

最新保险公司典型发言稿 保险公司领导发言稿(实用5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

保险公司典型发言稿篇一

尊敬的贾总裁、银保系列的各位精英：

大家上午好！首先，让我们以热烈的掌声欢迎今天亲临启动会现场的贾总裁一行。

日月开新元，天地又一春。在这个辞旧迎新的虎年岁末，我们掀开了泰康人寿河南分公司银保历史上的新篇章，写下了河分银保发展史上最为浓重的一笔。昨天，我们成功摘下银行保险“规模、期缴”双达成的桂冠，继续领跑全系统。在此，我谨代表分公司总经理室向大家表示最热烈的祝贺和最诚挚的感谢。

20xx年，我们在总公司“以价值为导向、发展大个险、建设大分公司”的战略指引下，规模、期缴齐抓共进，保费平台实现新跨越。截止12月21日，我们共实现保费收入87.7亿元，稳居系统第一，市场第二，今年有望跨越90亿新平台。同时，我们在价值的创造上稳步向前。截至12月21日，大个险累计实现保费收入11亿，全系统第一，提前两年完成了新三年战略的10亿大个险目标。

平台的跨越，价值的提升，离不开银行保险的巨大贡献，目前银保新契约规模保费已突破65亿，期交达成7.5亿，圆满实

现规模、期交双丰收。此外□fic也表现不俗，一举突破千万平台，累计承保1046万。银保续期突破2亿元，13个月继续率达90%。银保二开也有效展开。银保的蓬勃发展，为河南分公司早日实现“百亿分公司、十亿大个险”的目标做出了巨大的贡献。

河南分公司银保的全面胜利，离不开总公司贾总裁的'战略指引，离不开分公司陈宝芝总的正确领导，更离不开全体银保将士的辛勤付出。你们永争第一、精诚团结、无私奉献、勤勉专业的精神是分公司银保制胜的法宝，值得河南分公司全体伙伴去学习、去发扬。河南分公司为有你们这样一支钢铁之师感到骄傲和自豪。我再次代表分公司经理室对你们取得的成绩表示由衷的祝贺，并对你们的辛勤付出表示真诚的感谢！

20xx年，又是新的起点，更是新三年的起始，我们要用新思维去坚定不移的推进新三年战略，用新格局去谋划新三年的宏伟蓝图，用新跨越去实现新三年的伟大目标。要继续坚持以价值为导向，以营销为核心，发展大个险，建设大分公司；坚持以客户为中心，严抓基础管理、基础建设、专业化经营。力争成为系统内总规模第一、大个险第一、价值贡献最优的大型分公司。

对于银保系列，就是要积极响应总公司的号召，要快速积累客户，尤其是优质客户，快速实现客户价值最大化；要大力发展期缴□fic□银保二开；要进一步强化专业经营，完善销售培训体系，夯实队伍基础；要进一步强化系统运作能力，推行标准化管理、精细化管理。从而为早日实现“三好”公司做出应有的贡献！

我们相信，在贾总裁高瞻远瞩的战略指引下，在分公司陈宝芝总的带领下，在全体银保将士的团结协作下，河南分公司银保一定会在新三年的发展中不断前行、不断突破、不断跨越，创造一个又一个奇迹，抒写一个又一个辉煌。

