

最新年会获奖发言稿(精选10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

年会获奖发言稿篇一

尊敬的领导，亲爱的各位同事：

大家下午好：

大家好！我是分公司的xx，很高兴获得这个奖项，并站在讲台上向大家表露心声，心中有无限的感慨，这是一份荣誉，更是一份激励，这不仅是我20xx年工作的终点，更是日后进步的起点。

20xx年我顺利完成目标，签约xx单，取得这个成绩首先要感谢公司领导和温州的同事，感谢他们在平时工作中悉心的指导和帮助，销售冠军的荣誉不仅仅是属于我个人，这个奖应该属于大家，没有大家的帮助我今天也不会站在这领奖台上，谢谢大家！

20xx年9月，我有幸加入xx分公司，在这四年多的工作中，本人随着公司发展而成长，一路走来体会了很多挫折、压力、失落及喜悦，也因为这些压力和挫折让我得到了更大的成长和进步，让我为公司的发展贡献一份力量而倍感荣幸，而这份荣幸也将会伴随我日后工作的每个日日夜夜。

有今天的成绩我深信以下三点也和大家分享下我的心得：

- 1、做好客户信息的收集，目标明确，合理科学的工作方法。
- 2、用心的对待每个意向客户服务好每一位客户。
- 3、好的心态积极向上，持之以恒，多发时间总结学习。

20xx荣誉已成为历史□20xx年是全新的一年，也是自我挑战的一年 在以后的工作当中，我将不辜负领导的期望，更加尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自己的工作技能，用实际行动为公司的发展尽自己的绵薄之力。

最后衷心地祝愿大家在新的一年里工作顺利、身体安康、合家欢乐、万事如意！

谢谢大家！

年会获奖发言稿篇二

尊敬的各位领导、来宾，亲爱的各位同事：大家好！

中国人民是伟大的，是以孔老夫子两千多年前创立的儒学理念立国的民族，大悲无大忧，大喜不过妄，以中庸的礼学观念总结提炼走出来，迎接更大的挑战与发展。中广物业公司全体员工也是这样，我们是以全面超额完成董事会、股东单位下达的管理、经营、利润指标，以全面实现向产权单位、小区居民服务承诺的喜悦心情告别20__年。

公司善于将理想变成现实，因为她具备了如下条件，这些美好的具备同时是公司20__年新的希望。员工们在宽松和谐的工作环境中，创造出优质高效的工作品质；?股东与日俱增的指导与帮助，为公司奠定了坚实的发展基础；董事会的正确决策与引领，保障了公司在发展进程中的一帆风顺；产权单位、小区居民的理解与宽容，是我们增强信心与努力工作的源泉；百余家合作单位的信任与支持，是我们建立诚信与共赢经营

理念的标尺；全体员工亲属无微不至的支持、理解与分担，是我们义无反顾发展下去的永恒动力和航行中的港湾。我们历史上的拥有和今天的希望，都说明我们这个集体是幸运的，我们全体员工是幸福的，因为我们工作生活的环境是十分美好的。

展望未来，我们满怀期待！值此辞旧迎新之际，我代表公司经营办公会向公司全体员工及亲属，向董事会、股东单位所有的领导，向各产权单位的领导和职工，向住宅小区所有的居民，向与我们长期合作的所有单位领导和职工，向建设部、及各区建委、社区、公安、消防等政府部门，向各司局的领导和同志们致以新年的祝福：

祝大家在新的一年里心情愉快、工作顺利、家庭和睦、身体健康！

谢谢大家！

年会获奖发言稿篇三

各位领导、各位同事：

大家好！

在这辞旧迎新的日子里，我们迎来了每年一次的年会，我心情特别激动，而且非常荣幸的在这里发言。我在xx公司任职会计工作一年有余，这是我第二次参加公司的年会，在职期间公司的各位领导和同事们给了我很多指导和帮助，在此，我深表感谢，谢谢大家！

在职期间我始终本着做一名优秀的财务人员的信念，并以主人翁的心态积极、热情、严谨、细微地完成各项工作，严格要求自己，在本职岗位上发挥了应有的作用。

大家都知道，财务部门作为公司的一个主要职能监督部门，当好家，理好财，更好地服务企业是财务部门应尽的职责。20xx年财务部门顺利地完成了公司领导交付的各项工作，下面就将这一年的工作情况向大家做一个简单的汇报：

