

最新经销商会议主持词开场白台词 经销商会议发言稿(模板5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

经销商会议主持词开场白台词篇一

尊敬的公司领导，各位嘉宾，合作伙伴们：

大家下午好！

正值这金秋气爽，丹桂飘香的季节，十分感谢大家在百忙之中抽出你们宝贵的时间前来参加四川otl优秀经销商联谊会议。谢谢大家。

一、对otl照明的认识

在过去的几年里otl在四川攻克了一个又一个难关，创造了一次又一次佳绩otl照明品牌得到了客户与业界的认同，年销量不但增长，市场占有率不断提高。当然，一路风雨一路情otl成长的点点滴滴离不开公司领导的英明决策和前任代理商的辛苦付出，更离不开各位经销商伙伴的努力协作，让otl在四川前进的步伐更加坚定而充满力量。同时我们也明白otl公司不仅仅是一个十分出色的照明生产企业，更是一个优秀的合作伙伴，是我们代理商和所有经销商强有力的后盾。因为otl产品质量的稳定性和可靠性能够给我们经销商足够的信心和勇气。质量是企业的生命，可靠运行时企业蓬勃发展的根本。作为代理商，我们没有过多的思考盈利，而是更多思考我们带给的产品能否对得起我们的客户的.信任和选取。事实能够

证明otl产品是能让我们代理商做着放心，让我们的客户用着安心的优质产品。

关于四川营运中心新的组织结构，向各位领导和各位合作伙伴做一个简单的介绍。为了提升otl在四川的整体形象，对公司政策的落实与贯彻执行，为了给我们的经销商能有一个更加完善的售后服务，我们中心由原先的超亿照明从6月1日起正式更名为君联照明。在此，我们个性感谢超亿照明在过去的5年时间里对otl的艰辛付出，让otl在四川有了十分坚实的基础，让otl在四川几乎成了家喻户晓的照明产品。所以，我们在十分感谢超亿照明的同时也期望在以后的日子里能得到超亿的更多关心与支持。

我们君联照明在人员上做出了必须的调整，我们有一支具备良好专业素质和超强服务意识的团队，同时我们的后台也将立刻进行调整。每一天5点半之前接的订单我们将在当天发出，在货物打包上尽量为客户思考运费成本，并会按照客户给我们的指定货运部及时发出，并在第二天给予信息通知。（当然，除特大暴雨等恶劣天气或者货运部不收货。）客户回到的三包件我们将在最短的时间内取回并做好登记，立刻给你对接清楚，能够立刻冲抵货款或调换后及时补发下去。（同时我们期望各位老板在返货的时候必须给我们发到离金府最近的货运部，方便我们取货）还有就是给我们汇款之后最好能发一条信息或者打一个电话通知一下。

经销商会议主持词开场白台词篇二

尊敬的各位经销商朋友：

这天我们荣幸与来自河北省各地的经销商们相聚在石家庄x处，我感到十分高兴，同时也十分荣幸的参加这次交流会。借此机会，我代表山东省xx有限公司董事长张博先生及全体员工，向尊敬的各位经销商表示热烈的欢迎和诚挚的问候。

佳士博公司多年来专注于速冻产品事业，目前，公司“佳士博”系列食品覆盖肉丸系列、调理品系列、肠系列、蛋品系列等4大系列、200多个品种，年可生产各类食品20万吨□20xx年底公司总资产到达3.43亿元、固定资产1.36亿元，现有4处食品加工基地和4处食品研发中心，职工3000余人，是目前国内最大、最专业的速冻调理食品生产基地和无公害绿色生态蛋鸡标准化示范基地之一。

公司秉承“以德立信、心铸精品、胸怀天下、博爱感恩”的企业宗旨，以生产“天然，健康，营养，卫生”的无公害绿色食品为目标，加大科技与研发资金的投入，先后组建了两处食品研发中心(速冻调理食品和蛋品)□20xx年6月经潍坊市科学技术局批复组建了“潍坊市功能鸡蛋制品工程技术研究中心”□20xx年公司又与青岛农业大学联合组建了“青岛农业大学”佳士博公司联合研发中心和“青岛农业大学”教学科研与学生就业实践基地”，着力提高企业自主创新力度，重点研制高技术含量、高附加值、高食品质量的功能性肉制品及生产工艺，并及时应用到生产中，实现了科研成果的有效转化，增强了产品的市场竞争力。公司先后荣获“中国专利山东明星企业”、“技术创新示范企业”、“生产力促进奖”、“产学研合作创新奖”荣誉称号。截止到20xx年底，公司共获得141项专利，其中发明专利11项、实用新型专利xx项、外观设计专利118项。

