

2023年员工竞选演讲稿 行政副总竞聘演讲稿(实用9篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面我帮大家找寻并整理了一些优秀的演讲稿模板范文，我们一起来看看吧。

员工竞选演讲稿篇一

各位尊敬的领导、亲爱的同事们：

大家好！

一、对公司管理水平的认识。（着重了解应试人员对分公司管理工作的认识水平）

市场经济条件下，管理也是效益。如果我有幸竞聘成功，我将把新的岗位当成干事创业的大舞台，竭尽个人的能力和水平，不遗余力地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。我的初步设想是：我将在总经理的带领下，紧紧围绕公司改革与发展的总体目标，团结带领全体员工勤奋工作，开拓进取，坚持以增强动力、激发活力、发掘潜力为目的，以加快改革、加大激励、加强管理为手段，依靠科学的工作思路、正确的营销策略、完善的用人机制和管理办法，实现公司发展提速、质量提高、效益提升的目标。

具体抓好以下五项措施：

1、抓网络和基础设施建设，为公司业务的快速发展构筑平台。公司业务的快速发展，离不开基础设施建设。为此，我要在深入调研、综合分析和对市场趋向进行科学准确预测的基础

上，制定出今后基础设施建设的总体规划。特别是在网络建设上，要确保投资向有效益的区域、有效益的客户、有效益的业务、有效益的竞争领域倾斜，把握好投资方向和投资重点，搞好网络能力建设，为业务发展提供能力，为公司业务的快速发展构筑平台。

2、抓网络资源优化配置。提高网络运行质量。对现有的网络资源的布局运行和使用效率进行全面、系统的调研分析和评估考核，制定出调整网络布局和加强网络建设的意见通过集中共享、合理调配、挖潜改造、盘活闲置资源等措施，实现巫溪电信公司网络资源的最优配置和最佳利用。组织人力对网络运行质量进行一次全面的检查，对各个运行环节上存在的影响运行质量的关键性问题认真加以协调解决，以有效地提高网络运行质量。

3、抓营销，促进各项业务快速增长。强化分层营销和目标营销，确定分阶段的营销目标，大力扩张优良行业、优良业务的市场份额，增强市场敏感性，培植新的利润增长点。科学定位，大力拓展业务区域。准确进行市场定位、客户定位和时段定位。城市抓社区、抓企业，农村抓个体大户，千方百计拓展业务区域。

4、抓服务，促进竞争优势的形成。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，遵循公司服务理念，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，把前台部门作为客户，将支撑前、服务用户贯穿于工作的始终，为客户提供最优的质量和最优的服务，巩固和提高公司在各个细分市场特别是大客户市场的竞争力。

5、抓制度，促进规范化建设。制度是管理工作的基础，没有一套健全完善、行之有效的制度，严格的管理就是一句空话。我将把制度建设作为突破口来抓，建立健全各种管理制度、

工作流程和业务表格，编制管理手册，把各项工作纳入制度化、程序化运作的轨道。

6、抓管理，促进务实作风的形成。我将创新经营目标责任奖惩制度，对员工的评价突出效益指标，评价结果突出真实性，变单一考核为全面考核，变阶段性检查为经常性检查，变模糊管理为目标管理，变定性评价为定量评价。加大奖励力度，对优秀员工，从各个方面、各个层面进行鼓励和奖励，使员工工作热情高涨，经营实绩节节攀升。关心员工，热心服务，着力协调解决涉及员工切身利益的热点难点问题，为其创造良好的工作环境和条件，形成较强的团队竞争优势。

二、此次竞聘的优势

1、具有较强的判断分析能力（对复杂局面的判断分析能力）

工作中，我识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。特别是我担任市场部副主任工作后，多年战斗在通信市场第一线，对整个通信市场及巫溪市场的情况都了如指掌。可以说，多年的工作磨练，已经锻炼了我较强的判断分析能力。所以，就判断分析能力上而言，我将无愧与组织和领导的信任。

2、具有较强的组织、沟通、协调及管理能力。（对重要或关键问题的协调解决能力）

我在通信战线上工作了20多年，来我火红的青春在通信战线上历练的丰满而厚重。同时，二十多年来，我从事过很多岗位，多个岗位的经历，使我锻炼了较强的组织管理能力，特别是多年来在向公司领导和同事们的学习和带领下，我的组织管理能力进一步提高，现在已经具备了担任副总经理所必备的组织管理能力。