首先，我们用心工作。在日常工作中用心努力地做好每件事，争取把问题想周到，尽量使自己能做到事半功倍的效果。在财务工作中我始终以提高工作效率和工作质量为目标，力争做到总公司和分公司财务制度统一，积极主动地了解各分公司财务工作中出现的问题，及时上报，及时解决。使得各分公司人员按照公司的制度和标准完成每项工作，熟练掌握工作流程，坚持按财务制度办事，保持头脑清醒，及时掌握各公司签订合同和收付工程款项等情况。在工作中发现问题，解决问题，采纳大家提出的合理化建议。

其次，我们态度端正。财务部门是为大家服务的部门，坚持按原则办事，加强个人责任心培养，履行会计职能，勇于负责，积极主动，虚心向各位同事学习，配合公司各位领导完成每项工作，严格遵守公司的各项规章制度，不能马虎，不能怕麻烦，也不能怕得罪人，认真审核每笔业务，本着对事不对人的态度工作。

在工作和学习中，我坚持取人之长，补己之短。因为我深知财务工作始终贯穿于企业生产经营的每个角落，需要不断的学习，不断的更新专业知识，结合本企业实际情况，向领导提出合理化建议，争取找到更好的方法为企业服务。

年会获奖发言稿篇四

列位带领、列位同事：

大师好

本日做为优异员工站正在那里，我的表情繁重及庞杂，感谢

大师对我任务的必定，

很感激我的同事们常日里正在任务中给我的鼓动勉励战合作，和带领正在任务中给我的引导战帮忙；公司给了我那个仄台，让我无机会取大师一路分享我的任务心得，我很侥幸、也很感激。

客服人员；那份看似普通的任务，让我教到了一些其实的工具，不管爱好、总之、一些对我来讲很无益的工具。

《心态决议成败》我感觉任何工作只需专心来做，不论能不克不及获得别人的必定，皆将会乏积成本身有形的财产，只需专心来做，每件事皆是故意义的；并且，每一个人付与它的意义皆没有不异。任什么时候候，也没有要把任务当做一种承担，连结杰出的心态，如许任务起去也会很高兴；让我们用戴德的心做人，来戴德性命的付与战巨大，用戴德的心来面临社会、糊口战任务，来化解任务中的悲观取没有兴奋，用戴德的心把公司的好处放正在最火线，悲观的把任务当做一种享用，如许对峙下来，必然会有良多圆面的收成。

本日，有幸成为优异员工，我很侥幸，也会以更下的方针去请求本身，但愿正在此后的任务中，能自始自终获得大师的必定战撑持。

最初，祝贺大师：任务顺遂、战家幸运！

感谢大师！

20xx年x月x日

年会获奖发言稿篇五

经过**项目组上下一心的共同努力，**以半年243套的销售佳绩，位居句容房地产市场xx年上半年销售排行榜首位，作

为**一名普通的销售人员，倍感自豪的同时，也深知**能取得如此羡慕旁人的成绩，绝非偶然而而是源自公司一直贯彻执行的客户至上，服务为本的经营理念。

楼盘销售人员是企业形象和信誉、楼盘的品位与质量的门户，是楼盘与用户之间的桥梁和纽带，我们向顾客提供信息、提供服务，了解顾客对自身需求，作为和客户直接沟通的销售人员，此时对客户反馈信息把握的精准度就显得尤为重要，因为公司领导的一系列决策的根据都来源于我们一线销售人员的反馈。xx年4月12号，**业主常州天目湖欢乐一日游活动，正是在征求了众多业主的意见后才予以实施的，取得了良好的社会口碑效应。

