

2023年述职报告名句(实用7篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家整理的最新报告范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

述职报告名句篇一

述职述职是企业管理中一个非常重要的方面，它是部门经理和员工之间进行交流、合作和反馈的桥梁。在这个过程中，部门经理需要详细、全面地向上级领导汇报部门的工作情况和业绩，以及员工的表现和成果，以便领导能够更好地理解和指导。然而，在述职的同时，渎职问题也不容忽视。员工或管理人员有可能会故意掩盖或虚报工作进展等事项，这样势必会影响到企业的整体发展和运作。在此，本文将结合自身经历和体会，详细探讨述职渎职的心得体会。

第二段：深入理解述职的重要性

一般来说，部门经理每季度都需要向上级领导提交详细的述职报告。这份报告不仅仅是一份简单的提交，而是部门工作计划和执行情况的管理总结。通过述职报告，上级领导可以清晰了解部门的优势和劣势，以及在之前工作计划的基础上所取得的进展。这也有助于领导更好地指导部门和员工完成工作任务，加强沟通和交流，促进企业和员工的发展。

第三段：立足实际，不忽视渎职问题

尽管述职非常重要，但有时部门经理或员工可能会故意掩盖或虚报工作进展等事项，出现渎职问题。部门经理或员工的掩盖或虚报，很可能是出于种种原因，比如为了报喜不报忧

或避免批评和责任。但这种行为势必会对企业运作和员工的工作带来负面影响。因此，在述职中，我们必须持续关注渎职问题，积极采取措施，构建诚信的组织文化和监管机制，才能有效而持续地遏制渎职行为。

第四段：调整心态，以提升述职能力

作为一个部门经理或员工，如何不断提升自身的述职能力，保证自己的工作而不涉及渎职呢？首先，我们需要调整心态，以积极的态度面对述职工作。其次，我们需要提前做好必要的数据和分析，以便能够完整地汇报工作进展和成果。此外，我们还需要注重实地调研、细致观察，以获取真实的数据和信息，不断完善分析和总结的深度和广度。当然，最重要的是，我们要不断反思自己的工作，勇于发现和解决问题，以不断提升自身的述职能力。

第五段：结语

总之，述职渎职是企业管理中一个非常重要的方面，对于企业的运作和员工的成长都具有重要意义。我们需要深入理解述职的重要性，不忽视渎职问题，调整心态，提升述职能力，以保障整个企业的进展和发展。只有这样，我们才能共同创造更加稳定、健康、互信的企业文化。

述职报告名句篇二

述职是企业员工的一项重要工作，是向领导和同事展示自己工作成绩的机会。但很多人会感到压力和不安，不知道如何表达自己。通过我的经验，我发现做好述职需要准备充分，有条理地陈述自己的工作成果，并具备语言表达能力和自信心。在受到肯定和支持之后，我们更加有动力继续努力奋斗，提高自己的工作水平和能力。

第二段：准备工作

在正式进行述职之前，要进行充分的准备工作。首先，我们需要对自己的工作进行总结和评估，确定自己的工作目标和成果。然后，我们需要准备相关数据、统计报表和案例，为自己的工作成果提供有力的证据。此外，我们还需要充分了解公司的核心价值观和业务方向，以便将自己的工作成果和公司的发展目标紧密结合起来，为公司创造更多价值。

第三段：表达能力

在进行述职时，我们需要注意自己的语言表达能力。我们需要使用清晰简练、生动有趣的语言，让听众容易理解和接受自己的观点。我们还需要注意发音、语调、语速等方面，以便更好地传递自己的情感和态度。同时，我们还需要注意沟通技巧，学会如何与听众进行有效的交流，以便更好地传递自己的信息和意图。

第四段：自信心

做好述职还需要有自信心。自信是成功的重要因素之一，可以让我们在面对困难和挑战时依然坚定向前。我们应该相信自己的能力和价值，有信心地展示自己的工作成果，并接受听众的批评和建议，以不断改进自己的工作能力和水平。同时，我们还应该尊重和欣赏他人的工作成绩，学会与他人合作，在共同的努力下实现更好的目标。