员工竞选演讲稿篇二

尊敬的各位领导、朋友们：

大家好！

首先感谢厂领导给我们提供这次展现自我的时机和舞台。

我此次报名参加房地产公司副总经理的竞聘，主要基于三方面原因：

一是为山西铝厂目前所呈现出的勃勃生机所感动。山西铝厂在新一届班子的带着下，不拘一格、不拘一地、不拘行业，开大思路、出大手笔、写大文章，充分整合和利用社会资源，跳出河津办晋铝，使山西铝厂迎来了进展的黄金机遇，作为山西铝厂的一名基层干部，我觉得自己有责任、有义务、有能力为企业的进展奉献心智。

二是缘于自己对房地产行业的了解。我自己从参加工作起，就一直从事建筑和房地产行业，摸爬滚打已近20年，对国家有关房地产行业的宏观政策和房地产行业的运行规那么、销售技能，有了较为深刻的了解。

三是缘于对自己业务能力和治理能力的自信。参加工作以来，我奉行“踏实做人，仔细做事”的观念，先后担任技术员、科长、处长等职务，参加了山西铝厂一、二、三期工程建设，参加了山西铝厂几个生活小区的建设，对房产行业的图纸设计、施工组织、质量保证体系、物业治理等方面都有较为系统的了解，积累了一定经验，基本上具备了担任房地产公司副总经理的素质和才能。

那么，假设竞聘成功，如何尽快地使山西铝厂西安房地产公司在竞争剧烈的西安房地产市场站稳脚跟并持续进展呢？我认为，要害是要树立“三种意识”、抓好“三项治理”、强化“

三个策略”。

利用社会资源为我所用；就是要“强筋壮骨”，增强山西铝厂抵御市场风险的能力。我们一定不负众望，为山西铝厂的进展闯出一条新路。三是要树立专心效劳、效劳制造价值的意识。高品质的物业治理是精品房地产进展的必定要求，除传统的效劳以外，更重要的是如何提高住宅的“环境”、社区文化建设及如何使物业治理升级，使小区能制造后续的市场升值潜力。

抓好“三项治理”。一是要抓好自身治理。努力做到政治成熟、业务过硬、纪律严明、作风优良、为人正派、业绩突出，不负众望，不辱使命，让领导放心、让员工满意、让住户安心。二是要抓好队伍治理。由于要开拓西安市场，一方面要加强派驻员工的治理，另一方面要加强西安当地员工的治理，同时还要加强对施工队伍的治理。不管什么身份，一视同仁，制度面前人人平等，在建设阶段就要树立山西铝厂的良好形象。三是抓好物业治理。房地产市场不是一锤子买卖，而是长期的、持久的效劳，我们一定要抓好小区的绿化、水电暖的供应、保安保洁的治理，为住户营造一个“温馨、舒适、快乐”的家园，不仅要依靠广告，更要依靠住户的口碑，使企业不断做强做大。

销理念纳入营销体系。在市场调研阶段，要预见到几年后房地产项目开发的市场情况；在投资分析阶段，要预知未来开发的本钱、售价、资金流量的走向；在规划设计阶段，要在小区规划、户型设计等方面猜想未来的进展趋势；在营销推广阶段，要分析市场状况，并在销售价格、推广时间、楼盘包装、广揭发布、看楼活动、促销手段等方面有独到的做法。三是实施精品策略。中国房地产行业经过近二十年的进展，已从早期的价格竞争、规模竞争、质量竞争、功能竞争，进展到今日的品牌竞争。一方面，消费者需要通过品牌住宅来显示个人财富、身份地位、成就以及风度和个性，从而赢得别人的尊重；另一方面，房地产企业需要通过制造品牌来提

高开发产品的竞争力、增加市场占有率和利润率，以吸引更多的消费者，到达进一步扩张的目的。我们要通过提高工程质量，塑造质量品牌，使消费者安心；提升效劳品质，塑造效劳品牌，使消费者舒心，执行差异化品牌战略，提高企业核心竞争力。

员工竞选演讲稿篇三

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

首先，感谢酒店和同志们给予我这次展示自我的时机和舞台。我叫×××，199×年××工程专业（……工作经历）。今天竞聘的岗位是副总经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘副总经理的优势；二是谈谈做好副总经理的工作思路。

