

最新教育机构社会实践报告(汇总5篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

教育机构社会实践报告篇一

希望本文对您有所帮助！

大学生教育机构社会实践报告

今年x月，我加入了博思特教育发展有限公司，至今，我在贵公司的实践过程令我非常有感触，使我学到了很多自主创业，开办公司的宝贵经验，为我自己以后创办公司、自主创业打下了一定的基础；同时，也深切感受到了创业艰难百战多的社会现实。

博思特教育发展有限公司是一个非常有特色的教育机构，“博学善思独特”是她的宗旨，公司采用国际先进的儿童英语学习理念，进行儿童英语特色教育，公司还涉及计算机、语文、数学、物理、等其他学科。由于公司今年三月才成立，所以，目前，重点是儿童英语教育，其他学科将会随着公司的发展而进行。

创业艰难百战多。公司成立时，大家都非常的高兴，真的是一件值得庆贺的事情。我本人一直就对教育商业化、产业化，有着浓厚的兴趣，并非常看好，觉得该产业前景将一片光明。所以，我也就毫不犹豫地加入了该公司，我主要是负责制作公司儿童英语教学使用的课件。

刚开始，我们分为两大组，即教学组和课件组。教学组由外语学院的优秀预备教师们组成，她们主要负责教学设计和儿童英语教学。课件组由我们教育技术学的几位高手组成，主要负责根据教学设计制作教学课件。

我们所干的活是，教学组将教学设计设计好给我们课件组时，希望本文对您有所帮助！

我们就得必须第一时间把课件制作出来。回想当时的情景，虽然都很辛苦，但都充满了无限的激情和希望。

在免费授课时，有好多家长和学生都慕名而来，都很喜欢公司的教学模式，觉得很有创意。但正式报名入学时，却遇到了困难，刚开始，刚开始家长们都说好，模式新颖，别具一格，可当真正报名时，她们却望而怯步。我分析是因为他们对刚成立的新公司还有很多的顾虑。由此，刚开始一长段时间里，来公司报名入学的学员寥寥无几，我真切地感受到了创业艰难百战多。

为了招学员，公司主要负责人还和我们亲自到麒麟公园里去招生、宣传。真的很不容易，使我感受到创业，每一件事情都要亲自恭行，创业的艰难岂能一言带过。我感悟了，体会了，学到了，也为以后创业的艰辛做好了吃苦的心理准备。

皇天不负有心人，随着我们一起共同的努力，公司逐渐好转起来了，好多家长也领来小孩到公司报名了，每当我听到这些好消息时，我都激动不已，心里特别的高兴，为公司高兴，为产业高兴，为前途高兴。

通过在博思特教育发展有限公司的这一段时间的实践，使我更加深切地明白了，万事开头难的道理，但只要有信心，有激情，有坚定的信念，坚持、坚持、再坚持，再多的困难也会被征服的，并且一切都会好起来的。

希望本文对您有所帮助！

司不断吸取各方面的营养，茁壮成长，呈现遍地开花的繁荣景象，并希望将来能带动整个教育产业的飞速发展，实现效益和名誉的双丰收。

教育机构社会实践报告篇二

今年暑假，怀着对学习的一份惶恐，对自己缺乏信心的不安，更有怕自己会无所适从的焦虑，带着一份希冀和一份茫然来到了延边大学医学院附属医院见习。

见习，是一种磨练，是对自己感受医院环境，了解医院事务的一种巩固理论知识的社会实践活动，更是对自己医生梦想的期前准备、见习，让我明白了许多、附院是一所环境优美设备先进技术精良融医疗教学科研为一体的综合性医院、医院规模功能综合实力方面已经成为桂北地区首家通过国家评审的综合性”三级甲等医院”、该院始终坚持”以病人为中心”的医疗工作方向坚持”医疗第一，服务态度第一，病人利益第一，医院声誉第一”的办院宗旨以建立科学管理机制大力实施科技兴院强化基础医疗支流昂和精神文明建设来达到高水平三级甲等医院的目标。