第五段：结语

总之，做好述职需要有充分的准备、良好的语言表达能力和自信心。通过正确的方法和技巧，我们能够充分展示自己的工作能力和成果，在公司和同事中赢得尊重和支持。通过不断努力和提高，我们能够为公司的发展做出更大的贡献，实现自己的职业理想和价值。

述职报告名句篇三

述职是每一个职场人必须面对的一件事情。在这个过程中，我们需要向领导及同事们汇报自己一段时间的工作成果和心得，同时也需要借此机会反思自己的不足之处并进行改进。在这个过程中，我们可以提高自己的工作效率和执行力。在本文中，我将分享我的总结和心得，并阐述如何成功的进行述职。

第二段：述职的准备

在进行述职之前，必须进行充分的准备。首先，我们需要认真整理工作内容和成果，准确记录完成的任务以及达成的目标。其次，我们需要对自己的表达能力进行调整和提高，以确保在述职过程中能够清晰地传达自己的想法和工作成果。最后，我们还需要了解领导和同事们的要求，明确述职的目的和重要性，并确定如何达到预期的效果。

第三段：述职的执行

首先，在述职的过程中，我们需要以客观的态度对待自己取得的成果，并认真汇报这些工作成果。其次，在表达时要注意言辞的恰当和避免用词武断。同时，我们还需要展示自己的思考过程和解决问题的能力，以提高自己的影响力和说服力。最后，在述职过程中，我们必须展现出自己的责任心和创新意识，以提高领导和同事们对我们的认可和信任。

第四段：述职的反思和改进

在完成述职之后，我们必须认真分析自己的表现，并反思自己的不足之处。同时，我们还需要寻找改进的方法和措施，以便在下一次述职中更好的表现自己。我们可以从不断学习和提高专业技能、积极反馈和接受意见等方面入手，持续加强自己的表达和执行能力，并不断提高自己的综合素质。

第五段：结论

总的来说，述职是一项非常关键和重要的工作。在执行这项工作时，我们需要认真准备，客观清晰地表达工作成果和想法，同时要注意表现自己的责任心和创新意识，以提高自己的影响力和说服力。同时，我们还需要不断反思和改进自己的表现，为更好地完成工作做出更加全面和深入的思考。这些都是成功的述职所必需的，并且能够帮助我们更好地实现职业发展和自我提升。

述职报告名句篇四

20xx年在县委组织部、县人大常委会、镇常委、镇政府的扶持和正确领导下，在社会各界的大力支持下，坚持科学发展观，坚持与时俱进，关注民生，充分发挥党员的模范带头作用和人大代表的作用，带领一班子积极工作□20xx年取得较好的成绩，现将20xx年的工作情况报告如下：

一、搞好新农村建设

为加快我村改造步伐，促进农民生活方式改变，同时加快基础设施和公共服务设施建设，为群众生活和生产创造有利条件，我村“两委”班子积极筹划、周密安排、大力宣传、精心组织、加大示范性新农村新民居建设推进步伐。在设施中坚持“规划先行、高水平设计、高标准建设、分步实施、有序推进”的原则。邀请建设局和某某建筑设计有限公司对我村进行了长期规划和近期规划。挑选具有相应资质的建设队伍，建立强有力的施工指挥机构和施工保障体系。投入能保证施工进度如期实现的足够的施工队伍。实行专业化、机械化施工。根据工程需要，配备充足的技术人员和技术工人，保证施工进度。

长期规划目标为：将某村建设为功能齐全、设施先进、环境优美的新农村。具体包括：新民居284户，占地96亩，学

校(幼儿园)、卫生室、村民活动中心(文化活动广场)、村级组织活动场所、信用社和农家店(农资超市)等公共设施占地40亩，全部实施完成后，总投资4000万余元。近期规划为：完成新民居、道路硬化、自来水等。到2015年某村全部完成新农村任务以后，公共设施占地将由现在的2亩大幅提高到40亩，居住占地将由现在的400余亩减少到94亩，节约土地306亩。为发展乡镇企业、农村经济着换出了大量土地。到那时胡营村将成为一个分区明确、功能完善、环境优美、经济富裕的和谐文明的社会主义新农村。