所有成绩的取得，与各位经销商的长期合作是分不开的，你们的信任和支持是佳士博公司持续发展的重要动力。在多年的合作中，你们为佳士博产品的市场开拓付出了心血和汗水；为佳士博销售业绩的达成贡献了巨大力量，为佳士博的发展壮大立下了汗马功劳。你们是佳士博最值得信赖的朋友。

天时不如地利，地利不如人和。佳士博本着诚信、共赢的原则，坚持以市场为导向，以客户为中心，让我们的合作伙伴有更好的发展，有更多的利润，让佳士博的经销商成为这个

行业最令人羡慕的经销商。

我们把最优质的产品带给给大家，透过你们使我们的产品走向四面八方。佳士博视质量为生命，透过实施全面质量管理，从原材料进厂到产品上市销售的每一个环节都纳入严密的质量控制体系，打造了佳士博产品的高品质。

我们把最优秀的服务带给给大家。想大家所想，急大家所急。佳士博不断加强终端建设，以终端为导向，提高终端销售比例来拉动商业销售，促进渠道的良性运作。持续带给大力度的广告支持，促进终端销售。

我们把更大的利益带给给大家。佳士博将继续加大价格治理和渠道管理，规范市场，发挥佳士博的品牌效应，让佳士博的产品为大家带来合理的利润。

目前速冻食品行业发展形势利好，优秀企业都在开足马力做大做强，激烈的竞争在所难免，市场机遇稍纵即逝。愚者放弃机遇，弱者等待机遇，强者抓住机遇，智者创造机遇。落后就要挨打，佳士博食品要做智者和强者，抓住市场的机遇，促进佳士博的跨越式发展。这同样需要在座的各位朋友的大力支持和共同努力。

佳士博将建立能够适应市场快速变化的机制，将使权力下移，职责下移，整合资源，快速反应，立刻行动，以不断的变革迎接市场的巨变，以创新和执行力把握和创造市场机遇。我们也坚信，有各位经销商朋友的理解和大力支持，有我们紧密的合作，我们必须能够成为竞争的胜利者。

诚信做人、用心做事、友好携手、共创辉煌。佳士博公司的发展离不开大家的精诚合作，大力支持，我们深深感谢和佳士博风雨同舟的经销商朋友，我们坚信生意是长久的，财富是无穷的，朋友是永久的，明天会更好的。

经销商会议主持词开场白台词篇三

尊敬的各位来宾经销商朋友们：

大家好！

先自我介绍一下，我是负责华东及中南区域的销售负责人xxx□

1、今天我们在xx国际大酒店举办全国的xx年冬季订货会。首先我向前来参加本次会议的厂方领导、各位来宾、经销商、朋友们表示热烈的欢迎和衷心的感谢！

2、承蒙各位经销商家电老总的关爱与支持□xx电器有限公司经过建立10来年的发展壮大，保持了在同行中推出两季产品的主流地位，其产品品质优良，在市场有强大的竞争力。至真至诚、精益求精”的经营理念，该公司投资3千万元，建起了进5000平方米的标准、合理的’现代化的厂房，建立了科学的设计、生产和检验管理系统，完善了质量保证体系，我们已经制定了切实可行的新产品开发计划，经过近年来的培育和发展，中南及华东地区销售网络逐渐扩大和完善，形成一支稳定的销售队伍，后期肯定能大大提高了品牌的知名度、美誉度。在广大经销朋友的支持下，销售业绩节节攀升，前景喜人。这些成绩的取得，离不开广大经销的支持，是与广大经销商的辛勤劳动和业务员的忠诚敬业分不开的，我们用智慧和汗水共铸了今天的辉煌。在此，我向大家再一次表示衷心的感谢！

3、我公司经过精心准备举办全国xx年冬季订货会，并最大限度地让利于客户。经过此次会议增进双方交流于合作，让经销商更加深入地了解两季产品，增强开发市场的信心与决心，进一步加强经销商之间的相互交流与沟通，进一步完善市场营销网络，进一步抢占市场份额和优秀客户资源，进一步加大宣传提高产品的知名度和市场美誉度，提升品牌形象，不断将市场做大做强。

4、本次会议主要展示的产品有;十四大系列五十多个型号。其产品外型美观，做工精细加之人性化操作机界面，及精巧造型而倍受消费者喜爱，欢迎大家根据市场需求订购。

5、我们将会一如既往地为广大经销商朋友提供售前、售中、售后等方面的服务，解除大家的后顾之忧。让我团结协作，同舟共济，奋力开拓，共同创造美好的明天!6、最后，祝各位财源广进，生意兴隆，万事如意。