众所周知、建立和谐的医患关系，首先要做到将心比心、用一颗博爱之心，一种换位思考的思维去想象病人的疼与痛，矛盾与徘徊，将病人的疼痛看作自己的疼痛看作自己的疼痛，用心去体会病人的茫然与不知所措，只要你及时伸出一双温暖的手，病人就能感受来自你手心的力量，也许他们就会获取一份战胜病魔的决心与信心，疾病不攻自破，那该是医学界灿烂的风景、其次，擅于与病人沟通、其中，微笑是一把出奇制胜的尚方宝剑、在这里，我看到的是笑容可掬的脸孔，也都觉得特别地漂亮与可爱，让我有种轻松与温馨舒适的感觉，如果我是一位病人，我会毫不犹豫地选择住在这里，因此，我也要求自己不把情绪带到工作中，每天保持阳光灿烂

的笑容，让病人每天都能感受温暖，无论是寒冬还是炎炎酷暑，微笑总是一道美不胜收的风景、”微笑服务”既有利于自身的愉悦，又能减轻病人的的恐惧与病痛，这等一箭双雕的好事何乐而不为呢？再次，在病人面前要永葆一份不泯灭的自信、不善于与人接粗是我的一大弱点，那种胆怯与不自然会使我失去很多的学习机会，由于我的自卑，不主动而没有得到相应的操作训练，这样的现实冷不丁给我泼了一身冷水，感觉我们实习了这么长时间，又是本科生，做起事来应该是得心应手才是，面队老师的无奈我真的无地自容、好在我有一名耐心十足的老师，做事畏首畏尾，前怕狼后怕虎，不敢大胆尝试才铸成我的不知进取，之后在她的知道下，我重拾操作，确实是另一翻感觉，假如病人看到你一张自信而稳重的脸庞，他们的恐惧也就减少了一半、因此，自信心是一颗无形的定心丸，无论是医师本身，抑或是病人，都是必不可少的东西、再次走进病房，少了一份陌生，多了一份亲切；少了一份负担，多了一份安慰；少了一份担心，多了一份真诚、在这里，我不仅真正学到了知识，还明白了一些道理，踏踏实实做人，认认真真做事，提高自己与人沟通的能力，建立良好的医患关系，遵从导师的教诲，理论联系实际，立誓为医学事业贡献自己的力量。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

教育机构社会实践报告篇三

下文为大家整理带来的大学生教育机构社会实践报告，希望内容对您有帮助，感谢您得阅读。

今年x月，我加入了博思特教育发展有限公司，至今，我在贵公司的实践过程令我非常有感触，使我学到了很多自主创业，开办公司的宝贵经验，为我自己以后创办公司、自主创业打下了一定的基础；同时，也深切感受到了创业艰难百战多的社会现实。

博思特教育发展有限公司是一个非常有特色的教育机构，“博学善思独特”是她的宗旨，公司采用国际先进的儿童学习理念，进行儿童特色教育，公司还涉及计算机、语文、数学、物理、等其他学科。由于公司今年三月才成立，所以，目前，重点是儿童教育，其他学科将会随着公司的发展而进行。

创业艰难百战多。公司成立时，大家都非常的高兴，真的是一件值得庆贺的事情。我本人一直就对教育商业化、产业化，有着浓厚的兴趣，并非常看好，觉得该产业前景将一片光明。所以，我也就毫不犹豫地加入了该公司，我主要是负责制作公司儿童英语教学使用的课件。

刚开始，我们分为两大组，即教学组和课件组。教学组由外语学院的优秀预备教师们组成，她们主要负责教学设计和儿童英语教学。课件组由我们教育技术学的几位高手组成，主要负责根据教学设计制作教学课件。