截止到目前，已累计投资近千万元，已建成二层庭院64户，建筑面积达到19512m²，建设道路近8000m²。临街4909m²的商住楼又已开工，正在进行基础的开挖。

二、加强治安防范

建设新农村，必须切实维护好农村社会治安，严密防范、严厉打击各类违法犯罪活动，集中整治突出的治安问题，使广大农村群众不断增强安全感。

1、切实加强农村基层组织建设。要加强农村基层组织建设、民主建设和法制建设。加强和巩固农村基层组织建设，配齐配强村治保干部，提高干部素质，改善干群关系，增强基层组织的凝聚力、号召力。

3、广泛建立社会治安防范机制。地方干部要树立为官一任，造福一方，保一方安宁的思想，切实把社会治安工作摆在重要位置，从人员、经费上予以保障，扎实抓好治安防范各项基础工作。全面建立健全农村社会治安防控组织，使治保会等组织真正成为农村社会治安的守护神。

三、构建和谐新农村需要结合农村实际，尊重农民意愿，扎实稳步地开展好工作。因此，总结出如下对策：

1、加强领导，健全管理为和谐村风建设提供组织保障。要构建和谐村风，落实各项工作，关键在领导。因此，首先要完善领导机制，解决好谁来抓的问题。建立一个专门的领导小组，把工作责任落实到个人。把各村和谐村风的建设状况纳入对村干部工作目标的考核体系，从而为倡导文明新风，促进和谐村风建设营造良好氛围，从组织和制度上予以保证以增加建设的实效性。此外，必须充分发挥村党支部、村委会在构建和谐村风中的领导作用和党员的先锋模范作用，解决好抓落实的问题。对宣传封建迷信、乱起名目误导群众的予以清理和惩处，从而对和谐村风的构建产生强大的示范效应，推动创建活动深入开展。同时在党支部的领导下，充分发挥村委会、民兵、妇联、共青团组织以及其他群众自治组织的作用，形成在村党支部领导下的各基层组织协调运行，共同创建的新机制，产生强大的合力，促进和谐村风建设。

2、广泛宣传，引导群众自觉参与构建和谐村风活动。在党支部的领导下，只有广泛地发动广大村民参与构建和谐村风的活动，和谐的村风才有可能在广大的农村得以呈现。

一是要通过各种形式和各种载体，利用各种机会向村民广泛宣传和谐村风建设的重要意义和对村民的实惠性，解决村民认识上的问题，让农民群众都能够自觉参与到和谐村风建设中来。

二是要以家庭为阵地，引导农村妇女建设文明和谐的新农家。自强自立的新一代农村妇女不仅在新农村的经济建设中发挥重要作用，同时在和谐村风的构建中也发挥着不可替代的作用，尤其是在家庭和谐和对子女的教育上贡献更大。为此，要加强农村妇女思想道德建设，不断提高思想道德水平和文明素质，在广大农村妇女中广泛开展“八荣八耻”宣传教育，引导农村妇女和广大家庭自觉树立社会主义荣辱观，弘扬传统美德和社会新风，有计划地组织、动员农村妇女参与“文明和谐新农家”的建设，以良好的家风促进村风民风的好转，以家庭的文明和谐促进农村社会的进步发展。

3、开展内容丰富形式多样的系列创建活动，构建和谐村风。以多种形式的评比活动为载体，推进村风文明，以实化和谐村风的构建。如：村委会可以通过开展“新农民”的评比活动，引导农民崇尚科学，移风易俗，形成文明健康的生活方式和社 会风尚。