今天，我们将再踏征程，让擂响的战鼓成为我们冲锋的号角，让我们以中原儿女特有的豪情，奋马扬鞭在xxxx年开门红的战场，共同收获一个金光灿灿的开门红！

谢谢！

保险公司典型发言稿篇二

同学们，今天演讲的主题是“迎接21世纪科学的技术挑战”，然而，当我准备这篇演讲的时候，我始终无法回避这样一个问题：“真正的挑战到底来自哪里！”我苦思冥想，却找不到一个满意的答案。后来，当我翻开《精神的魅力》这本书时，我终于明白了：其实，真正的挑战不是来自于我们的智力，中华民族被誉为是世界上最聪明的民族之一，我们的祖先创造出来的辉煌灿烂的古代文明历经千年之后，仍然令西方人艳羡不已；真正的挑战也不是来自于我们的科技实力。事实上，伟大的李约瑟博士在他不朽的著作《中国科学技术史》中早已指出中华民族的科技创造力是无穷的；真正的挑战更不是来自于亨廷顿所谓的“文明的冲突”。拥有五千年悠久历史的华夏文明从来不畏任何外来文明的冲击。我想，真正的挑战恰恰来自于我们的内心深处，来自于我们是否能够真正地继承和发扬那深埋在我们内心的生生不息的民族之魂！当光怪陆离的物质世界不断发展的时候，人们的精神家园却日见花果飘零；当日新月异的科学技术不断取得进步时候，人们的精神世界却日见贫瘠匮乏；当我们为华人所取得的每一个成就而欢呼雀跃的时候，却往往苦涩地发现，他们其实是美国人！今天，摆在人类面前的问题，不仅仅是如何去求得物质的最大化，而是如何去获得精神上的归属感，如何在精神与物质上取得双丰收；今天要使中国21世纪的科学技术真正具有原创力，真正获得长足的发展，也不仅仅只是如何去求得知识硬件构造的完美，而是如何在重视科技自身建设的同时，去重新建构人类精神的伊甸园，使人类从非理性回到理性的轨道。真正的挑战恰恰是来自于我们自身。我想这才是二十一世纪科技挑战的真正含义。

前几天，在北大物理文化节的开幕式上，应邀前来的李政道先生面对近千名北大学子，发表了热情洋溢满怀深情的演讲。他说：“二十一世纪是中国人的世纪，祖国的腾飞就在诸位青年学人身上。作为一个科学家，首先要有严谨的科学精神，但更重要的是要热爱自己的祖国，要有一个精神的归属，要有一条自己的根。二十一世纪人类最大的悲剧就是在取得科学与技术的巨大发展之后，人类的精神世界却全面面临着空虚、绝望、不安全与非理性，这是人类历经痛苦的浩劫之后所得出的最深刻的教训。”他说：“今天每一个炎黄子孙都应力图使自己成为一个理想主义者，缺乏浪漫主义气质、利己实用的民族是衰败、凋谢、可悲的民族，我对中华民族的崛起充满信心。中华大地，对我们是一片崇高的圣址，这儿埋藏着中国人祖祖辈辈的欢乐与悲哀，也埋藏着我们少儿时所心爱的一切，青年时的追求与梦想，忘掉这一切，还有什么存在的价值？”

李先生说得多么好啊！忘掉了这一切，还有什么存在的价值！人，总是要有那么一点精神的，人之所以为人，就在于他的那股精神，那点魂魄。为什么要科学技术的竞争？为什么会有科学技术的挑战？其实就是一个国家的实力的竞争；其实就是一个民族的存亡的挑战。落后就要挨打，挨打就会灭亡，这是连小孩子都清楚的道理。在人类历史的第一个1020x年中，中华民族曾傲视群雄，独领风骚；在人类历史的第二个1020x年中，中华民族历经了由先进到落后，由强盛到衰弱的苦难历程；如今，在人类即将迈入第三个1020x年的今天，是走向中华民族的全面复兴，还是听任其一味落后下去？是勇敢地抓住机遇，去再创中华民族的又一次辉煌？还是对这艰辛的希望熟视无睹，只是趋之若鹜地去大洋彼岸寻求一个远不成熟的梦想？这是摆在每一个跨世纪青年面前的深刻问题。我们全民族都面临着深刻的思索。因此，回到我最初的提出的问题，亲爱的同学，当你即将踏上远去的航班，飞往异国他乡的时候，想一想伟大的肖邦吧。他是那样挚爱他的祖国，无论走到哪里也不离开那捧波兰的热土。因为他深深地知道：无论

你走得有多远，也走不出我的心。

保险公司典型发言稿篇三

随着社会不断地进步，我们都可能会用到发言稿，发言稿可以帮助发言者更好的表达。大家知道发言稿怎么写才正确吗？以下是小编帮大家整理的保险公司团队发言稿，仅供参考，希望能够帮助到大家。

各位尊敬的领导，亲爱的伙伴：

大家上午好！

我叫xx—x[]是xx—x处的一位业务员，今天很荣幸有机会代表新人和各位分享我的心路历程。

我是xx年5月底来到xx人寿的，以前做过一些销售工作，也曾自己开店，后来，我决定要改变目前的状况，让自己走出去，得到更多锻炼，于是列出了自己认为理想和完美的工作条件，我告诉自己，我要的工作要满足这些条件：