回忆本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

19xx年酒店组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了酒店的根本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。在这一时期，重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道；二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更平安、更经济、更可靠。

众所周知，酒店经历了屡次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的

工作符合要求外，还为主编了一套“开展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为酒店管理从无到有，从小到大，并且不断走向标准、走向成熟，奉献了自己的光和热。

我没有辉煌的去，只求把握好现在和未来。今天，我参加副总经理职位的竞争，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分表达出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质。二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。我从学校毕业后，从没连续过学习提高。参加过××省首批汉语言文学专业自学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建立计及以后的安装、调试、运行等繁重的工作而中断；为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语言专业学习；在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训；随着进入酒店工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识；根据现代化物业管理和实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计；当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我根本做到了文理贯穿、机电一体，既有广博的理论根底，又有实际工作经历，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯穿、解决问题的快捷实效；我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。我想，虽然我并不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作来说，非常重要。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。工作二十年来我思想活泼，爱好广泛，勇于实践、承受新事物快；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足。我分别参加了二个xx多万元投资的××厂的空调除尘专业设计、施工、安装及调试，我还为多个工厂企业的水电专业设计、施工、安装及调试，又为多个软件、商贸企业装潢、电气、网络专业设计、施工、安装及调试，另为一物业设计了全套物业管理竞标方案，并屡次为大物业、控股上等级及技术问题献计献策、排忧解难。五是我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉老实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的分厂工作，既要维护分厂领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了工友们的爱戴；到酒店工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事的认同。

六是我有一定的管理能力。我在基层管理岗位，已达10几年之久，从事物业工程管理工作，也有6年了，所管设备从未出现过大的事故。

综上所述，我认为自己已具备担任物业副总经理的素质和才能。

那么如何做好一个合格又称职的副总经理呢，我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权而不越权，到位而不越位，认真履行好本职工作，详细概括为“一个原那么”、“二个中心”、“三个转变”、“四个做到”。

“一个原那么”就是上为领导分忧，下为住户效劳，以管委会领导提出的“三个满意”为原那么，作为全部工作的出发点和落脚点。

“二个中心”就是围绕效劳与管理两个中心，突出效劳意识，以效劳促管理，以管理带效劳，提高自身和部门的业务素质，搞好队伍思想政治工作建立。

“三个转变”就是实现由管理型工作向效劳型工作的转变，由事务型工作向精品型工作的转变，由管家型思维向主人翁精神的转变。

“四个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、业绩上突出，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。第二、锐意进取、增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，与时俱进，全面推动各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用；对下级要多关心、多帮助，充分调动他们的积极性、主动性、创造性；对同级要多沟通、多交流，相互配合、严密合作；第四、廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有名不自争、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往；进也可贺、退也不馁，一片丹心。我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也缺乏挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

员工竞选演讲稿篇四

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

首先，感谢酒店和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我叫×××，199×年××工程专业（……工作经验）。今天竞聘的岗位是副总经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘副总经理的优势；二是谈谈做好副总经理的工作思路。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

1996年酒店组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了酒店的基本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。在这一时期，重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道；二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更安全、更经济、更可靠。

众所周知，酒店经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的工作符合要求外，还为主编了一套“发展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为酒店管理从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟，贡献了自己的光和热。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和未来。今天，我参加副总经理职位的竞争，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬

业的良好品质。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。我从学校毕业后，从没间断过学习提高。参加过××省首批汉语言文学专业自学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建设计及以后的安装、调试、运行等繁重的工作而中断；为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语语言专业学习；在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训；随着进入酒店工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识；根据现代化物业管理和实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计；当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我基本做到了文理贯通、机电一体，既有广博的理论基础，又有实际工作经验，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯通、解决问题的快捷实效；我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。我想，虽然我不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作来说，非常重要。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。工作二十年来我思想活跃，爱好广泛，勇于实践、接受新事物快；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足。我分别参加了二个xx多万元投资的××厂的空调除尘专业设计、施工、安装及调试，我还为多个工厂企业的水电专业设计、施工、安装及调试，又为多个软件、商贸企业装潢、电气、网络专业设计、施工、安装及调试，另为一物业设计了全套物业管理竞标方案，并多次为大物业、控股上等级及技术问题献计献策、排忧解难。

五是我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的分厂工作，既要维护分厂领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟的深厚感情，受到了工友们的爱戴；到酒店工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事的认同。