三、加大发展经济力度，壮大村集体经济和增加家民收入，为和谐村风建设提供物质基础。事实上，和谐村风的构建离不开强大的经济基础，生产发展、生活富裕是建设和谐村风的基础。因此，不管在任何时期发展都是新农村建设的第一要务。这就要加大农业技术的推广应用力度。适应农业增长方式转变的需要，加大农村劳动力素质培训工程，增强农民的就业竞争能力；加强农村社会化服务体系建 设，向农民提供市场预测、价格信息、营销物流、产品加工等多种服务。大力发展种植业、养殖业、手工业。充分发挥个人特长，创建了建筑装修公司，并组织本村有建筑和装饰特长的人员70余人从事建筑业，有技术的人员，分配到与其特长相符合的岗位上去。没有技能的，通过公司的培训也相继到岗工作。增加了村民的家庭收入。

在过去一年虽然取得了一定成绩，可还是存在很多不足之处。在以后的日子里我会更加努力的为群众服务，从而提高群众的生活质量，带领群众走向致富的道路。

述职报告名句篇五

述职是在工作中经常需要做的一项任务。它不仅能让我们清晰地总结自己的工作成果，还能帮助我们明确未来的工作目标和方向。在这个过程中，我们需要注意的不仅是“说什么”，更重要的是如何“说”。下面我将分享一下我在进行述职时的心得体会。

二段：明确标准和目标

在进行述职前，我们需要明确述职的标准和目标。我们需要认真查看公司或部门的评价标准，并根据这个标准撰写自己的述职材料。了解标准之后，我们可以制定目标，明确自己需要在述职中展示的方面，并按照目标进行准备。这样做将有助于我们提高述职的质量，更好地展示出自己的综合能力。

三段：注重实际效果

在述职中，我们不能只是说“我做了这件事”，更要注重强调具体实际效果，如成功推销了产品、提高了客户满意度、节省了成本等等，这些实际效果可以更好地证明我们的工作成果，促进自己的提升。

四段：拓展思路

述职不仅仅局限于自己的工作内容和任务完成情况，我们可以在述职中适当拓展自己的思路，分享一些自己对公司或部门的一些观察和建议。这样可以展示我们对公司和部门的整体认识和理解，并为公司的发展和改进提供有价值的建议。

五段：总结

述职是一项关键的任务，它不仅是一种展示自己的机会，更是一种自我反思的过程。在述职过程中，我们需要明确标准和目标，注重实际效果，拓展思路，以达到更好的效果。最重要的是，我们应该不断反思和总结让自己不断地提高，让述职变成我们成长路上的重要一站。

述职报告名句篇六

、探索在新的经济环境下经营发展之新思路、新措施，下面我分四个部分进行2年度的工作述职。

一、一年来的主要工作成效

1、各项贷款维持稳定，信贷结构得到优化：至12月末，各项贷款余额为万元，较年初增加229万元。其中项目贷款万元，较年初减少万元；流动资金贷款万元，较年初减少万元；住房开发贷款万元，较年初增加2307万元；个人住房贷款万元，较年初增加万元；个人消费贷款万元，较年初增加1563万元。

2、各项存款业务大幅增长：至12月末，对公存款余额万元，较年初增加万元；同业存款万元，较年初增加万元，累计增加万元。

3、票据业务健康快速发展，效益明显。全年票据直贴亿元，同比增加7亿元；贴现收入万元，同比增加1153万元；实现利差万元。

4、中间业务大步发展：全年实现中间业务收入万元，其中财务顾问费万元；保理手续费收入70万元；信息服务业务收入万元；代理个人财险业务收入万元；银行承兑收入万元；代理工资收入万元。

5、信贷资产收益迅速提高。全年实现利息收入万元，同比多收万元，占全行利息收入的%，贷款实收利率%。

二、主要工作思路和措施

(一)树立大市场、大营销观念。在市行党委的安排部署下公司业务部与建设分理处顺利合并，成立了真正意义上的专业化客户经理队伍，通过对客户资源的整合共享，真正为客户提供“一站式”服务，充分挖掘客户的最大价值。

(二)巧用各式营销策略。

2、充分挖掘前期基础设施项目贷款投放的产品延伸价值，继续完善好项目的财务顾问，增加中间业务收入185万元。对开发建设完工的项目，积极配合政府的招商引资，收回项目贷