经销商会议主持词开场白台词篇四

尊敬的各位领导、各位来宾、朋友们：

下午好！

今天下午我们欢聚一堂，召开得力集团有史以来的第二次全国经销商大会，作为我个人，心潮澎湃，感慨万千。

如果说，xx年召开的第一次全国经销商大会，是得力文具第一次全面展示自我的话，那么今天，就是得力文具历时三年的高速发展，全面对给予我们成长，提供了生生不息的发展动力的经销商朋友，进行阶段性成果展示的日子。在这三年的时间里，得力集团实现了每年1个亿的增长速度的前进□xx年，得力文具全年实现主营业务收入亿元；xx年，得力文具全年实现主营业务收入亿元；xx年得力文具全年实现主营业务收入亿元；而今年，也就是xx年，得力文具截止9月30日，已经实现主营业务收入亿元，预计今年主营业务收入将突破5亿元销售大关。从上述的数据中，我们能够清楚的看到，从上次的经销商大会到本届经销商大会的三年时间里，得力文具实现近3倍的增长，在这3倍的增长背后，是得力文具的每个经销商不懈努力的结果，是得力文具每个经销商精心推广的成就！值此得力文具全国经销商大会隆重召开之际，我本人及得力集团上下3700名员工，向共同谱写了得力辉煌篇章的各位经销商朋友，表示衷心

的感谢!感谢你们在得力文具的发展征程中,所给予的一如既往的支持及为得力文具的快速发展所付出的艰辛努力,谢谢你们!

距离上次得力文具经销商大会的召开时间已经过去了3年,在这3年中,得力文具产生了有目共睹的变化。在基础设施建设上,首先是位于宁波科技园区内的得力电子发展公司新厂落成,宁海城关的得力表面涂装处理有限公司的新厂房以及宁海黄坛总部的办公大楼也都相继落成。去年6月,我们又在宁波江北区购买了570亩土地,用于未来3年的生产基地扩建。我想,得力如果需要在未来中不断超越、不断领先的话,那么,得力就必须在现有的制造优势上不断加强投入,从而更加突显我们业以建立的优质综合文具供应商的定位。为了在未来的竞争中持续领先,得力也必须秉承我们一贯的严谨、务实的作风,通过不断的完善我们的产业配套环节,力争通过我们的不懈努力,构建一个中国最具竞争力的研发平台、制造平台,从而实现我们性价比最优、产品最全的渠道形象和终端认知。为了达到品质的卓越,得力在这3年的'时间里,不断加大高技术含量的设备投入,我们新增了中国最好的注塑机100台,目前得力在注塑机的投入上,总共达到了300台的规模。另外,我们又斥资500万购置了国际一流的德国进口模具加工中心2台,从而使我们的模具加工能力达到国际先进水平。为使研发水平与品质检验测试水平得到提高,我们新购置了价值xx多万元的检测设备与仪器。以上和大家谈的都是我们在研发、制造上的进步。接下来,我和大家一起共同分享得力在这3年的时间里,在销售系统建设上所取得的成绩。在过去的3年里,得力集团新开分公司10家,从而使得销售分支机构达到27家,行销网络遍布中国主要省份,本着最短距离、最短时间响应客户服务需要的目的出发,得力在所有的分之机构里,均设立了自己的仓储中心,以满足经销伙伴日愈提高的配送服务要求,同时在这三年中,分公司新购置配送车辆15部,从而在全中国达到30多部配送车满足客户每天高速服务的需求。为了强化分公司的运营管理水平,得力集团在软件设施的建设上,投入大量资金导入了用友erp系统,从而使得整个企业的管理水平大幅度提升,

应该客观的说, 信息化管理为得力文具在过去的3年时间里的竞争力提升做出了重要的贡献。一个企业如果建立广泛的产品知名度和美誉度, 那么将对经销商的市场推广产生巨大的市场拉力, 从而进一步节约经销伙伴的推广成本。因此, 本着这一理念, 得力文具在品牌建设上, 逐年增大宣传预算费用, 在行业展会、行业杂志、户外广告、零售店形象展示等领域持续投入, 通过有针对性的、有计划的投入, 得力品牌影响力在这3年的时间里获得了极大的提升, 从而培养了一大部分的终端消费者的品牌指明购买习惯, 正是得力文具在市场中的品牌影响力不断彰显, 得力品牌在获得浙江省著名商标、浙江省名牌的基础上, 又获得了中国十大文具品牌称号和中国最畅销文具品牌称号。为了实现得力文具涉足的产品项目专业化, 得力在技术研发上, 广泛的吸收行业专家, 并通过分项而治的研发策略, 基本形成专业产品专业研发队伍的架构, 目前已建立综合文具研发中心、文件夹研发中心、订书机研发中心、碎纸机研发中心、书写工具研发中心和办公电子研发中心等6个专业研发中心, 从而在组织体系上确保了得力产品项目的研发专业性, 为得力文具在未来的市场中领导产品潮流走向搭建了坚实的平台。需要特别指出的是, 得力通过多年来在削笔机产品领域的技术积累, 已经形成了绝对领先的技术优势和市场份额优势, 也正是基于得力削笔机的出色表现, 经过中国标准化检测中心的专家测评论证, 得力削笔机目前以达到国际领先水平, 从而光荣的被国家指定为中国削笔机行业标准的起草单位。得力文具在这3年的时间里蓬勃发展, 得力集团的员工总人数也由三年前的1500人, 发展到目前的3700人。产品大类与产品数量也扩展到31个大类, 700多个单品。新上马书写工具类、办公电子类、商用机器类三大类项目, 基本完成得力大办公的产业布局。