- 1，时间一定由我自己掌控；
- 2，要能不断地接触人，建立新的人际关系，和一些成功的人交朋友锻炼自己；
- 3，必须能够有不断的学习成长机会；
- 4，收入可以由自己的努力获得；
- 5，这份工作对社会有贡献；
- 6，它可以让我环游各地。冲着这样似乎不切实际的目标，我

开始寻找适合的工作，于是，我找到了保险公司。

装载着美好和希望，我来到了xx区部，对我来说一切都是那么新鲜好奇，刚来到公司我参加了新人培训班，学到了很多基础知识。回到群英部后，得到了我的主管、组训和伙伴们对我的无私帮助，使我备感亲切，在此，我对我的主管李雪梅经理和李文娟经理表示衷心的感谢！同时也感谢所有帮助过我的朋友们！

在展业过程中，由于是新人，我遇到很多困难。我记得跟第一个客户接触，向客户介绍xx—xx条款险种后，得到的是无情的拒绝，我非常失望、沮丧，然而我的主管和组训给予我很多精神上的鼓励和知识的帮助，我按照他们教的办法，多次与客户接触，终于得到了信任，使我迈开了成功的第一步。第一个客户的成功，极大地激励了我的信心，之后我又开发出了一张又一张保单。几个月来我期交保费7.7万元，件数17件，初步实现了自己的梦想。

通过大家的帮助，我由一个对保险一无所知，迷茫无助的人，转变成朝气蓬勃、积极进取的人。xx区部的氛围无时无刻都在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。同学朋友也感到我的变化，说我比以前有涵养，又年轻了，这都是在xx区部取得的意外收获！

今天的成绩只是迈出了第一步，今后的路还很长，我知道只有制定远大的目标，才能够取得理想的成绩。今年一季度我制定了参加市公司敦煌旅游的目标，决心在一开始就为全年打一场攻坚战，只要我努力了，即使不能实现最终目标，也一定能取得比一般人强的成绩！进入xx精英俱乐部的前辈伙伴们，都是我学习的榜样，我要争取尽快加入精英俱乐部！其实，所有的新人伙伴们都应该有这样的决心，你才能真正树立坚定的信心，在这个行业走得坚定而从容；入司时间长的老伙伴们，你们的客户积累比我们多，让我们很羡慕，但

我们会在你们的帮助下，快马加鞭，取得更好的成绩，希望咱们共同进步，咱们的团队，咱们的区部一定能有更好的氛围，产生更多的机会！

我们的工作会遇到不少挫折，但我不会向困难低头，我相信劳动的付出会有报答，我相信最美好的词就是“自信”。从事保险的几个月期间，我每周都给自己定计划，按计划一家家去宣传，每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。

我为自己是一名xx—xx人而高兴，我要更加努力学习和工作，用高度的热情，怀着感恩的心去勤奋工作，不断开拓，迎接美好未来！再次感谢领导、伙伴们对我的帮助和支持。祝愿大家新年新气象，取得新收获！谢谢大家！

保险公司典型发言稿篇四

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家上午好！首先感谢中支各位领导给我一个发言的机会，正是有了各位领导的关心和支持，才有了我今天的工作成绩。

20xx年，在中支公司总经理室的正确领导下，在个管部及xxxx的精心部署和同事们的真诚帮助下，我紧紧围绕公司个险政策认真开展工作，完成了中支公司安排的各项指标，特别是在百日大战中取得了全省进度前十强的好成绩，使得滨海的保费及人力平台稳步增长。这些成绩的取得与总经理室的正确领导、各位领导的深切关怀和同事们的鼎力相助是分不开的，在此，我向各位领导、各位同事表示衷心的感谢。

我们的身影，工作虽然辛苦却很充实，更使我看到了组训工作的伟大及不平凡性。流血流汗却流淌不走我们的坚持与信

心，因为我们身边有可爱的业务伙伴、一同奋斗的兄弟姐妹，还有关爱及支持我们的领导和家人，所以我们无怨无悔！古之成大事者，不惟有超士之才，亦有坚忍不拔之志，我相信只要我们坚持付出一定会有回报。感谢公司的平台、感谢领导的关爱，让我们成长起来。此时此刻让我再次想起组训誓词里的一句：我骄傲我是太平洋组训。

“百尺竿头，更进一步”□20xx年，我们一定会以新的姿态、新的面貌，努力工作，绝不辜负各位领导和同事的期望，坚决打好开门红首战，为盐城太保的稳健、快速、高效发展做出应有的贡献。