款。同时积极跟进市场前景看好的房地产开发项目，培育住房按揭资源，如：萍安大道旁的雅典花园，长兴立交桥的塞纳名城，秋收起义广场的金典城等，为客户提供了一条龙式的套餐服务。

3、营销培育中小企业客户市场，重点做好与大企业配套及特色处于龙头地位的优质中小企业营销，从信贷、结算衍生产品、中间业务等进行捆绑式营销，成效显著，这块客户增加收入1100万元。

4、积极营销优质房地产开发市场。针对房地产开发企业良莠不齐的情况，我部对房地产开发企业和房地产开发市场进行了细分，确立了“扶优限劣、重点营销”的营销策略，把开发资质较高、经济实力较为雄厚的房地产开发企业作为优质企业来扶持，并将一些信誉一般、资金实力较差的房地产开发企业淘汰出局，淡出单体楼住房开发市场。住房开发贷款的发放取得了较好的经济效益和社会效益，有力地支持了我市的城市建设和房地产业的发展与壮大，树立了我行服务社会、支持经济建设的良好形象。同时也为我行个人住房信贷业务的后继发展储备了按揭资源，延伸了贷款“营销链条”。

5、机构系统以财政、社保、铁路、供电为营销重点，争夺市场份额，2年成功营销了几个大项目：1、“采煤沉陷区国债项目”资金达2.7亿元，已到位万元；2、铁路财务中心开户，存款日均余额近0.2亿元；3、国库国债项目资金专户30余户，存款约0.5万元；4、供电代收电费项目等。同时，对于机构客户以电子产品营销为载体，增大在我行现金流，提高资金沉淀率。

6、针对公司客户资源丰富，对银行产品需求多的特点，重点抓好公司业务与个金业务、银行卡业务、不良处置等业务的链接，最大限度地提高客户资源的综合收益率。

(三)紧扣效益核心。

1、抓住央行对利率管理实行上浮幅度区间倍数政策，对中小企业贷款利率全面实行上浮不低于30%的同时，重点突破公司集团、烟草公司，实现利率上浮，并杜绝了利率下浮的出现，努力提高资产业务的“单产”。同时培养锻炼了客户经理的议价能力。

2、紧紧围绕公司做大做强做精票据贴现业务，随着公司200万吨新厂的投产达标，票据资源也随之增加，在紧盯公司票据贴现资源的同时，全力营销公司上下游客户的票据贴现业务，并不断拓展公司、中小煤矿企业、水泥企业的票据资源，扩大我行在的票据业务市场占比。2年我行票据贴现达18.8万元，贴现收入2576万元，实现了跳跃式增长，产生了良好的规模效益。

3、拓展保理业务，重点做好大企业的保理业务，及与大企业配套的中小企业保理业务。今年累计办理办理业务万元，实现利息收入万元，实现手续费收入万元。

4、以资产业务为纽带，推动代理业务、负债业务协同发展，全面推动代发工资收费。今年公司、安股取得突破，进而在中小企业中实行代发收费。

(四) 紧绷管理风险弦。

一是加强基础管理工作，进一步夯实管理基础。年初就制定了《贷后管理实施细则》、《公司业务部信贷业务档案管理办法》和《公司业务部信贷人员业务考评办法》等，对信贷内控管理进行具体落实，深化、细化信贷管理内部控制工作，把内部控制要求真正落实到各项具体工作中。

二是提高风险认识，培育风险意识。经常向客户经理进行风险防范教育，提高客户经理风险意识，认真做好贷款三步曲。贷前深入企业，认真做好尽职调查，提高风险防范的前瞻性和营销的指导性。贷中把好审查关，加大对贷款抵押物的核