六是我有一定的管理能力。我在基层管理岗位，已达10几年之久，从事物业工程管理工作，也有6年了，所管设备从未出现过大的事故。

综上所述，我认为自己已具备担任物业副总经理的素质和才能。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为住户服务，以管委会领导提出的“三个满意”为原则，作为全部工作的出发点和落脚点。

“二个中心”就是围绕服务与管理两个中心，突出服务意识，以服务促管理，以管理带服务，提高自身和部门的业务素质，搞好队伍思想政治工作建设。

“三个转变”就是实现由管理型工作向服务型工作的转变，由事务型工作向精品型工作的转变，由管家型思维向主人翁精神的转变。

“四个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、业绩上突出，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。第二、锐意进取、增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，与时俱进，全面推动各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做

到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用；对下级要多关心、多帮助，充分调动他们的积极性、主动性、创造性；对同级要多沟通、多交流，相互配合、紧密合作；第四、廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有名不自争、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往；进也可贺、退也不馁，一片丹心。我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也不足挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

最后我要说，在我多年的工作经历中，属于我的舞台不多，今天借此机会，表达一下我的心愿，感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的全体同事对我的帮助和信任。

谢谢大家

员工竞选演讲稿篇五

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家好！

衷心感谢组织上给予我们这样一个展示自我、锻炼提高的机会。我竞争的职位是欣大公司副经理。下面，就自己的工作简历和今后的打算汇报如下：

我叫xx20xx年10月出生，中共党员，大专学历□20xx年中学

毕业后到农村插队落户[]20xx年参加工作，分配到兰字933部队工作。

20xx年参加工作。

20xx年获工程师任职资格，同年被烟厂聘为工程师。

20xx年调欣大公司工作，时任欣大公司办公室主任；

回顾总结自己30多年来的工作历程[]xx年的厂中层干部经历，在党的培养和组织的关怀下，取得丰富的工作经验和管理经验，综合素质得到增强，工作能力得到很大提高。具体表现在以下几个方面：

一是政治素质高，在工作和生活中，能够实事求是，讲原则、讲团结，守纪律；

二是知识面广，认识问题、分析问题、处理问题的能力较强。

三是丰富的工作经历，锻炼了我的意志和品质，养成了踏实工作、不断进取的工作作风。能够做到热爱工作，勇于吃苦，无私奉献，正确处理得与失、公与私的'关系。

四是协调能力强，管理经验丰富。我在这xx年，有5年借调到省局基建办工作，在建筑工地，协助省局基建办领导协调80多家参建单位，30多家施工单位的管理，投资近2亿元，历经4年的建设施工，使穷山沟变成了人间天堂。我在整个建设过程中学到了很多知识和领导方法，取得了丰富的管理经验。特别是工程后期负责工地的日常管理和现场移交等工作，得到了省局领导的肯定和好评。

五是工作适应能力强。参加工作以来，经多次转岗和调动，无论从事什么工作，转换到什么岗位，我都能够尽快将自己融入其中，尽快适应新环境、新工作，做到干一行，爱一行，

并且要干出成绩。

六是工作态度端正，做到顺境时有自知之明，逆境中也不气馁，始终保持良好地工作状态和稳定的心态，不断进取，做到一天有一天的收获，一年有一年的成绩。

扪心自问，自己工作中还存在很多不足和缺点，有时工作急躁，不注意场合，信口开河，口无遮拦、工作死板，灵活性差等等。这些都有待在今后的工作中加以克服和解决。

员工竞选演讲稿篇六

大家好！

非常感谢集团公司和给我这个机会参加今天的酒店副总经理职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将非常珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。参加酒店副总经理职位的竞聘，勇敢地接受大家的评判。

我叫xx今年32岁，于1993年开始参加工作，先后从过、员、酒店员、酒店员，至今已在酒店一线上工作了12年，它教会了我为人，如何处事，如何工作，并在这12年中我曾多次获得酒店的“优秀、服务能手、优秀干部”等奖项。身为酒店中层管理的我始终秉承着“言必行、行必果”的办事风格。20xx年10月我加入xx集团这个人才济济、团结奋进的大集体，在领导的关指导和同事们的支持帮助下，我有幸学到了不少，取得了很大的进步，在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢！正是你们的支持和厚爱，才使我有信心走上这个的舞台。