我们所干的活是，教学组将教学设计设计好给我们课件组时，我们就得必须第一时间把课件制作出来。回想当时的情景，虽然都很辛苦，但都充满了无限的激情和希望。

在免费授课时，有好多家长和学生都慕名而来，都很喜欢公

司的教学模式，觉得很有创意。但正式报名入学时，却遇到了困难，刚开始，刚开始家长们都说好，模式新颖，别具一格，可当真正报名时，她们却望而怯步。我分析是因为他们对刚成立的新公司还有很多的顾虑。由此，刚开始一长段时间里，来公司报名入学的学员寥寥无几，我真切地感受到了创业艰难百战多。

为了招学员，公司主要负责人还和我们亲自到麒麟公园里去招生、宣传。真的很不容易，使我感受到创业，每一件事情都要亲自恭行，创业的艰难岂能一言带过。我感悟了，体会了，学到了，也为以后创业的艰辛做好了吃苦的心理准备。

皇天不负有心人，随着我们一起共同的努力，公司逐渐好转起来了，好多家长也领来小孩到公司报名了，每当我听到这些好消息时，我都激动不已，心里特别的高兴，为公司高兴，为产业高兴，为前途高兴。

通过在博思特教育发展有限公司的这一段时间的实践，使我更加深切地明白了，万事开头难的道理，但只要有信心，有激情，有坚定的信念，坚持、坚持、再坚持，再多的困难也会被征服的，并且一切都会好起来的。

公司效益的提高，不仅要有一个富有战略眼光的好领导，而且还需要有公司自己的特色，自己的品牌，还需要有一批得力干将，团结高效的团队，满怀激情地、齐心协力地做好工作，从而才能一起创造财富神话。公司现在就像一个初生的婴儿，希望公司不断吸取各方面的营养，茁壮成长，呈现遍地开花的繁荣景象，并希望将来能带动整个教育产业的飞速发展，实现效益和名誉的双丰收。

教育机构社会实践报告篇四

作为一名即将毕业的英语师范生，带着对教师职业的崇敬和投身其中的热情，我首先开始从事家教的职务。我认为从家

教过程中，我可以学到很多难以从书本学到的知识。

我家教的对象是一名即将步入六年级的小男孩，家长称其有多动症，其期末英语成绩很不理想。通过和学生以及学生家长的沟通，我首先找到孩子的变化的原因。起先，父母经常在家，孩子四年级的时候，父母由于工作原因，经常早出晚归，没有时间管理孩子的学习问题，孩子的成绩逐渐下滑到现在的情况。所以第一步要做的就是：

通过测验，孩子对语音的认识加强了不少，成绩也提升了。孩子的进步就是我实践的成果，他的成长和进步就是我的最大收获。孩子进步的多少就意味着我的付出有多少的成效。

其实教育也是一门博大精深的学科，教育者本身的学科专业知识其实只要够用就行，也就是说教小学，高中毕业就够了。教初中就得大学毕业了，因为我们需要在讲课的过程中适当灌输一些高层次的东西，比如语言学的一些知识，可以提高学生学习的兴趣，但如果和小学生讲，他们就不能理解了。所以我们务必得学会因材施教，善于指导。

教育机构社会实践报告篇五

一、实践目的作为一名即将毕业的英语师范生，带着对教师职业的崇敬和投身其中的热情，我首先开始从事家教的职务。我认为从家教过程中，我可以学到很多难以从书本学到的知识。

二、实践内容

我家教的对象是一名即将步入六年级的小男孩，家长称其有多动症，其期末英语成绩很不理想。通过和学生以及学生家长的沟通，我首先找到孩子的变化的原因。起先，父母经常在家，孩子四年级的时候，父母由于工作原因，经常早出晚归，没有时间管理孩子的学习问题，孩子的成绩逐渐下滑到