保有效性、合法性审查。贷后进行全面监测和管理，加大对企业的经营状况的动态分析，牢牢掌握企业的贷款回笼、现金流向，有效地防范贷后风险。

三是以人为本，打造一支“能征善战”素质高的客户经理队伍。我部总经理善于引导所有客户经理转变经营理念，树立以客户为中心，想客户所想、急客户所急，要求各客户理由专业营销逐步向综合性营销转变。同时通过“送出去”和“请进来”的形式开展对客户经理的培训，如聘请行内外专家来行授课，如企业财务报表审计、企业信用等级评定和授信审批等培训，选派了若干名业务骨干赴杭州金融研修学院、长春金融研修学院、省行等参加各类业务培训，不断培养发散式思维方式，加强自身业务素质修养，使其对产品、对市场、对客户全面熟悉，通过以上措施力争将客户经理队伍打造成为与时俱进的智慧型和技能型团队。

三、工作中存在的问题和不足

2年市场营销部做了一定的工作，取得了一些成绩，但还存在不足和困难，主要表现为：一是员工素质有待进一步提高，促进队伍不断地新陈代谢，保持客户经理队伍的活力。三是信贷管理工作有待进一步加强。如何在管理形式上、方法上、在措施创新上适应业务发展的需求，有待进一步研究。

四、2年工作打算

- 1、加大对一级公路项目的跟踪营销力度。
- 2、密切关注，严谨运作公司的资产置换，确保我行的信贷资产安全。
- 3、加强对文教卫生领域的调查研究与营销。
- 4、下大力气抓好存款工作。首先，加大对各类存款营销力度，

做到稳中有增;其次，加大对破产资产和国债资金的营销归集力度;第三，通过贷款、中间业务等业务营销，有计划有步骤地挖转它行的优质客户，努力完成全年的对公存款经营目标。

5、继续强化客户经理风险意识教育，加大培训力度，提高队伍的整体素质。

总之，在新的一年里，我们一定会在市行党委的正确领导下，群策群力，使分行更上一层楼，全面完成2年的各项目标任务。

述职报告名句篇七

我于1991年6月毕业于广东教育学院政治系，被分配到茂南区七中学任教了3年，1994年8月至今在茂名市第七中学任教了20xx年，一直担任中学政治教学工作[]20xx年12月被聘任为中学政治一级教师[]20xx年7月取得了由湛江师范学院颁发的思想政治教育专业的本科毕业证书。任现职以来，政治思想觉悟高，忠诚党的教育事业，教育教学成绩显著，是学校的骨干教师。现申报中学政治高级教师资格，具体述职如下：

一、思想正确，师德高尚

任现职以来，我热爱社会主义祖国，遵纪守法，认真贯彻执行党的教育方针，有强烈的事业心和高度的责任感，师德高尚，服从领导的安排，勇挑重担，从不计较个人得失，从不迟到，更不因事缺席，出色完成各项工作任务。热爱学生，既传授文化知识，又实施素质教育。以身作则，品德言行堪为学生表率。

二、教学严谨，开拓进取

任教以来，我能胜任初一到高三的循环教学，具有系统的、坚实的理论基础和专业知知识，熟练掌握教育学和教育心理学;熟练掌握中学政治各年级的课程，能独立开设时政和生活热

点知识讲座，课题研究和课程研究。如每年都对本校学生开设“创新与发展”的专题讲座。每学期担任六个班的政治教学工作，每周不少于12节课。工作严谨认真，任劳任怨，在教学中勇于探索，敢于创新。

我熟悉中学政治教学大纲，明确教学目标与教学任务，深入钻研教材，备好每一节课。运用流利的普通话进行教学，板书正确规范。对学生的作业精批细改，每次检测后及时查漏补缺。因材施教，既培养尖子生，又兼顾差生，常给差生“开小灶”，使差生更容易接受和理解新的知识，逐渐把成绩赶上去。为了提高自身素质和专业技术水平，我博览群书，每年都订阅《思想政治课教学》、《中学政治及其他各科教与学》等优秀政治月刊，精读《班主任工作手册》、《怎样当个好老师》、《中国著名特级教师教学思想录》等经典著作，从教育学、心理学、教学法著作中吸取营养，借鉴老教师在教学中的宝贵经验。积极参加继续教育[] 20xx年7月参加《专业技术人员权益保护法》的学习[]20xx年1月参加《计算机网络应用》学习，并通过了这两门课程的考试。