在我加入xx酒店的这两年里，在酒店的正确领导下，凭着自己的勤奋努力和悟性，一步一个脚印，脚踏实地尽力做好每一项工作，并带领房务部全体员工较好地完成了年初制定的经营。20xx年全年客房收入达359万元，完成比例

为117%□20xx年完成收入共367.4万元，完成比例为102%。并在20xx年、20xx年组织房务部员工参加全市、全省酒店业技能比武中以技压群雄先后取得全市、省名的好成绩。房务部在两年时间内先后实行了工资计件制，费用控制制等多项工作。在服务管理上，我们选定的是：“标准高、服务精、微笑甜、互助乐”。俗话说：“没有做不到的，只有想不到的”凭着细心的观察和热情的服务，以“润物细无声”的方式，给客人营造一个温馨的氛围。使客人在我们酒店感受到友情的珍贵，亲情的无价和家的温馨。

12年的酒店工作经历，使我对酒店服务行业有了较为深刻的理解，对酒店管理有了较为全面的，并在中获得了比较丰富的酒店管理经验。多年的一线工作经历，养成了我严谨细致的工作作风，也造就了我敢于面对困难的坚毅品格。而丰富的从业经验，扎实的业务能力和认真细心的`工作作风使我赢得了领导及众多客信任和尊重。我相信这些经历会在今后的工作中对我有很大的帮助，要想成为一名合格的助理，它不仅要有水平、素质、心理素质，还要有良好的人际沟通能力，尽管我有很多的不足之处，但是我会不断加强业务学习，在工作中经验。假如这次我能荣幸竞聘成功，和设想是：

一、当好“协助员”。协助领导作好上级业务及信息反馈和日常程序性的工作。协助领导进行的商谈，受理的投诉，将意见整理成及时向领导。

二、当好“服务员”。为领导服务是助理义不容辞的职责。领导交办的要不折不扣及时的完成，为领导服务的出发点和落脚点是为业务部门及全体员工服务的首要之一，为此可适当的一些文艺，营造亲密融洽的“家庭气氛”，让每位员工及家属对酒店热爱和忠诚的基础上产生一种良好的集体氛围，自觉地为酒店的总体目标贡献自己的全部智慧和精力。

三、当好“协调员”。协调好酒店与集团其他各子公司之间

的横向联系，以及公司内部上下级关系纵向协调，充分发挥一个集体，一个的重要因素。

四、当好“管理员”。酒店现场管理是首要工作。首先注重文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种上的享受。所以酒店在管理中向传统文化“借力”如：“以仁治店”，在管理过程中注入更多的情感要素，并通过“身教”强化管理效果，逐步实现“佣人式”的服务转向“绅士式”的服务。我想，当好管理员，首先应管理好自己，只有这样，才会树立坚定的工作信念，形成良好的工作风格，同时，也才会更好地有利于自身的。

五、寻找“增长点”酒店行业的竞争已不是的软硬件的竞争，它还是企业文化品牌的竞争，它体现的是企业与员工的共同价值观。所以酒店必须实行全员，在明确指标的情况下每个人都应制定相应的计划与措施，责任到人，目标明确，对待工作中的每一个细节力求做到“用心做，做精细”，做到节约一分钱就等于盈利一分钱的思想。学会经营淘汰制，做好内部营销、内部管理，这样才能使我们成熟的走出去引进来。

作为这次竞聘的积极参与者，我希望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事”。

员工竞选演讲稿篇七

各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

首先，感谢酒店和同志们给予我这次展示自我的机会和舞台。我叫×××，199×年××工程专业（……工作经验）。今天竞聘的岗位是副总经理。

我今天演讲的主要内容分二个部分：一是我竞聘副总经理的优势；二是谈谈做好副总经理的工作思路。

回顾本人近年来的工作情况，可以总结为三个方面。

19xx年酒店组建初期百业待兴，针对建筑设计及施工中的大量缺陷，我配合主管副总构建了酒店的基本架构，并力排众议，从实际出发，力主建立一个精简、高效的物业管理队伍，并制订了一系列初期的规章制度。在这一时期，重点做了二项工作，一是自主编制了一套计算机物业管理软件，使物业管理初步纳入到现代化管理轨道；二是改造及改正了大量大厦设计、安装中的不恰当、不适宜的缺陷，使得设备设施运行更安全、更经济、更可靠。