一位房地产销售人员应该是半个地产专家，这一点从**销售人员进场后，公司在房地产政策、房地产专业知识和礼仪培训等方面不遗余力地培训可以得到佐证。首先要对楼盘地地品位、文化、规划、景观、设计、风格、结构、户型、面积、功能、朝向、便利、价格、公建设施、设备、社区管理、社区文化等等，这是从事售楼工作地基础，同时楼盘地销售人员还需对周边环境、城市规划、基础设施、发展趋势等有清晰地认识和了解，这样才能够向传达出有效满足顾客需求地信息，能够告诉顾客所售项目地优劣势、能给客户带来什么样地利益与效益？其次，更重要地是销售人员在给客户介绍地过程中，一定要坚持实事求是地原则，给客户提出地置业意见一定要中肯，因为任何一个楼盘都不能做到满足所有客户地需求。某些销售人员为了自身地利益采取了避短扬长地方式，轻描淡写地规避楼盘地劣势，虽然实现部分客户地成交，但长久地看，伤害地是整个楼盘地利益，失去了众多客户地信任。

售楼无常法，机遇不常存，售楼人员惟有以扎实地专业知识和灵敏地观察和反应力，并且做到始终将客户地利益置于首要考虑地问题，与客户建立一种互信互赖地关系，才能切切实实地卖好房子，在创造经济效益和社会效益地同时也极大

丰富了自己地人生阅历。在**工作地这段日子，深刻地感受到了实力雄厚地万邦地产在客户关系维护方面做出了巨大地努力，从一线销售人员到公司地高层领导，都把服务客户，回馈客户作为工作地重中之重予以贯彻执行，一家深得人心地房地产开发公司，房子卖得好自然是意料之中地事了。

首先要感谢公司及部门领导对我的厚爱信任，感谢同事们对我的大力帮助及支持，能够得到公司销售之星这个荣誉称号，我感到非常的高兴与荣幸。

xx年我在任市场拓展部五华片区经理期间，在公司各级领导的大力支持下，公司各个部门的积极配合下，圆满完成了五华片区新装及增值业务的经济任务指标。在市场拓展部经理层的积极组织带领下，在我们全体同仁的共同努力下，攻坚克难，最终夺取了市场拓展部目标任务的胜利。

取得今天的成绩我有几点感受：

第一、一份努力，一份收获。

第二、学习、学习、再学习，执行力是成功之母。

第三、坚持就是胜利。

成绩属于过去，新一年的挑战已经开始，为了完成xx年的发展目标和任务，让我们行动起来，前进、前进、向前进。

年会获奖发言稿篇六

各位领导，各位同事：

大家好！

非常荣幸的被评为xx景区20xx年度优秀员工荣誉称号，然后

衷心感谢公司各位领导和同事对我的关爱和认可！特别是董事长和总经理，是他们培养了我，给予我这个自我发挥的平台！这次能当选优秀员工更是对我以后工作地激励，然后我更应该严格要求自己。

成绩只能代表过去，今后，要想维护好优秀员工的形象，然后我更得勤勤恳恳的干好本职工作。不求做的最好，但求做得更好！为景区的事业尽自己的一份微薄之力！

谢谢大家！

年会获奖发言稿篇七

运动会结束了，虽然我们班只拿了第二名，但是我们的执着仍然没有变，我们的友谊仍然没有变！，运动会还没开始的时候，我们就已经感受到了运动会的气氛。人人都在努力，力争为集体争光；各班班委会也蓄势待发，协助班主任做好运动员报名等的各种准备工作……上下齐心，等待在运动会上取得优异的成绩。“团结就是胜利”、“友谊万岁”、“拼搏奋斗”的运动精神在这里已经得到了很好的体现。

人的本质，或者说生命的本质，是运动而不是静止的。运动是一切物质的存在形式，当然也是生命的存在形式。我发现，在比赛场地，每一个比赛的运动员，在运动场上来回奔跑的工作人员、班主任、学生拉拉队的身影、身姿，只要是运动着的，就是一种最美的姿态。可以说运动着的人最美。运动对提高人的素质的作用，绝不仅仅是体能上的强壮，生理学上的强壮，还有情感上的、情智上的、思维上的、意识方面的巨大开发。运动不仅让人健美，而且让人健全。

因此，我们需要提倡运动。我想，学校运动会的意义，绝对不是仅仅为每年的县小学生运动会发现几个好苗子去参加比赛，而是通过这种形式，带动运动的热情，提高运动的意识，明确运动的意义，全面提高我们的素质，生命在于运动，体