我能从政治教材特点出发，结合时事教育，联系学生关心的热点问题，从高中学生的思想实际出发，从多方面、多角度进行启发式教学，培养学生的学习兴趣。

任现职以来，我从事了两年高三毕业班的教学工作，对毕业班的备考工作起步快，准备充足。我能有计划、系统地与学生复习，并把知识面由课内拓展到课外。在提高学生学习能力的同时，我也注重去培养学生考试前的良好心理素质，让学生在考试前能轻松上阵，考出实力，考出水平。

我能积极追踪本学科的教研信息和教改动态，参与教研教改活动。团结政治科组全体教师，进行集体备课，编制教案，研讨教学。每学期至少承担一次校级以上的公开课，每周星期五下午都进行听课、评课或说课活动。积极参加创新教学尝试，如在20xx年向全区公开的创新性教学中，利用多媒体

创设情景，以学生为主体，通过让学生讨论、尝试、演讲的学法，突出自主探究学习，培养了学生的合作精神、表达能力和创新能力，提高了学生的思想觉悟和自我教育能力。我的创新教学方法得到了区领导的肯定，还在区、校内交流推广，深受欢迎和好评。常到附近的兄弟名校，如茂名一中、实验中学、高州中学等地去观摩教学、取经，收益较大。20xx年3月到市一中观摩市教育局举办的中学政治教师说课比赛。20xx年2月参加茂南区教育局组织的省优秀课例研讨会。到实验中学、十六中等学校参加区优秀课例研讨会。我每年都参加茂南区中学政治科组的测试命题工作。曾参加茂南区高三政治教师的高三备考联校活动。20xx年、20xx年还参加了由茂南区教育局主办的高考总结会，在会上我就自己担任高三毕业班取得的成绩作了经验交流，并提出不少关于教研教改的意见，得到了区领导和老师们的好评。我还热心指导青年教师如何备课、上课和撰写论文，培养他们成为教学上的骨干。如20xx年指导青年教师吴莲娣参加区优质课例评比获一等奖。

三、管理扎实，关爱学生

从教以来，我担任了20xx年班主任，班主任工作虽然辛苦，但能尽职尽责，每接一个班，就管好一个班。心里时时装着学生，处处为学生着想，成为学生的良师益友。

德育是素质教育之首。我善用班会课和政治课加强学生的品德教育，我选择名人典范的故事和先进事迹让学生进行学习讨论，用正面人物的优良道德行为整理以及艰辛的奋斗过程去影响学生，让学生在真实亲切的榜样感召下树立正确的人生观，并激起强烈的进取心和坚强的意志力，从而去完成繁重的学业。

为了增强学生竞争意识和集体荣誉感，我要求学生积极参加学校举行的文艺汇演、运动会等带有评比性的活动。例

如□20xx年元旦学校举行文艺汇演，我鼓励同学们团结拼搏，获取成功。演出的同学克服了羞涩，反复地操练着一个个的舞蹈动作，从拙笨到娴熟，短短四周内编出了两个有一定观赏性的节目，均获得一等奖。为了巩固成绩，发扬光大，我以“两个一等奖的背后”为题进行总结，使学生们深刻地领会到：获得的荣誉是班集体的骄傲；这次的成功是由敢于竞争的拼搏精神铸成的；只要大家发扬这种精神，学习成绩亦能同样辉煌。