现在的情况。所以第一步要做的就是：

三、实践结果

1 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考

通过测验，孩子对语音的认识加强了不少，成绩也提升了。孩子的进步就是我实践的成果，他的成长和进步就是我的最大收获。孩子进步的多少就意味着我的付出有多少的成效。

四、社会实践总结

其实教育也是一门博大精深的学科，教育者本身的学科专业知识其实只要够用就行，也就是说教小学，高中毕业就够了。教初中就得大学毕业了，因为我们需要在讲课的过程中适当灌输一些高层次的东西，比如语言学的一些知识，可以提高学生学习的兴趣，但如果和小学生讲，他们就不能理解了。所以我们务必得学会因材施教，善于指导。

2 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 的考验。

这次的调查实践主要针对中小學生，其中小学生17个，初中生21个，高中生10个，调查主要是通过走亲访友和家教之余完成，访谈内容围绕学校的多媒体设备使用情况，教师授课，学生喜恶情况及计算机开设情况展开，这次调查既丰富了假期生活又增长了见识，可谓一举两得。

放假开始的前十天，我并没有立刻返家，而是在市区找了几个家教工作，为我的调查做了铺垫，于是对家教的几个孩子进行了访谈，回家后借助走亲访友之际，又对很多孩子进行

了访谈，综合所有谈话内容，得出以下结果：

根据上级部门的指示及支持，几乎中小学的全部学校都安装了多媒体设备，但是运用情况各有不同。

__来源网络整理，仅作为学习参考 很多教师也接受了如何使用设备的培训，但都比较习惯原来的授课方式，不愿使用多媒体。在条件较好的实验小学中，在音乐、美术等这些艺术课中，多媒体的应用还算广泛，教师经常使用多媒体放音乐及美术作品，这比较吸引小学生的眼睛，易激发小学生的学习兴趣，教师也相对省了些力气，具有现代教育技术的特点。对于语文数学等被认为是主课的课程依旧是传统的以讲授为主的教学方式，而多媒体电脑被当成万能工具箱使用，如学生理解“我好容易才过河”和“我不好容易才过河”是一个意思，学生产生疑问，教师通过电脑在网络中查询，使学生对知识记忆深刻。虽然多媒体也表现出了它的作用，但应用还不是很广泛，没有最大限度发挥它的作用。对于计算机开设情况，条件好一点的实验学校在小学一年级就把课本发下来，在三年级左右就开设，从windows的最基本操作开始学习，而农村小学则从五年级才上计算机课，城市农村依然有很大差距。

4 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 教学，但使用率基本为0，值得我们考虑为什么。计算机课程一般被看为是副课，每当快考试或是期中末考试来临时，计算机课就被作为自习课而停课。总体来看，初高中的教育技术能力也并不是很高，从学生的谈话中感觉电脑还是很远。

本次调查只反映了中小学教育中的部分问题，这也源于调查并不是很广泛，然而国家的发展靠教育，教育的发展要靠教师，我们要学会应用现代教育技术来发展教育，这才是作为专业的学生应该努力的方向。

__来源网络整理，仅作为学习参考 值，使自己成为对社会有用的人！

范文二

不知不觉中，我已迈入大学一年多了，以前的我只是‘一心只读圣贤书，两耳不闻窗外事’，而现在我要走出安全的港湾，接受风雨的洗礼，社会的考验……”看着曾经写下的日记，想起了我的寒假生活，以前并不知道真正的生活真正的打工是什么样的，那次的社会实践让我真正体会到了打工的辛苦，挣钱的不容易，让我能更好地调整自己的心态，能更认真更努力地学习，为以后真正独自接触社会奠定坚实的基础，毕竟“吃得苦中苦，方为人上人”。

在那段时间里，我收获了很多，懂得了什么是社会，懂得要遵守规则，懂得了要有不怕苦不怕累的精神。社会不是家庭，不是学校，没有人会护你，没有人会帮你，也没有人会教你你该怎么做，只能靠自己的失败来吸取教训，靠自己的思考来总结经验。社会生活中有很多学问，说话做事都要谨慎。