育就是动力。第1届运动会是对我校竞技体育的一次大检阅，是对师生体育活动的一次大促进。

相信自己，永不退缩，即使我们没有取得第一，也会要继续努力。好了，不要矫情地说那么多了吧，这是次值得珍藏的回忆，这是一场震撼人心的运动会，绝对的。

年会获奖发言稿篇八

各位领导、各位同事：

大家好！

在这辞旧迎新的日子里，我们迎来了每年一次的年会，我心情特别激动，而且非常荣幸的在这里发言。我在威翔公司任职会计工作一年有余，这是我第二次参加公司的年会，在职期间公司的各位领导和同事们给了我很多指导和帮助，在此，我深表感谢，谢谢大家！

在职期间我始终本着“做一名优秀的财务人员”的信念，并以主人翁的心态积极、热情、严谨、细微地完成各项工作，严格要求自己，在本职岗位上发挥了应有的作用。

大家都知道，财务部门作为公司的一个主要职能监督部门，“当好家，理好财，更好地服务企业”是财务部门应尽的职责。20xx年财务部门顺利地完成了公司领导交付的各项工作，下面就将这一年的工作情况向大家做一个简单的汇报：

首先，我们用心工作。在日常工作中用心努力地做好每件事，争取把问题想周到，尽量使自己能做到事半功倍的效果。在财务工作中我始终以提高工作效率和工作质量为目标，力争做到总公司和分公司财务制度统一，积极主动地了解各分公司财务工作中出现的问题，及时上报，及时解决。使得各分公司人员按照公司的制度和标准完成每项工作，熟练掌握工

作流程，坚持按财务制度办事，保持头脑清醒，及时掌握各公司签订合同和收付工程款项等情况。在工作中发现问题，解决问题，采纳大家提出的合理化建议。

其次，我们态度端正。财务部门是为大家服务的部门，坚持按原则办事，加强个人责任心培养，履行会计职能，勇于负责，积极主动，虚心向各位同事学习，配合公司各位领导完成每项工作，严格遵守公司的各项规章制度，不能马虎，不能怕麻烦，也不能怕得罪人，认真审核每笔业务，本着对事不对人的态度工作。

在工作和学习中，我坚持取人之长，补己之短。因为我深知财务工作始终贯穿于企业生产经营的每个角落，需要不断的学习，不断的更新专业知识，结合本企业实际情况，向领导提出合理化建议，争取找到更好的方法为企业服务。

年会获奖发言稿篇九

经过一年的不懈努力，终于取得圆满收获，下面是本站小编精心整理的20xx年年会获奖发言稿范文，供大家学习和参阅。

经过**项目组上下一心的共同努力，以半年243套的销售佳绩，位居句容房地产市场xx年上半年销售排行榜首位，作为一名普通的销售人员，倍感自豪的同时，也深知能取得如此羡煞旁人的成绩，绝非偶然而而是源自公司一直贯彻执行的“客户至上，服务为本”的经营理念。

楼盘销售人员是企业形象和信誉、楼盘的品位与质量的门户，是楼盘与用户之间的桥梁和纽带，我们向顾客提供信息、提供服务，了解顾客对自身需求，作为和客户直接沟通的销售人员，此时对客户反馈信息把握的精准度就显得尤为重要，因为公司领导的一系列决策的根据都来源于我们一线销售人员的反馈□xx年4月12号，业主常州天目湖欢乐一日游活动，

正是在征求了众多业主的意见后才予以实施的，取得了良好的社会口碑效应。

一位房地产销售人员应该是半个地产专家，这一点从销售人员进场后，公司在房地产政策、房地产专业知识和礼仪培训等方面不遗余力地培训可以得到佐证。首先要对楼盘地地品位、文化、规划、景观、设计、风格、结构、户型、面积、功能、朝向、便利、价格、公建设施、设备、社区管理、社区文化等等，这是从事售楼工作地基础，同时楼盘地销售人员还需对周边环境、城市规划、基础设施、发展趋势等有清晰地认识和了解，这样才能够向传达出有效满足顾客需求地信息，能够告诉顾客所售项目地优劣势、能给客户带来什么样地利益与效益？其次，更重要地是销售人员在给客户介绍地过程中，一定要坚持实事求是地原则，给客户提出地置业意见一定要中肯，因为任何一个楼盘都不能做到满足所有客户地需求。某些销售人员为了自身地利益采取了避短扬长地方式，轻描淡写地规避楼盘地劣势，虽然实现部分客户地成交，但长久地看，伤害地是整个楼盘地利益，失去了众多客户地信任。