众所周知，酒店经历了多次变革，但我始终一如既往地尊重、支持各任领导的工作，维护领导的威信，愿当配角、甘作绿叶。辩证的看待自己的长处和短处、扬长避短，团结协作，做到：到位而不越位，补台而不拆台。在保证自己所管辖的工作符合要求外，还为主编了一套“发展大厦物业管理制度汇编”及以后辅助编制了一系列管理制度，为酒店管理从无到有，从小到大，并且不断走向规范、走向成熟，贡献了自己的光和热。

我没有辉煌过去，只求把握好现在和未来。今天，我参加副总经理职位的竞争，主要基于以下几个方面的考虑：

一是我有吃苦耐劳、默默无闻的敬业精神。在物业初创时期，我事必躬亲，到过大厦的每个地方，摸过大厦的每个部件，工作上踏踏实实，兢兢业业，一丝不苟，充分体现出“特别能吃苦、特别能忍耐、特别能战斗、特别能奉献”的爱岗敬业的良好品质。

二是我有虚心好学、开拓进取的创新意识。我从学校毕业后，从没间断过学习提高。参加过××省首批汉语言文学专业自

学考试，连续二年合格，后因参加新厂筹建设计及以后的安装、调试、运行等繁重的工作而中断；为了进口设备筹建、安装工作的需要，我又参加了英语专业学习；在担任设备分厂副厂长后，又针对所管工种需要，参加了电工、司炉、空调、管道等操作培训；随着进入酒店工作，我又应工作需要，学习了电信、消防设备维护、安装和保养知识；根据现代化物业管理和实际需要，我又自学了计算机操作和编程，掌握了计算机辅助制图、设计；当国际软件园入住我大厦后，我又很快掌握了网络设计、施工和调试知识。

三是我学以致用、从实践中来到实践中去的务实精神。一直来我不唯书、只唯用，不唯虚、只唯实。我基本做到了文理贯通、机电一体，既有广博的理论基础，又有实际工作经验，所以在我的工程技术工作中时常会揉和感性的审美元素和分析问题的融会贯通、解决问题的快捷实效；我水、电、暖、通、空、消防、电信、电脑、网络皆有所学。我想，虽然我不是最专业，但我确实很全面，这对一个技术管理工作来说，非常重要。

四是我有勇于实践、敢于挑战的求是精神。经过多个工作岗位的实践锻炼，培养了自己多方面的能力，能说，能写，能干事，干成事。工作二十年来我思想活跃，爱好广泛，勇于实践、接受新事物快；同时我朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、工作干劲足。我分别参加了二个xx多万元投资的××厂的空调除尘专业设计、施工、安装及调试，我还为多个工厂企业的水电专业设计、施工、安装及调试，又为多个软件、商贸企业装潢、电气、网络专业设计、施工、安装及调试，另为一物业设计了全套物业管理竞标方案，并多次为大物业、控股上等级及技术问题献计献策、排忧解难。

五是我有严于律己、诚信为本的优良品质。我信奉诚实待人、严于律己的处世之道。我曾经多年在上百人的分厂工作，既要维护分厂领导的权威，又要和工人师傅打成一片，正因为具有良好的人格魅力和做人宗旨，同工友们建立了亲如兄弟

的深厚感情，受到了工友们的爱戴；到酒店工作后，我在日常生活和工作中，不断加强个人修养，以“老老实实做人、勤勤恳恳做事”为信条，严格要求自己，尊敬领导，团结同志，得到了领导和同事的认同。

六是我有一定的管理能力。我在基层管理岗位，已达10几年之久，从事物业工程管理工作，也有6年了，所管设备从未出现过大的事故。

综上所述，我认为自己已具备担任物业副总经理的素质和才能。

那么如何做好一个合格又称职的副总经理呢，我认为首先应该认清角色、摆正位置、行权而不越权，到位而不越位，认真履行好本职工作，具体概括为“一个原则”、“二个中心”、“三个转变”、“四个做到”。

“一个原则”就是上为领导分忧，下为住户服务，以管委会领导提出的“三个满意”为原则，作为全部工作的出发点和落脚点。

“二个中心”就是围绕服务与管理两个中心，突出服务意识，以服务促管理，以管理带服务，提高自身和部门的业务素质，搞好队伍思想政治工作建设。

“三个转变”就是实现由管理型工作向服务型工作的转变，由事务型工作向精品型工作的转变，由管家型思维向主人翁精神的转变。

“四个做到”就是：第一、全面提高自己的综合素质，努力做到政治上成熟、业务上过硬、纪律上严明、作风上优良、为人上正派、工作上突破、业绩上突出，不负众望，不辱使命，做到“以为争位，以位促为”。第二、锐意进取、增强改革创新意识，做到守法不旧、创新不变，与时俱进，全面