快放寒假的时候，我的一个朋友给我介绍了一份工作——在6 / 21

__来源网络整理，仅作为学习参考 超市里卖东西。因为是第一次去外面工作，我一再追问，是否安全，确信是真的吗？会发工资吗？不是搞传销的吧。她很确信地向我保证：绝对安全！而且她会把我送去。我相信了，也同意了。放假的第二天，她就把我送去了，到了那才知道，原来不只我一人，有好几个女孩都是假期打工的，地点是我们这的几大超市忙了一天我被分到了银座超市，这个超市管理上都比较严格上班时都要穿工作服而且规章制度都比较多，刚开始不是很习惯，慢慢的也就适应了。

：不能用笔抄价格!有的超市的员工就在我们这里用笔抄价格!自然，被我们经理请到办公室喝茶是少不了的。

除此之外，我还懂得了要敢说敢做，那时候沉默不是金，会说才能把顾客拉过来。莲~山课件刚开始，我还在展示那个文静的我，保持淑女形象，以为只要站着看、卖就可以了，而里面的其他几个姐姐都能说会道的，嘴特别甜，能让本来不打算购物的顾客觉得非购物不可，我不得不认输了，老板又批评我了，无奈之下，我开始学着开口拉顾客，渐渐地，我也能行了。其实，做事要有勇气，要有自信。打工不是为了打工而打工，而是在打工的过程中积累经验，丰富生活，增长知识。

8 /

7月22日至7月27日，我随青岛海洋大学工程学院三下乡队伍来到平度市崔家集镇周家村社会实践。对于从小生活在城市中的我来说，是一次难得的经历。短短的五天时间，感受了浓厚的乡村生活气息，也产生了很多感想。

周家村是远近闻名的文明村，全村耕地面积1550亩，住户面积200亩，230户人家，800口人，其中党员19名。村固定资产120万，村每年平均收入3800元左右。生活在附近乡村中属富裕水平。周村长自74年上任以来，为村里的工作耗尽心血，给村里带来了大量收益，村子有了翻天覆地的变化。提起周村长，村里的老少爷们儿们都直竖大拇指。

进村后，首先引起我注意的就是有序的道路和整齐的房屋，9 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 以及道路两旁那既有经济效益又能美化环境的柿子树，与我想象中的农村有着相当大的区别。待融入到村中去以后，可以深切的感受到村里的治安情况相当好。经济上的宽裕和生活上的安宁，使我毫

不夸张的用了“安居乐业”来作为周家村给我的第一印象。

听村里的领导介绍，村里的主要收入来源于种植业，其中200亩果园收益可达每亩4000元左右，而辣椒更是达到了每亩10000元。但当我们问到村中是否有自己的企业和项目时，村里领导向我们道出了苦衷：数年前曾有一木器厂，在村里投入生产，但不到3年，木器厂就因接连亏损而在村中消失，而之后的几次上项目的想法，都因缺资金少技术（尤其是少技术少人才）而夭折。

“人才、教育”在我心中留下了深刻的烙印。在其后几天给孩子们上课的过程中，这个烙印日渐加深。

10 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 的学习环境并不能用一个“好”来形容。但孩子们那对学习特有的热情和认真把我深深的感动了，他们几乎想要我们在5天之内把所知道的所有知识都教给他们。

在和孩子们的交流中我了解到，他们都很想成为大学生成为科学家，对外面未知的世界充满了好奇和憧憬。但当我问他们以后回不回来的时候，几乎所有的孩子都沉默了。也许是还是小学生的他们尚未明白我这个问题的含义，也许是一直以来伴随他们左右的“考大学，去大城市”的话影响着他们。没有一个孩子表示自己将回到自己的家乡。