保险公司典型发言稿篇五

各位同仁，各位为公司作出卓越贡献伙伴，以及各位伙伴家属：

下午好！

把爱心送给每一个人，我们用诚信书写人生；把真情送给每一个人，我们用信念铸就双成。在这天朗气清的午后，在这万家团结的温馨时刻，我们在这里聚首，共同庆祝中国人寿xx支公司家属联谊会的召开，同时也庆祝我们辉煌的20xx年，和即将到来的20xx年。首先，请允许我，代表公司经理室，向一年来为公司发展辛勤耕耘作出贡献的所有同仁说声：你们辛苦了！向关心并支持营销伙伴的各位家属，表示衷心的感谢，谢谢你们！

寿险是什么？您的爱人每天在外奔波到底忙什么？我想这是各位家属一定想要知道的问题。上帝创造了人类，却没有办法保护每一个人，于是他创造了母亲；而母亲没有办法陪伴孩子一生于是有了人寿保险。当您的家人通过自己的努力给千家万户送去爱心时候；当客户因为您家人的介绍从人寿保险获得保障的时候；当您的家人通过自己努力撑起家庭另一片天空的

时候，各位，您平日里默默地支持没有白费，我要告诉您：您的家人从事的就是这样一份有意义的工作！

刚刚过去的20xx年，是xx公司发展史上极不平凡的一年。全体同仁以崭新的精神面貌，饱满的工作热情，顽强的斗志开展了各项工作。截止12月底，全年保费总收入达xx万元。其中，个险首年期交保费收入xx万元；中介保费收入xx万元；短意险保费xx万元；全年共计赔款xx万元。这些数字的取得是大家点滴努力的汇聚。成绩的背后，无不凝聚着大家的智慧和汗水，我们的管理人员，面对激烈的市场竞争，可以说是日夜辛劳，体现了较强的拼搏精神；我们的内勤人员，经常放弃休息时间加班加点，也是非常的辛苦；我们的广大员工和营销伙伴们，工作兢兢业业，从不叫苦叫累，反映出很好的大局意识。

其实，你们每一个人的辛勤努力和敬业精神都让我感动，也正是因为有了你们□xx公司才有今天这样的发展势头，才能取得这样的发展业绩。与此同时，我们也看到，我们所有的工作都离不开我们的家人的默默支持，我们的家人同样也是我们公司发展的有生力量和功臣！军功章也有你们的一半！在这里，请允许我再次向你们诚挚地道一声：你们辛苦了！公司永远感谢你们！20xx年，对于xx公司来说，是极为关键的一年。这一年，我们不仅要全面、高质量地完成上级公司下达的各项指标任务，还要进一步注重内涵式增长、坚持走跨越式发展之路。我们是小公司，所以我们可以更灵活，通过大胆创新、特色取胜，让我们显得更精锐；我们要以勇争一流的志气和不断超越的贡献，赢得别人的尊重。

20xx年开始xx的保险市场进入一个新的历史时期，群雄逐鹿，竞争加剧；群众的保险意识更加强化，群众对公司的选择和要求也越来越高。在未来的日子，不是群众买不买保险，而是选择哪一家公司的保险。现在对市场还心存疑虑的伙伴，我要告诉你，保险无季节，销售无模式；只有淡季的思想，没有

淡季的市场。市场在哪里，市场在你脚下。你走不出去，你
就没有成长的机会，你将永远不知道市场在什么地方！我们肩
上的担子还很重，发展的路还很长，希望大家在新的一年里
能继续保持这种可贵的拼搏精神和奋发有为的状态，振奋精
神，再接再厉，为xx公司的发展历程作出更多更大的贡献，
为支持我们工作的家人交出更好更优的答卷。

再过几天，一年一度的传统佳节——元旦就将来临，我们平
时工作很忙，一定要利用这个假期好好陪陪家人，尽一尽作
为儿女、父母、爱人的责任，借此机会，也预祝大家度过一个
热闹的、祥和的元旦佳节！今天，花似锦，歌飞扬；今天，
酒不醉，人自醉。最后，我提议，让我们为了xx公司更加美
好的明天，为了我们所有同仁都拥有幸福安康、为了默默支
持寿险事业的家属鼓掌！