售楼无常法，机遇不常存，售楼人员惟有以扎实地专业知识和灵敏地观察和反应力，并且做到始终将客户地利益置于首要考虑地问题，与客户建立一种互信互赖地关系，才能切切实实地卖好房子，在创造经济效益和社会效益地同时也极大丰富了自己地人生阅历。在工作地这段日子，深刻地感受到了实力雄厚地万邦地产在客户关系维护方面做出了巨大地努力，从一线销售人员到公司地高层领导，都把“服务客户，回馈客户”作为工作地重中之重予以贯彻执行，一家深得人心地房地产开发公司，房子卖得好自然是意料之中地事了。

首先要感谢公司及部门领导对我的厚爱与信任，感谢同事们对我的大力帮助及支持，能够得到公司“销售之星”这个荣誉称号，我感到非常的高兴与荣幸。

xx年我在任市场拓展部五华片区经理期间，在公司各级领导的大力支持下，公司各个部门的积极配合下，圆满完成了五华片区新装及增值业务的经济任务指标。在市场拓展部经理层的积极组织带领下，在我们全体同仁的共同努力下，攻坚克难，最终夺取了市场拓展部目标任务的胜利。

取得今天的业绩我有几点感受：

第一、一份努力，一份收获。

第二、学习、学习、再学习，执行力是成功之母。

第三、坚持就是胜利。

成绩属于过去，新一年的挑战已经开始，为了完成xx年的发展目标和任务，让我们行动起来，前进、前进、向前进。

各位领导，各位同事：

大家好！

非常荣幸的被评为景区20xx年度“优秀员工”荣誉称号，然后衷心感谢公司各位领导和同事对我的关爱和认可！特别是董事长和总经理，是他们培养了我，给予我这个自我发挥的平台！这次能当选优秀员工更是对我以后工作地激励，然后我更应该严格要求自己。

成绩只能代表过去，今后，要想维护好优秀员工的形象，然后我更得勤勤恳恳的干好本职工作。不求做的最好，但求做得更好！为景区的事业尽自己的一份微薄之力！

谢谢大家！

尊敬的领导，亲爱的各位同事：

大家下午好：

大家好！我是分公司，很高兴获得这个奖项，并站在讲台上向大家表露心声，心中有无限的感慨，这是一份荣誉，更是一份激励，这不仅是我20xx年工作的终点，更是日后进步的起点。

有今天的成绩我深信以下三点也和大家分享下我的心得：

- 1：做好客户信息的收集，目标明确，合理科学的工作方法。
- 2：用心的对待每个意向客户服务好每一位客户。
- 3；好的心态积极向上，持之以恒，多发时间总结学习。

20xx荣誉已成为历史□20xx年是全新的一年，也是自我挑战的一年 在以后的工作当中，我将不辜负领导的期望，更加尽心尽职，努力工作，并不断学习提升自己的工作技能，用实际行动为公司的发展尽自己的绵薄之力。

最后衷心地祝愿大家在新的一年里工作顺利、身体安康、合家欢乐、万事如意！

谢谢大家！

年会获奖发言稿篇十

各位领导，各位同事：

大家好！

非常荣幸的被评为xx景区20xx年度优秀员工荣誉称号，然后衷心感谢公司各位领导和同事对我的关爱和认可！特别是董

事长和总经理，是他们培养了我，给予我这个自我发挥的平台！这次能当选优秀员工更是对我以后工作地激励，然后我更应该严格要求自己。

成绩只能代表过去，今后，要想维护好优秀员工的形象，然后我更得勤勤恳恳的干好本职工作。不求做的.最好，但求做得更好！为景区的事业尽自己的一份微薄之力！

谢谢大家！