“人才、教育”再一次在我的脑海中回荡着。

一位朋友曾对我讲过一个真实的故事，某省重点中学有一位来自穷山村的学生，学习非常用功。他的床头贴着一句激励自己学习的话，只有九个：别忘了！你是农村户口！！

11 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 户口及生活环境的压力，几乎用尽自己所有的精力去学习考大学，以此来摆脱落后的环境，实现自己美好生活的梦想。但当这些村里的骄傲考出去成为大学生以后呢？他们中有几个回到自己那还不富裕的家乡，投身其中的建设呢？人都向往美好的生活，这本无可厚非，但村里留下的是什么？几个大学生的名，一个虚幻的荣誉而已。人才依旧缺乏，生活依旧贫困。

这种人才流向并非只存在于农村和城市之间，也同样存在于小城市和大城市之间，落后地区和发达地区之间，以至于我国的西部和东部之间及国内和国外之间。

12 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 乡建设，老人说：“村子里太苦，能到外面去，干嘛回来。谁不想让自己的孩子过点好日子！”

以周家村的生活水平来说，村子应属富裕的行列。周家村的村民都不想让孩子回来，可想而知其他贫困村的情况。

周家村之所以富裕，关键在于和韩国合作的200亩高效田，其实这对村里既是一笔客观的收入，又是一种劳动力的利用。韩国人出种子，出技术，村里出劳力，出土地，收获后，韩国人回收所有果实和种子，付给村里的报酬只是收益中极少的一部分。而且还规定村里不得留果留种，否则将受重罚。这完全是一种劳动力的欺骗，可是以我们的知识就是无法掌握其中的技术关键。而我们为了这笔可观的收入，还必须甘受韩国人的这种技术欺骗，其原因何在？人才不足！试想如果村里有这么一批农业知识相当丰富的人才，我们完全可以掌握韩国人的技术，从而为我们自己所用，那时所有的收益都将归我们自己所有。村里将远比现在要富裕！

孩子们是渴望知识的，村里也是需要人才和技术的。但一些

__来源网络整理，仅作为学习参考 客观现实又使我们的教育观念发生变化，造成了人才的流失。改革开放20年来，人们的思想有了极大的进步，越来越多的人已经意识到了教育的重要性。在周家村采访的过程中，我们了解到，80%的家庭将孩子的教育费用作为自己未来几年内的最重要支出。在资金比过去有了保障之后，我们支持农村教育以不仅仅是财力上的帮助，还应是教育人才和教育观念上的帮助。孩子们需要的不仅仅是知识，同样需要做人的道理、适应时代发展的观念和大局观。我们作为新时代的大学生，有责任有义务尽我们最大的努力支持农村的教育事业！

暑期教育机构社会实践报告教育社会实践报告（4） | 返回目录

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 虽然不能与北京的大型教育机构相提并论，例如：巨人教育，学而思教育机构……但是它的咨询、学管、老师三点一面的教育模式是不得不提的。它专门以一对一辅导为主推项目进行中小學生个性化课程辅导，其中定期举办一些封闭项目的考前提高，例如青岛封闭七天游[]tto项目等等。这种手段我不敢说是在北京至少是在石景山是非常普遍的现象。这种现象的产生同事也折射出了一些问题所在。

一、传统教育的升学压力衍生了大量的教育机构。

从新东方1999年创建以来，它的疯狂成长使其在短短的几年时间内成功上市，旁推侧敲的反映出进入21世纪人们对教育的高度重视。21世纪于教育机构而言是一个迅速发展的好时期，就像中国的经济一样涨势势不可挡。21世纪需要的是全素质教育下的全能产物，所以你可以看到如今的家长会让自己的孩子学学这个，学学那个……重点以提高英语水平和奥数为主要项目。这就产生了一个前景非常广阔的市场。有市

