

2023年职场励志小故事及感悟(精选5篇)

学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。大家想知道怎么样才能写得一篇好的心得感悟吗？接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得感悟吧，我们一起来看看吧。

职场励志小故事及感悟篇一

职场励志故事：有三个人要被关进监狱三年，监狱长给他们三个一人一个要求。

美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。

法国人最浪漫，要一个美丽的女子相伴。

而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。

三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要火了。

接着出来的是法国人。只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着一个小孩子，肚子里还怀着第三个。

最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了200%，为了表示感谢，我送你一辆劳施莱斯！”

故事启示：这个故事告诉我们，什么样的选择决定什么样的生活。今天的生活是由三年前我们的选择决定的，而今天我们的抉择将决定我们三年后的生活。我们要选择接触最新的信息，了解最新的趋势，从而更好的创造自己的将来。

几分钟后，应试者都交了答卷，第一个应聘者得答案是430元。总经理问：你是怎么计算的呢？就当采购5000个信封计算，可能要400元，其他的杂费就30元吧。答者对答如流。但是总经理却未置可否。第二个应聘者的答案是415元。他解释说：假设信封5000个，大概400元，另外可能费用15元。总经理对此答案也没有表态。

但是他看到第三个应聘者的答案是416.42元时，有点惊异，立即问：你能解释一下答案吗？第三个应聘者说：当然可以，信封每个8分，4999个信封是399.92元，从公司到百货公司，来回乘汽车是10元。午餐费5元。从公司到汽车站有1.5公里，需请一辆三轮车搬信封，需要4.5元。因此，最后总费用是416.42元。毫无疑问第三个应聘者得到了这份工作。

这不禁让我们想起了英国国王理查三世逊位的史实：少了一个铁钉，丢了一只马掌。丢了一只马掌，丢了一匹战马。丢了一匹战马，败了一场战争，败了一场战争，失了一个国家。同样是一个细节有人成就了人生，有人失去了生命，乃至国家。

职场励志小故事及感悟篇二

不一会儿，正所长放下钓竿，伸伸懒腰，蹭蹭蹭从水面上如飞地走到对面上厕所。博士眼睛睁得都快掉下来了。水上飘？不会吧？这可是一个池塘啊。正所长上完厕所回来的时候，同样也是蹭蹭蹭地从水上飘回来了。怎么回事？博士生又不好去问，自己是博士哪！

博士生也内急了。这个池塘两边有围墙，要到对面厕所非得绕十分钟的路，而回单位上又太远，怎么办？博士生也不愿意去问两位所长，憋了半天后，也起身往水里跨：我就不信本科生能过的水面，我博士生不能过。

只听咚的一声，博士生栽到了水里。两位所长将他拉了出来，

问他为什么要下水，他问：“为什么你们可以走过去呢？”

两所长相视一笑：“这池塘里有两排木桩子，由于这两天下雨涨水正好在水面下。我们都知道这木桩的位置，所以可以踩着桩子过去。你怎么不问一声呢？”

启示：学历代表过去，只有学习力才能代表将来。尊重经验的人，才能少走弯路。一个好的团队，也应该是学习型的团队。

职场励志小故事及感悟篇三

职场励志故事一：有三个人要被关进监狱三年，监狱长给他们三个一人一个要求。美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。法国人最奢品，要一个美丽的女子相伴。而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要火了。接着出来的是法国人。只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着一个小孩子，肚子里还怀着第三个。最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了200%，为了表示感谢，我送你一辆劳施莱斯！”

感悟：这个故事告诉我们，什么样的选择决定什么样的生活。今天的生活是由三年前我们的选择决定的，而今天我们的抉择将决定我们三年后的生活。我们要选择接触最新的信息，了解最新的趋势，从而更好的创造自己的将来。

职场励志故事二：父子两住山上，每天都要赶牛车下山卖柴。老父较有经验，坐镇驾车，山路崎岖，弯道特多，儿子眼神较好，总是在要转弯时提醒道：“爹，转弯啦！”有一次父亲因病没有下山，儿子一人驾车。到了弯道，牛怎么也不肯转弯，儿子用尽各种方法，下车又推又拉，用青草诱之，牛一动不动。到底是怎么回事？儿子百思不得其解。最后只有

一个办法了，他左右看看无人，贴近牛的耳朵大声叫道：“爹，转弯啦！”牛应声而动。

职场励志故事二：骆驼妈妈说：“当风沙来的时候，长长的睫毛可以让我们在风暴中都能看得到方向。”小骆驼又问：“妈妈妈妈，为什么我们的背那么驼，丑死了！”骆驼妈妈说：“这个叫驼峰，可以帮我们储存大量的水和养分，让我们能在沙漠里耐受十几天的无水无食条件。”小骆驼又问：“妈妈妈妈，为什么我们的脚掌那么厚？”骆驼妈妈说：“那可以让我们重重的身子不至于陷在软软的沙子里，便于长途跋涉啊。”小骆驼高兴坏了：“哗，原来我们这么有用啊！！可是妈妈，为什么我们还在动物园里，不去沙漠远足呢？”

[职场励志故事感悟]

职场励志小故事及感悟篇四

前段时间，新垣结衣主演的《无法成为野兽的我们》大火。

女主角深海晶，是一个努力的好员工。早上总是第一个到公司，泡咖啡、买早饭、做保洁。她的职位是营业助理，却兢兢业业地承包了销售、秘书、总务、打杂等各种额外业务。

虽然早已不是职场新人，深海晶却秉承着吃苦耐劳的精神，忍受苛刻老板的无理要求，主动将同事的责任揽在自己身上。

她认为，只要“多劳”，就一定能“多得”。

但到头来，深海晶只拼到了老板一句“能者多劳！”的精神安慰。

有时候，我们所谓的努力，只是自导自演的无效自嗨罢了。

深海晶看似很忙碌，但实质上，并没有做最能提升核心竞争力的事情。

24小时待命，每天忙成狗，到底在忙什么也不太清楚，这种不聪明的努力方式就像漩涡，把你吸进去，但你却安慰自己很励志。

就像朋友圈里的一群人，他们每天都特别忙，喜欢发“你见过凌晨四点的北京吗？”“你必须特别努力，才能看起来毫不费力。”的鸡汤。

但是，这样没有效率的瞎忙，只会让他们越来越走不出人生的怪圈。

正如卡尔维诺说的：“这些年我一直提醒自己一件事情，千万不要自己感动自己。”

人天生难免有自怜的情绪，唯有时刻保持清醒，才能看清真正的价值在哪里。

职场励志小故事及感悟篇五

甲去买烟，烟29元，但他没火柴，跟店员说：“顺便送一盒火柴吧。”店员没给。

乙去买烟，烟29元，他也没火柴，跟店员说：“便宜一毛吧。”最后，他用这一毛买一盒火柴。

这是最简单的心理边际效应。第一种：店主认为自己在一个商品上赚钱了，另外一个没赚钱。赚钱感觉指数为1。第二种：店主认为两个商品都赚钱了，赚钱指数为2。当然心理倾向第二种了。同样，这种心理还表现在买一送一的花招上，顾客认为有一样东西不用付钱，就赚了，其实都是心理边际效应在作怪。

【职场启示】变换一种方式往往能起到意想不到的效果！通常很多事情换一种做法结果就不同了。人生道路上，改善心智模式和思维方式是很重要的。