生活情趣。

(2)、以安居工程为主体，融合示范小区，提高室外开放空间、公共服务设施利用率，体现了物业管理的整体统一。

(3)、室外空间序列清晰开放，在注重功能的同时，赋予特定的文化内涵，可识、可辩。

(4)、住宅单体选型与布局，适合当地气候及居住行为特征，室内空间组合合理，管道设置集中。

(5)、推广应用新型墙体材料，新型管材等。

住 宅 --分为a□b□c□d五个组团，以及沿街商业组团;亲子乐园、架空层、中心庭院，休闲区域、运动区域、景观区域--由中心绿化广场区、中心景观区，以及道路两侧和院落内若干片状绿化带组成;树阵广场等，在满足功能需求的同时，充分考虑每个区域的合理划分及有机联系，功能区景观特性鲜明，与主题呼应统一。中央景观区：结合建筑规划设计，以一条自然流动的休闲步道贯穿全区，由架空活动平台、运动休闲区、住宅中心花园组成完整视觉景观，满足小区中心区域功能需求，静态水景、喷泉、流水曲径点缀缤纷绚丽多姿的生活景象。

公共服务设施--由会所、幼儿园组成。

分析过程：整个规划区以水景与广场为中心，各住宅组团分片布置在周边。因地制宜，与地形、自然环境相结合，丰富了小区内的绿地系统。绿地以″点、线、面″相组合的原则，使绿化空间更有层次感。中心广场和水景区为人们提供了休闲、娱乐、聚会、活动、健身等场所，作为小区的中心它不仅是供人们居住的居住区，而却是人们的交流区、生态区，″

人-居住-休闲-健康"的体系更充分的体现了规划设计"以人为本"的原则.为方便居民我将公共服务设施规划在小区的中间位置(主入口两侧)，由于小区的规模的限制，幼儿园只考虑设置3班;会所内有供人们参观和集会的场所，还有为整个小区服务的业务部门。

总结：各个住宅区域、景观区域、公共设施区域有机的组合形成整体，并各自发挥各自的功能特点为整个小区服务，延和了小区内部各类用地充分"为居民服务"的规划设计宗旨。

交通组织

规划区内道路分为五类

主入口道路红线宽度

次入口道路红线宽度

小区内道路(双车道)红线宽度

小区内道路(单车道)红线宽度

小区内道路(宅前道)红线宽度

道路系统犹如人们的血液循环系统，可以将相关的器官、组织有机的联系起来，然而，道路系统也可以将各个功能、性质和用途不同的用地联系起来。

小区内部以双车道为主，并形成回路，是连接各个组团的主要交通;单车道是连接区内各栋的直接交通;宅前道路是进入各单元的交通。

区内设置两条相对独立的机动车道，中间设特殊通道相连，以保证南北片区的机动车交通相对独立，互不干扰。机动车道和各地块之间均有方便的联系，各地块设有独立的机动车

出入口。

小区主干路顺应与地形南北走向，小区道路形成中部环路，组团级支路均开口于环路。小区设北、西、南三个出入口，主入口位于北侧，综合考虑景观、交通的缓冲加设停车广场。

注：1个公交站点为假设规划已存在，为本小区和周边居住区服务，并为小区提供了便利的对外交通。

公共建筑布局

公共设施布置围绕“为人民服务”的原则。

主要公共设施包括幼儿园、会所及相应的卫生、商业等设施。

其中，为了更方便居民我将幼儿园、会所布置在小区的主入口出;商业设施北向沿路布置。

绿化景观规划

在空间上以″点、线、面″的设计手法，并与水景、水系相结合。

“点”状绿化--院落绿化、节点绿化，分散布置。是接近人性，提供人们休闲、游戏空间。

“线”状绿化--道路行道树绿化，以及道路沿线灌木绿化所行成的带状绿化，将点状绿化串连，形成绿化网络，起了划分空间的作用，延续空间的作用。

“面”状绿化--广场景观绿化、院落以及道路两侧的绿化带所形成的片状绿化，将景观分成块状，并形成联系三大绿化空间的纽带，是整个绿化形成系统，中心水景区更丰富景观系统，达到了多样化的绿化效果。

绿地系统由中心绿地、绿化走廊、组团绿地和住宅院落绿地组成。

其中，小区主景观为中心的水景区和广场区，优越的位置构成了小区内的主体环境，依山就水达到了良好的景观效果。中央绿色主轴线：利用南北入口及主干道，规划出一条舒展的弧线林荫道，中央会所、游泳池、叠水低瀑，有机的结合于其间，展现出小区雍容、自然的大家气派。

别墅布局

为了满足人对形式的住宅形式的需求，在本设计中我考虑也别墅进去，并结合了人们的消费水平和消费能力，我选择了适当的户型结构形式。其中，有两个别墅户型，各布置了两栋。

将别墅布置在规划用地东北依水地段，利用了地势南高北低以及东部临河，使得争取到最佳的通风采光效果以及欣赏自然风光优势。有了别墅是小区的整体环境得到了进一步的提升，丰富了小区整体的立面空间，使得更有层次干。同时也满足了人们需求，延和本设计的宗旨。

给水排水工程规划

分析地形和地貌我们可以知道：该项目基地自然地形相对平整，南部较高，北角较低，因此，为了更加方便、快捷、经济的排水，在管网的布局中根据原有的地形顺势布置水管网，采用分流制的排水形式。给水管网则是树状和环状两种形式相结合，一方面满足了有足够水压、水量;另一方面满足了方便管网的检修要求。场地排水主要方向为北面及东面，污水系统通过处理后和雨水接入城市管道系统。