场的地方就有利益，这无疑像一块肥肉一样让诸多有教育头脑的人驻足，从而诞生了一个个的教育机构。

15 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考

二、大量教育机构的诞生严重冲击了学校的正常教学。

石景山差不多每家孩子都上补习班，经过和教育机构的领导探讨我了解到问题的所在。学校里的一位老师说道：在这个区县，特别是中学和小学期间段的孩子，差不多从小学三年级就开始在学校以外的教育机构补课，一贯延续如此使得学校的老师不负责任教学质量低，越低越补，越补越低，长期以往，就助长了一大批的教育机构的诞生。石景山除了京源九中，苹中以外，差不多就被是认定为较差的学校，而京源九中又是初中部到高中部的内部直升，拒绝了相当一大部分的优秀学生，所以不少学生就要在小学阶段拼命的学习争取在上初中时就进入京源，还有就是其他学校的优秀学生可以在初中阶段通过京源的标准考试，通过京源的特招通道进入学校。如此激烈的竞争加上教育上的缺陷使得石景山的教育问题日益扩大化。

三、学校的不合理管理

16 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 的整体成绩直接挂钩，为了分到所谓的重点班级，学生日学夜学天天补课。

纵观以上的三大点可以透视一些教育的弊病，以上只是个人观点，一家之谈。

下面谈谈在旗帜教育工作经历与收获。

我所负责的部分是旗帜特色教育的第一关咨询顾问。就是通过各种营销手段与家长同学进行沟通，了解他们的潜在意向推荐公司相适应的产品。主要以电话外呼和讲座邀约为主要途径。

通过学习实践让我学到了不少东西，想必在今后的学习生活中会有所帮助。

一、与人沟通要诚恳相待，语气随和。

17 /

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 方法、学习态度上。就是在这所谓的学习问题让不少学生的家长涨破了脑袋，所以不少家长每每听到孩子补课的问题就很反感，讲白了就是说什么的都有，不排除骂人。每当这时就是考验一个咨询师耐心的时候了，在家长没完没了的抱怨中，首先要做一个忠实的听众，了解问题的所在，诚恳相待，让其了解问题的本质。等到诉者讲完了，我就会以一位过来者的身份跟家长讲述那些我们的小叛逆，告诉他们如何跟孩子沟通，沟通的重点在哪里。其实说明白点儿，都是些初二三的孩子，那些怎么怎么的小性子我自己那时候也没少用。所以特别理解那些孩子的心理，同时也明白家长的关心与无奈。当家长认可你的观点时距离面对面谈单也就不远了。

二、坚持，考验了时间也能考验了自己。

任何一个单的成功都需要一个时间的积累。没有任何一个咨询师可以在一次沟通之后成功邀约，这往往需要3—5次的咨询与了解才可以，甚至是更长的时间，也许是一个月，更或者是几个月。

三、没有人会拒绝微笑，这句话在一个服务性的工作中至关

21 __来源网络整理，仅作为学习参考 重要。

一定要以微笑对人，没有人会拒绝微笑。大大小小也见过了不少谈单的局面，“微笑”除了是一种服务态度也是一种心理攻略。

四、有技巧性的进行工作。

谈单时一定要注意一个谈单技巧，“寻找病因，疯狂撒盐，提供办法。”我想这是任何一个经济人都懂的道理。询问的语音语调，测重点，主动权等等的一些谈判技巧让我见识了语言的魅力学问。

五、有很强的团队合作意识。

总的业务业绩就想标杆一样在哪里屹立这，不完成就没你工资发，不为大家也要为自己想想，努力的工作，业绩是谁的没所谓，团队意识一定要强，老师、学管，咨询配合到完美才是。

六、多看，多做，少说话。

__来源网络整理，仅作为学习参考 也要看着，这就是社会，所谓的有资本者优先。

时间就这样匆匆流过了历史的长河，过去的都已经成为了一种实践的积累，生活还要继续，希望多多少少可以给自己即将进入社会积累一点资本。为今后的没好生活打拼。加油吧！
编辑推荐：

20 / 21

__来源网络整理，仅作为学习参考

下一页

21 / 21__来源网络整理，仅作为学习参考

下页更精彩12345