推动各项工作上台阶上水平。第三、妥善处理三个关系，做到对上级要尊重，充分发挥自己的参谋助手作用；对下级要多关心、多帮助，充分调动他们的积极性、主动性、创造性；对同级要多沟通、多交流，相互配合、紧密合作；第四、廉洁做事、树立形象，做到有权不滥用、有名不自争、有功不自居、有责不自推，以自己良好的形象和表率作用感召人、影响人、带动人、增强本部门的凝聚力、战斗力。

尊敬的各位领导、各位评委、全体同仁们，竞争上岗有上有下、有进有退，上固可喜、下也无悔，一如既往；进也可贺、退也不馁，一片丹心。我没有惊人的业绩，也没有耀眼的资历，更没有显赫的学历，优势也不足挂齿。我不敢奢求什么，只想让大家认识我、了解我、帮助我，抑或喜欢我、支持我。也正因为如此，我更加清醒地看到了自身存在的差距，促使我在以后的工作当中，励精图治，恪尽职守，努力学习，勤奋工作，以绵薄之力来回报组织和同志们。

员工竞选演讲稿篇八

尊敬的各位领导、各位同仁：

大家好！非常感谢单位领导废旧物资回收公司，为我们提供了这个公平竞争的机会，谢谢大家。今天，我竞聘的岗位是xx副总经理。

多年的证券从业经历让我熟悉营业部的每个岗位，知道如何防范关键岗位的操作风险；多年从事客户管理的经历，使我掌握了针对不同客户所应采取的服务技巧，个人承受风险和市场竞争的抗压能力也与日俱增。同时，多年的工作让我累积了丰富的客户资源，与一些机构和个人也建立了良好的合作关系，熟悉客户开发的技巧，具有良好的营销能力，能源源不断地把潜力客户转变为营业部的核心客户。

另外，虽然我上有父母，下有女儿，但双方父母有众多的兄

弟姐妹照顾，孩子已经读大学，个人时间非常充裕，我可以把精力充分投入到工作中去。而我今年刚刚xx岁，正是大干一番的黄金年龄段。

我认为□xx营业部是一个老营业部，客户结构与传统的地销管理部，营业部不同，因为经历过两次搬迁，因此基础客户不多，客户层次分布呈柱状，未能形成稳定的金字塔模式。只有提供更加全面优质的服务，才能稳定高市值大客户。如果竞聘上了营业部副总经理，我将协助营业部总经理做好以下几件事：

一是协助领导做好工作。坚持“上为领导分忧，下为群众服务”的原则，做好各项协调工作。协助领导做好大客户的维稳，圆满完成公司下达的全年度考核任务。理顺好各种关系，夯实好下一步发展的动力基础。

二是做好服务。证券业虽然靠“天”吃饭，但只要我们业务能力强，服务到位，注重服务方式，提升服务内涵，依然可以赢得客户。我将加强员工技能培训、提高综合服务水平，将以客户为中心的理念落实到实处。

三是强化营销。我们要向竞争对手学习，学习他们的市场开发的成功经验，总结教训，并把学习成果运用到我们的实践中来。发挥团队精神，积极组建经纪人团队，广泛挖掘客户资源。加大金融创新业务的拓展，多元发展增加营业部收益。

五是树立品牌，抓好营业部基础建设。品牌建设将是我们xx人今后的努力方向。协助领导抓好营业部基础建设，重点加大营业部基础客户的开发，稳固营业部根基，将永叔路营业部打造为国盛证券品牌营业部。

谢谢大家！

员工竞选演讲稿篇九

尊敬的各位评委、各位领导、同志们，大家好！

今天，我站在这里，本着进一步锻炼自己，为保险事业多做奉献的宗旨，参加市公司分管中介的副总经理竞聘。首先，真诚的感谢领导给予我展示、检验自己的时机。能站在这个竞聘的平台上，我的心情非常冲动，因为这是对我近年来工作态度与工作成绩的充分肯定，我感到十分欣慰！相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个重大的转折点。下面，我对自己的根本情况向各位做一简单的介绍。