尊敬的各位嘉宾、各位朋友, 回顾得力在过去三年里所走过了路, 我们用稳健的步伐跨过了一道道阻挡我们前进的坎坷, 我们用锐意进取的精神突破了一个个制约我们发展的瓶颈, 我们用务实、平和的态度使的我们改变的更加开放、更加公众。诚然, 得力的未来还将面临着许多的挑战与艰辛, 但我们已经

有了成熟的心灵与坚强的体魄去迎接每一个挑战, 毕竟, 沧海横流中, 我们体现了得力的本色, 应该自豪的说, 经过15年的洗练, 我们成长了! 更重要的是, 我们在成长的过程中结识了在座的每一个朋友! 用一句话概括, 那就是“四海之内皆得力, 四海之内皆兄弟!”, 有了你们一如既往的支持, 我们有理由相信在未来的征程中, 得力文具将走的更远, 走的更稳, 走的更好!

各位嘉宾、各位朋友, 最后, 我想寄予八个字来展望我们的未来合作之路, 那就是: 合纵连横, 共赢未来! 谢谢大家!

经销商会议主持词开场白台词篇五

尊敬的各位领导、各位来宾:

大家好!

今天xxxx#公司在xxxxxx举行“第一届xx#战略合作伙伴交流会”。首先, 我仅代表xxxxxx#公司所有员工, 向到场的各位领导、各位来宾表示热烈的欢迎! 同时感谢你们为xxxx的发展献计献策, 感谢你们在第一线奋斗拼搏, 感谢你们来到这里, 与xxxx一起共创美好未来!

近几年, 面对中国这个充满各种竞争的市场环境, xxxx公司以稳健的步伐发展壮大, 今天的成果都来自于大家的辛勤奉献, 眼前这一片蓝天都源自我们共同的努力! 回顾xxxx过去五年的发展, 我们倍感欣慰。我公司顺应国际经济发展形势, 以科学发展观为指导, 坚持以人为本, 大力开展公司企业文化建设, 形成了公司与职工、公司与供应商、公司与社会和谐相处、共赢发展的良好局面, 保障了我公司健康、快速的发展。同时, 我公司研发生产的多项产品如窝沟封闭剂、齿科酸蚀剂、牙齿增白剂等均已获得国家食品药品监督管理局医疗器械注册证, 多项产品投入市场后获得了广大用户的好评。我们的先进产品都是以xxxx集团技术团队为依托, 不断创新探

索而生。美国盐湖城，一座静谧美丽的城市，正是这里承载了xxxx集团创造的奇迹，而在东方□xxxx有限公司也在素有“京津走廊上的明珠”美誉的xx抒写着自己的辉煌！

参加本次会议还有来自全国各地的经销商伙伴和为xxxx奋斗在第一线的销售人员，你们是xxxx发展的推动者、参与者和亲历者，你们时刻为xxxx带来市场最新的第一手信息，这为推动公司的战略性发展，具有极为重要的意义！我衷心希望与会的各位来宾共同把此次会议办成一个交流心得、增进了解、开展合作、推动发展的高水平研讨会，会议过程中也会给各位专家、各位经销商代表留出充裕的时间与xxxx集团技术团队负责人直接进行面对面的学术交流！

回顾过去，展望未来，我们还有很长的路要走□20xx年正直不断壮大的xxxx有限公司，将会迎来崭新的机遇和新的市场，我相信在领导的关怀和支持下，在我们合作伙伴的工作交流之中，我公司在经营管理等诸多方面将实现大的跨越。今天的会议也将是xxxx战略发展史上的一个伟大里程碑！

最后预祝第一届xxxx战略合作伙伴交流会取得圆满成功！谢谢大家！