俗话说：“十个手指有长有短”，一个班避免不了没有“双差生”，我不会歧视他们，相反给予更多的关怀和鼓励。我客观地分析这些“双差生”的现状，找出其学习差、纪律差的原因，有针对性地用一把钥匙开一把锁的办法，千方百计地帮助他们。利用课余时间找他们谈心，通过电访、家访等形式了解他们的家庭环境情况和他们在家里的表现，与家长密切配合做好教育转化工作。我从各个方面挖掘他们身上的积极因素，调动他们的上进心，用祖国的前途、老师的期望、父母的寄托等，激发他们树立学习的信心，加强他们的纪律观念，从根本上医治他们的懒散、自暴自弃的心理缺陷。例如□20xx年我担任高一(2)班班主任时，我班的梁锋是一位有名的“双差生”，我找他谈话，指出他不仅使自己少学了知识，还破坏了课堂气氛，影响了大家听课；同时，一个班有迟到的同学，就会影响班级荣誉。在劳动中，我发现梁锋同学比较积极，我就抓住了这个闪光点，及时表扬了他，使他克服了自卑感，自觉遵守纪律，更加努力学习，成绩有所提高。

要管理好班，关爱学生是非常重要的。学生离开家庭，特别是住宿生，难免会遇到各种困难。我通过勤走课室宿舍，深入了解情况，发现问题，悉心解决。学生思想上有包袱，我帮助他们分担；学生身上有毛病，我送给他们温暖；学生经济上有困难，我慷慨解囊。用爱的雨露滋润每一个学生的心田，我的言传身教在学生中起了潜移默化的作用，学生也常常做好事，多次主动为扶贫、救灾和希望工程捐款。如20xx年4月，

为捐款救助得白血病的本校学生陈婵及得了恶性乳腺肿瘤的本校教师邓琼英，我班捐款3157元，受到学校领导的表扬。为了增进师生之间的感情，又让学生得到劳逸结合，我常常与他们一起开展丰富多彩的课外活动，如组织学习小组，书法比赛、唱歌比赛和篮球比赛等等，实实在在成为学生的贴心人。

四、辛勤耕耘，硕果累累

任现职五年来，我所任教的班班风好，学习积极性高，多次被评为“精神文明班”、“先进班集体”和“优秀团支部”。差生转化率高，培优成绩显著。5年里，共转化“双差生”22名，“双差生”转化率为100%，巩固率为100%，安全事故为零。培养苏桂波、赵丹等优秀学生干部、三好学生属市级共有8人，区级12人，校级58人。柯坤玲被评为广东省优秀学生干部。历次市统考、会考考试合格率达94%以上，优秀率达31%以上，超过学校的量化标准，获得奖励□20xx至20xx学年□20xx至20xx学年任教高二，期末市统考的政治成绩均获区属中学第一名。担任高三毕业班工作两年，两年政治会考，我所任教政治科的平均分、合格率超过市的平均成绩。两年都能超额完成茂南区、学校交给的高考任务，苏桂波、陈彪等7人政治单科成绩进入茂南区前10名□20xx届高三(1)班上本科和省专人数居茂南区中学各班之首，苏桂波总分获全校第一名，被中南财经大学录取。在20xx年高考中，我任教政治考生83人，76人上线，上线率达91.6%，政治单科上本科和省专人数居茂南区第一。

五年来，我上的公开课和撰写的论文多次获殊荣□20xx年获得学校课堂素质教育创新课例一等奖；20xx年荣获全区中学政治“探究课”创新课例一等奖；20xx年获区说课、教案及作业设计一等奖；20xx年获学校优质课例一等奖。教育论文方面□20xx年撰写的教育论文《如何做好学生的思想工作》获区二等奖；20xx年撰写的《谈谈素质教育与教育者的素质》

获区一等奖;20xx年撰写的《探讨师爱之艺术》获区一等奖。教学论文方面□20xx年撰写的教学论文《浅谈高考政治总复习》获区二等奖; 20xx年撰写的《政治课堂教学情景的设置》获区一等奖;20xx年撰写的《在政治课中实施情感教学》获区一等奖。

任现职五年来，我于20xx年、20xx年、20xx年被学校评为“优秀班主任”□20xx年、20xx年、20xx年被学校评为“优秀教师”□ 20xx年被学校誉为“首届十佳青年教师”□20xx年被学校评为“高考先进工作者”□20xx年、20xx年、20xx年、20xx年年度考核称职□20xx年年度考核优秀。

在今后的工作中，我还要继续探索、创新，为振兴教育事业而努力奋斗。