我叫，今年岁，毕业于。自进入保险公司工作以来，先后担任过业务员、业务主管、祖训、营销部经理、副经理、经理，现任保险公司县支公司经理。回忆往昔，岁月如梭，不知不觉我以工年，在这年里，无论从事哪个岗位，我都要求自己本着“勤勤恳恳、扎扎实实、好学上进”的态度，努力工作，毫无怨言，屡次评为。著名作家路遥曾经这样经典的说过：“人生的道路虽然漫长，但是关键之处，常常只有几步；特别是在人年轻的时候，这几步迈不好，有时会影响人生一个时期甚至整个一生”。感谢领导，感谢命运、感谢生活，自己有幸选择和参加了。应该说是，改变了我的人生轨迹；是，历练了我的坚强意志；是，培养了我的综合能力。随着这些年的工作历练与学习充电，我的工作经历日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，并且无论是在哪个岗位，我都十分注重加强政治思想修养，思想上积极向党靠拢，行动上自觉服从党的利益，牢固树立正确的人生观、价值观。具备了吃苦耐劳、任劳任怨的敬业精神，严于律己、诚信为本的优良品质，实事求是、求真务实的工作作风。

同时，一直以来，我都注重与同事们之间的关系，诚恳待人，尊重同事，关心同事，努力创造一种微笑、高效的工作环境，创造一个相互关心，相互帮助，相互支持的工作气氛。我相信“团结就是力量”，因为只有和同事们处理好关系，

本内部才能更和谐团结，才能创造出更多的价值，为本的保值增值出更多力。对于市公司分管中介的副总经理这一岗位，我是这样理解与认识的：我希望自己是一名永远伸出友好之手的大使，并能在工作中找准自己的定位，做到办事不越权、不越位，工作不拖沓、不模糊，矛盾不上交、不下压，责任不躲避、不推诿。上为分忧、下为员工、客户效劳是市公司分管中介的副总经理义不容辞的职责。再灿烂的'语言也只不过是一瞬间的理智和智慧，拥有卓绝的能力和朴实的工作态度才是最重要的。我做工作，不是为干而干，而是从心底热爱着这份工作，热爱着我的岗位！如果组织和领导聘任我担任市公司分管中介的副总经理一职，我将从以下几个方面开展工作：

协助经理根据工作目标和中长期开展战略，负责本部门的工作，保证部门工作目标的实现。作为副手，一切都要以经理的工作思路和目标为中心开展做好自己的工作。

副职的主要职责，对全面工作，要尽其所有，收集各种信息供领导参考，向经理提供各种建议和主张，帮助经理顺利作出决策。

一是组织渠道专业销售，扩展业务量。从竞赛推动、业务督导、管理制度、销售培训、队伍管理等方面，全面加大销售渠道的专业化建立力度，稳步推进营销新渠道建立，特别是研究制定并推行渠道销售人员管理根本方法，对销售人员实施标准化、标准化管理，逐步形成以专业渠道为根底的销售模式。

二是落实客户效劳先行，效劳水平不断提高。工作中坚持深入贯彻客户效劳先行理念，加大客户效劳体系建立投入。用自信、温情、实力、技巧性的营销客户；用热心、细心、耐心、爱心地为每一位客户放心，让他们支持我开展；任何时候都要树立以客户为中心的经营理念，用优质的效劳吸引、壮大客户群体，实现经营目的。

三是加大培训力度。要加大培训力度，多层次、多渠道、多种形式地开展全员培训，全面提高员工素质。从学习、工作、政策、环境等方面创造良好的条件，鼓励员工不断学习新的知识和技能。各位评委、各位领导、同志们，今天我的演讲，很普通、很平常，没有豪言壮语，不动人、不精彩，但我向大家展示了自己一颗热诚的心，说明了自己的态度和意志，愿把自己的聪明和才智、辛勤和汗水融进实际工作中，献给我所热爱的保险事业，决不辜负大家对我的厚望。最后，我向在座的各位评委、各位领导、同志们表个态：无论我这次竞聘成功与否，我都将一如既往地继续做好我应做的工作。因为结果并不是目的，能够参与，能够在参与中检验自己的能力、水平，鼓励自己更加发奋有为地做好工作，创造良好工作业绩，奉献给公司和客户，才是应有的目的。我的演讲完了，谢谢大家！

我的演讲完了，谢谢大家。